МІНІСТЕРСТВО ЕКОНОМІКИ, ДОВКІЛЛЯ ТА СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ

UK International Development
Partnership | Progress | Prosperity

KSE | Institute

2026

ПРАКТИЧНИЙ ПОСІБНИК
ПЕРЕГЛЯНУТЕ ТА РОЗШИРЕНЕ ВИДАННЯ

ФІНАНСОВІ ІНСТРУМЕНТИ ДЛЯ БІЗНЕСУ В УКРАЇНІ:

Програми міжнародних фінансових організацій, українських банків, небанківських фінансових установ, страхових компаній, експортно-кредитних агентств (ЕКА) та фондів прямого інвестування

Відповідь на останні зміни у фінансовому середовищі

У 2024 році KSE Institute представив перше видання «Фінансові інструменти для бізнесу в Україні». Воно швидко стало одним із наших флагманських аналітичних продуктів і широко використовується бізнесом, фінансовими установами та партнерами з розвитку, які прагнуть отримати чітке розуміння в умовах динамічного фінансового середовища.

Протягом останнього року середовище фінансових інструментів, доступних для українських підприємств, продовжувало еволюціонувати. Було запущено нові програми, удосконалено наявні механізми, а моделі їх реалізації стали більш структурованими та диверсифікованими. Водночас органи державної влади та міжнародні партнери посилили роботу з розширення спектру інструментів фінансування, спрямованих на підтримку відновлення, модернізації та довгострокової конкурентоспроможності.

У відповідь на ці зміни, а також на численні запити від фінансових установ і міжнародних партнерів щодо актуалізації інформації про наявні та нові інструменти, було прийнято рішення підготувати переглянуте та розширене видання **Посібника**.

Це видання містить актуалізовану інформацію про наявні інструменти, інтегрує нові програми та розширює охоплення окремих каналів фінансування. Крім того, структуру Посібника було вдосконалено, щоб спростити користування, полегшити порівняння інструментів і зробити більш корисним для бізнесу. Практичну складову також суттєво посилено та розширено.

Спираючись на попереднє видання та водночас враховуючи останні зміни, оновлений практичний **Посібник** покликаний залишатися практичним і надійним орієнтиром для українського бізнесу у процесі ухвалення інвестиційних рішень.

Застереження щодо відповідальності

Практичний Посібник із залучення фінансування для українських підприємств, підготовлений KSE Institute у співпраці з Міністерством економіки, довкілля та сільського господарства України, є інформаційним виданням, присвяченим джерелам фінансування інвестиційних проєктів в Україні. Представлений аналіз має на меті надати інвесторам та іншим зацікавленим сторонам розуміння наявних та ефективних механізмів підтримки інвестиційної діяльності в Україні, з особливим фокусом на малих і середніх підприємствах (МСП). Хоча ми вважаємо, що інформація, наведена в цьому Посібнику, отримана з надійних джерел і було докладено всіх зусиль для забезпечення її точності, ми не можемо гарантувати її повноту та актуальність. Погляди та оцінки, викладені в цьому Посібнику, відображають позицію KSE Institute та Міністерства економіки, довкілля та сільського господарства України станом на дату публікації.

Повне або часткове відтворення цього Посібника без попередньої письмової згоди KSE Institute та Міністерства економіки, довкілля та сільського господарства України суворо забороняється. У разі використання або цитування матеріалів Посібника необхідно належним чином зазначати KSE Institute та Міністерство економіки, довкілля та сільського господарства України як джерело. Читачам рекомендується самостійно формувати власні висновки та ретельно оцінювати інформацію, наведену в цьому Посібнику, перед ухваленням будь-яких рішень. KSE Institute, Міністерство економіки, довкілля та сільського господарства України, їх керівники, працівники та пов'язані особи не несуть відповідальності за будь-які дії чи рішення, прийняті на основі змісту цього Посібника, а також за будь-які збитки чи втрати, що можуть виникнути внаслідок його використання.

Подяка

Ми щиро дякуємо всім партнерам за співпрацю та вагомий внесок у розробку та наповнення посібника із залучення фінансування. Зокрема, висловлюємо особливу подяку:

Українським банкам: ПриватБанк, Ощадбанк, Укргазбанк, Райффайзен Банк, ПроКредит Банк, Кредобанк, Піреус Банк, Креді Агріколь Банк, УкрСиббанк, ПУМБ, Банк Львів.

Міжнародним фінансовим організаціям: IFC, EBRD, EIB, NRB, IFDK, DEG, BGK, SIFEM, Swedfund, FMO;

Страховим компаніям: INGO, Арсенал Страхування, ARX, KNIAZHA Vienna Insurance Group, ВУСО, Страхова компанія «Універсальна», UNIQA;

Лізинговим компаніям: ОТП Лізинг, ПриватБанк;

Експортно-кредитним агентствам та пов'язаним інституціям: Експортно-кредитне агентство України, KUKE, EIFO, Finnvera, Bpifrance, SACE, EKN, Atradius, NEXI, EGAP, UKEF.

Ми високо цінуємо вашу відданість і партнерство у цій важливій ініціативі.

Підготовка Посібника вимагала значних аналітичних і координаційних зусиль. Фінансові інструменти було проаналізовано та класифіковано за типами, а також розроблено стандартизований шаблон збору інформації для структурування даних, отриманих від установ-учасників. У процесі підготовки цього Посібника команда звернулася до широкого кола фінансових установ і учасників ринку з метою отримання інформації або її верифікації. У цьому виданні представлено загалом 65 установ. У випадках, коли інформація була публічно доступною, готувалися проєкти описів, які надсилалися установам для підтвердження; в інших випадках установам пропонувалося самостійно заповнити відповідний шаблон. Отримані відповіді було консолідовано та систематизовано з метою забезпечення чіткості, узгодженості та порівнюваності у фінальному представленні.

Реалізація цього проєкту була б неможливою без цінної підтримки Уряду Великої Британії та, зокрема, **UK International Development**.

Посібник підготовлено експертами **KSE Institute** під егідою та за координації **Міністерства економіки, довкілля та сільського господарства України**.

Контакти

Для отримання додаткової інформації:

recovery@kse.org.ua

Ольга Сливинська

Віцепрезидентка з міжнародних відносин і розвитку фінансування

KSE Institute

Максим Федосєєнко

Віцепрезидент із взаємодії з бізнесом

KSE Institute

Портал інвестиційних проєктів України - комплексна база даних деталізованих проєктів, оглядів ключових секторів та інформації про доступні можливості фінансування для бізнесу та інвесторів.

https://investportalua.com/

Передмова Міністерства економіки, довкілля та сільського господарства України

Економіка України продовжує функціонувати в умовах безпрецедентних викликів. Бізнес відновлює операційну діяльність, відбудовує ланцюги створення вартості та адаптується до нових ринкових реалій, сформованих повномасштабною війною, порушеннями логістики та підвищеними безпековими ризиками. Водночас економіка України зазнає структурних змін під впливом процесів відновлення, масштабної міжнародної підтримки та поглиблення інтеграції до європейських ринків і фінансових інституцій.

У цих умовах доступ до фінансування залишається ключовим чинником стійкості та конкурентоспроможності бізнесу. Підприємства, що прагнуть інвестувати, розширювати діяльність або інтегруватися до міжнародних ланцюгів створення вартості, змушені орієнтуватися у фінансовому середовищі, яке стає дедалі більш диверсифікованим, багаторівневим та інституційно складним.

За вагомої підтримки KSE Institute ми розробили цей Посібник з метою забезпечення більшої прозорості та зрозумілості у цьому фінансовому середовищі. Посібник пропонує практичний і структурований огляд національних і міжнародних фінансових інструментів, інвестиційних програм та ініціатив для розвитку, що передбачають пільгові умови, механізми розподілу ризиків, гарантії або інші форми сприяння. Основний акцент зроблено на практичній орієнтації: допомогти бізнесу зрозуміти, які типи інструментів існують, як вони зазвичай функціонують і наскільки відповідають конкретним інвестиційним потребам.

Посібник ґрунтується на широкому дослідженні та взаємодії з органами державної влади, міжнародними фінансовими організаціями, українськими банками, страховими компаніями, експортно-кредитними агентствами та представниками приватного сектору. Його мета – надати структурований огляд доступного інструментарію та допомогти українським підприємствам підібрати відповідний тип фінансового інструменту під конкретний інвестиційний проєкт. Особливу увагу приділено посиленню практичної складової, зокрема питанням інвестиційної готовності та підготовки проєктів.

Наша спільна місія – **підтримати український бізнес у прийнятті обґрунтованих фінансових рішень, забезпеченні доступу до відповідних фінансових інструментів та сприянні відновленню й довгостроковому економічному розвитку України**.

Сподіваємося, що це видання стане практичним орієнтиром для підприємців, інвесторів і консультантів. Водночас ми розраховуємо, що воно буде корисним довідником для розробників політик, фінансових посередників, представників академічної спільноти та інших зацікавлених сторін, залучених до формування інвестиційного середовища України.

Міністерство економіки, довкілля та сільського господарства України

АНАЛІТИЧНЕ РЕЗЮМЕ: ЯК ОРІЄНТУВАТИСЯ У ФІНАНСУВАННІ

Підприємницький сектор України функціонує в умовах, сформованих одночасно воєнними потрясіннями, перебудовою економіки та прискореною європейською інтеграцією. Як наслідок, потреби бізнесу у фінансуванні дедалі менше визначаються амбіціями зростання і все більше потребами **стійкості, управління ліквідністю, зменшення ризиків та поступової модернізації в умовах підвищеної невизначеності**.

Потреби диференційовані залежно від розміру підприємства

Підприємства стикаються з різними труднощами в отриманні фінансування залежно від їхнього розміру та характеристик:

Мікро- та малі підприємства стикаються зі структурними обмеженнями, такими як недостатнє забезпечення, недостатньо систематизована звітність та високий рівень впливу локальних потрясінь. Їхній попит зосереджений на оборотному капіталі, мікрофінансуванні та грантах, часто в поєднанні з консультаційною підтримкою.

Середні та великі підприємства потребують довгострокового інвестиційного капіталу для модернізації обладнання, адаптації до експорту, дотримання МСФЗ та стандартів ЄС, а також реструктуризації ланцюгів постачання. Водночас погіршення якості забезпечення та довші виробничі цикли підвищують вартість фінансування та подовжують терміни залучення коштів.

У підприємствах будь-яких розмірів руйнування активів, пов'язане з війною, нестача робочої сили, логістичні збої та скорочені горизонти планування суттєво ускладнюють використання традиційних жорстких моделей кредитування.

Структурні обмеження доступу до фінансування

Тиск, під яким перебувають підприємства, зумовлює невідповідність між традиційними підходами до кредитування, забезпеченого активами, та економічними реаліями воєнного часу:

Більш консервативна оцінка ризику: кредитори перейшли до суворіших вимог до забезпечення, коротших строків кредитування та формування регіональних диспропорцій у розподілі капіталу.

Динаміка процентних ставок: хоча великі підприємства мають доступ до нижчих ставок, **ефективна вартість запозичень** для більшості підприємств залишається високою через страхові премії, комісії за гарантії та супутні витрати.

Валютні бар'єри: кредити в іноземній валюті пропонують нижчі ставки, але залишаються доцільними переважно для експортно-орієнтованих підприємств, тоді як бізнес, орієнтований на внутрішній ринок, змушений працювати в умовах волатильності національної валюти.

Ключові системні зрушення: перехід до нової моделі

Щоб подолати ці обмеження, фінансова екосистема України проходить структурну трансформацію від традиційного кредитування під заставу до моделей розподілу ризиків і багаторівневих фінансових рішень:

- **Страхування від воєнних ризиків:** покриття політичних та воєнних ризиків стало критично важливою передумовою для банківської привабливості проєкту та захисту активів.
- **Зростання альтернативного фінансування:** лізинг та факторинг дедалі більше заповнюють прогалину, що утворюється через дефіцит застави та кризу ліквідності.
- **Від кредитування до розподілу ризиків:** перехід до гарантій та **змішаного фінансування**, де державні програми (наприклад, «5-7-9%») та міжнародні фонди виступають каталізаторами для приватного капіталу..
- **Цифровізація та інтеграція ESG:** фінансові послуги стають доступнішими завдяки цифровим платформам, тоді як підходи до оцінки ризиків узгоджуються зі стандартами сталого фінансування ЄС.
- **Стратегічна роль міжнародних фінансових організацій:** міжнародні партнери переходять від проєктно-орієнтованої підтримки до **портфельних гарантій і платформ підтримки стійкості**, що дозволяє масштабувати фінансування на системному рівні.

Щоб подолати розрив між потребами підприємств та обмеженнями воєнного часу, фінансова екосистема України трансформувалася у **скоординовану систему розподілу ризиків**. Центральне місце в цій трансформації займають стратегічні програми, зокрема **Ukraine Investment Framework**, які забезпечують взаємодію державного, міжнародного та приватного капіталу. Завдяки використанню **змішаних фінансових механізмів**, що поєднують гарантії, страхування та пільгові елементи, система ефективно знижує ризики проєктів та знижує вартість фінансування. Ця інтегрована мережа банків, міжнародних фінансових організацій та експортно-кредитних агентств працює в синергії, щоб забезпечити ліквідність та достатній обсяг капіталу для модернізації, необхідні для безперервності діяльності бізнесу в умовах підвищеного ризику.

Схема нижче відображає основні інституції, що функціонують у цій екосистемі, а також типи інструментів фінансування та зниження ризиків, які вони надають. У наступних розділах ці установи розглянуто детальніше та подано структурований огляд інструментів, доступних для бізнесу.

ОСНОВНІ ТИПИ ДОСТУПНИХ ФІНАНСОВИХ ІНСТРУМЕНТІВ

Банки	Страхові компанії	Постачальники небанківських послуг	ЕКА Українська & міжнародні	МФО (багатосторонні)	Фін установи з розвитку (односторонні)	Фонди приватного/ венчурного капіталу
ст. 65	ст. 137	ст. 173	ст. 186	ст. 206	ст. 224	ст. 256

Приклад інструментів

Фінансування

Борг

Інвестиційний кредит & проектне фінансування

Кредити на оборотний капітал

Торговельне фінансування

Акціонерний капітал

Прямі інвестиції (наприклад, міноритарна частка)

Непрямі інвестиції (через фонди)

Квазіакціонери (наприклад, конвертовані кредити)

Завершення ризиків

Гарантії

Портфельні гарантії / ризик шеринг (через банки)

Гарантії проектних позик

Гарантії експортних кредитів

Змішане фінансування

Гранти (в тому числі, стимули, cash-back)

Технічна допомога

Небанківське фінансування

Лізинг

Факторинг

Страхування

Страхування від політичних / воєнних ризиків

Страхування інвестиції

Страхування майна та іншого

Орієнтовне відображення - доступність залежить від відповідності вимогам, сектору, готовності фінансистів та покриття ризиків.
Джерело: аналіз KSE Інституту

Загальний вектор розвитку

Фінансова система України вийшла за межі традиційної підтримки зростання та трансформувалася у складну систему, орієнтовану на забезпечення стійкості. Основою цієї системи є гібридна модель, де комерційний капітал, державні субсидії та міжнародні інструменти розподілу ризиків об'єднуються для зниження ризиків інвестицій у нестабільному середовищі. Ця структура не просто підтримує безперервність бізнесу; вона служить основою модернізації фінансового сектору та швидкого приведення українських підприємств у відповідність до фінансових стандартів ЄС. У процесі відновлення ця інтегрована екосистема залишатиметься основним двигуном для відновлення довіри інвесторів та забезпечення довгострокової економічної інтеграції.

Зміст

ВІДПОВІДЬ НА ОСТАННІ ЗМІНИ У ФІНАНСОВОМУ СЕРЕДОВИЩІ 3

ЗАСТЕРЕЖЕННЯ ЩОДО ВІДПОВІДАЛЬНОСТІ 4

ПОДЯКА 5

КОНТАКТИ 6

ПЕРЕДМОВА МІНІСТЕРСТВА ЕКОНОМІКИ, ДОВКІЛЛЯ ТА СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ 7

АНАЛІТИЧНЕ РЕЗЮМЕ: ЯК ОРІЄНТУВАТИСЯ У ФІНАНСУВАННІ 8

ЗМІСТ 11

АБРЕВІАТУРИ ТА АКРОНІМИ 12

РОЗДІЛ 1. ПОТРЕБИ БІЗНЕСУ ТА ФІНАНСОВА СИСТЕМА 16

1.1. КАТЕГОРІЇ ПІДПРИЄМСТВ ТА ЇХНІ БІЗНЕС-ПОТРЕБИ 17

1.2. НОВІ ВИКЛИКИ У ДОСТУПІ ДО ФІНАНСУВАННЯ ТА МОЖЛИВІ ФІНАНСОВІ РІШЕННЯ 19

1.3. ОСНОВНІ ІНСТРУМЕНТИ ФІНАНСУВАННЯ, ЩО ДОСТУПНІ В УКРАЇНІ 21

1.4. СУЧАСНІ РИНКОВІ ТЕНДЕНЦІЇ 30

РОЗДІЛ 2. ОГЛЯД СТРАТЕГІЧНИХ МЕХАНІЗМІВ ФІНАНСУВАННЯ 33

2.1. UKRAINE INVESTMENT FRAMEWORK 34

2.2. ДЕРЖАВНА ПРОГРАМА ПІДТРИМКИ 5-7-9% 36

РОЗДІЛ 3. ПРОВАЙДЕРИ ФІНАНСУВАННЯ ТА ЇХНІ ІНСТРУМЕНТИ 39

3.1. БАНКІВСЬКИЙ СЕКТОР: ВІД ТРАДИЦІЙНОГО КРЕДИТУВАННЯ ДО ЗМІШАНОГО ФІНАНСУВАННЯ 41

3.2. ЛІЗИНГ: ФІНАНСУВАННЯ КАПІТАЛЬНИХ ІНВЕСТИЦІЙ 42

3.3. ФАКТОРИНГ: ЛІКВІДНІСТЬ ТА ПРИСКОРЕННЯ ГРОШОВИХ ПОТОКІВ 43

3.4. СТРАХОВИЙ РИНОК: УПРАВЛІННЯ РИЗИКАМИ ТА ЕКОНОМІЧНА СТІЙКІСТЬ 44

3.5. ЕКСПОРТНО-КРЕДИТНІ АГЕНТСТВА: СПРИЯННЯ МІЖНАРОДНІЙ ТОРГІВЛІ 45

3.6. ПРОГРАМИ МФО: ПЕРЕХІД ВІД ДОНОРСЬКОГО ТА КОМЕРЦІЙНОГО ФІНАНСУВАННЯ 47

3.7. ФОНДИ ПРЯМИХ ІНВЕСТИЦІЙ: ДОВГОСТРОКОВИЙ КАПІТАЛ ТА СТРАТЕГІЧНЕ ПАРТНЕРСТВО 49

РОЗДІЛ 4. ПІДГОТОВКА БІЗНЕСУ ДО ЗАЛУЧЕННЯ ФІНАНСУВАННЯ 51

4.1. РОЗУМІННЯ ПРОЦЕСУ ЗАЛУЧЕННЯ ФІНАНСУВАННЯ 52

4.2. ФОРМУВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙНО ПРИВАБЛИВОГО БІЗНЕС-КЕЙСУ 53

4.3. ПІДГОТОВКА ДО КОМПЛЕКСНОЇ ПЕРЕВІРКИ 55

4.4. ВИКОРИСТАННЯ ПУБЛІЧНИХ ІНСТРУМЕНТІВ І ПЛАТФОРМ 57

РОЗДІЛ 5. ПАСПОРТИ ПРОЄКТІВ: КОНКРЕТНІ ІНСТРУМЕНТИ В ДІЇ 60

5.1. БАНКИ 65

5.2. СТРАХУВАННЯ 137

5.3. ЛІЗИНГ 173

5.4. ФАКТОРИНГ 179

5.5. ЕКСПОРТНО-КРЕДИТНІ АГЕНТСТВА 186

5.6. МІЖНАРОДНІ ФІНАНСОВІ ОРГАНІЗАЦІЇ (IFIs) 206

5.7. МІЖНАРОДНІ ФІНАНСОВІ ОРГАНІЗАЦІЇ (DFI) 224

5.8. ФОНДИ ПРЯМИХ ІНВЕСТИЦІЙ 256

Абревіатури та акроніми

AFD	Agence Française de Développemen (Французське агенство розвитку)
BGK	Bank Gospodarstwa Krajowego (Національний банк розвитку Польщі)
BII	British International Investment (Державна фінансова установа розвитку Великобританії)
BIO	Belgian Investment Company for Developing Countries (Державна фінансова установа розвитку Бельгії)
BMZ	Bundesministerium für wirtschaftliche Zusammenarbeit und Entwicklung (Німецьке федеральне міністерство економічного співробітництва та розвитку)
BRP	Big Recovery Portal (Портал з базою проєктів відбудови та публічних інвестицій)
BSTDB	Black Sea Trade and Development Bank (Чорноморський банк торгівлі і розвитку)
CAPEX	Capital expenditure (Капітальні видатки)
CDP	Cassa Depositi e Prestiti (Національна інституція розвитку Італії)
CEB	The Council of Europe Development Bank (Банк розвитку Ради Європи)
CESCE	Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación (Іспанська компанія з страхування експортних кредитів)
COFIDES	Compañía Española de Financiación del Desarrollo (Державна фінансова установа розвитку Іспанії)
CPC	Customer Profile Classification (Категорія профілю клієнта)
CRM	Critical raw materials (Критично важливі сировинні матеріали)
DEG	Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft (Державна фінансова установа розвитку Німеччини)
DFC	U.S. International Development Finance Corporation (Американська міжнародна фінансова корпорація розвитку)
DFI	Development Finance Institutions (Фінансові установи розвитку)
DKK	Данська крона
EBITDA	Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization (Прибуток до вирахування відсотків, податків, зносу та амортизації)
EDFI	European Development Finance Institutions (Асоціація європейських інституцій з фінансування розвитку)
EFSE	European Fund for Southeast Europe (Європейський фонд для Південно-Східної Європи)
EGAP	Export Guarantee and Insurance Corporation (Чеська корпорація гарантування та страхування експорту)
EIFO	Export and Investment Fund of Denmark (Експортно-інвестиційний фонд Данії)
EIF	European Investment Fund
EKN	Swedish Export Credit Agency (Шведське експортно-кредитне агентство)
ESG	Environmental, social and governance (Екологічне, соціальне та корпоративне управління)
ESSF	Energy Security Support Facility (Фонд підтримки енергетичної безпеки)
EU4U	EU for Ukraine
EUR	Євро
EXIM	Export-Import Bank (Експортно-імпортний банк)
FMCG	Fast-moving consumer goods (Товари повсякденного попиту)

FMO	Netherlands Development Finance Company (Нідерландська компанія фінансування розвитку)
FUIF	Finnish-Ukrainian Investment Facility (Фінсько-український інвестиційний фонд)
G7	Група семи / «Велика сімка»
GET	Green Economy Transition (Проєкти розвитку зелених технологій)
GGF	Green Growth Fund (Інвестиційний фонд розвитку відновлювальної енергетики)
GIZ	Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (Німецьке товариство міжнародного співробітництва)
IFC	International Finance Corporation (Міжнародна фінансова корпорація, World Bank Group)
IFDK	Impact Fund Denmark (Датський фонд розвитку)
IFI	International Financial Institutions (Міжнародні фінансові установи)
IPF	Infrastructure Project Facility (Фонд інфраструктурних проєктів)
IT	Інформаційні технології
JASPERS	Joint Assistance to Support Projects in European Regions (Спільна допомога у підтримці проєктів у європейських регіонах)
JBIC	Japan Bank for International Cooperation (Японський банк міжнародного співробітництва)
JICA	Japan International Cooperation Agency (Японське агентство міжнародного співробітництва)
KSE	Kyiv School of Economics (Київська школа економіки)
KUKE	Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych (Корпорація страхування експортних кредитів Польщі)
KYC	Know Your Customer (Процедура «Знай свого клієнта»)
LET	List of Eligible Technologies (Перелік прийнятних технологій)
MIGA	Multilateral Investment Guarantee Agency (Багатостороннє агентство з гарантування інвестицій, World Bank Group)
MoU	Memorandum of Understanding (Меморандум про взаєморозуміння)
MRPA	Managed Risk Participation Agreement (Угода про участь у розподілі керованих ризиків)
NDA	Non-Disclosure Agreement (Угода про нерозголошення)
NEXI	Nippon Export and Investment Insurance (Японське агентство страхування експорту та інвестицій)
NRB	Národní rozvojová banka (Національний банк розвитку Чехії)
OeEB	Österreichische Entwicklungsbank (Австрійський банк розвитку)
OeKB	Österreichische Kontrollbank AG (Експортно-кредитне агентство Австрії)
OPEX	Operating expenditure (Операційні видатки)
PEACE	Public Expenditures for Administrative Capacity Endurance (Державні видатки на підтримку адміністративного потенціалу)
PFR	Polski Fundusz Rozwoju (Польський фонд розвитку)
PPA	Power Purchase Agreement (Договір купівлі-продажу електроенергії)
REBUF	Rebuild Ukraine Fund (Фонд відновлення України)
RLF-RLG	Resilience and Livelihoods Framework / Guarantee (Програма підтримки від ЄБРР)

SACE	Servizi Assicurativi del Commercio Estero (Експортно-кредитне агентство Італії)
SBIF	Small Business Impact Fund (Фонд впливу на малий бізнес)
SERV	Swiss Export Risk Insurance (Швейцарське страхування експортних ризиків)
SIFEM	Swiss Investment Fund for Emerging Markets (Швейцарський інвестиційний фонд для ринків, що розвиваються)
SIMEST	Società Italiana per le Imprese all'Estero (Італійська компанія з підтримки італійських підприємств за кордоном)
SURE	Support for Ukraine's Reconstruction and Economy (Цільовий фонд підтримки відновлення та економіки України від MIGA)
TA	Technical assistance (Технічна допомога)
TFP	Trade Facilitation Programme (Програма сприяння торгівлі ЄБРР)
UAH	Українська гривня
UBO	Ultimate Beneficial Owner (Кінцевий бенефіціарний власник)
UFK	Untied loan guarantees (Програма "незв'язаних" кредитних гарантій Німеччини)
UIF	Ukraine Investment Framework (Інвестиційна платформа для України)
UKEF	UK Export Finance (Експортно-кредитне агентство Великої Британії)
URC	Ukraine Recovery Conference (Конференція з відновлення України)
URGF	Ukraine Recovery and Reconstruction Guarantee Facility (Фонд гарантій відновлення та реконструкції України від ЄБРР)
URTF	Ukraine Relief, Recovery, Reconstruction and Reform Trust Fund (Цільовий фонд підтримки, відновлення, відбудови та реформування України)
US GAAP	US Generally accepted accounting principles (Загальноприйняті принципи бухгалтерського обліку в США)
АЕС	Атомна електростанція
АЗС	Автозаправна станція
АРМА	Національне агентство України з питань виявлення, розшуку та управління активами, одержаними від корупційних та інших злочинів
ВВП	Валовий внутрішній продукт
ВЕС	Вітрова електростанція
ВПО	Внутрішньо переміщена особа
ГЕС	Гідроелектростанція
ЕКА	Експортно-кредитна агенція
ЄБРР	Європейський банк реконструкції та розвитку
ЄДР	Єдиний державний реєстр
ЄІБ	Європейський інвестиційний банк
ЄІФ	Європейський інвестиційний фонд
ЄС	Європейський Союз
ІКТ	Інформаційно-комунікаційні технології
КАСКО	Комплексне страхування автоцивільної відповідальності
МБРР	Міжнародний банк реконструкції та розвитку

ММСП	Мікро-, малі та середні підприємства
МСП	Малі та середні підприємства
МСП+	Неформальна категорія, що стосується підприємств верхнього рівня сегмента МСП або за деякими критеріями трохи вище нього
МСФЗ	Міжнародні стандарти фінансової звітності
МФО	Міжнародна фінансова організація
НУР	Національна установа розвитку (наступник ФРП)
ОЕСР	Організація економічного співробітництва та розвитку
ПАТ	Публічне акціонерне товариство
ПДВ	Податок на додану вартість
ПІІ	Прямі іноземні інвестиції
ПрАТ	Приватне акціонерне товариство
ПХБ	Поліхлоровані біфеніли
с/г	Сільське господарство
СЕС	Сонячна електростанція
ТЕС	Теплова електростанція
ТЕЦ	Теплоелектроцентраль
ТЗ	Транспортний засіб
ФОП	Фізична особа-підприємець
ФРП	Фонд розвитку підприємництва

РОЗДІЛ 1.

Потреби бізнесу та фінансова система

1.1. КАТЕГОРІЇ ПІДПРИЄМСТВ ТА ЇХНІ БІЗНЕС-ПОТРЕБИ

Розмір і класифікація підприємств відіграють важливу роль у доступі до програм підтримки та фінансування, оскільки критерії для мікро-, малих і середніх підприємств можуть суттєво відрізнятися залежно від регіону, галузі та джерела фінансування.

Законодавство України визначає підприємництво як самостійну, ініціативну та систематичну діяльність, що здійснюється на власний ризик суб'єктами господарювання з метою отримання прибутку та досягнення економічних і соціальних результатів.

Українське законодавство та законодавство Європейського Союзу класифікують підприємства за кількістю працівників, чистим доходом від реалізації та вартістю активів за балансом. Хоча ці критерії базуються на спільних принципах, існують певні відмінності, які можуть впливати на розробку фінансових інструментів і програм з боку європейських партнерів.

Зокрема, категорії підприємств в Україні визначаються дещо нижчими пороговими значеннями для мікро-, малих і середніх підприємств порівняно з ЄС. Це означає, що українські підприємства мають доступ до дещо інших програм підтримки з урахуванням їхніх фінансових показників і масштабів діяльності.

Кожна категорія підприємств має власні виклики та можливості, що впливають на їхню економічну діяльність і регуляторні вимоги. Для мікро- та малих підприємств основними викликами є обмежений доступ до фінансування та ресурсів, тоді як для середніх і великих підприємств акцент більше зміщується на інновації, вихід на міжнародні ринки та відповідність міжнародним стандартам.

Відмінності між українським і європейським законодавством у категорізації підприємств також є важливими в контексті інтеграції України до європейського економічного простору, оскільки вони впливають на доступ до європейських програм підтримки та фінансування.

Порівняння: законодавство України / законодавство ЄС

Категорія підприємств	Середня кількість працівників	Чистий дохід від реалізації	Вартість активів
Мікро	≤ 10 осіб / ≤ 10 осіб	≤ €700,000 / ≤ €900,000	≤ €350,000 / ≤ €450,000
Мале	≤ 50 осіб / ≤ 50 осіб	≤ €8 млн / ≤ €10 млн	≤ €4 млн/ ≤ €5 млн
Середнє	≤ 250 осіб / ≤ 250 осіб	≤ €40 млн/ ≤ €50 млн	≤ €20 млн/ ≤ €25 млн
Велике	> 250 осіб / >250 осіб	> €40 млн/ > €50 млн	> €20 млн/ > €43 млн

В умовах безперервних бойових дій потреби бізнесу у фінансуванні в Україні змістилися в бік швидких, гнучких та орієнтованих на стійкість інструментів, замість традиційних підходів фінансування зростання. Нагальні потреби зосереджені на оборотному капіталі для підтримки операційної діяльності в умовах нестабільного попиту, порушених грошових потоків і затримок платежів, а також на формуванні фінансового запасу для покриття втрат від пошкодження майна, релокації або повторних зупинок виробництва, спричинених обстрілами, відключеннями електроенергії та логістичними перебоями. Багато підприємств також потребують швидкого доступу до невеликих обсягів фінансування для заміни пошкодженого обладнання, перебудови ланцюгів постачання або адаптації бізнес-моделей, включаючи цільові інвестиції в енергетичну стійкість і цифровізацію.

Водночас середні та великі підприємства продовжують потребувати інвестиційного фінансування для модернізації обладнання, адаптації до експорту та реструктуризації, хоча й в умовах суттєво підвищених ризиків.

Розмір підприємства	Основні виклики
Мікро	■ Відсутність застави; ■ Коротка історія діяльності; ■ Брак фінансових ресурсів (оборотний капітал, інвестиції); ■ Висока залежність від місця реалізації товарів або послуг; ■ Перебої з енергопостачанням.
Малі	■ Відсутність консолідованої звітності; ■ Відсутність структурованого бізнес-плану; ■ Брак застави; ■ Висока вартість фінансування; ■ Порушення традиційних ланцюгів постачання; ■ Втрата традиційних ринків; ■ Недостатність сучасних знань для подальшого розвитку; ■ Перебої з енергопостачанням.
Середні і великі	■ Знецінення майна (як застави) внаслідок війни; ■ Вимога звітності відповідно до міжнародних стандартів (МСФЗ); ■ Тривалий виробничий цикл (потреба у значному оборотному капіталі); ■ Застаріле обладнання (потреба в інвестиціях); ■ Проблеми з експортом товарів/послуг; ■ Порушення традиційних логістичних ланцюгів; ■ Перебої з енергопостачанням; ■ Тривалий процес залучення фінансування; ■ Високий ризик при використанні основних засобів як застави; ■ Дефіцит кваліфікованого персоналу, мобілізація (не розглядається в межах цього документа).

Невизначеність воєнного часу скорочує горизонти планування, особливо для мікро- та малих підприємств, і підвищує їхню чутливість до жорстких графіків погашення заборгованості. Втрата або знецінення активів додатково обмежує можливості використання застави, тоді як дефіцит робочої сили та вимушене переміщення працівників збільшують операційні витрати та ризики діяльності. У результаті попит ММСП зміщується в бік інструментів із мінімальними вимогами до застави, грантів у поєднанні з консультаційною підтримкою, змішаних грантово-кредитних продуктів і механізмів розподілу ризиків, які враховують високу невизначеність, нерівномірне відновлення регіонів і подвійну мету – забезпечення виживання та поступової адаптації, а не швидкого масштабування.

1.2. НОВІ ВИКЛИКИ У ДОСТУПІ ДО ФІНАНСУВАННЯ ТА МОЖЛИВІ ФІНАНСОВІ РІШЕННЯ

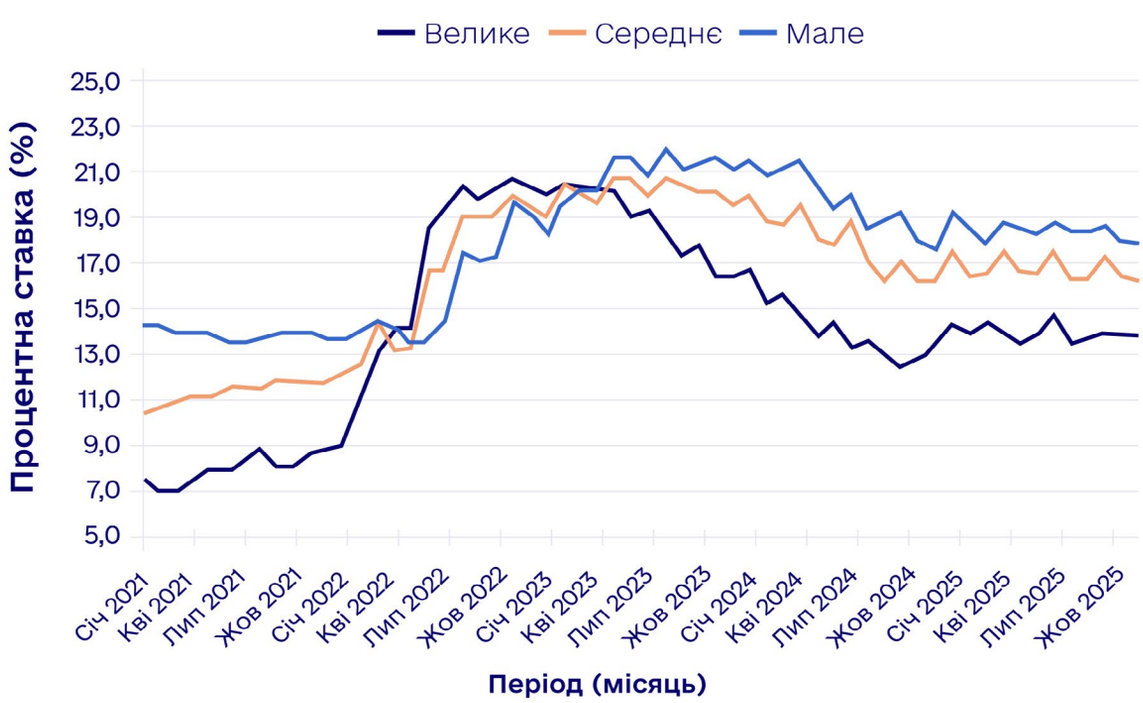
Незважаючи на відносно велику кількість програм та наявних фінансових інструментів, **доступ до фінансування для бізнесу в Україні, зокрема для МСП, залишається серйозно обмеженим**. Це обмеження формується зі структурної невідповідності між стандартними моделями фінансових інструментів та умовами функціонування бізнесу під час війни, що ще більше посилюється більш консервативною оцінкою ризику у фінансовому секторі.

Фінансові установи значною мірою продовжують покладатися на **моделі кредитування, забезпеченого активами**, орієнтовані на прогнозовані грошові потоки, стабільну вартість застави та середньо- та довгострокову перспективу. Однак за нинішніх умов кредиторам складно спиратися на такі припущення, тому **ризики, пов'язані з війною, безпосередньо враховуються у кредитній оцінці**. Це призводить до **жорсткіших вимог до застави, високих процентних ставок, скорочення термінів кредиту** та зниження готовності фінансових установ надавати фінансування **меншим або регіонально вразливим підприємствам**.

Високі ринкові процентні ставки та вартість фінансування

Динаміка процентних ставок за новими кредитами, деномінованими в гривні, демонструє **зростання після повномасштабного вторгнення росії** та збереження різниці вартості фінансування залежно від розміру позичальника. Протягом останніх п'яти років **більші корпоративні позичальники стабільно отримували фінансування за нижчими середніми процентними ставками** порівняно з меншими підприємствами[1].

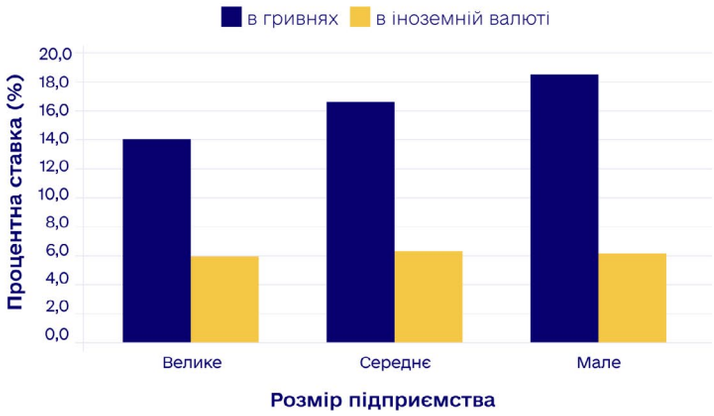
ПРОЦЕНТНІ СТАВКИ ЗА НОВИМИ КРЕДИТАМИ В ГРИВНЯХ



1 Ця тенденція тимчасово змінилася у 2022 році. У перший рік повномасштабного вторгнення структура попиту та ризику фактично перевернула звичну логіку кредитного ринку. Великі підприємства зіткнулися з непропорційно високим рівнем впливу потрясінь, пов'язаних з війною. Багато хто з них втратив виробничі активи у прифронтових та окупованих регіонах, керував складними та порушеними логістичними ланцюгами, мав значні зобов'язання в іноземній валюті та потребував значних обсягів оборотного капіталу для стабілізації діяльності. Для таких секторів, як металургія, машинобудування та транспорт, премії за ризик різко зросли. В результаті банки змінили оцінку великих корпорацій як значно більш ризикових, ніж у мирних умовах.

Починаючи з 2023 року, коли заходи макроекономічної стабілізації почали давати ефект, логістика адаптувалася, а оцінки ризиків стали більш диференційованими, традиційна ієрархія ціноутворення поступово повернулася. Великі компанії знову почали отримувати фінансування за відносно нижчими ставками порівняно з МСП.

СЕРЕДНІ ПРОЦЕНТНІ СТАВКИ ЗА НОВИМИ КРЕДИТАМ В УКРАЇНІ У 2025 РОЦІ



Водночас процентні ставки за кредитами в іноземній валюті зазвичай нижчі, ніж за кредитами, деномінованими в гривні. Це пояснюється нижчими світовими базовими ставками, меншим інфляційним ризиком для основних міжнародних валют, а також тим, що кредитування в іноземній валюті, як правило, надається позичальникам з експортними доходами, що зменшує ризик непогашення боргу та дозволяє встановити нижчі ставки.

Однак, більш точним показником вартості фінансування є не номінальна, а **ефективна процентна ставка**, яка відображає загальне фінансове навантаження, що лягає на позичальника. Ефективна процентна ставка вища, оскільки, окрім базової процентної ставки, вона може включати низку обов'язкових комісій та пов'язаних з ними витрат, таких як

- **страхові внески,**
- **комісії за гарантії або інструменти розподілу ризиків,**
- **комісії за обробку документів,**
- **комісії за обслуговування рахунку,**
- **штрафи за реструктуризацію** тощо.

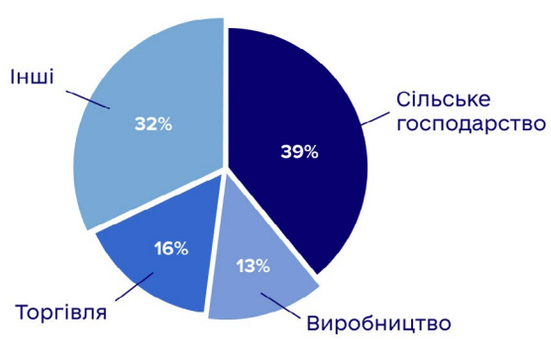
Деякі з інструментів, які ми аналізуємо в цьому Посібнику, спрямовані на зниження вищої вартості фінансування, зумовленої ефективними процентними ставками. Це досягається або шляхом субсидування таких ставок (наприклад, Доступні кредити 5-7-9%), або шляхом зниження кредитного ризику для фінансових установ.

Воєнні ризики та кредитування у прифронтових регіонах

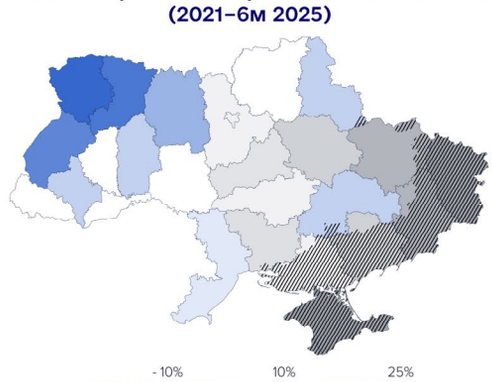
Ключові виклики й надалі пов'язані з підвищеними воєнними ризиками, зокрема з ризиком фізичного пошкодження або втрати активів, з перебоями в операційній діяльності, логістичних ланцюгах та експортній діяльності, а також з постійною невизначеністю щодо безперервності бізнесу. Постійні обстріли та відключення електроенергії ще більше пригнічують ділову активність у постраждалих регіонах, тоді як обмежена доступність страхування від воєнних ризиків значно підриває інвестиційну привабливість проєктів, які в іншому випадку були б життєздатними.

КРЕДИТУВАННЯ МСП КОНЦЕНТРУЄТЬСЯ У КЛЮЧОВИХ СЕКТОРАХ І НЕРІВНОМІРНО ЗРОСТАЄ ЗА РЕГІОНАМИ

Структура портфеля кредитів для МСП за секторами (станом на 30 червня 2025 року)



Сукупний річний темп зростання портфеля МСП за адміністративними регіонами (областями) (2021–6м 2025)



Кредитування МСП зосереджено у пріоритетних секторах, але регіональні розриви у зростанні підкреслюють необхідність цілеспрямованих стимулів у недостатньо обслуговуваних областях.

Джерело: Опитування KSEI серед українських банків (серпень 2025 р.). Дані анонімізовані.

Макроекономічні фактори посилюють ці проблеми. Підвищена інфляція та волатильність обмінного курсу додатково збільшують вартість кредитів та посилюють ризики обслуговування боргу, особливо для підприємств, які отримують доходи в національній валюті. В результаті таких обмежувальних умов доступ до **фінансування залишається нерівномірним між регіонами**. Так само підприємствам, що працюють у певних секторах (наприклад, експорт і торгівля, виробництво), важче отримати доступ до капіталу порівняно з іншими (наприклад, сільським господарством). Підвищене сприйняття ризику та операційна невизначеність впливають на рішення щодо кредитування та інвестиційні потоки, а підприємства у прифронтових і постраждалих від війни регіонах зазнають найбільших обмежень. Такий нерівномірний розподіл капіталу зумовив ширше використання інструментів, спрямованих на зменшення ризиків. Такі інструменти підтримуються урядом та партнерами і включають механізми розподілу ризиків та страхування.

Інструменти, представлені в цьому посібнику, демонструють **посилення ролі державного, донорського та розвитку-орієнтованого фінансування на ринку** та їх важливість у вирішенні регіональних та галузевих прогалин у фінансуванні.

1.3. ОСНОВНІ ІНСТРУМЕНТИ ФІНАНСУВАННЯ, ЩО ДОСТУПНІ В УКРАЇНІ

У цьому посібнику ми розглядаємо основні фінансові інструменти, доступні для українських підприємств, та оцінюємо їх з огляду на конкретні потреби різних категорій підприємств. Наведена нижче матриця ілюструє, **як розмір підприємства та його потреби у фінансуванні визначають можливу комбінацію інструментів фінансування та розподілу ризиків:**

		Мікро & Малі	Середні	Великі
	Основні потреби	Оборотний капітал, кредити	Інвестиційні кредити	Акціонерний капітал, великі кредити
	Інструменти			
Фінансування	Інвестиційні кредити	✓	✓	✓
	Кредити на оборотний капітал	✓	✓	✓
	Проектне фінансування		■	■
	Торговельне фінансування		■	✓
	Гранти	■	■	■
	Акціонерний капітал		■	■
	Лізинг	✓	✓	✓
	Факторинг		✓	✓
Розподіл ризиків	Портфельні гарантії (через банки)	✓	✓	■
	Гарантії проектних позик			■
	Гарантії експортних кредитів		■	✓
	Страхування (воєнних) ризиків			■
	Страхування майна та іншого	✓	✓	■

✓ Доступно у великих масштабах ■ Нові / обмежені

Орієнтовне відображення - доступність залежить від відповідності вимогам, сектору, готовності фінансистів та покриття ризиків.
Джерело: аналіз KSE Інституту

У цьому розділі ми надаємо короткий опис основних інструментів фінансування та розподілу ризиків, доступних в Україні, та їхніх переваг:

1 Інструменти фінансування

Інвестиційний кредит

Опис

Середньо- та довгостроковий кредит, що надається банками або іншими фінансовими установами для фінансування капітальних витрат з метою збільшення виробничих потужностей та довгострокової конкурентоспроможності. Інвестиційні кредити зазвичай використовуються задля придбання або модернізації обладнання.

Переваги

- **Довгострокове фінансування:** Забезпечує доступ до капіталу для стратегічних проєктів розвитку, які потребують подовжених термінів погашення.
- **Створення активів:** Дозволяє підприємствам придбати матеріальні активи, що зміцнюють їхній баланс.
- **Структуровані графіки погашення:** Часто включає пільгові періоди, узгоджені з інвестиційним циклом.

Особливості

- Довший процес затвердження: вимагає детальних бізнес-планів, фінансових моделей та оцінок доцільності.
- Вимоги до забезпечення: часто забезпечується фінансовими активами та/або додатковою заставою.
- Умови, пов'язані з проєктом: кошти повинні використовуватися виключно для затверджених інвестиційних цілей і можуть підлягати моніторингу.
- Питання щодо відсотків та витрат: хоча такі кредити часто структуруються з урахуванням більш тривалих термінів погашення, загальні витрати на фінансування з часом можуть виявитися значними.

Кредит на оборотні кошти

Опис

Коротко- та середньостроковий кредит, призначений для фінансування поточних операційних потреб. Кредити на поповнення оборотних коштів зазвичай використовуються для покриття таких витрат, як виплата заробітної плати, закупівля сировини та запасів, погашення кредиторської заборгованості, а також інших короткострокових потреб у ліквідності, необхідних для забезпечення безперебійної діяльності підприємства.

Переваги

- **Підтримка ліквідності:** Допомагає підтримувати безперебійну діяльність бізнесу в періоди дефіциту грошових потоків.
- **Швидкість:** Відносно швидкий процес затвердження: часто простіше отримати порівняно з довгостроковими інвестиційними кредитами.
- **Гнучкість використання:** Може застосовуватися для покриття широкого спектру операційних витрат.

Особливості

- Короткі терміни погашення: зазвичай надаються на короткі періоди, що вимагає регулярного рефінансування або погашення.
- Чутливість до процентних ставок: ціноутворення може відображати короткострокові ринкові умови та профіль ризику позичальника.
- Застава або гарантії: залежно від кредитора може вимагатися застава, особисті гарантії або портфельні гарантії.
- Обмежений вплив на зростання: в першу чергу підтримує операційну стабільність, а не довгострокове розширення.

Проєктне фінансування (у процесі вдосконалення)

Опис

Цей інструмент використовується для фінансування великих інвестиційних проєктів, таких як будівництво заводів, об'єктів інфраструктури або енергогенеруючих потужностей. Фінансування базується на майбутніх грошових потоках проєкту.

Переваги

- **Зниження ризиків для ініціатора проєкту:** дозволяє розподілити ризики між ініціатором та інвесторами, оскільки фінансування базується на майбутніх доходах проєкту.
- **Довгострокове фінансування:** забезпечує проєкти довгостроковим фінансуванням, що зменшує фінансове навантаження на початкових етапах.

Торговельне фінансування

Опис

Коротко- та середньострокові фінансові інструменти, що підтримують внутрішні та міжнародні торговельні операції. До поширених інструментів торговельного фінансування належать акредитиви, банківські гарантії, документарні інкасо та короткострокові торговельні кредити. Ці інструменти зазвичай пов'язані з конкретними контрактами або поставками і широко використовуються експортерами та імпортерами.

Переваги

- Зниження ризиків: допомагає підприємствам управляти платіжними ризиками та дефіцитом ліквідності, що виникають у результаті купівлі та продажу товарів і послуг, особливо у транскордонних операціях.
- Покращене управління грошовими потоками: забезпечує своєчасні платежі постачальникам, одночасно гарантуючи оплату від покупців.
- Підвищення авторитету: зміцнює довіру між торговими партнерами та полегшує вихід на нові ринки.
- Фінансування, узгоджене з транзакціями: структуроване відповідно до торгових циклів та термінів відвантаження.

Змішане фінансування

Опис

Фінансовий інструмент, що поєднує комерційне фінансування та гранти (безповоротна фінансова допомога) для реалізації проєктів, що мають як економічні, так і соціальні або екологічні переваги.

Як це працює

- Гранти (від уряду або міжнародних організацій), які покривають частину витрат на проєкт.
- Приватний капітал, залучений для досягнення інвестиційних цілей.
- Пільгові позики або інші форми кредитування від уряду чи міжнародних джерел, що допомагають знизити вартість проєкту.

Переваги

- Зниження вартості фінансування: пільгові компоненти (гранти, гарантії) знижують загальну вартість фінансування. Це особливо важливо для проєктів, які в іншому випадку не змогли б залучити достатніх інвестицій на ринкових умовах.
- Залучення приватного капіталу: змішане фінансування допомагає залучити приватних інвесторів до проєктів, які в іншому випадку могли б виявитися занадто ризикованими або неприбутковими.
- Зниження ризиків для інвесторів: Використання державних коштів або грантів для покриття певних витрат чи ризиків робить проєкт більш привабливим для приватних інвесторів.
- Стимулювання розвитку: Цей інструмент сприяє реалізації великих проєктів у секторах, що потребують значних інвестицій, таких як інфраструктура, енергетика та охорона навколишнього середовища, але де комерційні стимули відсутні або є недостатніми.

Гранти — це безповоротна фінансова допомога, що надається урядами, міжнародними організаціями, благодійними фондами або установами для підтримки бізнесу, соціально значущих проєктів або інноваційних рішень. Гранти не потребують повернення коштів, що робить їх особливо важливими для мікро- та малих підприємств, а також привабливими для розробки нових проєктів або впровадження технологій. Ключові сфери, які часто підтримуються грантами, включають інновації, розвиток МСП, експорт, екологічні ініціативи, технологічні та інфраструктурні проєкти.

Переваги

- **Безповоротність:** Гранти не вимагають повернення коштів, що дозволяє підприємствам інвестувати в розвиток без додаткового боргового навантаження.
- **Цільова підтримка:** Гранти часто спрямовані на певні сфери, такі як інновації, розвиток інфраструктури, експортні програми або енерго-ефективність.
- **Зниження ризиків:** Оскільки гранти не підлягають поверненню, підприємства можуть реалізовувати високоризикові проєкти, які в іншому випадку не отримали б фінансування.

Технічна допомога доступна для різних видів підприємств. Часто це консультаційні та освітні послуги, які надаються у зв'язку з фінансуванням і допомагають підприємствам покращити свою діяльність, впровадити нові технології, розвинути людський капітал та вдосконалити процеси управління або адміністрування.

Переваги

- **Доступ до фінансування:** Допомога підприємствам у виконанні вимог фінансових установ для отримання фінансування (розробка бізнес-плану, оцінка ризиків, вибір технологій, маркетингова підтримка тощо).
- **Підвищення ефективності:** Підприємства отримують доступ до сучасних знань та технологій, що підвищує їхню конкурентно-спроможність.
- **Розвиток компетенцій:** Підвищення кваліфікації працівників та керівників, що допомагає бізнесу адаптуватися до нових викликів.

Капітал

Опис

Надає капітал в обмін на частку власності в компанії. Для українських підприємств це ключова альтернатива банківському кредитуванню під час війни, оскільки не створює фіксованих зобов'язань щодо погашення та дозволяє налагодити довгострокові партнерські відносини, орієнтовані на зростання та стійкість.

Переваги

- Відсутність фіксованих виплат за боргом.
- Довгостроковий капітал, орієнтований на зростання.
- Підтримка та експертиза стратегічного інвестора.
- Доступ до міжнародних ринків, мереж та подальшого фінансування.

Лізинг

Опис

Інструмент фінансування під заставу активів, який дозволяє підприємствам придбати необхідні основні активи, такі як машини, транспорт або обладнання, з мінімальним початковим внеском. Це актуально для підприємств, які шукають інвестиційне фінансування, прагнуть зберегти ліквідність та уникнути додаткового забезпечення. Фінансовий лізинг зазвичай передбачає передачу права власності наприкінці терміну дії договору, тоді як операційний лізинг пропонує гнучкі можливості використання та оновлення.

Переваги

- Зберігає ліквідність та дозволяє здійснювати інвестиції з обмеженим капіталом.
- Надає податкові та бухгалтерські переваги, включаючи відрахування відсотків та податковий кредит з ПДВ.
- Знижує регуляторні та виконавчі ризики, оскільки орендовані активи, як правило, захищені від арешту.
- Знижує бар'єри для входу на ринок для МСП та може покращити фінансові показники завдяки позабалансовому фінансуванню.
- Можливість адаптації до потреб бізнесу: довгострокове придбання активів за допомогою фінансового лізингу або гнучке короткострокове використання за допомогою операційного лізингу.
- Дозволяє модернізувати активи та розподіляти ризики з лізингодавцем.
- Сприяє модернізації та оновленню виробництва.

Факторинг

Опис

Факторинг перетворює дебіторську заборгованість на негайну ліквідність, прискорюючи грошовий потік та оборот капіталу. Він актуальний для підприємств, особливо малих та середніх, що працюють з відстроченими умовами оплати або великими корпоративними/державними клієнтами, надаючи альтернативу традиційним банківським кредитам та підвищуючи операційну ефективність. Факторинг також зменшує ризики затримки платежів та зміцнює фінансову стабільність.

Переваги

- Прискорює грошовий потік шляхом перетворення дебіторської заборгованості на ліквідні кошти без збільшення боргу.
- Зменшує залежність від традиційних кредитів та вимог щодо застави.
- Покращує передбачуваність грошового потоку та скорочує проміжок часу між поставкою та оплатою.
- Знижує ризики затримки платежів та дефолту з боку клієнтів.
- Підтримує ліквідність МСП, участь у ланцюгу постачання та зростання бізнесу.
- Підвищує операційну ефективність завдяки аутсорсингу управління дебіторською заборгованістю.
- Дозволяє отримувати більші замовлення та зміцнює відносини з постачальниками.

2 Інструменти розподілу ризиків

Гарантії

Опис

Фінансовий інструмент, що знижує ризики для банку шляхом надання компенсації частини або всієї суми кредиту у разі непогашення. Гарантії можуть надаватися як державними органами, так і міжнародними фінансовими організаціями.

Види

- **Портфельні гарантії:** охоплюють групу позичальників і дозволяють фінансовим установам зменшити ризик кредитних портфелів замість проведення індивідуальних оцінок. Це особливо корисно для МСП, які не мають достатніх активів для забезпечення кредиту.
- **Індивідуальні гарантії:** надаються конкретному позичальнику для забезпечення певного кредиту або фінансування. Такі гарантії допомагають підприємствам отримати кредит на умовах, які могли б бути недоступними без додаткової підтримки.

Переваги

- Покращений доступ до фінансування: Гарантії допомагають підприємствам отримати фінансування, навіть якщо вони мають обмежене забезпечення або погану кредитну історію.
- Підвищення ліквідності: підприємства можуть залучати більші обсяги капіталу для розширення діяльності або реалізації масштабних проєктів, оскільки ризик кредитора зменшується.
- Гнучкість у фінансуванні: Гарантії дозволяють підприємствам отримувати фінансування без необхідності надавати повне забезпечення або інші гарантії.
- Залучення нових інвестицій: Зниження ризиків для кредиторів та інвесторів за допомогою гарантій сприяє збільшенню інвестицій у бізнес.
- Сприятливі умови для стартапів: Стартапи з обмеженою історією діяльності або активами можуть використовувати гарантії для отримання доступу до стартового капіталу.

Фінансування експорту

Опис

Надає підприємствам, що займаються експортом товарів або послуг, фінансування для розвитку міжнародної торгівлі. Це можуть бути як кредити на експорт, так і страхування експортних ризиків.

Переваги

- Підтримка експорту: Дозволяє підприємствам розширювати свою присутність на міжнародних ринках, отримуючи доступ до необхідних ресурсів.
- Зниження ризиків: Страхування експорту зменшує ризики неплатежів з боку іноземних партнерів або знижує ризики невиконання експортних контрактів для українських підприємств.

Страхування від воєнних ризиків

Опис Фінансовий захист інвесторів та підприємств від збитків, що виникають внаслідок війни, воєнних дій, політичної нестабільності, експропріації, тероризму, санкцій та інших форм політичного насильства. Він призначений для підприємств, що працюють у геополітично нестабільних або високоризикових умовах, та забезпечує захист капіталу, договірні права та безперебійність бізнесу.

Покриття Експропріація та примусове вилучення активів, неконвертованість валюти та обмеження на переказ коштів, невиконання або порушення державних контрактів, а також втручання з політичних мотивів. Страхування також покриває фізичне пошкодження майна та інфраструктури внаслідок воєнних дій, збройних конфліктів, тероризму, громадських заворушень, пожеж, саботажу, націоналізації, санкцій та інших обмежень, введених урядом, які можуть порушити діяльність або спричинити фінансові збитки.

Страхування майна

Опис Фінансовий захист підприємств від збитків, пов'язаних із пошкодженням або втратою майна внаслідок непередбачуваних подій у процесі господарської діяльності. Підходить для компаній усіх секторів економіки та охоплює як нерухоме майно (будівлі, споруди), так і рухомі активи (обладнання, запаси, техніка), забезпечуючи безперервність бізнесу та відновлення операцій.

Покриття Пожежа, вибух, удар блискавки, стихійні лиха (бурі, повені, град), аварії інженерних мереж, протиправні дії третіх осіб (крадіжка, вандалізм), пошкодження водою, а також інші випадкові та раптові події. Покриваються витрати на ремонт, відновлення або заміну майна.

Страхування автотранспорту та спеціальної техніки (воєнні ризики)

Опис Захист автотранспортних засобів та спеціальної техніки від прямого матеріального збитку, знищення або втрати, спричинених подіями, пов'язаними з війною. Це актуально для логістики, сільського господарства, будівництва та інших секторів, що експлуатують транспортні засоби або техніку в районах, наближених до воєнних дій. До активів, що підлягають страхуванню, належать легкові автомобілі, вантажівки, автобуси, причепи, сільськогосподарська техніка, будівельне обладнання, а також навісна або буксирувана техніка.

Покриття Пошкодження, знищення або повна втрата транспортних засобів та техніки, спричинені ракетами та їх уламками, безпілотними літальними апаратами та їх уламками, артилерійським обстрілом, вибухами боєприпасів, мінами, саботажем та іншими засобами або методами ведення війни, включаючи пов'язані з цим витрати на ремонт, заміну, відновлення або евакуації, де це доречно.

Страхування автотранспорту та спеціальної техніки (стандартні ризики)

Опис Захист транспортних засобів і спеціальної техніки від матеріальних збитків, що виникають у процесі експлуатації. Актуально для підприємств, які використовують транспорт у логістиці, будівництві, агросекторі та інших видах діяльності. Об'єктами страхування є легкові та вантажні автомобілі, автобуси, причепи, будівельна та сільськогосподарська техніка.

Покриття Дорожньо-транспортні пригоди, зіткнення, перекидання, наїзд на перешкоди, пожежа, вибух, стихійні явища, протиправні дії третіх осіб (включаючи викрадення), падіння предметів, пошкодження внаслідок аварій. Включає витрати на ремонт, відновлення або заміну транспортного засобу.

Страхування вантажу (воєнні ризики)

Опис Захист товарів, що транспортуються морем, автомобільним або залізничним транспортом, від втрати або пошкодження внаслідок воєнних операцій. Це особливо актуально для підприємств, що займаються імпортом або експортом товарів через або в межах територій, на яких тривають бойові дії.

Покриття Втрата або пошкодження вантажу внаслідок воєнних дій, нападів, саботажу та інших пов'язаних з війною подій, що впливають на товари під час транспортування.

Страхування вантажу (стандартні ризики)

Опис Захист товарів під час транспортування автомобільним, залізничним, морським або авіаційним транспортом від ризиків втрати чи пошкодження. Підходить для компаній, що здійснюють внутрішні та міжнародні перевезення, забезпечуючи збереження вартості товару на всьому маршруті.

Покриття Повна або часткова втрата, пошкодження вантажу внаслідок транспортних пригод, аварій, пожежі, стихійних лих, крадіжки, неправомірних дій третіх осіб, а також пошкодження під час навантаження/розвантаження. Покриваються витрати, пов'язані з відшкодуванням вартості вантажу або його частини.

Страхування сільськогосподарського виробництва

Опис Захищає фермерів та агропромислові підприємства від збитків, що впливають на сільськогосподарське виробництво внаслідок природних, кліматичних, біологічних та антропогенних ризиків. Це поширюється на майбутні врожаї весняно-літніх зернових культур, посіви озимих зернових культур у період перезимівлі, а також на озимі зернові культури протягом усього вегетаційного циклу.

Покриття Втрата або пошкодження врожаю внаслідок несприятливих погодних умов, заморозків, посухи, екстремальних температур, буревіїв, повеней, землетрусів, зсувів, шкідників, хвороб рослин, зловмисних дій третіх осіб та інших застрахованих сільськогосподарських ризиків, що виникають на відповідному етапі вегетаційного циклу.

Страхування інженерних та будівельних ризиків

Опис Покриває ризики, пов'язані з виконанням будівельних та інженерних проєктів, і актуальне для підрядників, забудовників та власників проєктів, які займаються будівельними, цивільними або інфраструктурними роботами. Воно захищає будівельні роботи, матеріали, обладнання, та пов'язане майно під час реалізації проєкту.

Покриття Пошкодження, знищення або втрата, спричинені пожежею, вибухом, стихійними лихами, аваріями на об'єкті, несправністю обладнання, крадіжкою та іншими непередбачуваними подіями, що впливають на будівельні роботи, матеріали, техніку або пов'язане майно під час виконання проєкту.

Страхування цивільної відповідальності

Опис Покриває цивільну відповідальність страхувальника за шкоду, заподіяну життю, здоров'ю або майну третіх осіб внаслідок їхньої діяльності, операцій або бездіяльності. Воно актуальне для підприємств, фахівців, роботодавців, операторів нерухомості, організаторів заходів та фізичних осіб, дії яких можуть завдати шкоди іншим.

Покриття Фінансова відповідальність за тілесні ушкодження, пошкодження майна або інші збитки, понесені третіми особами внаслідок загальної цивільної відповідальності, операцій з нерухомістю (включаючи пожежі, вибухи, протікання води та інші надзвичайні ситуації), впливу на навколишнє середовище, відповідальності роботодавця, професійних помилок або упущень, відповідальності орендаря або орендодавця, будівельних робіт, організації заходів, особистої цивільної відповідальності, а також пов'язаних з цим витрат на юридичний захист та судові витрати.

Страхування відповідальності директорів

Опис Захист директорів та керівників вищого рівня від фінансових збитків, що виникають з претензій, пов'язаних з помилками, упущеннями або протиправними діями, вчиненими під час виконання управлінських обов'язків. Воно актуальне для підприємств будь-якого розміру та сектору, які прагнуть захистити своє керівництво.

Покриття Збитки, суми врегулювання, витрати на захист та судові витрати, що виникають у зв'язку з претензій, пов'язаних з неналежним управлінням, порушенням довірчих обов'язків, порушенням нормативних вимог та іншими ймовірними протиправними діями або упущеннями при прийнятті корпоративних рішень.

Страхування ризиків невиконання фінансових зобов'язань

Опис Захищає підприємства від збитків, що виникають через неможливість контрагента або позичальника виконати фінансові зобов'язання внаслідок форс-мажорних обставин, включаючи воєнні дії. Це особливо актуально для підприємств, що працюють у зонах активних воєнних дій або співпрацюють з партнерами у регіонах з високим рівнем ризику регіонах.

Покриття Несплата або невиконання зобов'язань за кредитними угодами, комерційними контрактами або іншими фінансовими угодами, виконання яких унеможливлюється форс-мажорними обставинами, включаючи події, пов'язані з війною.

Медичне страхування (страхування здоров'я)

Опис Фінансовий захист від витрат, пов'язаних зі здоров'ям окремих осіб, працівників або груп, що покриває витрати на медичне лікування та лікування у разі нещасного випадку

Покриття Витрати, що виникають у зв'язку з гострими захворюваннями, загостренням хронічних хвороб, ускладненими медичними станами, нещасними випадками та іншими застрахованими подіями, пов'язаними зі здоров'ям, включаючи витрати на консультації, діагностику, лікування, ліки та реабілітації.

1.4. СУЧАСНІ РИНКОВІ ТЕНДЕНЦІЇ

Розвиток ринку визначають кілька основних тенденцій:

01

Перехід від традиційного кредитування до розподілу ризиків та змішаного фінансування

Комерційні банки залишаються основними постачальниками фінансування для МСП, але зростаючі ризики воєнного часу та нестача застави прискорили впровадження альтернативних механізмів. Гарантії, кредитні лінії, підтримані донорами, програми компенсації відсотків та гібридні пакети «грант + кредит» зараз відіграють центральну роль у розблокуванні банківського кредитування. У 2024–2025 роках щонайменше половина зростання портфеля МСП пов'язана з програмами, що підтримуються ЄС, ЄБРР, ЄІБ, IFC, DFC, KfW, а також механізмами на державному рівні, такими як портфельні гарантії НУР (наступниці ФРП).

02

Державні інструменти еволюціонували за межі традиційних програм субсидування

Державна підтримка у вигляді схеми портфельних гарантій НУР, програм «Доступні кредити 5-7-9%» та їхніх наступників, а також нового механізму страхування воєнних ризиків, що адмініструється ЕКА України, є важливою для покриття ринкових прогалин у фінансуванні бізнесу. Ці інструменти дедалі частіше виступають каталізаторами комерційного фінансування, створюючи умови для розвитку приватного сектору.

03

Посилення ролі міжнародних фінансових організацій

Масштаби залучення МФО досягли рекордних рівнів. Механізм ЄС для України (2024–2027 рр.), гарантії ЄБРР щодо стійкості та засобів до існування, розподіл ризиків ЄІБ/ЄІФ, а також нові інструменти страхування та спільного кредитування Агентства з міжнародного розвитку США (DFC) розширюють довгострокове фінансування, знижують ризики інвестицій та підтримують модернізацію критично важливих секторів. МФО перейшли на більш широкі ринкові платформи, пропонуючи портфельні гарантії, фонди стійкості, пакети підтримки МСП та кредитні лінії для зеленого переходу.

04

Швидкий розвиток інструментів страхування та зменшення політичних/воєнних ризиків

На українському ринку спостерігається значне розширення інструментів корпоративного страхування та інструментів зменшення ризиків, що робить їх невід'ємною частиною інвестиційного планування та операційної стійкості. Державні програми страхування воєнних ризиків, субсидії на страхові премії за підтримки донорів та партнерства з міжнародними перестраховиками (наприклад, MIGA, DFC) тепер дозволяють підприємствам забезпечити захист від прямих і непрямих збитків, одночасно зменшуючи політичні та операційні ризики в регіонах з високим рівнем ризику. Ці інструменти посилюють захист активів, покращують доступ до банківського фінансування та підвищують банківську привабливість проєктів.

05

Розвиток альтернативного фінансування: лізинг та факторинг

Еволюція фінансової системи України характеризується зростаючою роллю альтернативних інструментів фінансування, заснованих на активах та грошових потоках, зокрема лізингу та факторингу. Лізинг стає практичною заміною інвестиційного кредиту, що дозволяє підприємствам фінансувати обладнання, транспорт та техніку з обмеженим початковим капіталом і без додаткового забезпечення, тим самим підтримуючи оновлення основних засобів в умовах обмежень, пов'язаних з ризиками війни. Факторинг, у свою чергу, вирішує гострі потреби в ліквідності, дозволяючи МСП прискорити грошові потоки, управляти затримками платежів та зменшити залежність від короткострокових банківських кредитів. Разом ці інструменти розширюють можливості фінансування, пом'якшують бар'єри, пов'язані із заставою та кредитоспроможністю, та відіграють дедалі важливішу роль у підтримці інвестицій та операційної безперервності в умовах високого ризику.

06

Цифрова трансформація фінансових послуг

Цифрова інфраструктура України — зокрема Дія, Дія.Підпис та Дія.Бізнес — прискорила обробку документації, процеси e-KYC, подання заявок на кредити та консультаційних послуг. Цифровізація стала необхідною умовою для доступу до багатьох програм, що фінансуються донорами, та інструментів, узгоджених з ЄС.

07

Посилення узгодженості з правилами ЄС та стандартами сталого фінансування

Фінансові установи в Україні все частіше враховують критерії ESG, сталого розвитку, енергоефективності та кліматичної стійкості у процесах кредитування. Ця зміна зумовлена вимогами міжнародних фінансових інституцій та завчасною підготовкою до майбутньої інтеграції України в регуляторні рамки ЄС, включаючи узгодження таксономії.

Загалом фінансова екосистема рухається у напрямку гібридної моделі: такої, де **комерційні, державні та донорські кошти взаємодіють** для розширення доступу до фінансування, зменшення ризиків та стимулювання інвестицій у стратегічно важливі сектори, такі як енергетика, сільське господарство, виробництво, транспорт та цифрові галузі. Ця взаємодоповнюваність різних механізмів дозволяє підприємствам поєднувати їх, щоб створювати індивідуальні пакети фінансування на пільгових умовах.

БІЗНЕС КОМБІНУЄ ІНСТРУМЕНТИ ДЛЯ ЗНИЖЕННЯ РИЗИКУ



Здатність підприємств ефективно поєднувати фінансові інструменти дедалі більше залежить від розробки загальних стратегічних рамок, таких як Ukraine Investment Framework та державна програма підтримки «5-7-9%». У **наступному розділі** наведено огляд цих стратегічних механізмів фінансування, які формують архітектуру відновлення України та покращують умови фінансування для українських підприємств.

РОЗДІЛ 2.

Огляд стратегічних механізмів фінансування

2.1. UKRAINE INVESTMENT FRAMEWORK

Ukraine Investment Framework (далі UIF) - це механізм фінансування із загальним бюджетом понад 9 млрд євро, який є частиною більш масштабної програми Ukraine Facility. Європейські та міжнародні фінансові установи реалізують програми в рамках UIF, використовуючи інструменти фінансової підтримки ЄС для залучення інвестицій **як у державні, так і в приватні проєкти** (пряме фінансування для великих проєктів та через банки для менших). Управління програмою здійснює Керівна рада на чолі з Європейською комісією та державами-членами ЄС.

Виділені кошти на програми

Розподіл коштів UIF між програмами затверджується на регулярних засіданнях Керівної ради, під час яких розглядаються пропозиції щодо нових програм. На момент підготовки цього матеріалу останнє засідання Керівної ради відбулося в березні 2026 року, і саме за його результатами наводяться дані щодо розподілу коштів. Наступне засідання Керівної ради заплановано на червень 2026 року.

Загальний обсяг коштів, виділених на програми станом на березень 2026 року, становить **8,4 млрд євро. 43%** цих коштів спрямовано на підтримку **приватного сектору**.

Фінансування приватного сектору в рамках програм UIF за видами фінансових установ та інструментів, млн євро станом на березень 2026

Фінансова установа	Гарантії	Змішане фінансування	Всього
Пряме фінансування для приватного сектору			
ЄБРР	621.0	46.8	667.8
IFC	450.0	24.0	474.0
ЄІБ	230.0	20.4	250.4
EDFI Ukraine	225.0	14.5	239.5
Finnvera	180.0	37.3	217.3
BGK	175.0	9.1	184.1
Bpifrance	150.0	13.0	163.0
NRB	100.0	0.0	100.0
Cardano Development	75	3.8	78.8
Всього прямого фінансування	**2206.0**	**168.9**	**2374.9**
Фінансування МСП через банки			
ЄБРР	390.0	154.7	544.7
ЄІБ	150	51.1	201.1
IFC	125.0	21.3	146.3
BGK	100.0	41.0	141.0

KfW	0.0	110.0	110.0
CDP & FAO	100.0	5.3	105.3
CEB	0.0	15.1	15.1
Всього фінансування через банки	**865.0**	**398.4**	**1263.4**
Всього фінансування приватного сектору	**3071.0**	**567.3**	**3638.3**

Фінансування з UIF для приватного сектору надається українським підприємствам через 12 уповноважених міжнародних фінансових установ в рамках 26 різних програм UIF **(загалом 3,6 млрд євро)** і включає:

- **Надання гарантій** (призводить до зниження вимог до застави, що дозволяє більшій кількості компаній отримати більший обсяг фінансування та зменшити ризики знецінення застави);
- **Гранти для змішаного фінансування** (зниження вартості кредитів);
- **Технічна допомога**.

Згідно з Постановою про створення UIF, щонайменше 15% гарантій мають бути спрямовані на мікро-, малі та середні підприємства, зокрема стартапи. У грошовому вираженні це становить щонайменше 1170 млн євро гарантійних коштів. Керівна рада вже затвердила **12 програм** на суму **1,2 млрд євро**, спрямованих на підтримку МСП через українські банки. Усі фінансові інструменти в рамках UIF, що реалізуються через українські банки, можна поєднувати з іншими програмами та інструментами (програма «Доступні кредити 5-7-9%», інші гранти тощо).

Використане фінансування за проєктами

Станом на початок 2026 року на **проєкти приватного сектору**, зокрема на фінансування малих та середніх підприємств через банки, вже було виділено близько **450 млн євро**, а також залучено **додаткових інвестицій** на загальну суму близько **3,6 млрд євро**. Галузі, які отримали найбільше фінансування, — це:

Фінансування МСП через банки

30 угод з банками
237 млн євро

Енергетика

4 проєкти
90 млн євро

Телекомунікації

1 проєкт
81 млн євро

Агросектор

3 проєкти
16,1 млн євро

Логістика

2 проєкти
13,1 млн євро

Галузі, на які спрямовані програми UIF для приватного сектора

Установа	Програма	Статус	Обсяг (млн євро)	Соц. сектор	Енерго сектор	Логістика	Агро сектор	Критичні матеріали	IT	Фінансові ринки	Пром. сектор
IFC	Better Future Programme	АКТИВНА	367.5	✓	✓	✓			✓		
	Better Futures Program – High Impact Equity (Phase I)	АКТИВНА	106.5	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
European Bank	EU FDI & EU Single Market Integration	АКТИВНА	250.4		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
EDFI	Pilar Assessed and Non-pilar Assessed EDFIs	АКТИВНА	239.5		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
BGK	Energy, transport and construction	АКТИВНА	184.1		✓	✓					
European Bank	Risk Mitigation Mechanism for Supporting RES Investments	АКТИВНА	180.8		✓						
	Ukraine SME Recovery Programme	АКТИВНА	46.2		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Resilience	АКТИВНА	183.3		✓	✓	✓				✓
	Hi-Bar (incl. recent top up)	АКТИВНА	257.5		✓	✓		✓			✓
nrb	Ukraine Recovery Guarantee	АКТИВНА	100.0	✓	✓	✓	✓	✓			✓
CARDANO DEVELOPMENT	Food 4 Impact	АКТИВНА	78.8				✓			✓	
bpifrance	Ukraine Risk Mitigation & Financing Programme	НОВА	163.0		✓	✓		✓		✓	✓
FINNVERA	Secured Investment and Support for Ukraine Facility	НОВА	217.3	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓
	ВСЬОГО:		**2374.9**								

2.2. ДЕРЖАВНА ПРОГРАМА ПІДТРИМКИ 5-7-9%

Державна програма «Доступні кредити 5-7-9%» є провідним інструментом пільгового кредитування мікро-, малих та середніх підприємств в Україні. Запущена у лютому 2020 року, вона передбачає систематичну компенсацію процентних ставок з метою зниження ефективної вартості банківського кредиту для бізнесу. На відміну від Ukraine Investment Framework, який діє переважно через гарантії та структури змішаного фінансування, програма «5-7-9%» безпосередньо субсидує витрати на залучення коштів у рамках вітчизняної банківської системи.

Програма реалізується Урядом України (в особі Національної установи розвитку, правонаступниці Фонду розвитку підприємництва) **через уповноважені комерційні банки** та фінансується за рахунок бюджетних асигнувань, а також, дедалі частіше, за допомогою додаткових механізмів розподілу ризиків.

Загальний масштаб програми підкреслює її системну роль у фінансуванні ММСП:

З моменту запуску (лютий 2020 року):	З моменту повномасштабного вторгнення:	Протягом одного 2025 року:
■ Видано **135,8 тис. кредитів** ■ Загальний обсяг фінансування — **466,5 млрд грн**	■ Понад **101 тис. кредитів** ■ Видано **377 млрд грн**	■ Майже **94 млрд грн**, приблизно **30 тис. кредитів**

Ці дані підтверджують, що програма стала одним із найбільших джерел кредитної підтримки ММСП у воєнний час, забезпечуючи доступність кредитів у банківській системі.

Програма «5-7-9%» **реалізується за допомогою:**

- **Компенсації за процентну ставку** (5%, 7%, 9% або диференційовані ставки залежно від розміру позичальника, сектора та цілей кредиту);
- **Підтримки пріоритетних галузей з акцентом на інвестиції** (сільське господарство, переробна промисловість, енергетика, виробництво);
- **Спеціальних пропозицій для підприємств** у регіонах підвищеного ризику та прикордонних регіонах;
- Більш **вибіркової підтримки оборотного капіталу**.

Нещодавні зміни призвели до посилення критеріїв відбору та коригування рівнів компенсації, при цьому більший акцент було зроблено на інвестиційних проєктах, а сфера застосування загальних субсидій була звужена.

Програма **реалізується через широку мережу українських банків**. Перелік банків-учасників опубліковано на веб-сайті Національної установи розвитку в розділі програми «5–7–9%»:

- Банк Львів
- Кредобанк
- Укргазбанк
- Ощадбанк
- Кредитвест Банк
- ПроКредит Банк
- Укрексімбанк
- ПриватБанк
- Перший Український Міжнародний Банк (ПУМБ)
- Банк Альянс
- Райффайзен Банк
- Таскомбанк
- ВСТ Банк
- Сенс Банк
- Полікомбанк
- Глобус Банк
- Креді Агріколь Банк
- ОТП Банк
- Агропросперіс Банк
- Акордбанк
- Банк «Український капітал»
- МТБ Банк
- Асвіо Банк
- Піреус Банк МКБ
- КІБ (Комерційний Індустріальний Банк)
- МетаБанк
- Банк Південний
- Радабанк
- Банк Кредит Дніпро
- Міжнародний Інвестиційний Банк (МІБ)
- Правекс Банк
- Укрсиббанк
- Скай Банк
- Альтбанк
- Полтава-Банк
- Кристалбанк
- Банк інвестицій та заощаджень
- Банк Грант
- Юнекс Банк
- Індустріалбанк
- А-Банк
- Оксі Банк
- Європейський промисловий банк (ЄПБ)

На невелику групу банків припадає переважна більшість виданих кредитів та обсягів заборгованості, що відображає їхні більші операційні можливості, розгалужену мережу відділень та доступ до додаткових інструментів (наприклад, гарантій за кредитними портфелями, кредитних ліній міжнародних фінансових організацій).

Суттєвим недоліком програми «5-7-9%» є те, що **компенсація процентних ставок сама по собі недостатня** для усунення структурних перешкод у кредитуванні МСП, зокрема обмежень, пов'язаних із **заставою**, та **підвищеного сприйняття ризику**. Відповідно, програма дедалі частіше виконує роль базового механізму забезпечення доступності кредитів, який дає більший ефект у поєднанні з:

- **Частковими гарантіями за кредитами** (НУР, UIF, механізми, що підтримуються міжнародними фінансовими організаціями);
- **Грантами** на відновлення, підвищення енергоефективності та модернізацію;
- **Довгостроковими кредитними лініями міжнародних фінансових організацій**, що передбачають терміни погашення, які перевищують стандартні умови комерційного кредитування.

На практиці багато кредитів, що надаються за механізмом «5-7-9%», доповнюються гарантійними схемами, створюючи змішану структуру, яка поєднує зниження вартості з мінімізацією ризиків.

З системної точки зору програма «5-7-9%» відіграла незамінну стабілізуючу роль у забезпеченні кредитування ММСП під час низки криз. В умовах звуження бюджетного простору та дозрівання фінансової екосистеми програма поступово еволюціонує від широкого контрциклічного інструменту до більш цілеспрямованого механізму забезпечення доступності кредитів, орієнтованого на пріоритетні сектори та інвестиційно-орієнтовану діяльність.

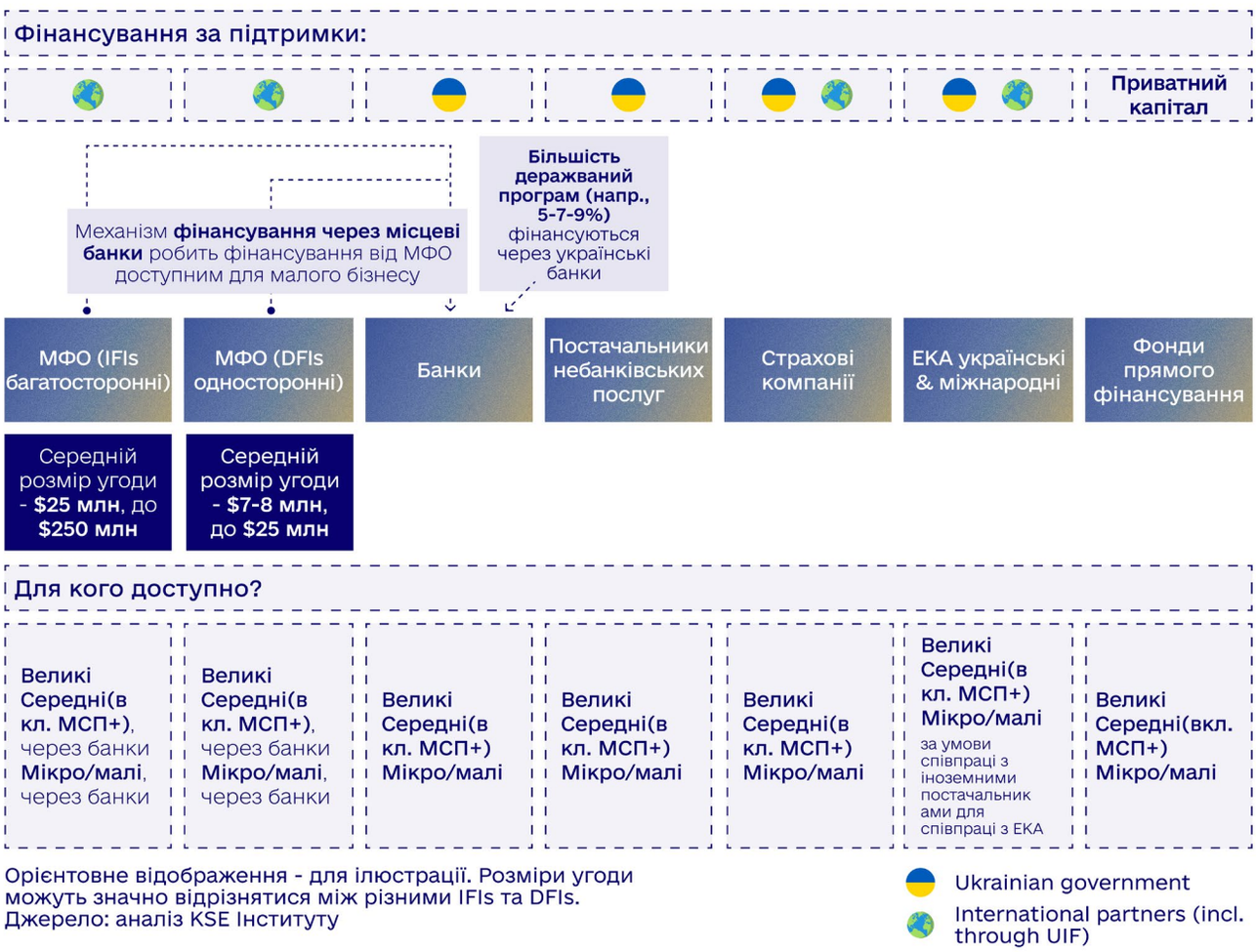
Майбутня ефективність залежатиме від **глибшої інтеграції з інструментами розподілу ризиків за підтримки ЄС**, а також від більш чітких стимулів для банків розширювати кредитування за межі традиційних секторів (торгівлі та сільського господарства) у бік діяльності з **вищою доданою вартістю та регіонів, що постраждали від війни**.

РОЗДІЛ 3.

Провайдери фінансування та їхні інструменти

Доступ до фінансування в Україні визначається не лише типом доступних інструментів, але й джерелом капіталу та установами, які його надають. У цьому розділі подано огляд категорій фінансових установ, активних на українському ринку, з поясненням принципів їхньої роботи, інструментів, які вони пропонують, а також ключових аспектів, які бізнесу варто враховувати при взаємодії з ними.

КЛЮЧОВІ ДЖЕРЕЛА ФІНАНСУВАННЯ ДЛЯ БІЗНЕСУ



Орієнтовне відображення - для ілюстрації. Розміри угоди можуть значно відрізнятися між різними IFIs та DFIs.
Джерело: аналіз KSE Інституту

Ukrainian government
International partners (incl. through UIF)



Індикативне відображення - для ілюстративних цілей. Розміри фінаснування можуть суттєво відрізнятися залежно від IFIs та DFIs.
Джерело: аналіз KSE інституту

3.1. БАНКІВСЬКИЙ СЕКТОР: ВІД ТРАДИЦІЙНОГО КРЕДИТУВАННЯ ДО ЗМІШАНОГО ФІНАНСУВАННЯ

Банки залишаються основою фінансового середовища України, на них припадає понад 80% кредитування бізнесу. Однак, як зазначалося, операційна модель українських банків суттєво змінилася за останні три роки, відійшовши від виключної залежності від забезпечених комерційних кредитів до змішаного фінансування, розподілу ризиків та моделей партнерства з міжнародними фінансовими установами та донорами.

Малий та середній бізнес залишається ключовим сегментом в банківському портфелі. З кінця 2023 року кредитування МСП підтримується не лише власними ресурсами банків, а й програмами, що підтримуються державою та партнерами. На практиці значна частка кредитів МСП сьогодні видається за програмами, що включають компенсацію відсотків, часткові гарантії або грантові компоненти. Сільське господарство, торгівля та переробна промисловість продовжують становити значну частку кредитування, що відображає структуру економіки України. Водночас зберігаються регіональні відмінності. У областях, які найбільше постраждали від війни, особливо на Сході та Півдні, банки застосовують більш обережні оцінки ризиків, що може вплинути на умови доступу до фінансування.

Для багатьох малих і середніх підприємств доступ до банківського фінансування пов'язаний із пільговими програмами, зокрема з компенсацією процентних ставок та частковими гарантіями. Основні механізми доступу МСП до фінансування включають:

- **Державна компенсація процентних ставок (5-7-9% та програми-наступники)**
- **Часткові кредитні гарантії НУР для МСП та фермерів**
- **Гібридні інструменти грант + кредит для відновлення, енергетики та модернізації**

Такі механізми знижують ефективну вартість капіталу та частково компенсують підвищене сприйняття ризику та обмеження ліквідності воєнного часу. Для бізнесу це означає, що умови кредитування можуть суттєво відрізнятися залежно від того, чи фінансування підтримується програмою, чи надається виключно на комерційних умовах.

Відбувся фундаментальний зсув, оскільки банки дедалі більше покладаються на підтримувані міжнародними фінансовими організаціями **інструменти розподілу ризиків**, часто підкріплені гарантіями UIF. Завдяки портфельним гарантіям та іншим інструментам розподілу ризиків ці установи беруть на себе частину кредитного ризику, що дозволяє банкам надавати фінансування ширшому колу позичальників.

Прикладами є програми гарантій, що реалізуються у співпраці з такими установами, як ЄБРР, ЄІБ/ЄІФ, IFC та інші. У багатьох випадках ці інструменти підтримуються ширшими фондами, що фінансуються ЄС, і дозволяють банкам **зменшити вимоги до застави, збільшити кількість кредитів** та розширити фінансування на сектори або регіони, що сприймаються як такі, що мають підвищений ризик.

Для позичальників наявність гарантії може призвести до покращення умов доступу, хоча остаточні рішення щодо кредитування залишаються за банком.

Окрім гарантій, банки дедалі більше покладаються на **довгострокове фінансування**, що надається міжнародними фінансовими організаціями. Ці кредитні лінії зазвичай використовуються для довгострокового перекредитування підприємств із конкретною метою, таких як **модернізація обладнання, інвестиції в ланцюги постачання, ініціативи щодо зеленої енергетики та енергоефективності**.

Такі програми часто пропонують довший термін погашення — у деяких випадках 5–10 років — що менш поширено у суто комерційному кредитуванні. Це робить їх особливо актуальними для інвестиційних проєктів, що потребують довших термінів окупності.

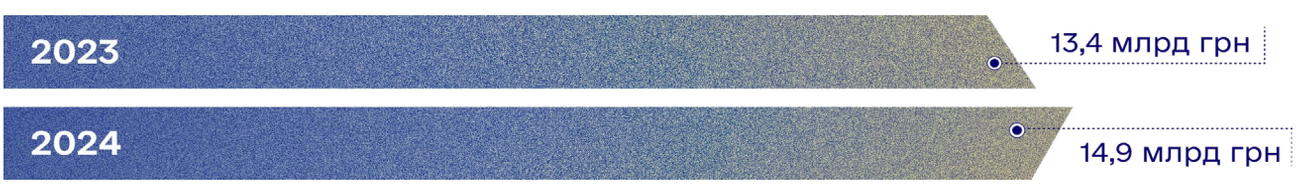
Кілька тенденцій сформували банківську систему у 2025 році:

- **Галузеві стимули**: банки отримують розширене гарантійне покриття для пріоритетних секторів (енергетика, зелений перехід, переробка сільськогосподарської продукції, критична логістика).
- **Географічні поповнення**: вищі гарантійні ставки та додаткові механізми підтримки для східних та прифронтових районів.
- **Інтеграція з фондами ЄС**: кілька банків готуються стати партнерами-виконавцями або розширити свої існуючі партнерства в рамках гарантійних інструментів та інструментів змішаного фінансування UIF.
- **Цифрові кредитні процеси**: збір документів, оцінювання та залучення клієнтів дедалі більше автоматизуються.

Загалом, банківська система в Україні розвивається в напрямку **багаторівневої платформи фінансування**, в якій комерційне кредитування, державна підтримка та міжнародні інструменти розподілу ризиків діють паралельно. Для бізнесу розуміння того, як ці рівні взаємодіють, є важливим при виборі відповідного шляху фінансування.

3.2. ЛІЗИНГ: ФІНАНСУВАННЯ КАПІТАЛЬНИХ ІНВЕСТИЦІЙ

У 2024 році **ринок фінансового лізингу України продемонстрував стійке зростання попри воєнні ризики та обмежені інвестиційні горизонти бізнесу**. Загальний дохід галузі сягнув 14,9 млрд грн проти 13,4 млрд грн у 2023 році[2], що підтверджує поступове відновлення попиту на інструменти інвестиційного фінансування.



Наразі в Україні налічується 507 зареєстрованих підприємств, для яких фінансовий лізинг є основним видом діяльності, що свідчить про сформований, хоча й висококонцентрований ринок. Структура власності провідних гравців відображає значну роль міжнародного капіталу та інституційної підтримки: **8 із 10 найприбутковіших лізингових компаній мають іноземних акціонерів**. Це забезпечує доступ до довшого та дешевшого фінансування, передових практик управління ризиками та співпраці з міжнародними фінансовими організаціями, такими як IFC та ЄБРР.

Банківський сегмент лізингу став ключовим драйвером зростання. За даними Українського об'єднання лізингодавців, обсяг нових лізингових договорів, укладених банками протягом перших дев'яти місяців 2024 року, зріс на 95,5% у річному вимірі - до 13,7 млрд грн[3]. Сукупний банківський лізинговий портфель досяг 16,7 млрд грн, що на 84% більше порівняно з аналогічним періодом попереднього року. **Попит переважно зосереджений на фінансуванні транспорту, сільськогосподарської, будівельної та промислової техніки, а також обладнання для переробної, харчової та FMCG-галузей**.

Така динаміка підкреслює зростаючу роль лізингу як практичного інструменту фінансування для українського бізнесу різних секторів і масштабів. Для підприємств лізинг є критично важливим інструментом інвестиційного фінансування в умовах обмеженого доступу до традиційного банківського кредитування. Він дозволяє

[2] - Топ-10 лізингових компаній контролюють застави на 260,6 млрд грн при загальному прибутку галузі 1,1 млрд грн, VKURSI.pro, https://vkursi.pro/blog/top-10-lizynhovykh-kompaniy-kontroliuiut-zastavy-na-2606-mlrd-hrn-pry-zahalnomu-prybutku-haluzi-11-126533

[3] - Обсяги лізингу, що надаються банками, зросли на 95,5%, Українське об'єднання лізингодавців, 12 грудня 2025 р., https://uul.com.ua/2025/obsyagy-lizyngu-shho-nadayutsya-bankamy-zrosly-na-95-5/

підприємствам придбавати необхідні основні засоби з мінімальним початковим внеском, зберігати ліквідність для операційної діяльності та майбутніх запозичень, як правило не потребує додаткового забезпечення та дає змогу реалізовувати інвестиційні проєкти навіть за недостатнього обсягу власного капіталу. Податкові та бухгалтерські переваги додатково підвищують привабливість лізингу. Лізингові активи, як правило, обліковуються на балансі лізингоодержувача та амортизуються ним; відсотки та комісії визнаються витратами відповідно до облікової політики, що може зменшувати базу оподаткування; податковий кредит з ПДВ формується на повну вартість активу в момент його постачання. Водночас відсотки та комісії у складі лізингових платежів не підлягають окремому оподаткуванню як самостійні операції, що робить лізинг фінансово ефективним інструментом порівняно з альтернативними формами фінансування.

Ринок пропонує два основні інструменти. **Фінансовий лізинг**, як правило, передбачає перехід права власності до клієнта наприкінці строку договору — він підходить бізнесам, що планують довгострокове володіння активом і використання переваг амортизації. **Операційний лізинг** забезпечує гнучке користування активом із можливістю його повернення або викупу за залишковою вартістю — він краще підходить підприємствам, які потребують гнучкості або працюють із коротшими життєвими циклами активів. Така диференціація дозволяє бізнесу адаптувати фінансові рішення до власних інвестиційних стратегій і профілів ризику. В умовах воєнного часу для більшості потреб у капітальних інвестиціях ширше застосовується саме фінансовий лізинг.

У перспективі фінансовий лізинг має потенціал стати одним із ключових механізмів відновлення капітальних інвестицій, модернізації виробництва, оновлення транспортної та аграрної інфраструктури, а також підтримки проєктів післявоєнної відбудови. Подальша підтримка з боку міжнародних фінансових організацій і програм розподілу ризиків додатково посилює роль лізингу як практичного та доступного інструменту фінансування розвитку бізнесу.

3.3. ФАКТОРИНГ: ЛІКВІДНІСТЬ ТА ПРИСКОРЕННЯ ГРОШОВИХ ПОТОКІВ

У 2024–2025 роках **ринок факторингу в Україні продемонстрував стабільне відновлення та фактично повернувся до довоєнного рівня**.

За оцінками банківського сектору, факторинговий портфель
у листопаді 2024 року досяг

6,4 млрд грн

що відповідає рівню 2021 року[4]

Це зростання відображає не лише поступове відновлення ділової активності, але й зміну фінансової поведінки бізнесу: малі та середні підприємства дедалі частіше використовують факторинг як альтернативу традиційному банківському кредитуванню для фінансування оборотного капіталу.

Попри позитивну динаміку, масштаб **використання факторингу в Україні залишається значно нижчим за європейські показники**. Частка факторингу становить близько 0,37% ВВП проти понад 12% у середньому в Європі[5]. Це свідчить про значний нереалізований потенціал, особливо для МСП, які працюють із відстрочкою платежів і мають обмежений доступ до класичного банківського фінансування.

---

[4] - Чи збільшиться фінансування бізнесу завдяки новому закону про факторинг?, Фінансовий клуб, 4 грудня 2025 р., https://finclub.net/news/portfel-bankivskoho-faktorynhu-vpershe-perevyshchyv-dovoiennyi-riven.html

[5] - Факторинг в Україні: стан ринку, потенціал, можливості для малого та середнього бізнесу, Укрінформ, 28 травня 2025 р., https://www.ukrinform.ua/rubric-economy/3998019-faktoring-v-ukraini-stan-rinku-potencial-mozlivosti-dla-malogo-ta-serednogo-biznesu.html

Для бізнесу факторинг є не лише джерелом фінансування, а й інструментом управління грошовими потоками. Він дозволяє швидко конвертувати дебіторську заборгованість у ліквідні кошти без збільшення боргового навантаження, скорочує розриви між поставкою і оплатою, підвищує прогнозованість грошових потоків і зменшує залежність від кредитів та застави. Для підприємств, що працюють із великими корпораціями або публічними замовниками, факторинг також знижує ризики затримок платежів і підвищує фінансову стійкість операційної діяльності.

Тривалий час розвиток ринку стримувався фрагментарним регулюванням, низькою обізнаністю бізнесу та обмеженою цифровізацією процесів. Водночас міжнародний досвід показує, що поєднання чіткої правової бази, електронного документообігу та цифрових платформ здатне забезпечити швидке масштабування факторингу та його інтеграцію в реальний сектор економіки.

Важливим **каталізатором розвитку стало ухвалення нового Закону України «Про факторинг»**, який набуде чинності в липні 2026 року[6]. Закон закладає основу прозорої, цифрової та конкурентної моделі ринку, зокрема передбачає створення Реєстру факторингу, пріоритетність вимог, електронні аукціони для вимог, пов'язаних із публічними закупівлями, а також посилений захист усіх сторін угод. Ці зміни формують умови для системного розширення факторингу як інструменту фінансування бізнесу.

У середньостроковій перспективі факторинг може стати одним із ключових механізмів підтримки ліквідності МСП, прискорення обігу капіталу, розширення участі бізнесу в ланцюгах постачання та публічних закупівлях, а також зменшення частки неформальних розрахунків.

3.4. СТРАХОВИЙ РИНОК: УПРАВЛІННЯ РИЗИКАМИ ТА ЕКОНОМІЧНА СТІЙКІСТЬ

У 2024–2025 роках ринок корпоративного страхування України перетворився на **дедалі важливіший, хоча й досі обмежений, інструмент управління ризиками та забезпечення операційної стійкості бізнесу**. Воєнні ризики, порушення ланцюгів постачання, зростання інфраструктурних і кліматичних загроз, а також посилення регуляторних вимог змінили структуру попиту та переосмислили роль страхування для бізнесу. Водночас **страхове покриття залишається нерівномірним за секторами, регіонами та розміром підприємств**.

Після різкого падіння на початку 2022 року сегмент корпоративного страхування почав відновлюватись вже до кінця року. Станом на 2024 рік страхування стало невід'ємною складовою управління ризиками. За перші 9 місяців 2025 року **обсяг премій у сегменті non-life страхування сягнув майже 48 млрд грн (+41% р/р), тоді як обсяг страхових виплат становив 17,3 млрд грн (+24% р/р)**[7], що свідчить про відчутне розширення реального фінансового захисту. **Автострахування домінує у структурі ринку (~66,5% премій), при цьому у 2025 році премії зросли на 122,8%** після перегляду законодавства щодо обов'язкового страхування цивільно-правової відповідальності автовласників. Водночас ціни зросли, але загальне покриття покращилося: ліміти відповідальності загалом підвищилися, а франшизи зменшилися порівняно з попередніми роками, що відображає поступову стабілізацію ринку.

Корпоративне страхування виходить за межі простої компенсації збитків, забезпечуючи захист ключових активів і персоналу, підтримку фінансової стабільності, підвищення довіри з боку банків та інвесторів, а також відповідність регуляторним вимогам. Для підприємств з іноземним капіталом воно також є важливим інструментом дотримання глобальних стандартів корпоративного управління та комплаєнсу. **Водночас для багатьох підприємств - особливо МСП - рівень використання страхування залишається обмеженим через вартість, низьку обізнаність і залежність від вимог банків або контрактів, а не проактивного управління ризиками**.

---

[6] - Огляд Закону про факторинг: нові можливості для фінансування бізнесу в Україні, Європейська Бізнес Асоціація, 27 серпня 2025 р., https://eba.com.ua/oglyad-zakonu-pro-faktoryng-novi-mozhlyvosti-dlya-finansuvannya-biznesu-v-ukrayini/

[7] - Огляд страхового ринку України, 9 місяців 2025, Національна Асоціація Страховиків України, https://nasu.com.ua/oglyad-strahovogo-rynku-ukrayiny-za-9-misyacziv-2025-roku/

Одним із ключових драйверів зростання корпоративного страхування стало **збільшення попиту на страхування відповідальності (+52%), майна (+39%) та медичне страхування (+20%)**, причому медичне страхування наразі формує близько 16,5% загального обсягу премій ринку. **Сукупно ці сегменти становлять близько 23% ринку (проти 28% у 2021 році)**. Бізнес дедалі частіше шукає покриття як прямих, так і опосередкованих збитків - пошкодження майна, припинення виробництва, логістичні збої і внутрішні транспортні ризики - що дозволяє зменшувати фінансові втрати та підтримувати операційну діяльність. Помітно розвинулося страхування воєнних ризиків: після обмеженої пропозиції у 2023 році, поступове відновлення міжнародних ринків перестрахування дало змогу розширити покриття, хоча воно й залишається вибірковим. Кількість договорів **страхування воєнних ризиків продовжувала зростати у 2024–2025 роках (приблизно на 23% у 2025 році)**, переважно за рахунок попиту у сегменті комерційної нерухомості, тоді як регіони з найвищим ризиком залишаються здебільшого незастрахованими.

страхування відповідальності	страхування майна	медичне страхування
+52%	+39%	+20%

Ринок проходить структурну трансформацію. Вимоги Національного банку України щодо прозорості структури власності, достатності капіталу та ліквідності призвели до консолідації ринку: на **топ-10 страховиків припадає понад 74% премій**, і вони значною мірою спираються на міжнародне перестрахування. Хоча це підвищує надійність і платоспроможність, внутрішня ємність ринку залишається обмеженою, через що великі капіталомісткі проєкти - особливо в енергетиці та інфраструктурі - часто страхуються лише частково, мають обмежені ліміти або є надто дорогими для страхування.

Важливим інституційним кроком є **запуск нового механізму страхування воєнних ризиків за підтримки держави** (з 1 січня 2026 року, адмініструється Експортно-кредитним агентством)[8], який поєднує пряму компенсацію (до 30 млн грн) за пошкодження або знищення майна бізнесу в прифронтових і високоризикових регіонах та часткову компенсацію страхових премій (до 3 млн грн) для страхування воєнних ризиків майна по всій території країни. Попри важливість цієї програми для зниження інвестиційних ризиків, її масштаб є обмеженим відносно великих капіталомістких проєктів.

У середньостроковій перспективі корпоративне страхування може посилити стабілізацію бізнесу, зниження ризиків, підтримку експорту, реалізацію інфраструктурних проєктів і загальну економічну стійкість України в умовах війни та відновлення. Водночас **повна реалізація цього потенціалу потребує розширення механізмів розподілу ризиків, підвищення доступності страхування та розширення покриття для різних секторів і регіонів**.

3.5. ЕКСПОРТНО-КРЕДИТНІ АГЕНТСТВА: СПРИЯННЯ МІЖНАРОДНІЙ ТОРГІВЛІ

Інструменти експортно-кредитних агентств (ЕКА) наразі є одними з небагатьох механізмів, здатних мобілізувати довгостроковий приватний капітал для торгівлі, інвестицій та відновлення пошкоджених виробничих потужностей. В українському контексті їхня роль є особливо важливою, оскільки ЕКА готові брати на себе політичні, воєнні та платіжні ризики, які комерційні банки та приватні страхові компанії зазвичай не покривають. Підтримка з боку ЕКА не замінює банківське кредитування, а доповнює його, підвищуючи інвестиційну привабливість угод та забезпечуючи захист постачальників і інвесторів, залучених до операцій, пов'язаних з Україною.

[8] - Новий механізм страхування воєнних ризиків запрацює з 1 січня, Міністерство економіки, довкілля та сільського господарства України, 3 грудня 2025 р., https://me.gov.ua/News/Detail/b2cee5a5-ac79-419c-8556-017dda158425?lang=uk-UA&title=NoviiMekhanizmStrakhuvanniaVonnikhRizikivZapratsiuZ1-Sichnia

Важливо зазначити, що міжнародні ЕКА надають підтримку переважно компаніям-резидентам відповідних країн. У зв'язку з цим таке фінансування не є безпосередньо доступним для українських підприємств і зазвичай потребує співпраці з іноземним постачальником або інвестором, який має право на підтримку з боку відповідної ЕКА.

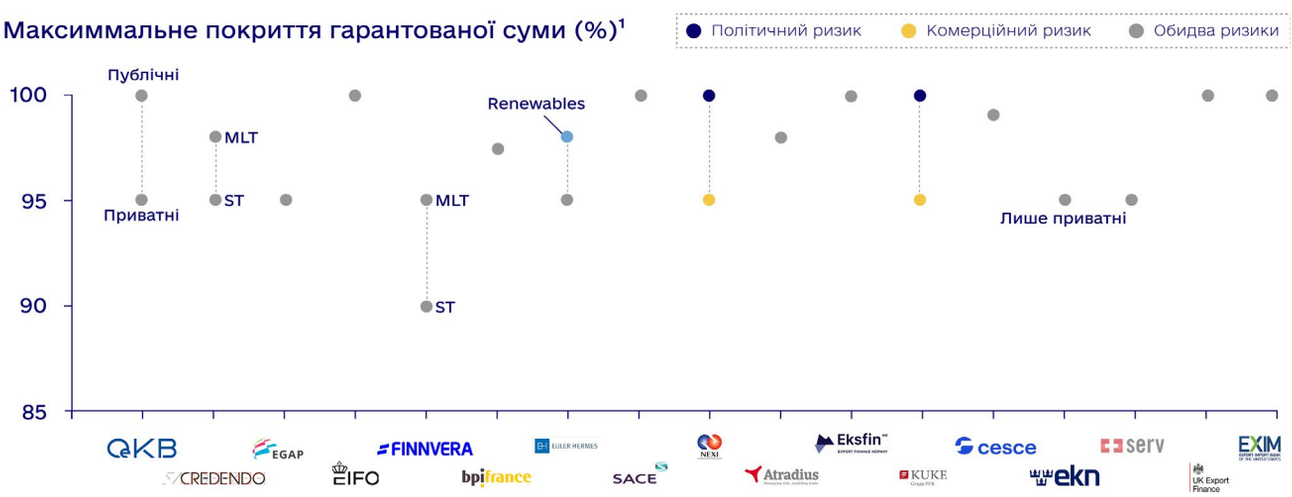
Основні інструменти ЕКА включають:

Кредит покупцю	Кредит постачальника	Страхування експортних кредитів	Страхування політичних ризиків / інвестицій	Гарантії виконання
банківське фінансування для іноземного покупця, забезпечене гарантією або страхуванням з боку ЕКА	фінансування з відстрочкою платежу, яке експортер надає іноземному покупцю, зазвичай із покриттям у вигляді страхування або гарантії з боку ЕКА	захист від комерційних та політичних ризиків у зовнішньоторговельних операціях	покриття, що захищає іноземні інвестиції від політичних ризиків, таких як експропріація, обмеження на переказ коштів та втрати, пов'язані з війною	гарантії, що надаються для забезпечення належного виконання контрактних зобов'язань експортером або підрядником

У відповідь на воєнні реалії ЕКА адаптували свої підходи до України. Рівень покриття для операцій, пов'язаних з Україною, зазвичай сягає 95–98%, а в окремих структурах за підтримки донорів може досягати 100%. Строки фінансування для капіталомістких проєктів можуть становити до 15 років, тоді як короткострокові торговельні інструменти, як правило, обмежуються приблизно двома роками. Пріоритетними секторами традиційно є сільське господарство, будівництво, логістика, енергетика та інші галузі, пов'язані з відновленням, тоді як проєкти подвійного призначення та оборонної сфери дедалі частіше розглядаються як складова ширшої економічної стійкості.

ЗАРАЗ ЕКА ЗАЗВИЧАЙ ПОКРИВАЮТЬ 95-98% ВАРТОСТІ ЕКСПОРТУ ПІСЛЯ ВИРАХУВАННЯ ПЕРШОГО ВНЕСКУ

Максиммальне покриття гарантованої суми (%)[1]



- За принципом роботи ЕКА, українські компанії є **непрямими бенефеціарами** продуктів,що пропонуються міжнародними ЕКА; доступ до таких продуктів вимагає **партнерства з експортером у відповідній країні**.
- Пропоновані продукти різняться залежно від ЕКА: деякі (наприклад, KUKE, EIFO, Hermes) пропонують **індивідуальні рішення для українського ринку**, а інші пропонують продукти **в рамках загального покриття**.
- Рівні покриття різняться **залежно від інструменту**. Кредит покупця зазвичай має вище покриття, ніж інші типи гарантій. Ставки також можуть відрізнятися залежно від **типу транзакції** (державний чи приватний сектор) або **терміну дії** (короткостроковий (ST) чи середньо\довгостроковий (MLT)).
- Деякі ЕКА **виключають операції на територіях активного конфлікту або окупованих територіях** (наприклад, Донецька, Луганська, Херсонська, Запоріжжя, Крим) або коригують охоплення на основі **оцінок географічних ризиків**.

[1]Максимальні коефіцієнти покриття для експортних кредитних операцій. Гарантія надається на суму контракту після 15% початкового внеску (правила OECP).
Джерело: аналіз KSE Інституту на основі опитування ЕКА через UDP.

Як зазначалося вище, доступ українських підприємств до інструментів іноземних ЕКА зазвичай є опосередкованим і потребує співпраці з іноземним постачальником або інвестором із країни, яку покриває відповідне ЕКА. Процес може розпочинатися як через безпосередню взаємодію з відповідним ЕКА, так і через комерційний банк, який має досвід роботи з інструментами, підтриманими ЕКА. В обох випадках перед остаточним погодженням та підписанням угод оцінюються структура проєкту, потреби у фінансуванні, джерела погашення та відповідність вимогам. Після залучення підтримки ЕКА суттєво знижуються фінансові ризики та підвищується передбачуваність реалізації проєкту.

Поряд із міжнародними агентствами Експортно-кредитне агентство України доповнює цю систему, покриваючи внутрішні ризики, підтримуючи експортні контракти, страхуючи інвестиції та кредити, а також сприяючи доступу до фінансування в умовах безпекової невизначеності, що триває. Беручи на себе ризики, які комерційний ринок наразі не готовий покривати, воно дає змогу українським підприємствам відновлюватися, інвестувати та розширювати діяльність навіть у складних умовах.

3.6. ПРОГРАМИ МФО: ПЕРЕХІД ВІД ДОНОРСЬКОГО ТА КОМЕРЦІЙНОГО ФІНАНСУВАННЯ

МФО займають центральне місце в екосистемі фінансування України, надаючи капітал, який скорочує розрив між суто комерційним фінансуванням та безповоротною донорською підтримкою. Завдяки довшим часовим горизонтам і мандатам, орієнтованим на розвиток, МФО здатні брати на себе ризики, які приватні кредитори за поточних умов можуть бути не готові приймати. Їхня участь часто підвищує довіру до проєктів та мобілізує додаткові приватні інвестиції.

Лише **ЄБРР** з 2022 року профінансував понад **9 мільярдів євро**, а його поточний портфель проєктів в Україні перевищує **7 мільярдів євро**. **Група ЄІБ** також спрямувала понад **4 мільярди євро** протягом того ж періоду, зокрема через ініціативу EU4Ukraine та Ukraine Investment Framework. **МФО** також розширили свою співпрацю через механізми розподілу ризиків з місцевими банками, інструменти страхування політичних та воєнних ризиків, а також участь у капіталі платформ відновлення.

Фінансування МФО в Україні структурується через кілька ключових механізмів

Тип фінансування	Інструменти	Хто має доступ
Боргове фінансування	Он-лендинг через місцеві банки	Мікро, малі, середні, великі через банки
	Інвестиційні кредити	Більші проєкти безпосередньо
Механізми розподілу ризиків	Портфельні гарантії	МСП через банки
	Проєктні гарантії	Великі
Змішане фінансування (позики або гарантії плюс...)	Пільгові кредити	МСП через банки
	Гранти	
	Технічна допомога	
Акціонерний капітал / Квазіакціонерний капітал	Міноритарні пакети акцій	Великі, середні, безпосередньо або через фонди
	Конвертовані кредити	
	Привілейовані акції	

Он-лендинг через місцеві банки є одним із найпоширеніших каналів, особливо для малих та середніх підприємств. МФО надають кредитні лінії банкам-партнерам, які потім надають кредити підприємствам, що відповідають вимогам, відповідно до узгоджених рамок. Ця модель використовує розгалужену мережу відділень та кредитну експертизу місцевих банків. У деяких випадках кредитні лінії поєднуються з гарантіями або пільговими елементами для покращення умов або розширення доступу.

Інвестиційні кредити реалізуються переважно через модель паралельного співфінансування, за якою МФО інвестують **у більші проєкти** разом одна з іншою, комерційними банками або експортно-кредитними агентствами. Кожна установа фінансує частину проєкту відповідно до власної документації та рівня ризику, узгоджуючи структуру проєкту, терміни реалізації та основні припущення щодо ризику. Прямі інвестиційні кредити зазвичай доступні **для великих підприємств**, оскільки типові обсяги фінансування перевищують $5 млн.

Механізми розподілу ризиків і гарантії включають гарантії першого збитку або часткові портфельні **гарантії, що надаються банкам-партнерам** і знижують кредитний ризик для інших кредиторів. Такі механізми дозволяють банкам розширювати кредитування на сектори з підвищеним ризиком, регіонів або підприємств з обмеженим забезпеченням. Вони широко застосовуються для підтримки інвестицій та відновлення ММСП. В окремих випадках **для великих проєктів можуть надаватися індивідуальні гарантії**.

Змішане фінансування (blended finance) поєднує гранти, гарантії або пільгові транші, що надаються урядами, ЄС або іншими партнерами, з поворотним фінансуванням від МФО. Державні кошти зменшують конкретні ризики або компоненти витрат, тоді як кошти МФО забезпечують старше або мезонінне фінансування. Ці структури особливо актуальні для секторів з тривалими термінами окупності або значним суспільним ефектом, зокрема енергетики, інфраструктури та проєктів зеленої трансформації.

У окремих випадках використовуються **інструменти власного капіталу та квазі-власного капіталу**, включаючи міноритарні частки акцій, конвертовані кредити або привілейовані акції. Ці інструменти зазвичай використовуються **підприємствами, орієнтованими на зростання або для стратегічних проєктів**, де рівень боргового навантаження обмежений і потрібен «довгий» капітал.

Чого варто очікувати бізнесу

Умови фінансування

Фінансування за підтримки МФО зазвичай має довший терміни погашення, пільгові періоди, що відповідають інвестиційним циклам, та ціноутворення, яке відображає баланс між фінансовою стійкістю та цілями розвитку. Водночас такі інституції висувають жорсткі вимоги до позичальників.

Вимоги до підготовки та відповідності

Позичальники повинні демонструвати:

- фінансову спроможність,
- прозору структуру власності та управління,
- дотримання вимог до звітності (МСФЗ або рідко US GAAP, ESG, боротьба з відмиванням грошей, KYC);
- дотримання екологічних і соціальних стандартів.

Для **МСП, які отримують доступ до ресурсів МФО через місцеві банки**, ці вимоги зазвичай інтегровані в процедури посередників (банків), хоча відповідність вимогам може все ще передбачати додаткову звітність або ESG критерії. На противагу цьому **великі підприємства, що звертаються безпосередньо до МФО** стикаються зі значно більшим обсягом документації, процедурою due-diligence, вимогами щодо розкриття фінансової інформації, оцінками впливу на довкілля та соціальну сферу, стандартами закупівель і вимогами до корпоративного управління.

Підготовка інвестиційних проєктів

Фінансування МФО часто доповнюється грантами або технічною допомогою. Ці інструменти підвищують життєздатність проєкту та знижують загальний ризик, але не замінюють поворотне фінансування. Технічна допомога може включати підготовку проєктів, техніко-економічні обґрунтування, покращення корпоративного управління та забезпечення відповідності ESG-вимогам.

Хоча фінансування з боку МФО потребує значних зусиль для підготовки та дотримання вимог, воно відкриває доступ до довгострокового капіталу, стратегічних партнерств і зміцнює позиції на міжнародних ринках.

3.7. ФОНДИ ПРЯМИХ ІНВЕСТИЦІЙ: ДОВГОСТРОКОВИЙ КАПІТАЛ ТА СТРАТЕГІЧНЕ ПАРТНЕРСТВО

В умовах війни акціонерне фінансування стало критично важливим джерелом капіталу для українського бізнесу. За обмеженого доступу до банківського кредитування воно забезпечує фінансування без фіксованих зобов'язань щодо погашення та зміцнює капітальну базу підриємства. На відміну від боргових інструментів, воно сприяє формуванню довгострокових партнерств з інвесторами, орієнтованими на сталий розвиток, реструктуризацію та розширення ринків.

Водночас акціонерне фінансування пов'язане з важливими компромісами. Оскільки інвестори несуть вищий рівень ризику та виступають як залишкові претенденти на прибуток, вони очікують вищу дохідність, що робить акціонерний капітал зазвичай найдорожчою формою фінансування. Дивіденди не підлягають податковому вирахуванню, що підвищує ефективну вартість капіталу. Навіть якщо дивіденди не виплачуються одразу, інвестори очікують приріст капіталу при виході, що створює тиск на зростання та підвищення вартості підприємства. Акціонерне фінансування також призводить до розмивання власності та ускладнення корпоративного управління, оскільки ключові рішення потребують спільного погодження, а також застосовуються підвищені стандарти звітності. Після надання прав одному інвестору, майбутні інвестори, ймовірно, вимагатимуть аналогічних умов.

Акціонерне фінансування в Україні доступне на різних стадіях розвитку бізнесу:

Прямі інвестиції та капітал зростання (зрілі компанії з потенціалом масштабування)	Капітал зростання (етап розширення)	Венчурний капітал (ранні стадії та інноваційно орієнтований бізнес)
Ці інвестори орієнтуються на вже сформовані бізнеси з перевіреними бізнес-моделями та потенціалом зростання. Ключовими гравцями ринку є Horizon Capital та Dragon Capital, а також галузеві фонди, зокрема Diligent Capital Partners (агробізнес) і UMG Investments (промислові та переробні активи).	Підтримує підприємства, що перебувають на стадії активного масштабування, зазвичай без набуття повного контролю, та поєднує елементи прямих інвестицій і венчурного фінансування.	Інвестує у стартапи та сектори з високим потенціалом зростання, зокрема IT, фінтех, кібербезпеку, штучний інтелект, агротехнології, медичні технології та оборонні технології. Окрім капіталу, венчурні інвестори надають доступ до міжнародних мереж і можливостей подальшого залучення фінансування.

Великі українські підприємства, зокрема в енергетиці, інфраструктурі та експортно орієнтованому виробництві, також можуть залучати акціонерний капітал безпосередньо від стратегічних іноземних інвесторів, інколи у поєднанні з квазіакціонерними або змішаними фінансовими інструментами.

Загалом акціонерне фінансування є найбільш доцільним для підприємств, орієнтованих на зростання, масштабування або трансформацію, а не на короткострокову підтримку ліквідності. Воно є особливо релевантним для:

більших підприємств та верхнього сегмента МСП зі сформованими операціями та стабільними доходами	бізнесів, що працюють у масштабованих або експортно орієнтованих секторах (виробництво, агропродовольча переробка, технології, логістика, енергетика)	підприємств, які планують **розширення, модернізацію або вихід на нові ринки**, для яких додаткове боргове фінансування є недоступним або небажаним	інноваційно орієнтованих бізнесів, що прагнуть швидкого зростання та інтернаціоналізації (венчурний капітал)

Що потрібно підприємствам для залучення акціонерного фінансування

Для успішного залучення акціонерного капіталу підприємства мають бути готові продемонструвати:

Чітку стратегію зростання з визначеними ринками, планами розширення та конкурентними перевагами	**Прозору фінансову звітність**, включаючи 2–3 роки історичних даних та реалістичні фінансові прогнози	**Компетентну управлінську команду** з чітко визначеними ролями та відкритістю до стратегічного партнерства	**Прозору корпоративну та юридичну структуру,** включаючи чітку структуру власності та систему управління	**Готовність до партнерства**, зокрема до посилених вимог щодо звітності та спільного ухвалення рішень.

Водночас екосистема акціонерного фінансування в Україні доповнюється новими інституційними механізмами, що формуються за участі міжнародних партнерів. Зокрема, у 2025 році за ініціативи адміністрації США та Уряду України було засновано U.S.-Ukraine Reconstruction Investment Fund (URIF) — спільний інвестиційний фонд, орієнтований на мобілізацію капіталу для відновлення та розвитку пріоритетних секторів: критичних мінералів, енергетики, транспорту та логістики, інформаційно-комунікаційних і передових технологій. Модель фонду передбачає поєднання державного та приватного капіталу, а також залучення міжнародних фінансових організацій як співінвесторів, що сприяє зниженню ризиків і розширенню доступу українських підприємств до довгострокового фінансування. У грудні 2025 року фонд досяг повної операційної готовності — рада директорів затвердила інвестиційну стратегію, внутрішні регуляторні документи та запустила інвестиційний портал для прийому заявок. У березні 2026 року відбулася перша акціонерна інвестиція в українське підприємство подвійного призначення Sine Engineering, що спеціалізується на системах радіозв'язку для безпілотних літальних апаратів.

Паралельно Європейський Союз у межах підходу Team Europe, в рамках Ukraine Investment Framework, ініціював створення European Flagship Fund for the Reconstruction of Ukraine за участі Європейського інвестиційного банку та кількох держав-членів ЄС. За результатами проведеного на рівні ЄС процесу відбору керуючих фонду Dragon Capital та Amber Infrastructure визначені кандидатами на управління. Наразі триває фіналізація структури, із очікуваним першим закриттям на рівні близько €500 млн та запуском операційної діяльності у 2026 році. Фонд має стати важливим інструментом залучення приватного капіталу та підтримки економічного відновлення України.

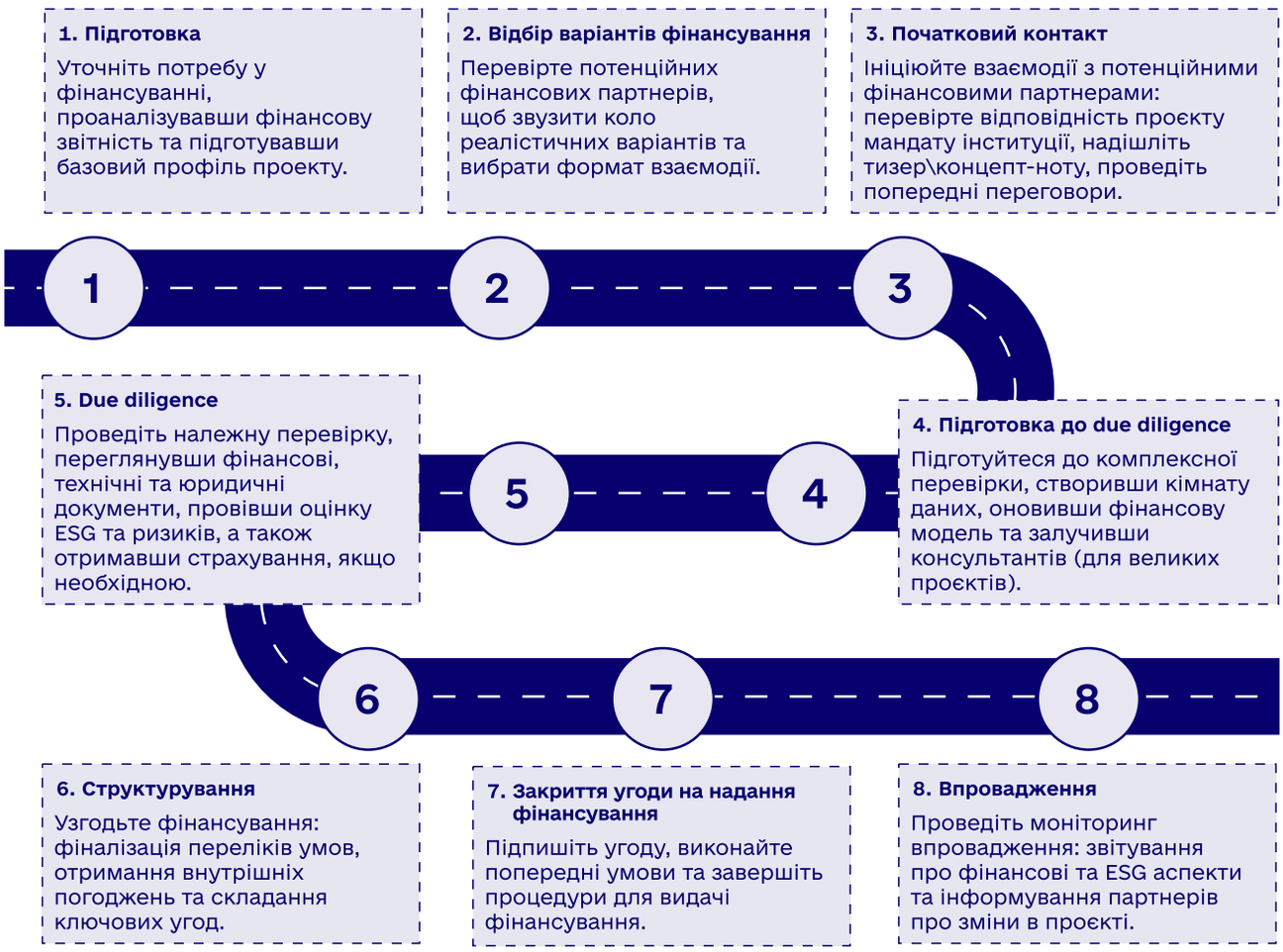
Загалом екосистема акціонерного фінансування в Україні сьогодні охоплює широкий спектр партнерів - від венчурних фондів ранніх стадій до великих фондів прямих інвестицій та інституцій розвитку. Це створює можливості для зростання та ефективні шляхи залучення капіталу для українського бізнесу, водночас підвищуючи його стійкість і підтримуючи відновлення через стратегічні партнерства.

РОЗДІЛ 4.

Підготовка бізнесу до залучення фінансування

4.1. РОЗУМІННЯ ПРОЦЕСУ ЗАЛУЧЕННЯ ФІНАНСУВАННЯ

ПОКРОКОВИЙ ШЛЯХ ДЛЯ УКРАЇНСЬКОГО БІЗНЕСУ — ВІД ПІДГОТОВКИ ДО РЕАЛІЗАЦІЇ



Процес розпочинається з етапу **підготовки**, на якому бізнес визначає мету залучення фінансування, аналізує свою фінансову звітність і готує базовий профіль проєкту. Цей етап забезпечує надійну основу та допомагає бізнесу зрозуміти, що саме йому потрібно і чи готовий він до взаємодії з інвесторами або фінансовими установами.

Далі бізнесу необхідно перейти до **відбору можливих варіантів фінансуванн**я, здійснивши попередній скринінг потенційних кредиторів, зокрема українських банків, міжнародних фінансових організацій та експортно-кредитних агентств. Це дозволяє звузити коло реалістичних варіантів фінансування та обрати найбільш відповідні формати взаємодії. Після завершення цього етапу ініціюється **початковий контакт**: бізнес готує тизер або концептуальну записку, проводить попередні обговорення з фінансовими партнерами та перевіряє, чи відповідає проєкт мандату установи, до якої планується звернення.

Після первинного узгодження процес переходить до етапу **підготовки до due diligence**, який передбачає створення “кімнати даних”, оновлення фінансової моделі та ключових припущень, а також, за потреби, залучення радників для більших або складніших проєктів. Така підготовка забезпечує плавний перехід до етапу **due diligence** та оцінки, під час якого фінансові партнери проводять фінансовий, технічний, ESG-аналіз та аналіз ризиків. Залежно від структури угоди, на цьому етапі бізнес також може залучити страхування політичних або воєнних ризиків.

Після завершення due diligence процес переходить до етапу **структурування** та затвердження потенційної угоди, на якому узгоджуються остаточні умови фінансування та отримуються внутрішні погодження.

Це призводить до етапу **закриття угоди** та **надання фінансування**, який включає підготовку та підписання фінальних документів, виконання попередніх умов та отримання першого траншу або повного пакета фінансування.

Заключний етап - **впровадження** - включає регулярну звітність щодо фінансових та ESG-показників проєкту, моніторинг результатів діяльності та інформування надавачів фінансування про будь-які зміни, що можуть вплинути на реалізацію.

4.2. ФОРМУВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙНО ПРИВАБЛИВОГО БІЗНЕС-КЕЙСУ

Підготовка до залучення капіталу є критично важливим етапом, який визначає як розвиток проєкту, так і його сприйняття потенційними інвесторами. Інвестори очікують чіткої узгодженості між стратегією, ринковими даними, операційною діяльністю, фінансовими показниками та експертизою команди. Навіть перспективні проєкти часто відхиляються через прогалини в інформації, непідтверджені припущення або нереалістичні прогнози.

РОЗБЛОКУВАННЯ ФІНАНСУВАННЯ: ЩО ПОТРІБНО ДЛЯ ЗАЛУЧЕННЯ КОШТІВ

Документи

Мікро, малі та середні	Великі
■ **Кредитна заявка** (мета, сума, строк, використання коштів) ■ **Фінансова звітність** (за останні **2 роки**), та короткі пояснення щодо ключових статей/ відхилень ■ **Юридичні та установчі документи** (реєстрація, статут тощо)* ■ **Базовий бізнес-план та бюджет** (включаючи припущення щодо грошових потоків)* ■ **Огляд структури власності та управління** (акціонери, ключові менеджери)* ■ **Пакет забезпечення** (наприклад, перелік активів)* ■ **Інші документи** (за запитом банку в процесі due diligence)	■ **Кредитна заявка** (мета, сума, строк, використання коштів) ■ **Аудована фінансова звітність** (за останні 3 роки) + остання звітність (YTD/квартальна) ■ **Пакет опису бізнес-моделі** (включаючи позиціонування на ринку, продукти/послуги, ціноутворення, ключових клієнтів, постачальників, контракти тощо.) ■ **Бізнес-план з фінансовими прогнозами** (грошові потоки, баланс, P&L; базовий + негативний сценарій) ■ **Структура групи та власності** (включаючи розкриття кінцевих бенефіціарних власників (UBO) та пов'язаних сторін) ■ **Огляд існуючого боргу** ■ **ESG / impact-анкети** (у разі фінансування від DFI/IFI або інструментів, прив'язаних до впливу)* ■ **Пакет забезпечення** (наприклад, перелік активів, оцінка вартості тощо) ■ **Інші документи** (за запитом банку в процесі due diligence)

Забезпечення

- **Типові форми** забезпечення включають **нерухоме майно** (земля, будівлі), **рухомі активи** (обладнання, транспорт), **дебіторську заборгованість** та **запаси**, а також **гарантії** і **поручительства**
- **Забезпечення є гнучким**: банки можуть приймати комбінацію різних активів залежно від продукту та профілю ризику
- **Незабезпечені варіанти** можуть бути доступні для менших сум або у випадках застосування механізмів розподілу ризиків/гарантій

Практичні поради щодо подання заявки на фінансування та взаємодії з банками

- **Почніть із 1-сторінкового фінансового меморандуму**
  Це ваша **ключова орієнтація**: хто ви, навіщо ви залучаєте фінансування, як будете його повертати та яке забезпечення пропонуєте.
- **Узгодьте фінансовий запит із логікою грошових потоків**
  Це необхідно для обґрунтування **потреби в оборотному капіталі** або CAPEX; невідповідність часто призводить до швидкої відмови з боку банку.
- **Підготуйте негативний (downside) сценарій і заходи з мінімізації ризиків**
  Це демонструє зрілість у підході до **ризиків**,пришвидшує ухвалення кредитного рішення та позиціонує вас як прагматичного заявника.
- **Будьте прозорими щодо боргу та забезпечення**
  Взаємодія з банками базується **на довірі**, а готовність щодо забезпечення (за потреби) з самого початку **економить час**.
- **Заздалегідь уточнюйте можливості інструментів зниження ризиків**
  Це дозволить сформувати **оптимальну структуру фінансування**, адаптовану до ваших потреб.

*Вимога зазвичай не застосовується у простіших випадках (наприклад, для менших сум фінансування або стандартних продуктів)
Джерело: аналіз KSE

Під час оцінки заявки на фінансування інвестори чи кредитори приділяють менше уваги формальній досконалості та більше – здатності бізнесу чітко пояснити, як він генерує грошові потоки, управляє ризиками та обслуговує борг. Багато відхилених або відкладених заявок є не стільки слабкими проєктами за суттю, скільки недостатньо чітко сформульованими. Наведені нижче проблеми відображають типові прогалини, які ускладнюють кредитну оцінку, підвищують сприйняття ризику та подовжують терміни ухвалення рішень. Після них подано практичні рекомендації (кращі практики), що демонструють, як заявники можуть підвищити інвестиційну привабливість та ефективніше взаємодіяти з кредиторами.

Типові помилки

1. Нечітка бізнес-логіка та ціннісна пропозиція

Багато заявок не пояснюють, чому саме цей бізнес має досягти успіху на своєму ринку. Інвестори чи кредитори часто стикаються з проєктами без чіткої ціннісної пропозиції, слабко визначеною цільовою аудиторією або розмитим поясненням того, як саме генеруються та підтримуються доходи. Це створює невизначеність щодо попиту, здатності впливати на ціни та довгострокової стабільності грошових потоків — ключових факторів для ухвалення кредитних рішень.

2. Відсутність зв'язку між бізнес-плануванням і фінансовим запитом

Поширеною проблемою є відсутність структурованої логіки, що пов'язує фінансовий запит зі стратегією, операційною діяльністю та фінансовими результатами. Прогнози доходів часто подаються як абстрактні темпи зростання, а не як результат конкретних драйверів, таких як обсяги продажів, контракти, ціноутворення чи завантаження потужностей. Без такого зв'язку незрозуміло, чому саме запитується фінансування.

3. Обмежена аналітична обґрунтованість фінансової інформації

Хоча багато МСП можуть не мати аудитованої фінансової звітності, заявники на кредитування все одно повинні бути здатні чітко та послідовно представити свій фінансовий стан. Ключові фінансові звіти (P&L, баланс, рух грошових коштів) мають узгоджуватися між собою, а припущення – бути чітко визначеними. Прогнози, які не демонструють достатність ліквідності, реалістичну конверсію грошових потоків або переконливий шлях до досягнення операційної беззбитковості, суттєво ускладнюють здатність кредитора оцінити спроможність виконувати боргові зобов'язання.

4. Відсутність планування ризиків і альтернативних сценаріїв

Заявки часто містять лише один «базовий» сценарій, сформований на основі відносно оптимістичних прогнозів, без урахування можливих затримок, перевищення витрат або шоків попиту. З точки зору кредитора, відсутність негативних (downside) сценаріїв підвищує сприйняття ризику та викликає занепокоєння щодо спроможності реалізувати проєкт та/або операційної стійкості в умовах стресу.

5. Недостатня інформація про команду та бізнес

Інвестори чи кредитори часто стикаються з обмеженою інформацією про те, хто ухвалює рішення, хто відповідає за реалізацію плану та як розподілені ролі й відповідальність. Невідповідності між документами або відсутність посилань на контракти, дозволи чи комерційні пропозиції додатково знижують рівень довіри під час due diligence.

Кращі практики

1. Чітко презентувати інвестиційну історію на початку

Включайте коротке резюме, яке чітко пояснює, чим займається бізнес, у чому його конкурентні переваги, як він генерує доходи та чому фінансування потрібне саме зараз. Це допомагає інвесторам чи кредиторам швидко зрозуміти логіку та релевантність проєкту.

2. Підкреслити та обґрунтувати конкурентні переваги

Інвестори чи кредитори бізнеси, які мають чітку конкурентну перевагу та переконливий план її перетворення на стабільні грошові потоки. Необхідно чітко пояснити, що саме вас відрізняє, наприклад, структура витрат, наявні контракти, технічна експертиза, відносини з клієнтами або регуляторна позиція – та підкріпити це ринковим контекстом і реалістичними припущеннями щодо масштабування.

3. Пов'язати стратегію, операційну діяльність і фінансові показники	Забезпечте внутрішню узгодженість між комерційними планами, операційними можливостями та фінансовими прогнозами. Зростання доходів має пояснюватися конкретними чинниками, тоді як витрати повинні відображати операційні реалії, а не базуватися на загальних припущеннях.
4. Продемонструвати фінансову узгодженість та прозорість ліквідності	Надавайте інтегровану фінансову звітність, яка дозволяє оцінити прибутковість, здатність генерувати грошові потоки, потреби в оборотному капіталі та здатність обслуговувати борг. Чітко демонструйте достатність фінансування, період, на який вистачить ліквідності (liquidity runway) та часові рамки досягнення операційної беззбитковості.
5. Інтегрувати управління ризиками та заходи їх мінімізації	Включайте стислий огляд ризиків із базовими заходами їх мінімізації. Навіть прості негативні (downside) сценарії сигналізують кредиторам, інвесторам, що менеджмент розуміє невизначеність і продумав, як реагувати у разі зміни умов.
6. Чітко визначити спроможність до реалізації та роль інвестора	Стисло окресліть, що вже досягнуто, хто відповідає за реалізацію, та яку роль відіграє фінансовий партнер на наступному етапі – як кредитор, стратегічний партнер або надавач додаткової не фінансової підтримки.

4.3. ПІДГОТОВКА ДО КОМПЛЕКСНОЇ ПЕРЕВІРКИ

У контексті фінансування та кредитування комплексна перевірка (Due Diligence) — це структурований процес, за допомогою якого банки, інвестори або інші надавачі фінансування перевіряють та підтверджують інформацію про бізнес перед вкладенням капіталу. Для МСП цей процес полягає не в тому, щоб досягти «ідеальної» документації, а в тому, щоб продемонструвати **фінансову надійність, прозорість та здатність обслуговувати борг за реалістичних умов**. Мета комплексної перевірки у фінансових операціях — дати інвесторам чи кредиторам змогу зрозуміти, як працює бізнес, як управляються ризики та чи є прогнозовані грошові потоки достатніми й достатньо стійкими, щоб забезпечити виконання зобов'язань щодо погашення.

Основними завданнями комплексної перевірки є:

Оцінка відповідності фінансування:	Перевірка інформації	Виявлення та оцінка ризиків	Формування умов угоди
визначення того, чи є бізнес-модель, масштаб та фінансовий профіль сумісними з пропонованим інструментом фінансування (кредит, кредит під гарантію, лізинг або змішане фінансування)	підтвердження точності та внутрішньої узгодженості фінансових, операційних та юридичних даних, наданих позичальником	виявлення фінансових, юридичних, операційних, податкових або регуляторних ризиків, які можуть вплинути на спроможність погашення або спричинити застосування додаткових запобіжних заходів	прийняття обґрунтованих рішень щодо розміру кредиту, строку, процентної ставки, застави, зобов'язань, гарантій або додаткових умов

Контрольний список для проведення комплексної перевірки

Фінансова комплексна перевірка

Зазвичай це основний напрямок діяльності банків та інших фінансових установ.

Мета: оцінка фінансового стану, здатності генерувати грошові потоки та спроможності позичальника обслуговувати борг.

- **Історична фінансова інформація:** фінансова звітність за останні роки (аудитована, якщо є), включаючи звіт про прибутки та збитки, баланс та звіт про рух грошових коштів.
- **Структура доходів та витрат:** аналіз джерел доходів, їхньої стабільності та концентрації, факторів, що впливають на витрати, та маржі.
- **Динаміка оборотного капіталу:** аналіз дебіторської та кредиторської заборгованості, запасів та циклів конверсії грошових коштів.
- **Наявні борги та зобов'язання:** огляд непогашених кредитів, графіків погашення, гарантій та дотримання будь-яких існуючих зобов'язань.
- **Прогнози та потреби у фінансуванні:** оцінка бюджетів та прогнозів, з урахуванням запасу ліквідності, термінів досягнення беззбитковості та чутливості до затримок або збільшення витрат.

Юридична комплексна перевірка

Мета: підтвердити, що бізнес працює у межах надійної правової бази та що жодні приховані юридичні ризики не можуть завадити фінансуванню.

- **Корпоративна структура та структура власності:** реєстраційні документи, інформація про власників, ліцензії та дозволи.
- **Ключові контракти:** угоди з основними клієнтами, постачальниками, орендодавцями або партнерами, що забезпечують доходи або операційну діяльність.
- **Судові спори та конфлікти:** наявні або потенційні позови, які можуть призвести до фінансових або операційних збитків.
- **Право власності на активи:** документація, що підтверджує право власності або права користування ключовими активами, запропонованими як застава.
- **Інтелектуальна власність:** за потреби — підтвердження права власності або ліцензування торговельних марок, програмного забезпечення або запатентованих технологій.

Операційна комплексна перевірка

Мета: Зрозуміти, як бізнес функціонує на практиці та чи здатна операційна діяльність забезпечити прогнозовані фінансові результати.

Ключові аспекти можуть включати:

- **Бізнес-процеси та потужності:** виробництво, надання послуг, логістика та обмеження щодо масштабування.
- **Клієнти та ринкова присутність:** концентрація клієнтів, динаміка продажів та ринкове позиціонування.
- **Технології та IT-системи:** основні системи, що забезпечують операційну діяльність, бухгалтерський облік та безпеку даних.
- **Людські ресурси:** ключовий персонал, організаційна структура та залежність від ключових співробітників.

Податкова комплексна перевірка

Мета: Виявлення потенційних податкових зобов'язань або ризиків недотримання податкового законодавства, які можуть вплинути на грошові потоки.

- **Податкова звітність та дотримання вимог:** перевірка останніх податкових декларацій (наприклад, щодо податку на прибуток підприємств, ПДВ, податків, пов'язаних із фондом оплати праці).
- **Податкові перевірки та листування з податковими органами:** результати інспекцій та будь-які поточні судові справи.
- **Операції з пов'язаними сторонами:** у відповідних випадках — аналіз трансфертного ціноутворення або внутрішньофірмових угод.
- **Можливі ризики:** Виявлення істотних ризиків податкових донарахувань або накладення штрафів.

Готовність до проведення комплексної перевірки означає наявність добре впорядкованої та перевіреної інформації, а також команди, здатної оперативно й професійно реагувати на запити фінансистів або інвесторів та мінімізувати будь-які «несподіванки» під час цього процесу. Ось два основних правила:

- **Проведіть внутрішню перевірку (pre-due diligence):** перш ніж вступати у співпрацю з кредитором або інвестором, перегляньте ключові документи та визначте потенційні «червоні прапорці», такі як ліцензії з вичерпаним терміном дії, непідписані контракти, невирішені суперечки або разові фінансові операції. У разі наявності незвичайних транзакцій або коливань у результатах діяльності підготуйте чіткі та прозорі пояснення.
- **Призначте контактну особу:** призначте особу, відповідальну за координацію процесу комплексної перевірки, управління запитами на документи та комунікацію з кредитором чи інвестором. Це допоможе уникнути невідповідностей та продемонструє професіоналізм і готовність.

4.4. ВИКОРИСТАННЯ ПУБЛІЧНИХ ІНСТРУМЕНТІВ І ПЛАТФОРМ

Цифрова екосистема України надає підприємцям широкий набір взаємопов'язаних **онлайн-платформ**, які доповнюють одна одну та слугують практичними інструментами для бізнесу залежно від його конкретних потреб – від запуску та консультаційної підтримки до залучення інвестицій і участі в проєктах відновлення.

KSE Institute у співпраці з Міністерством економіки, довкілля та сільського господарства України за підтримки Уряду Великої Британії створили Інвестиційний портал (https://investportalua.com). Інвестиційний портал — це платформа для поєднання інвестиційних проєктів з інвесторами, яка агрегує перевірені та попередньо відібрані проєкти, пов'язуючи українських підприємців з українськими та іноземними потенційними інвесторами. Портал надає структуровану інформацію та оцінку проєктів, підготовлену у співпраці з KSE Institute, для підтримки обґрунтованих інвестиційних рішень. Наразі на порталі представлено понад **300 інвестиційних проєктів** із широким географічним охопленням та він є ключовим інструментом для презентації ініціатив міжнародним інвесторам та фінансовим установам. KSE Institute заохочує ініціаторів проєктів із приватного та державного секторів економіки, які мають належним чином підготовлені інвестиційні проєкти та шукають стратегічних партнерів або зовнішнє фінансування, подавати свої проєкти на Інвестиційний портал. Проєкти, що відповідають встановленим критеріям, презентуються зацікавленим сторонам, зокрема потенційним інвесторам, міжнародним фінансовим організаціям, українським банкам та інвестиційним фондам.

Ініціатори відібраних проєктів можуть бути запрошені до участі у провідних міжнародних інвестиційних конференціях для представлення своїх проєктів широкому колу міжнародних стейкхолдерів. Основні критерії для розміщення інвестиційних проєктів на Інвестиційному порталі наступні:

- **Економічна доцільність та комерційна привабливість**. Проєкт має бути економічно обґрунтованим, містити розрахунки ключових фінансових показників та мати чітко виражену комерційну складову, здатну зацікавити потенційних інвесторів.
- **Стадія готовності проєкту.** До розгляду приймаються проєкти на різних етапах підготовки – від концепції до детально розробленої документації. Водночас для презентації безпосередньо зацікавленим сторонам пріоритет надається найбільш опрацьованим і готовим до реалізації проєктам.
- **Бюджет проєкту.** Мінімальний обсяг інвестицій – **$1 млн.**

Окрім інвестиційних платформ, Україна пропонує цифрові інструменти для доступу до фінансування. єРобота (erobota.diia.gov.ua) – це державна грантова програма, що реалізується через портал Дія. З 1 січня 2026 року заявники можуть отримати 100 000 грн без вимоги створення робочих місць, 200 000 грн за умови створення одного робочого місця (з винятком для молодих підприємців віком 18–25 років, які можуть отримати мікрогрант без створення робочого місця), або 350 000 грн за умови створення двох робочих місць. Пріоритетами на 2026 рік є виробництво, молодіжне та ветеранське підприємництво, розвиток бізнесу у прифронтових регіонах та окремі напрями, такі як приватні дитячі садки та креативні індустрії. Крім того, у межах єРобота доступні інші інструменти для модернізації виробництва, екологізації/ високотехнологічного розвитку та підвищення кваліфікації в IT-галузі. На порталі Дія як підприємці-початківці, так і досвідчені підприємці можуть подати заявку на отримання цих грантів. Наприклад, на платформі єРобота підприємець у сфері агротехнологій може отримати фінансування на придбання обладнання, або стартап, що належить ветерану, може отримати фінансування на розвиток технологій. Опрацювання всіх видів заявок онлайн пришвидшує отримання допомоги від держави та створює тисячі робочих місць.

Малі, середні та мікропідприємства, а також стартапи є цільовою аудиторією платформи Дія.Бізнес (business.diia.gov.ua), яка пропонує понад 160 бізнес-ідей, практичні посібники, інструменти для розвитку експорту та залучення фінансування,

велику бібліотеку освітнього контенту та безкоштовні консультації з юридичних, податкових та маркетингових питань. Платформа також пропонує офлайн-центри підтримки та спеціалізовані консультаційні програми, що робить її ключовою точкою входу для підприємців-початківців.

Big Recovery Portal (brp.org.ua) – це єдиний центр доступу до інформації для всіх зацікавлених сторін, залучених до реконструкції. Незалежна онлайн-платформа BRP формує базу проєктів відбудови та публічних інвестицій, аналітику відповідних видатків та публікує тендери й укладені контракти на реконструкцію. На практиці постачальники будівельних матеріалів або інженерні компанії можуть використовувати BRP для доступу до карт пошкоджених об'єктів, пошуку тисяч активних тендерів, оголошених державою або міжнародними донорами, та отримання рекомендацій щодо процедур закупівель, незалежно від їх розміру. Завдяки відображенню аналітики витрат на відновлення в реальному часі та виділенню пакетів закупівель, можливості участі у відновленні стають доступними не лише великому бізнесу. Чи то невеликий виробник електрокомпонентів, чи великий будівельний консорціум - усі підприємства можуть визначити, які товари користуються високим попитом, та подати конкурентні пропозиції через портал.

Мережа центрів інформаційної підтримки бізнесу об'єднує 12 регіональних центрів, створених в рамках ініціативи EU4Business. Центри надають безкоштовні консультації, навчання та менторську підтримку для місцевих підприємств. Малий і середній бізнес може звернутися до свого регіонального центру, щоб отримати допомогу у підготовці інвестиційно привабливих бізнес-пропозицій, поданні заявок на отримання фінансових інструментів або програм гарантій ЄС, вдосконаленні експортних стратегій та посиленні управлінської спроможності.

Додаткові корисні платформи для компаній, які шукають фінансування та партнерства, включають:

- Prozorro – прозора система державних закупівель України, що пропонує доступ до тендерів, що фінансуються урядом та донорами.
- Prozorro.Sale – платформа для аукціонів державного та муніципального майна, включаючи можливості приватизації.
- UkraineInvest – забезпечує інвесторів комплексною підтримкою, супроводжує інвестиційні проєкти та надає післяінвестиційні послуги іноземним інвесторам.
- EEN Ukraine (Enterprise Europe Network) – допомагає компаніям знаходити міжнародних партнерів, отримувати доступ до ринків ЄС та вивчати програми фінансування.

Загалом, екосистема цифрової та інституційної підтримки України надає бізнесу інтегрований доступ до послуг, фінансування, консультаційної підтримки та ринкових можливостей. Поєднуючи національні цифрові платформи з ініціативами, що підтримуються ЄС, ці інструменти знижують адміністративні бар'єри, покращують бізнес-потенціал та підтримують стале зростання навіть у складних умовах.

КЛЮЧОВІ ПЛАТФОРМИ ДЛЯ ДОСТУПУ ДО ФІНАНСУВАННЯ ТА ІНВЕСТИЦІЙ В УКРАЇНІ

Назва платформи	Цільова аудиторія (за розміром бізнесу)	Тип фінансування	Проблема, яку вирішує	Коли використовувати	Ключова цінність для фінансування
Інвестиційний портал (KSE Institute) KSE | Institute	МСП, ініціатори проєктів державного сектору	Акціонерний капітал, боргове фінансування, змішане фінансування	Обмежений доступ до інвесторів і відсутність структурованої презентації проєктів	При пошуку проєктів із потенціалом масштабування(зазвичай від $1 млн)	Пряме з'єднання з перевіреними інвесторами; підвищення видимості та аналітична підтримка проєктів
єРобота (через Дію) єробота	Мікро- та малі підприємства, стартапи	Гранти (безповоротна фінансова допомога)	Обмежений доступ до капіталу на ранніх етапах або для зростання	При запуску або розширенні бізнесу	Прямий доступ до державних грантових програм
Дія.Бізнес Дія Business	МСП, стартапи, підприємці-початківці	Гранти, фінансові інструменти, технічна допомога	Брак знань, орієнтирів і доступу до фінансових інструментів	При підготовці до залучення фінансування, масштабуванні бізнесу або пошуку інвестиційних рекомендацій	Доступ до практичних посібників, фінансових інструментів, експортних можливостей, безкоштовних консультацій і програм фінансування, включаючи єРобота
Big Recovery Portal (BRP) BRP	МСП, великі підприємства, підрядники	Контрактне фінансування	Обмежений доступ до інформації про фінансування відбудови	При орієнтації на проєкти відновлення та донорські тендери	Доступ до масштабних проєктів відновлення та можливостей закупівель
Мережа центрів інформаційної підтримки бізнесу Мережа Центрів Інформаційної Підтримки Бізнесу	МСП, регіональний бізнес	Непряме (розвиток спроможності)	Недостатня фінансова структурованість проєктів та низька якість підготовки заявок на фінансування	При розробці проєкту або підготовці заявок на фінансування	Підтримка у підготовці інвестиційно привабливих пропозицій та доступі до фінансових інструментів
UkraineInvest UkraineInvest Your Investment Matters	Іноземні інвестори, великий бізнес	ПІІ, великомасштабні інвестиції	Бар'єри входу на ринок і супровід угод	При залученні або структуруванні іноземних інвестицій	Комплексний супровід інвестицій
Prozorro prozorro	МСП, великі підприємства	Дохід від контрактів (державні закупівлі)	Обмежений доступ до стабільних джерел доходу	При використанні державних тендерів як джерела доходів	Прозорий доступ до державних і донорських контрактів
Prozorro.Sale prozorro sale	МСП, інвестори	Інвестиції в активи	Обмежений доступ до активів, готових для інвестування	Під час придбання державних або муніципальних активів	Доступ до можливостей приватизації та придбання активів
Enterprise Europe Network (EEN Ukraine) enterprise europe network	МСП, експортери та інноваційні компанії	Гранти, партнерства, непрямі інвестиції	Складнощі з доступом до фінансування та партнерів ЄС	Під час розширення діяльності на міжнародному рівні або виходу на ринки ЄС	Доступ до програм, партнерів та можливостей фінансування ЄС

РОЗДІЛ 5.

Паспорти проєктів: конкретні інструменти в дії

У цьому довіднику наведено інформацію про

65 фінансових установ,

з яких **35 здійснюють діяльність безпосередньо в Україні**

та мають офіційні представництва або філії в країні. Фінансові установи, що охоплені розглянутими програмами, надають фінансування на загальну суму **понад 25 млрд євро** за допомогою різних фінансових інструментів.

UIF

Деякі з перелічених нижче установ є учасниками **Ukraine Investment Framework (UIF)**. UIF — це механізм фінансування із загальним бюджетом понад 9 млрд євро, який є частиною ширшої програми Ukraine Facility. Європейські та міжнародні фінансові установи реалізують програми в рамках UIF, використовуючи інструменти фінансової підтримки ЄС для залучення інвестицій як у державні, так і в приватні проєкти. Докладнішу інформацію дивіться у розділі 2.1.

5-7-9%

Крім того, усі перелічені нижче банки беруть участь у **державній програмі «Доступні кредити під 5–7–9%»**. Ця програма є провідним інструментом пільгового кредитування мікро-, малих та середніх підприємств в Україні. Вона передбачає систематичну компенсацію процентних ставок за кредитом з метою зниження фактичної вартості кредитування для бізнесу. Програма безпосередньо покриває частину витрат на залучення кредитних коштів у рамках української банківської системи. Докладнішу інформацію дивіться у розділі 2.2.

Зверніть увагу: Інформація, що міститься в профілях, представлених у цьому розділі, була зібрана та систематизована на основі даних, наданих представниками відповідних установ або взятих із загальнодоступних джерел. У випадках, де це зазначено, профілі були перевірені, доповнені та затверджені відповідними установами; в інших випадках інформація відображає загальнодоступні дані та не була офіційно підтверджена відповідними установами.

У межах підготовки профілів розкривається інформація про програми, які відповідні установи вважали доцільним додатково висвітлити; залежно від установи це могли бути як окремі програми, так і повний їх перелік. Відповідно, наведена інформація може не охоплювати всі наявні програми чи інструменти. Для отримання повної та актуальної інформації щодо доступних послуг і програм рекомендується звертатися безпосередньо до відповідних установ.

Навігація по паспортах:

	Інституція	Сторінка
	5.1. Банки	
5-7-9%	Банк «Львів»	67
5-7-9%	Креді Агріколь Банк	73
5-7-9%	Кредобанк	74
5-7-9%	Ощадбанк	78
5-7-9%	Піреус Банк	87
5-7-9%	ПриватБанк	94
5-7-9%	ПроКредит Банк	102
5-7-9%	ПУМБ	107
5-7-9%	Райффайзен Банк	109
5-7-9%	Укргазбанк	114
5-7-9%	Укрсиббанк	134
	5.2. Страхування	
	ARSENAL INSURANCE	138
	ARX	144
	INGO	149
	KNIAZHA Vienna Insurance Group	152
	UNIQA	163
	Universalna	165
	VUSO	169
	5.3. Лізинг	
	ОТП Лізинг	174
	ПриватБанк	176
	5.4. Факторинг	
	Креді Агріколь Банк	179
	Райффайзен Банк	182
	Укрсиббанк	184
	5.5. Експортно-кредитні агенції	
	Експортно-кредитна агенція (Україна)	187
	Австрія (OeKB)	188
	Бельгія (Credendo)	189
	Велика Британія (UKEF)	190
	Данія (EIFO)	191
	Іспанія (CESCE)	192
	Італія (SACE)	193

	Інституція		Сторінка
	Atradius	Нідерланди (Atradius)	194
	EULER HERMES	Німеччина (Euler Hermes)	195
	Eksfin	Норвегія (Eksfin)	196
	KUKE	Польща (KUKE)	197
	EXIM	США (US EXIM)	199
UIF	FINNVERA	Фінляндія (Finnvera)	200
UIF	bpifrance	Франція (Bpifrance)	201
	EGAP	Чехія (EGAP)	202
	serv	Швейцарія (SERV)	203
	ekn	Швеція (EKN)	204
	NEXI	Японія (NEXI)	205
5.6. Міжнародні фінансові організації (IFIs)			
	BSTDB	BSTDB	207
UIF	CEB	CEB	209
UIF	IFC International Finance Corporation	IFC	211
UIF	European Bank for Reconstruction and Development	ЄБРР	214
UIF	European Investment Bank Group	ЄІБ та ЄІФ	220
5.7. Міжнародні фінансові організації (DFIs)			
	OeEB	Австрія (OeEB)	225
	BIO	Бельгія (BIO)	226
	British International Investment	Велика Британія (BII)	227
	IMPACT FUND DENMARK	Данія (IFDK)	229
	COFIDES Inversión y desarrollo	Іспанія (COFIDES)	231
UIF	cdp	Італія (CDP/SIMEST)	233
	FMO	Нідерланди (FMO)	235
UIF	KFW DEG	Німеччина (DEG)	236
	Norfund	Норвегія (Norfund)	238
UIF	BGK	Польща (BGK)	240
	DFC U.S. International Development Finance Corporation	США (DFC)	242
	finnfund	Фінляндія (Finnfund)	244
UIF	PROPARCO GROUPE AGENCE FRANÇAISE DE DÉVELOPPEMENT	Франція (Proparco)	246
UIF	nrb Národní Rozvojová Banka	Чехія (NRB)	248
	SIFEM	Швейцарія (SIFEM)	250
	Swedfund	Швеція (Swedfund)	252
	JBIC JAPAN BANK FOR INTERNATIONAL COOPERATION	Японія (JBIC)	254

	Інституція		Сторінка
5.8. Фонди прямих інвестицій			
		Amber Dragon Ukraine Infrastructure Fund I	257
	Diligent Capital Partners	Diligent Capital Partners	258
		Green Recovery Fund	259
		Horizon Capital Catalyst Fund SCSp (Catalyst Fund)	260
		Rebuild Ukraine Fund (REBUF)	261
		U.S.–Ukraine Reconstruction Investment Fund (URIF)	262
	UNITED HERITAGE	United Heritage	263

5.1. БАНКИ

БАНКИ — ОСНОВНИИ КАНАЛ ПЕРЕДАЧІ ФІНАНСУВАННЯ БІЗНЕСУ ВІД МФО ТА ДЕРЖАВИ

Назва установи	Приватбанк	Ощадбанк	Укргазбанк	Укрексім-банк*	Raiffeisen Bank	ProCredit	Kredo Bank	Piraeus Bank	Credit Agricole	Ukrsibbank (BNP)	PUMB (FUIB)	Bank Lviv
Програми розподілу ризиків з IFIs/DFIs:												
EBRD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓
EIB	✓	✓	✓	✓		✓		✓				✓
IFC/DFC	✓			✓	✓	✓	✓		✓	✓		✓
WB	через держ. програми	через держ. програми	через держ. програми	✓								
Інші IFIs/DFIs	✓	✓	✓	✓	✓		✓	✓				
Програми розподілу ризиків з державними установами:												
5-7-9%	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Держ. портфельні гарантії	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	обмежено	✓	✓
Інші	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓					частково
Наявні програми/продукти факторингу в банках (✓ – інформація на підставі наданих анкет; * – інформація з сайтів)												
	*	*	*	*	✓	обмежено	*	*	✓	✓	*	обмежено

! всі 12 банків беруть участь у програмі 5-7-9

Державні банки — Іноземні банки

Джерело: Анкетування KSEI серед українських банків (станом на кінець 2025 р.).
* інформація взята з відкритих джерел (Укрексімбанк не надав відповідей на анкету)

БАНКІВСЬКИИ СЕКТОР - ДОДАТОК 1/2

Банк	Приватбанк	Ощадбанк	Укргазбанк	Raiffeisen Bank	ProCredit
Інвестиційні кредити	До €15M (CAPEX) 5-7-9% EBRD EIB IFC BGK Строк: до 60 міс.	До €5M (SME) / €25M (муніцип.) 5-7-9% Держгарантія EBRD EIB Строк: до 10 років	До €5M (SME) / €15M (корп.) 5-7-9% EBRD EIB Строк: до 7 років	МСБ, корпоративні EBRD IFC DFC Строк: до 5–6 років	До €8.25M (ESSF) / €5M (RLG) 5-7-9%EBRD EIB DFC Строк: до 110 міс.
Кредити на оборотний капітал	До UAH 250M (OPEX) 5-7-9% EBRD EIB IFC BGK Строк: до 36 міс.	До UAH 400M 5-7-9% Держгарантія EBRD Строк: до 5 років	До UAH 150M 5-7-9% EBRD Строк: до 3 років (OPEX)	МСБ, корпоративні EBRD ESSFIFCIFC/DFC Строк: до 3 років	До UAH 2.15B (5-7-9%) 5-7-9%EBRD DFC Строк: до 36 міс.
Проектне фінансування	Через IFI-програми EBRD Energy EIB До €15M для SME+	Енергоефективність, ВДЕ, теплопостачання; до €25M EIB EBRD Energy Строк: до 15 років (EIB)	Зелені / енерго проекти EBRD EIB До €15M · до 7 років Фокус: ВДЕ, енергоефективність	Енергетика та великі корпоративні клієнти EBRD IFC/DFC MidCap Строк: до 6 років	Сонячні, вітрові, біогаз, генератори EBRD ESSFEIB До €8.25M · до 96 міс.
Торговельне фінансування	Акредитиви, факторинг EBRD EIB До €5M	Страхування експортних кредитів EKA До UAH 20M · до 5 років Для зовнішньоекон. діяльності	Через EKA (експортні кредити) EKA До UAH 20M · до 1 року Для зовнішньоекон. діяльності	В рамках загальних кредитних продуктів IFC IFC/DFC	Акредитиви, платіжні гарантії EBRD EIB Строк: до 18 міс.
Гранти	До €300K (до 30% проекту) EBRD LuxDev/BDF Агро, зелені технології	До €200K (до 30% для вразливих) EBRD Finance in Motion EFSE LuxDev NORAD GIZ Зелена економіка, енергетика, відновлення	До 30% (вразливі групи) До €300K на клієнта EBRD Енергетика, зелені технології, відновлення бізнесу	Інформація відсутня	До 30% (вразливі групи) EBRD Агро, МВП, відновлення; 5% компенсація

БАНКІВСЬКИИ СЕКТОР - ДОДАТОК 2/2

Банк	Кредобанк	Піреус Банк	Креді Агріколь	Укрсиббанк	ПУМБ
	KredoBank	PIRAEUS BANK	CRÉDIT AGRICOLE	UKRSIBBANK BNP PARIBAS GROUP	пумб
Інвестиційні кредити	До €5M (EBRD) / $1.5M (DFC) 5-7-9%EBRD BGK DFC До 5 років	До UAH 150M (інвест.) 5-7-9% Держгарантія EBRD EIB / EIF DFC До 120 міс.	МСБ, SME+, великі корпоративні клієнти 5-7-9%EBRD IFC До €10M (великі корп.)	Від €5M · великі корпоративні клієнти EBRD IFC Строк: до 5 р. (7 р. ESG)	До UAH 150M (інвест.) 5-7-9% До 5 р. Тільки держ. програми
Кредити на оборотний капітал	До €5M (EBRD) / $1.5M (DFC) 5-7-9% EBRD BGK DFC До 2 років	До UAH 5M (МСБ, OPEX) 5-7-9% EBRD DFC До 36 міс.	МСБ, великі корп. 5-7-9% EBRD IFC До UAH 1.625B (IFC)	Від €5M · великі корпоративні клієнти EBRD IFC До 3 р. (поновлюється. щорічно)	Поповнення обігових коштів 5-7-9% До 3 р. Тільки держ. програми
Проектне фінансування	В рамках інвест. кредитів EBRD DFC Фокус: агро, харчова пром.	В рамках інвест. кредитів EBRD EIB / EIF DFC Фокус: агро, с/г переробка	Агро, виробництво, логістика, енергетика EBRD IFC До €10M	ESG/ВДЕ/ енергоефективність EBRD IFC Строк: до 7 р. для ESG-проектів Фін. стимули від IFC	IFI-програми відсутні Тільки держ. програми
Торговельне фінансування	В рамках кредитних продуктів EBRD BGK	В рамках кредитних продуктів EBRD DFC	Акредитиви, гарантії, торгове фін. IFC Агро, виробництво, логістика	EBRD IFC Валюта для експортерів	Інформація відсутня
Гранти	Не передбачено	Не передбачено	Не передбачено	Фін. стимули від IFC для ВДЕ та енергоефективних проектів IFC	Інформація відсутня

Банк «Львів»

5–7–9%

АТБ «Львів» на даний момент є банком із повністю іноземним капіталом, що надає послуги малим та середнім підприємствам, у тому числі агробізнесу, у західних регіонах України, де він має 21 відділення, а також одне відділення у Києві. Банк «Львів» посідає 5-те місце за кількістю відділень у західній частині України. Банк «Львів» активно надає кредити у Львівській, Тернопільській, Івано-Франківській, Закарпатській, Волинській, Рівненській, Хмельницькій, Чернівецькій та Вінницькій областях, а також менш активно — у Київській та Житомирській областях. Станом на січень 2026 року активи банку становили 17,6 млрд грн, а кредитний портфель — 10,8 млрд грн, що свідчить про зростання порівняно з попереднім роком, а отже, про активне кредитування бізнесу в регіонах діяльності. Банк надає різні види кредитів, зокрема для агробізнесу, експортерів та імпортерів, проєктів з енергоефективності (сонячні панелі, біоенергетичні установки, теплові насоси) з повним спектром технічної та консультативної підтримки тощо.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	ЄІБ ТА ЄІФ
Назва програми	Resilience and Livelihoods Program (Resilience Program)	EU4Business Ukraine
Галузі	Будь-яка галузь, крім заборонених	Будь-яка галузь, крім заборонених
Розмір клієнта	МСП, МСП+	ММСП
Максимальна сума для клієнта	3 млн євро	5 млн євро
Валюта фінансування	грн/євро/дол. США	грн/євро/дол. США
Цілі	Поповнення оборотних коштів та фінансування інвестиційних проєктів	Поповнення оборотних коштів та фінансування інвестиційних проєктів
Термін кредиту/ Термін погашення	2 роки для оборотних коштів, до 5 років для інвестицій	2 роки для оборотних коштів, до 5 років для інвестицій
Забезпечення, %	70%	30-80%
Додатково	На інвестиційні кредити надаються гранти — до 30%	—
Термін дії програми	3 грудня 2025 року	3 грудня 2025 року
Регіон	Західні регіони України	Західні регіони України
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Індивідуальний підприємець, зареєстрований у встановленому законом порядку, або юридична особа, кінцевими бенефіціарними власниками (контролерами) якої є фізичні особи-резиденти України; ■ Досвід ведення поточної діяльності повинен становити щонайменше 6 місяців; ■ Бізнес клієнта, що аналізується, знаходиться в межах географічного покриття Банку; ■ Бізнес-клієнти повинні мати всі необхідні відповідні ліцензії та дозволи від місцевих та національних органів влади для здійснення діяльності	

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Виробництво або торгівля алкогольними напоями (крім пива та вина)
- Виробництво або торгівля тютюном та тютюновими виробами
- Азартні ігри, казино та подібна діяльність
- Виробництво або торгівля зброєю та боєприпасами
- Расистські та/або антидемократичні ЗМІ
- Порнографія та/або проституція
- Торгівля товарами без необхідних ліцензій на експорт або імпорт чи інших дозволів на транзит
- Діяльність компаній, визнаних судовим рішенням або іншим адміністративним органом компетентної юрисдикції такими, що беруть участь у незаконній монополістичній діяльності
- Виробництво або інша діяльність, пов'язана зі шкідливими або експлуататорськими формами примусової праці/шкідливої дитячої праці.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту
Крок 2	Клієнтський менеджер надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути затверджена на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2-3 тижні)
Крок 6	Одночасно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Заявка позичальника; ☐ Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності; ☐ Інші документи на запит Банку (за необхідності).	☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована для Групи, звітність позичальника за останні 3 повних календарних роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Основні клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та комбінація різних активів. Вартість активів згідно з останньою оцінкою тощо.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Клієнти можуть отримати офлайн-консультацію в будь-якому відділенні АКБ «Львів», перелік яких доступний на сайті банку за адресою https://banklviv.ua/

Адреса головного офісу: м. Львів, вул. Панаса Мирного, 24а

Онлайн:

Веб-сайт: https://banklviv.ua/

Електронна пошта: info@banklviv.com

0 800 505 848 - безкоштовно в межах України

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ ІНСТИТУЦІЯМИ

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України
Назва програми	Державна гарантія на портфельній основі з 31.03.2022	Державна гарантія на портфельній основі з 14.07.2023
Галузі	Будь-який сектор, крім заборонених	Будь-який сектор, крім заборонених
Розмір клієнта	МСП	МСП
Максимальна сума для клієнта	■ 400 млн грн – для сільськогосподарських виробників; ■ 100 млн грн – для всіх інших категорій, що не підпадають під заборону	■ 400 млн грн – для сільськогосподарських виробників; ■ 100 млн грн – для всіх інших категорій, що не підпадають під заборону
Валюта фінансування	грн	грн
Цілі	Поповнення оборотних коштів та фінансування інвестиційних проєктів	Поповнення оборотних коштів та фінансування інвестиційних проєктів
Термін кредиту/Термін погашення	до 10 років	до 10 років
Забезпечення, %	■ 80% для: - сільськогосподарських виробників: - переробної промисловості розділу С; - реконструкції основних засобів, частково або повністю знищених внаслідок воєнної агресії ■ 50% — для всіх інших категорій, що не підпадають під заборону	■ 80% для: - сільськогосподарських виробників: - переробної промисловості розділу С; - відновлення основних засобів, частково або повністю знищених внаслідок воєнної агресії ■ 50% — для всіх інших категорій, що не підпадають під заборону
Термін дії програми	до 31.03.2027	до 14.07.2028
Регіон	Західні регіони України	Західні регіони України
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ бути резидентом: фізична особа — підприємець, зареєстрований у порядку, встановленому законом; юридична особа — резидент України, кінцеві бенефіціарні власники (контролери), які є фізичними особами — резидентами України; сільськогосподарський виробник; ■ не підпадати під обмеження щодо надання державної підтримки, визначені статтею 13 Закону України «Про розвиток та державну підтримку малого та середнього підприємництва в Україні» (крім лізингових компаній); ■ не бути особами, до яких застосовано такі спеціальні економічні та інші обмежувальні заходи (санкції) відповідно до Закону України «Про санкції»; ■ термін здійснення господарської діяльності з моменту реєстрації повинен перевищувати 12 місяців, що має бути документально підтверджено; ■ не бути особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є громадяни держави, визнаної державою Україна агресором або окупаційною державою, та/або особою, яка належить або належала до терористичних організацій, ■ не бути пов'язаною особою банку-кредитора; ■ не мати прострочених боргів перед банком-кредитором на дату фактичного включення кредиту до портфеля. ■ клас позичальника для юридичних осіб — не нижче 8, для фізичних осіб, які є суб'єктами господарювання, для здійснення господарської діяльності — не нижче 4, для юридичних осіб за кредитами на інвестиційний проєкт за встановленими критеріями — не нижче	

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту
Крок 2	Менеджер по роботі з клієнтами надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути затверджена на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2-3 тижні)
Крок 6	Паралельно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Заявка позичальника; ☐ Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності; ☐ Інші документи на запит Банку (за необхідності).	☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована для Групи, звітність позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та комбінація різних активів. Вартість активів згідно з останньою оцінкою тощо.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Клієнти можуть отримати офлайн-консультацію в будь-якому відділенні АКБ «Львів», перелік яких доступний на сайті банку за адресою https://banklviv.ua/

Адреса головного офісу: м. Львів, вул. Панаса Мирного, 24а

Онлайн:

Веб-сайт: https://banklviv.ua/

Електронна пошта: info@banklviv.com

0 800 505 848 - безкоштовно в межах України

Креді Агріколь Банк

5–7–9%

Банк «Креді Агріколь» — це універсальний міжнародний банк в Україні, стратегічний партнер агробізнесу та корпоративних клієнтів, а також один із лідерів ринку автокредитування. Банк, головний офіс якого розташований у Києві, має 137 відділень по всій країні та обслуговує 380 000 клієнтів. Credit Agricole Bank — один із найстаріших іноземних банків в Україні та визнаний лідер у фінансуванні агробізнесу. У 2026 році Credit Agricole був визнаний найкращим банком в Україні у сфері торгового фінансування за результатами опитування бізнес-клієнтів, проведеного Euromoney. Credit Agricole підтримує одну з найсильніших культур управління ризиками на ринку.

Банк входить до складу міжнародної групи Credit Agricole (Франція), яка входить до ТОП-10 найбільших банків світу за активами, є лідером у сфері банківського страхування та управління активами на європейському ринку.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	IFC	IFC
Назва програми	RLF-RLG	SME companies financing	Medium-sized and larger companies in Ukraine financing
Галузі	■ широкі потреби в оборотних коштах та інвестиціях українських приватних підприємств у ключових секторах економіки, що сприяє підтримці їхньої діяльності та забезпечення засобів до існування; ■ підпроєкти у сфері виробництва, зберігання та енергоефективності для українських підприємств; ■ інвестиційні проєкти місцевих малих та середніх підприємств	критично важлива фінансова підтримка для малих підприємств, включаючи сільськогосподарські та сільські МСП	різні сектори, такі як агробізнес, виробництво, енергетика та логістика, а також підтримка енергетичної безпеки України
Розмір клієнта	МСП, МСП+, звичайні комерційні позичальники	МСП	Середні та більші компанії
Максимальна сума для клієнта	Залежить від сегмента	190 000 – 1 млн доларів США (еквівалент)	500 000 – 10 млн євро (еквівалент)
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн	грн, євро, дол. США
Цілі	Оборотні кошти, інвестиційні кредити	Оборотні кошти, інвестиційні кредити	Оборотні кошти, інвестиційні кредити
Регіон	Україна	Україна	Україна
Ліміт портфеля	150 млн євро	1 625 000 000 грн	100 млн євро

КОНТАКТИ:

Веб-сайт: https://credit-agricole.ua

Гаряча лінія: 0 800 300 800

Електронна пошта: info@credit-agricole.ua

Кредобанк

5–7–9%

KredoBank

KredoBank — український банк, заснований у Львові у 1990 році, віднесений Національним банком України до системно важливих банків України. На 100% належить фінансовій групі PKO Bank Polski — найбільшій фінансовій інституції Польщі та одній з найбільших фінансових груп Центрально-Східної Європи.

Банк активно кредитує роздрібних клієнтів, малий і середній бізнес та корпорації, пропонуючи низку спеціальних програм із мінімальними відсотками. Крім того Кредобанк пропонує надійні депозитні продукти. Флагманськими продуктами Кредобанку є Правильна картка для роздрібних клієнтів та Craft Banking для преміальних клієнтів. Банк активно бере участь у низці державних та міжнародних програм, які дозволяють бізнесу залучати фінансування на вигідних умовах.

Кредобанк присутній у 22 областях України і у Києві та пропонує повний спектр послуг для роздрібних клієнтів, підприємств малого, середнього та великого бізнесу України.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	BGK	DFC
Назва програми	Програма стійкості та засобів існування ЄБРР	Покриття коштами Європейської комісії, розміщеними на рахунку в банку BGK (Bank Gospodarstwa Krajowego) ймовірних збитків, які Банк несе у зв'язку з кредитуванням, адресованим ММСБ, що знаходяться в помаранчевих та червоних зонах під час воєнних дій, пов'язаних із агресією російської федерації	Угода про кредитну портфельну гарантію
Галузі	Пріоритетний сектор: Харчова галузь. Заборонені сектори: 1. Виробництво військової техніки та/або торгівлі нею 2. Фінансових установ або компаній, що надають фінансові послуги, страхового бізнесу 3. Виробництво та продаж тютюнових виробів чи міцних алкогольних напоїв (за винятком випадків, якщо такий продаж не є домінуючою діяльністю щодо основної господарської діяльності) 4. Діяльності казино або інших гральних закладів 5. Спекулятивних інвестицій у майно або валюти або здійснення інших спекулятивних інвестицій 6. Технологій, що, зокрема, використовуються у сфері видобування, обробки, транспортування, зберігання та використання нафти та газу для виробництва електроенергії (окрім як для цілей власного споживання)	Пріоритетний сектор: Харчова галузь. Заборонені сектори: 1. Виробництво військової техніки та/або торгівлі нею 2. Фінансових установ або компаній, що надають фінансові послуги, страхового бізнесу 3. Виробництво та продаж тютюнових виробів чи міцних алкогольних напоїв (за винятком випадків, якщо такий продаж не є домінуючою діяльністю щодо основної господарської діяльності) 4. Діяльності казино або інших гральних закладів 5. Спекулятивних інвестицій у майно або валюти або здійснення інших спекулятивних інвестицій 6. Технологій, що, зокрема, використовуються у сфері видобування, обробки, транспортування, зберігання та використання нафти та газу для виробництва електроенергії (окрім як для цілей власного споживання)	Пріоритетний сектор: сільське господарство. Заборонені сектори: 1. Оренда або фінансування лісозаготівельного обладнання 2. Будівництво дамб, які є суттєвими та незворотними 3. Виробництво або торгівля будь-якими продуктами або видами діяльності, які вважаються незаконними відповідно до законів України 4. Будь-який вплив на Світову спадщину ЮНЕСКО 5. Видобуток або інфраструктура на природоохоронних територіях категорій I, II, III та IV (природні заповідники / заповідні території та національні парки, пам'ятки природи та ареали / території регулювання чисельності видів) 6. Виробництво, торгівля або використання розпущених азбестових волокон

МФО	ЄБРР	BGK	DFC
	7. Виготовлення пластикової продукції одноразового використання для споживчого вжитку (не для медичних цілей) та інші, які порушують вимоги Екологічної та Соціальної політики ЄБРР	7. Виготовлення пластикової продукції одноразового використання для споживчого вжитку (не для медичних цілей) та інші, які порушують вимоги Екологічної та Соціальної політики ЄБРР	7. Практики морського та прибережного рибальства, такі як великомасштабний пелагічний дрифтерний вилов риби та вилов дрібновічковими сітками, завдають шкоди вразливим та охоронюваним видам у великих кількостях, а також завдають шкоди біорізноманіттю та ареалам існування 8. Проєкти або компанії, основна діяльність яких пов'язана з такими забороненими секторами як: азартні ігри; засоби масової інформації дорослого або політичного характеру; виробництво або продаж військової продукції; алкогольні напої; тютюнові вироби та супутні товари
Розмір клієнта	Клієнти з числа ММСБ відповідно до визначення Європейського союзу, а саме: ММСП, середня чисельність працівників яких за останні 4 квартали не перевищує 250 осіб, а також річний оборот від господарської діяльності не перевищує 50 млн євро або загальна балансова вартість активів на останню звітну дату не перевищує 43 млн євро (еквівалент у національній валюті розраховується за курсом на останню звітну дату). Ці показники розраховуються сукупно для всієї групи контрагентів, пов'язаних із ММСП.	Клієнти з числа ММСП відповідно до визначення Європейського Союзу, а саме: ММСП із середньою чисельністю працівників за останні 4 квартали, що не перевищує 250 осіб, та одночасно з річним оборотом від діяльності, що не перевищує 50 млн євро, або загальною балансовою вартістю активів на останню звітну дату, що не перевищує 43 млн євро (еквівалент у національній валюті розраховується за обмінним курсом на останню звітну дату). Максимум 20% від загального обсягу продажів → МСП+ із середньою чисельністю працівників за останні 4 квартали, що не перевищує 500 осіб, і одночасно річним оборотом від діяльності, що не перевищує 50 млн євро, або загальною балансовою вартістю активів на останню звітну дату, що не перевищує 43 млн євро.	Клієнти МСП, як визначено IFC, для яких станом на останню звітну дату одночасно виконуються будь-які 2 з 3 наступних критеріїв: Кількість співробітників становить не менше 10 осіб і не більше 300 осіб Річний оборот від діяльності становить не менше 100 000 доларів США і не більше 15 мільйонів доларів США Загальна балансова вартість активів становить не менше 100 000 доларів США і не більше 15 млн доларів США (еквівалент у національній валюті розраховується за курсом на останню звітну дату).
Максимальна сума для клієнта	5 млн євро на одного клієнта та/або групу пов'язаних осіб	1 млн євро на один кредит одному клієнту	1,5 млн доларів США (на одного клієнта)
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США

МФО	ЄБРР	BGK	DFC
Цілі	Спрощення доступу до фінансування для приватних корпоративних компаній в Україні	Покриття потенційних збитків, понесених банком у зв'язку з кредитуванням сектору ММСП в Україні під час бойових дій, пов'язаних з агресією Російської Федерації	Зміцнення спроможності банку надавати фінансування ММСП з метою стимулювання економічного зростання та забезпечення продовольчої безпеки.
Термін кредиту/ Термін погашення	Інвестиційні кредити та лізинг – до 5 років Кредити на поповнення оборотних коштів – до 2 років	Інвестиційні кредити та лізинг – до 5 років Кредити на поповнення оборотних коштів – до 2 років	Інвестиційні кредити та лізинг – до 5 років Кредити на поповнення оборотних коштів – до 2 років
Забезпечення, %	–	–	–
Додатково	Тривалість господарської діяльності – 3 роки Позитивна кредитна історія (відсутність прострочень понад 30 днів за останні 3 роки) Відсутність ризиків, класифікованих як СТАДІЯ 3 згідно з МСФЗ Господарська діяльність здійснюється на території, контрольованій Україною, та поза зонами активних бойових дій	Тривалість господарської діяльності – щонайменше 12 місяців Господарська діяльність здійснюється на території, контрольованій Україною, та поза зонами активних бойових дій	
Термін дії програми	До 09.02.2026 з можливістю продовження для наступних угод	До 28.08.2034	До 30.09.2031
Регіон	Вся неокупована територія України, за винятком території активних бойових дій	Вся неокупована територія України. Пріоритетне використання програми для клієнтів, які знаходяться поблизу зони активних бойових дій	Вся неокупована територія України, за винятком території активних бойових дій
Ліміт портфеля	100 млн євро	35 млн євро	50 млн євро
Вимоги до клієнтат* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Тривалість господарської діяльності більше 12 місяців ■ Форма господарської діяльності – юридична особа або фізична особа-підприємець ■ Проведення господарської діяльності та реєстрація на території, контрольованій Україною ■ Прибуткова діяльність ■ Позитивна ділова репутація та кредитна історія позичальника та власників		

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Тривалість господарської діяльності понад 12 місяців
- Форма господарської діяльності – юридична особа або фізична особа-підприємець
- Здійснення господарської діяльності та реєстрація на території, контрольованій Україною
- Прибуткова діяльність
- Позитивна ділова репутація та кредитна історія позичальника та власників.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Консультація клієнта
2	Отримання початкового пакету документів та попереднє рішення щодо кредиту на основі фінансових показників клієнта, ділової репутації та кредитної історії протягом 3 робочих днів
3	Розгляд кредитної заявки та прийняття рішення щодо кредиту на основі повного пакету документів клієнта протягом 10 робочих днів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, цільове використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:
☐ Кредитна заявка
☐ Актуальні копії паспортів та податкових номерів керівників та засновників (які володіють 10% або більше статутного капіталу)
☐ Згода позичальника, керівників компанії, засновників (які володіють 10% або більше статутного капіталу) на перевірку в Першому Всеукраїнському кредитному бюро, Українському бюро кредитних історій, Міжнародному кредитному бюро
☐ Фінансова звітність за останні 5 кварталів та останні 2 роки
☐ Розшифровка статей балансу та звіту про фінансові результати
☐ Кредитний портфель клієнта станом на поточну дату
☐ Структура пов'язаних осіб клієнта

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

- Вимоги до застави та рівня покриття залежать від типу продукту та застосованого інструменту гарантії.
- Кредитні операції на суму до 10 млн грн можуть розглядатися без застави.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

65 відділень банку. Повний перелік доступний на сайті банку.

Мережа відділень та банкоматів АТ «КредоБанк» | КредоБанк

Онлайн:

електронна пошта: info@kredobank.com.ua

0-800-500-850

0-800-600-850

Головний офіс: 79026, м. Львів, вул. Сахарова, 78

Ощадбанк

5–7–9%

Ощадбанк — це державний універсальний банк, який надає широкий спектр фінансових послуг у всіх сегментах клієнтів. Ощадбанк є одним із найбільших банків України та входить до переліку системно важливих фінансових установ, визначених Національним банком України. Банк повністю належить Кабінету Міністрів України, який визначає його стратегічні напрямки та управляє його корпоративними правами.

Ощадбанк обслуговує понад 6 мільйонів активних клієнтів, серед яких фізичні особи, мікро-, малі та середні підприємства, а також корпоративні клієнти. Банк обслуговує українців через розгалужену мережу з понад 1 150 відділень по всій Україні, 740 з яких відповідають державним будівельним нормам (ДБН) щодо доступності.

Діяльність Ощадбанку спрямована на реалізацію державної політики у сфері фінансової підтримки пріоритетних галузей економіки та соціально значущих програм; розвиток національної кредитної та фінансової системи та підтримку фінансової інклюзії; розширення доступу до фінансування для мікро-, малих та середніх підприємств, корпоративних клієнтів та фізичних осіб з урахуванням їх платоспроможності та соціальних аспектів; підтримку підприємств та проєктів, що мають стратегічне значення для економічної, енергетичної та соціальної безпеки держави.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	ЄБРР	ЄІБ
Назва програми	Договір про участь у розподілі ризику без попереднього фінансування ЄБРР	Договір про участь у розподілі ризику без попереднього фінансування ЄБРР (енергоефективність)	Фінансовий Договір про фінансування ЄІБ (централізоване теплопостачання України)
Галузі	МСП	МСП	Державні та муніципальні підприємства
Розмір клієнта	Мікропідприємства (до 9 співробітників, річний оборот до 2 млн євро) Малі підприємства (від 10 до 49 співробітників, річний оборот від 2 до 10 млн євро) Середні підприємства (від 50 до 249 співробітників, річний оборот від 10 до 50 млн євро)	Мікропідприємства (до 9 працівників, річний оборот до 2 млн євро) Малі підприємства (від 10 до 49 співробітників, річний оборот від 2 до 10 млн євро) Середні підприємства (від 50 працівників, річний оборот від 10 до 50 млн євро)	■ Селищні та міські ради та їхні виконавчі органи; ■ Комунальні підприємства ■ Державні підприємства
Максимальна сума для клієнта	5 млн євро	15 млн євро	25 млн євро
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США
Цілі	Фінансування придбання активів та/або оборотного капіталу, з акцентом на проєкти, пов'язані з переходом до зеленої економіки	фінансування відновлюваних джерел енергії та/або пов'язаних з ними технологій накопичення енергії, а також підвищення енергоефективності (зокрема, утеплення, опалення) комерційних приміщень; - фінансування відновлюваних джерел енергії та/або пов'язаних з ними технологій накопичення енергії.	■ Фінансування інфраструктури централізованого опалення/охолодження; ■ фінансування проєктів з енергоефективності (реконструкція будівель) ■ фінансування відновлюваних джерел енергії (інвестиції у розробку проєктів, пов'язаних з відновлюваними джерелами енергії >1 МВт (не інтегровані у будівлю))

МФО	ЄБРР	ЄБРР	ЄІБ
Термін кредиту/ Термін погашення	5 років	5 років	15 років
Забезпечення, %	–	–	–
Додатково	–	–	–
Термін дії програми	березень 2031	березень 2031	липень 2028
Регіон	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України
Ліміт портфеля	250 млн євро	100 млн євро	50 млн євро
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Прибуткова діяльність ■ Відсутність податкової заборгованості ■ Позитивна ділова репутація та кредитна історія ■ Співвідношення боргу до EBITDA – не більше 3,5 ■ Власний капітал/борг – не менше 0,5 ■ Коефіцієнт обслуговування боргу (Debt Service Coverage Ratio) – не більше 1,2 ■ Відповідність вимогам ESG ■ Здійснення діяльності на території, контрольованій Україною ■ Окремі вимоги щодо критеріїв придатності для підприємств, що переїхали, та військовослужбовців.		

ГРАНТОВІ ПРОГРАМИ У ПОЄДНАННІ З МЕХАНІЗМОМ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ

МФО	ЄБРР	ЄБРР	Finance in Motion GmbH
Назва програми	Eastern Partnership Small and Medium-sized Enterprise Competitiveness and Inclusion Programme (RLG)	Eastern Partnership Small and Medium-sized Enterprise Competitiveness and Inclusion Programme (ESSF)	Grant agreement with Finance in Motion GmbH
Sectors	Усі сектори економіки, що не включені до переліку виключень ЄБРР	Усі сектори економіки, що не включені до переліку виключень ЄБРР	Усі сектори економіки, що не включені до списку виключень EFSE та Finance in Motion GmbH
Розмір клієнта	МСП	МСП	МСП
Grant amount for a client	■ до 10% для звичайних проєктів ■ до 15% для комплексних проєктів та проєктів у рамках реалізації політики продовольчої безпеки ■ до 30% для вразливих категорій (клієнти, які зазнали збитків внаслідок воєнної агресії, ветерани або підприємства, що надають послуги ветеранам) ■ максимальна сума гранту на одного клієнта – 200 000 євро	■ до 10% для звичайних проєктів ■ до 15% для комплексних проєктів та проєктів у рамках реалізації політики продовольчої безпеки ■ до 30% для вразливих категорій (клієнти, які зазнали збитків внаслідок воєнної агресії, ветерани або підприємства, що надають послуги ветеранам) ■ максимальна сума гранту на одного клієнта: 200 000 євро	■ до 20% для фермерських господарств; ■ до 20% для підприємств, які постраждали від війни; ■ до 20% для МСП, що інвестують у критично необхідну реконструкцію

МФО	ЄБРР	ЄБРР	Finance in Motion GmbH
Мета гранту	Проєкти, спрямовані на фінансування стабільних інвестицій та розвиток зеленої економіки	Проєкти, спрямовані на розвиток та підтримку енергетичної незалежності та відновлюваних джерел енергії	Підтримка інвестиційних кредитів для капітальних інвестицій з метою відновлення виробничих потужностей, машин та обладнання або інвестицій, пов'язаних з розширенням (наприклад, основних засобів), для підвищення стійкості під час війни та після неї, відновлення пошкоджених активів та забезпечення безперервності бізнесу, а також для підтримки переїзду та сертифікації підприємств, що відкриває шлях для їх подальшого розширення
Термін дії програми	Березень 2031	Березень 2031	Січень 2027
Регіон	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ГРАНТУ

1	Подання Клієнтом заявки на отримання гранту відповідно до умов грантової програми
2	Перевірка дотримання Клієнтом умов грантової програми
3	Отримання та перевірка пакету документів Одержувача відповідно до вимог грантової програми
4	Підтвердження отримання гранту клієнтом (відповідно до процедури, передбаченої програмою грантів)
5	Надання гранту Одержувачу

ГРАНТОВІ ПРОГРАМИ ТА ПРОГРАМИ СПІВФІНАНСУВАННЯ

МФО	EFSE	LuxDev/NUR	NORAD/NUR	GIZ/NUR
Назва програми	International financing programme	Programme to support MSMEs in the Kryvyi Rih district	Support for Energy Sustainability of Micro and Small Enterprises in Ukraine	PROGRESS Green Farming in Horticulture
Тип програми	Кредит з грантовою складовою	Кредит з грантовою складовою	Кредит з грантовою складовою	Кредит з грантовою складовою
Галузі	Усі сектори економіки, що не включені до переліку виключень	Усі сектори економіки, що не включені до переліку виключень	Усі сектори економіки, що не включені до переліку виключень	■ вирощування, переробка та експорт яблук, полуниці, малини та волоських горіхів. ■ вирощування багаторічних культур ■ переробка та консервування фруктів та овочів ■ експорт
Розмір клієнта	МСП	МСП	МСП	МСП
Максимальна сума для клієнта	12 млн грн	100 000 євро	20 000 євро	10 000 євро
Валюта фінансування	грн	грн	грн	грн
Цілі	Придбання активів з акцентом на проєкти, пов'язані з агробізнесом, логістикою та зеленою енергетикою	Інвестиційні кредити на придбання та/або модернізацію та/або реконструкцію основних засобів МСП	Придбання обладнання для виробництва електроенергії з відновлюваних та невідновлюваних джерел енергії, обладнання для зберігання виробленої електроенергії, зокрема енергоефективного обладнання (відповідно до переліку, зазначеного в каталозі енергоефективних технологій, що є додатком до Програми), а також пов'язані з цим роботи та послуги	Реалізація проєктів з вирощування сільськогосподарських культур (крапельне зрошення, плівки для захисту від граду та дощу, гідропоніка, теплиці у вигляді геодезичних куполів; сітки та плівки для садів, аеропоніка, вирощування сортів, пристосованих до регіону, впровадження технології нульової обробки ґрунту (No-Till), вертикальні ферми тощо), переробки (виробництво зеленого аміаку, циклічне використання води; технології без використання гідрофторвуглецю, збір дощової води, екологічна упаковка, автономне енергопостачання, отримання вуглецевих сертифікатів тощо) та експорт (маркетингові заходи, спрямовані на експорт продукції; сертифікація продукції для експорту тощо)

МФО	EFSE	LuxDev/NUR	NORAD/NUR	GIZ/NUR
Термін кредиту/ Термін погашення	до 7 років	до 5 років	до 5 років	до 5 років
Забезпечення, %	–	–	–	–
Додатково	Гранти до 20% для певних категорій проєктів	–	–	–
Термін дії програми	Липень 2031	–	–	–
Регіон	Території, контрольовані Урядом України	Кривий Ріг	Території, контрольовані Урядом України – пріоритет – Сумська, Харківська, Дніпропетровська, Миколаївська, Львівська (крім міста Львова), Волинська та Кіровоградська області	Території, контрольовані Урядом України – пріоритет – Вінницька, Волинська, Київська, Кіровоградська, Одеська, Херсонська, Черкаська, Чернівецька області
Ліміт портфеля/ ліміт гранту	20 млн євро	4,5 млн євро	840 000 євро	80 000 євро

ЕТАПИ РОЗГЛЯДУ ПРОЄКТУ

1	Отримання консультації
2	Подання заявки на отримання гранту/фінансування в рамках програми
3	Затвердження гранту/фінансування адміністратором гранту
4	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення обмежень
5	У разі використання механізму розподілу ризиків або гранту – вибір оптимального інструменту розподілу ризиків та перевірка відповідності Клієнта та/або проєкту вимогам відповідної програми
6	Затвердження фінансування проєкту
7	Перевірка відповідності Клієнта умовам програми грантів
8	Отримання та перевірка пакету документів одержувача відповідно до умов грантової програми
9	Надання гранту Одержувачу

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ УСТАНОВАМИ

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Фонд часткового гарантування сільськогосподарських кредитів	ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»	Міністерство фінансів України	Державне агентство з енергоефективності та енергозбереження України
Назва програми	Державна гарантія	Портфельна гарантія за кредитами у сфері сільського господарства	Портфельне страхування кредитів	Програма «Доступні кредити 5-7-9%»	–
Галузі	без обмежень	сільськогосподарська діяльність	будь-яка діяльність, за умови здійснення зовнішньоекономічної діяльності (експорту)	відповідно до програмних рекомендацій	–
Розмір клієнта	МСП	МСП	МСП	МСП	ММСП та великі корпорації
Максимальна сума для клієнта	400 млн грн	12,5 млн грн	UAH 20 million	20 млн грн	–
Валюта фінансування	грн	грн	грн, євро, дол. США	грн	грн
Цілі	■ Поповнення оборотних коштів ■ Інвестиційні цілі	■ Поповнення оборотних коштів ■ Інвестиційні цілі ■ Придбання земельних ділянок	Поповнення оборотних коштів, придбання основних засобів з метою виконання укладених зовнішньоекономічних угод/контрактів, в рамках яких передбачається або експорт (продаж) товарів (робіт, послуг) українського походження, або виробництво українських товарів з подальшим їх експортом відповідно до переліку товарних груп за UKT зовнішньоекономічної діяльності	■ Поповнення оборотних коштів ■ Інвестиційні цілі у сферах, визначених умовами Програми	Реалізація проєктів з підвищення енергоефективності виробничого процесу (надання послуг) або його частини; реалізація проєктів з енергетичної модернізації тепловиробників, підприємств водопостачання та водовідведення, у тому числі тих, що належать державі та муніципалітетам; надання енергетичних послуг; реалізація проєктів із використанням альтернативних видів палива та альтернативних (відновлюваних) джерел енергії
Термін кредиту/ Термін погашення	5 років	10 років	5 років	10 років	5 років
Забезпечення, %	50% або 80%	50%	100%	–	–
Додатково	–	–	–	Компенсація вартості кредиту	Компенсація вартості кредиту

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Фонд часткового гарантування сільськогосподарських кредитів	ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»	Міністерство фінансів України	Державне агентство з енергоефективності та енергозбереження України
Термін дії програми	–	–	–	–	–
Регіон	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України	Території, контрольовані Урядом України
Вимоги до клієнта* Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Прибуткова діяльність ■ Відсутність податкової заборгованості ■ Позитивна ділова репутація та кредитна історія ■ Співвідношення боргу до EBITDA – не більше 3,5 ■ Власний капітал/борг – не менше 0,5 ■ Коефіцієнт покриття боргу – не більше 1,2 ■ Відповідність вимогам ESG ■ Проведення діяльності на території, контрольованій Україною ■ Окремі вимоги щодо критеріїв придатності для переселених підприємств та комбатантів				

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Проєкти «з нуля»;
- Клієнти з проблемними кредитами;
- Наступні види діяльності::
  - Діяльність, пов'язана з вирощуванням, виробництвом та оптовою торгівлею тютюном;
  - Виробництво або торгівля продукцією, що містять ПХБ;
  - Виробництво, торгівля, використання азбестових волокон; Виробництво, використання або торгівля стійкими органічними забруднювачами;
  - та інші види діяльності, заборонені політиками Групи або її партнерів.
  - Галузі економіки, які класифікуються як заборонені відповідно до Кредитної політики або умов окремих Програм;
  - Позичальники, які на підставі результатів ESG-скринінгу визначені як такі, що мають високий рівень ризику.

Конкретні вимоги до клієнтів та проєктів визначаються умовами програм, за якими фінансуються проєкти, а також вимогами МФО.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту
Крок 2	Менеджер по роботі з клієнтами надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути затверджена на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2-3 тижні)
Крок 6	Паралельно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Заява позичальника; ☐ Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності; ☐ Юридичні та установчі документи; Реєстрація індивідуальних підприємців/юридичних осіб ☐ Документи, що підтверджують цільове використання коштів (бізнес-план, техніко-економічне обґрунтування); ☐ Документи щодо забезпечення; ☐ Інші документи на запит Банку (за необхідності).	☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована для Групи, звітність Позичальника за останні 3 повних календарних роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення щодо основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Динаміка ринкової позиції. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

- Для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та поєднання різних активів. Вартість активів визначається згідно з останньою оцінкою тощо.
- Для клієнтів з сектору МСП також застосовується гнучкий підхід та комбінація різних видів застави, а також можливе фінансування без застави.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Відділення банку – зверніться до менеджера з обслуговування Цифрові продукти банку

Веб-сайт банку: https://www.oschadbank.ua

Оффлайн:

Головний офіс та відділення: https://www.oschadbank.ua/map

Онлайн:

Запит на https://www.oschadbank.ua/zvorotnij-zvazok - для існуючих клієнтів

Електронна пошта: contact-centre@oschadbank.ua

0 800 210 800 - безкоштовно в межах України

Піреус Банк

5–7–9%

Piraeus Bank, дочірня компанія Piraeus Financial Holdings (Греція), працює в Україні як універсальний банк із стабільно зростаючим портфелем кредитування МСП. Банк має сильні позиції в сегментах торгівлі, послуг та сільськогосподарського кредитування. Банк дедалі активніше бере участь у програмах фінансування за підтримки донорів та механізмів розподілу ризиків.

Piraeus Bank був заснований у 1916 році. Банк входить до складу міжнародної банківської групи Piraeus Bank — Piraeus Financial Holdings S.A. Іноземний капітал. Головний офіс — Афіни, Греція.

Це один із системних банків Європи, діяльність якого регулюється Європейським центральним банком (ЄЦБ).

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	DFC	ЄБРР	ЄІБ/ЄІФ
Назва програми	DFC loan portfolio guarantee	Risk sharing programme	EIB/EIF Guarantee
Галузі	Переважно сільськогоспо-дарські виробники та переробники	Всі сектори економіки, крім заборонених	Всі сектори економіки, крім заборонених
Розмір клієнта	Клієнт є МСП (з урахуванням GPC, як визначено в Угоді з DFC) та **відповідає принаймні двом із таких трьох критеріїв**: (a) річний дохід не перевищує 15 мільйонів доларів США; (b) активи становлять не більше 15 000 000 доларів США; або (c) кількість працівників становить 300 осіб або менше	Клієнт-МСБ	SME client in accordance МСБ клієнт у відповідності до законодавства ЄС
Максимальна сума для клієнта	Еквівалент 1 млн доларів США	—	Еквівалент 5 млн євро
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США
Цілі	Переважно інвестиційні цілі, також можливий оборотний капітал	Інвестиційні цілі та оборотний капітал	Інвестиційні цілі та оборотний капітал
Термін кредиту/ Термін погашення	Термін кредиту не пізніше 25 вересня 2034 року	—	цілі інвестицій — до 72 місяців, оборотні кошти — до 48 місяців.
Забезпечення, %	80% — під заставу гарантії DFC	50%	30–80 % під гарантію ЄІБ/ ЄІФ
Додатково	—	—	—
Термін дії програми	вересень 2024 р. – Вересень 2034 р.	З 2020 року	грудень 2025 р. – грудень 2045 р.
Регіон	Україна, за винятком територій Сумської, Херсонської, Луганської, Донецької областей, Автономної Республіки Крим, Запорізької та Харківської областей.	—	—

МФО	DFC	ЄБРР	ЄІБ/ЄІФ
Ліміт портфеля	20 млн доларів США — максимальна сума гарантії, 25 млн гривень — максимальна сума кредиту за гарантією DFC	—	Наразі максимальний ліміт гарантії становить еквівалент 8 млн євро з можливістю його збільшення до 16 млн євро
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Юридична особа – резидент України, кінцевими бенефіціарними власниками якого є резиденти України; ■ Виробник сільськогосподарської продукції — юридична особа, основним видом діяльності якої є виробництво сільськогосподарської продукції, що становить не менше 75% її річного обороту, та яка також зареєстрована в Державному аграрному реєстрі; ■ Суб'єкт господарювання державного або муніципального сектору економіки ■ Клієнт не є особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром держави, визнаної Україною державою-агресором або державою-окупантом, та/або особою, яка належить або належала до терористичних організацій, юридичною особою, в якій особи, що належать або належали до терористичних організацій, є учасниками (акціонерами, членами) або кінцевими бенефіціарами; ■ Термін реєстрації – від 24 місяців (Банк не працює з новостворюваними компаніями) ■ Додаткові вимоги відповідно до чинної Кредитної політики Банку		

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

1. Трансформація або деградація критично важливих природних середовищ існування, за винятком випадків, коли План дій щодо збереження біорізноманіття демонструє, що зусилля з уникнення, мінімізації, реабілітації або відновлення середовища існування не призведуть до повної втрати видів, що перебувають під загрозою зникнення або вимирання.

2. Будівництво гребель, що суттєво та незворотньо впливає на: (a) біорізноманіття; (b) природні екосистеми вище або нижче за течією від греблі; (c) природну гідрологію; (d) великі площі земель; або (e) призведе до фізичного або економічного переміщення значної кількості мешканців (5 000 осіб або більше).

3. Виробництво або торгівля будь-якими продуктами чи діяльність, які вважаються незаконними згідно із законами або нормативно-правовими актами приймаючої країни, міжнародними угодами, включаючи багатосторонні конвенції, або підлягають міжнародному поступовому припиненню або забороні, такими як фармацевтичні препарати; пестициди/гербіциди; речовини, що руйнують озоновий шар; поліхлоровані біфеніли (ПХБ) та інші небезпечні речовини; дикі тварини або продукти дикої природи, що регулюються Конвенцією про міжнародну торгівлю видами дикої фауни і флори, що перебувають під загрозою зникнення (CITES); та транскордонна торгівля відходами або відходами.

4. Експорт ртуті та сполук ртуті, а також виробництво, експорт та імпорт широкого спектру продуктів, що містять ртуть.

5. Транспортування нафти або інших небезпечних речовин на суднах, що не відповідають вимогам ІМО.

6. Переселення 5 000 або більше осіб.

7. Будь-який вплив на об'єкти Всесвітньої спадщини, за винятком випадків, коли екологічна та соціальна оцінка доведе, що Проєкт (i) не призведе до погіршення стану природоохоронної території; та (ii) матиме позитивні екологічні та соціальні наслідки.

8. Будь-який вплив на території, включені до Списку національних парків та природоохоронних територій Організації Об'єднаних Націй, за винятком випадків, коли екологічна та соціальна оцінка демонструє, що Проєкт (i) не призведе до деградації природоохоронної території; та (ii) матиме позитивні екологічні та соціальні наслідки.

9. Видобуток корисних копалин або будівництво інфраструктури в природоохоронних територіях категорій I, II, III та IV («суворі природні заповідники/природні заповідники», «місця проживання диких тварин», «Національні парки», «Природні пам'ятки» та «Зони управління місцем проживання/видами»), як визначено Міжнародним союзом охорони природи (МСОП), за винятком випадків, коли екологічна та соціальна оцінка може продемонструвати, що (i) деградації природоохоронних територій не відбувається; та (ii) існують позитивні екологічні та соціальні вигоди.

10. Діяльність, заборонена законодавством країни перебування або міжнародними конвенціями щодо захисту ресурсів біорізноманіття або культурної спадщини.

11. Виробництво, випуск на ринок та використання азбестових волокон, а також продуктів та сумішей, до складу яких ці волокна додано навмисно.

12. Методи морського та прибережного рибальства, такі як великомасштабний пелагічний дрифтерний вилов та вилов за допомогою сіток з дрібними вічками довжиною понад 2,5 кілометра.

13. Виробництво або діяльність, пов'язані з примусовою працею або дитячою працею.

14. Проєкти або компанії, про які відомо, що вони суттєво порушують місцеве екологічне законодавство, а також вимоги у сфері соціального забезпечення, охорони здоров'я, безпеки та праці, а також вимоги щодо публічного розкриття інформації.

15. Проєкти, основна діяльність яких належить до таких заборонених секторів: азартні ігри; комунікації для дорослих або політичні ЗМІ; виробництво або продаж військової продукції; алкогольні напої (якщо це суперечить місцевим релігійним або культурним нормам); тютюнові вироби та пов'язані з ними товари.

16. Проєкти або компанії, які замінюють американське виробництво або можуть призвести до значної втрати робочих місць у Сполучених Штатах, включаючи «офшорні фабрики» та аутсорсинг товарів і послуг (наприклад, аутсорсинг бізнес-процесів) зі Сполучених Штатів.

17. Проєкти або компанії, які надають значну пряму підтримку уряду, що систематично грубо порушує міжнародно визнані права людини, як це визначено Державним департаментом США.

18. Проєкти або компанії, які проводять аборти як метод планування сім'ї; спонукають або примушують будь-яку особу до аборту; проводять примусову стерилізацію як метод планування сім'ї; примушують або надають будь-яку фінансову заохочувальну винагороду будь-якій особі для проходження стерилізації; або проводять будь-які біомедичні дослідження, що повністю або частково пов'язані з методами або практиками аборту чи примусової стерилізації як засобу планування сім'ї.

19. Компанії, які вважаються інвертованими вітчизняними корпораціями відповідно до 6 U.S.C. 395(b).

20. Інші дії, заборонені політиками Групи та її партнерів, ЄБРР, ЄІБ/ЄІФ, DFC.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП та корпоративних клієнтів

Наша основна увага приділяється клієнтам з сектору МСП — юридичним особам з доходом від 100 млн до 1 млрд грн. Підхід до кредитування

Крок 1	Залежно від характеру та суми запиту, підприємство може розпочати попереднє обговорення запиту з фахівцями з управління кредитними ризиками.
Крок 2	Менеджер надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування.
Крок 3	Після того як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує кредитну заявку.
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (служби безпеки, відділу управління ризиками, юридичного відділу, відділу оцінки майна тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету.
Крок 5	Після схвалення заявки Кредитним комітетом готуються проєкти кредитних договорів.
Крок 6	Підписання кредитних договорів та видача коштів.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП та корпоративних клієнтів:
☐ Фінансова звітність: аудитована та/або консолідована звітність групи, фінансова звітність позичальника за останні 2 повних календарних роки, за останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення щодо основних статей.
☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки.
☐ Кредитний портфель. Ковенанти.
☐ Опис бізнес-моделі. Основні клієнти, постачальники та умови оплати.
☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні
☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку.
☐ Динаміка ринкової позиції. Конкуренти;
☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

Можливий гнучкий підхід до надання застави та поєднання різних видів застави. Вартість активів — згідно з останньою оцінкою тощо. Можливе поєднання з програмами розподілу ризиків. Можливе надання беззаставного кредиту під поруку власника та/або кредиту з частковим забезпеченням.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Відділення банку – https://www.piraeusbank.ua/ua/home/branches

Веб-сайт: https://www.piraeusbank.ua/ua

Оффлайн:

Адреса головного офісу: 04119, м. Київ, вул. Білоруська, 11

Онлайн:

Для існуючих клієнтів — через вашого персонального менеджера

З будь-яких питань:

електронна пошта: info@piraeusbank.ua

0 800 30880 - безкоштовно в межах України

+380 44 4958890 або міжнародні дзвінки, форма на сайті «Зв'язатися з нами»

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ ІНСТИТУЦІЯМИ

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України
Назва програми	5-7-9	Державні гарантії на портфельній основі (ліміти на 2021, 2023–2025 роки)
Галузі	Усі, крім тих, що: ■ Є кредитними/страховими організаціями, інвестиційними фондами, недержавними пенсійними фондами, професійними учасниками ринку цінних паперів, ломбардами; ■ не виробляють та/або не продають зброю, алкогольні напої, тютюнові вироби, а також не здійснюють обмін валюти; ■ не займаються лізингом нерухомості як одним із основних видів діяльності.	Усі сектори економіки, що не підпадають під заборону
Розмір клієнта	Річний дохід клієнта, з урахуванням Цивільного кодексу – для мікропідприємств – до 2 млн євро/ для малих підприємств – до 10 млн євро/для середніх підприємств – до 50 млн євро	МСП відповідно до визначення українського законодавства
Максимальна сума для клієнта	■ до 5 млн грн на ГПК – на поповнення оборотних коштів ■ до 90 млн грн на один кредитний пакет – для пріоритетного напрямку 1 – виробник сировини; ■ до 150 млн грн на GPC – для зон підвищеного воєнного ризику; ■ до 150 млн грн на один кредит – для пріоритетних напрямків 2, 3, 7 ■ до 60 млн грн на GPC – для інших цілей;	■ 100 млн грн на клієнта/GPC в одному банку
Валюта фінансування	грн	грн

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України
Цілі	**Інвестиційні цілі** (основні засоби, нежитлова нерухомість та земельні ділянки, будівництво, реконструкція, ремонт, інтелектуальна власність, що фінансується за рахунок кредиту) **Фінансування оборотного капіталу**	**Інвестиційні цілі та оборотний капітал**
Термін кредиту/Термін погашення	■ до 36 місяців – оборотний капітал ■ до 120 місяців – інвестиційний проєкт (не перевищуючи терміни, визначені в Кредитній політиці)	–
Забезпечення, %	У поєднанні з програмами розподілу ризиків. Можуть надаватися беззаставні кредити з гарантіями власника та/ або кредити з частковим забезпеченням.	Покриття кредиту на 0–70 % з відповідною гарантією на основі портфеля
Термін дії програми	до кінця 2026 року з щорічним поновленням	Термін дії гарантії для кожного ліміту: 5 років з дати укладення відповідного гарантійного договору для всіх цілей, але 10 років для забезпечення боргових зобов'язань за кредитами, наданими з метою відновлення основних засобів, які були частково або повністю знищені внаслідок воєнної агресії
Регіон	Місце реєстрації – територія України (крім територій, тимчасово окупованих Російською Федерацією, включених до переліку територій, де ведуться (велися) бойові дії або які тимчасово окуповані Російською Федерацією, затвердженого Міністерством реінтеграції, для яких дата тимчасової окупації не визначена)	Територія України (за винятком територій, на яких ведуться бойові дії, та територій, тимчасово окупованих Російською Федерацією, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або які тимчасово окуповані Російською Федерацією, затвердженого Міністерством розвитку, для яких не визначено дату завершення бойових дій або тимчасової окупації)
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ **Клієнт не є особою, учасником (акціонером, членом)** або кінцевим бенефіціаром юридичної особи, в якій є особами, що належать або належали до терористичних організацій, юридичної особи, в якій є особами, що належать або належали до терористичних організацій, учасниками (акціонерами, членами) або кінцевими бенефіціарами); ■ Додаткові вимоги відповідно до чинної Кредитної політики Банку.	

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП та корпоративних клієнтів

Наша основна увага приділяється клієнтам з сектору МСП — юридичним особам з доходом від 100 млн до 1 млрд грн. Підхід до кредитування

Крок 1	Залежно від характеру та суми запиту, підприємство може розпочати попереднє обговорення запиту з фахівцями з управління кредитними ризиками.
Крок 2	Клієнт-менеджер надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування.
Крок 3	Після того як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує кредитну заявку.
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (служби безпеки, відділу управління ризиками, юридичного відділу, відділу оцінки майна тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету.
Крок 5	Затвердження Фондом розвитку підприємництва (відповідно до чинних вимог Програми).
Крок 6	Після схвалення заявки Кредитним комітетом готуються проєкти кредитних договорів.
Крок 7	Підписання кредитних договорів та видача коштів.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП та корпоративних клієнтів:
☐ Фінансова звітність: аудитована та/або консолідована звітність групи, фінансова звітність позичальника за останні 2 повних календарних роки, за останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення щодо основних статей.
☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки.
☐ Кредитний портфель. Ковенанти.
☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати.
☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні
☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку.
☐ Динаміка ринкової позиції. Конкуренти;
☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

Гнучкий підхід до надання застави та комбінації різних активів. Вартість активів — згідно з останньою оцінкою тощо. Можливе поєднання з програмами розподілу ризиків. Можливе надання беззаставних кредитів під поруку власника та/або кредитів з частковим забезпеченням.

Обмеження за пунктами 5-7-9 відповідно до Програми:

Кредит, наданий суб'єкту господарювання, не може бути забезпечений заставою майнових прав за договором банківського депозиту та/або заставою державних облігацій України.

Кредит, наданий суб'єкту господарювання, включений уповноваженим банком до кредитного портфеля суб'єктів господарювання, за яким Фонд надав гарантію, повинен бути забезпечений заставою та/або іпотекою, та/або фінансовою гарантією, за винятком застави у формі майнових прав за договором банківського депозиту та/або застави у формі внутрішніх державних облігацій.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Відділення банку – https://www.piraeusbank.ua/ua/home/branches

Веб-сайт: https://www.piraeusbank.ua/ua

Оффлайн:

Адреса головного офісу: 04119, м. Київ, вул. Білоруська, 11

Онлайн:

Для існуючих клієнтів — через вашого персонального менеджера

З будь-яких питань:

електронна пошта: info@piraeusbank.ua

0 800 30880 - безкоштовно в межах України

+380 44 4958890 або міжнародні дзвінки, форма на сайті «Зв'язатися з нами»

ПриватБанк

5–7–9%

«ПриватБанк» — найбільший державний комерційний банк України, що пропонує повний спектр фінансових послуг для бізнесу, включаючи кредитування, лізинг, депозитні програми та послуги з управління грошовими потоками. Банк відомий своїми інноваційними рішеннями, такими як сучасні онлайн-сервіси та мобільні додатки, що дозволяють підприємцям ефективно управляти своїми фінансами в будь-який час і в будь-якому місці. «ПриватБанк» присутній у всіх регіонах України, забезпечуючи доступ до своїх послуг по всій країні. Станом на 2025 рік «ПриватБанк» обслуговує понад 18 мільйонів клієнтів, з яких майже 1 мільйон — це малі й середні підприємства. Банк також надає послуги великим корпоративним клієнтам у різних галузях, зокрема в торгівлі, виробництві, сільському господарстві та інших стратегічно важливих секторах економіки. Станом на вересень 2025 року кредитний портфель «ПриватБанку» (нетто) становить понад 143 млрд грн.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	ЄБРР	IFC	ЄІБ	BGK
Назва програми	Resilience and Livelihoods Guarantee	Energy Security Support Facility Programme	International Finance Corporation Programme	EU4Business Guarantee Facility	EU Support for Ukrainian Micro, Small and Medium Sized Enterprises
Галузі	■ Сільське господарство, фермерство, рибальство; ■ Виробництво та переробка харчових продуктів та напоїв; ■ Надання сільськогосподарських послуг (обробка землі, збирання врожаю, обприскування, внесення добрив тощо); ■ Оренда сільськогосподарських активів; ■ Імпорт, торгівля та транспортування готової продукції (машини, обладнання, упаковка для харчових продуктів, насіння, добрива, засоби захисту рослин); ■ Енергетична безпека; ■ Транспортна та логістична інфраструктура; ■ Підприємства, що забезпечують засоби до існування та зміцнюють людський капітал; ■ Сприяння торгівлі основними товарами.		За винятком виключень або обмежених секторів	За винятком виключень або обмежених секторів	Регіони, що постражда-ли від війни: проєкти, що реалізуються у Дніпропе-тровській, Донецькій, Запорізькій, Миколаївській, Сумській, Харківській, Херсонській та Чернігів-ській областях, за винятком тимчасово окупованих територій
Розмір клієнта	МСП, МСП+	МСП, МСП+	МСП	МСП, МСП+	МСП
Максимальна сума для клієнта	5 млн євро	15 млн євро	100 000 доларів США	5 млн євро	2 млн євро

МФО	ЄБРР	ЄБРР	IFC	ЄІБ	BGK
Валюта фінансування	Для мікро- та малих підприємств — грн Для середніх та великих підприємств — грн / дол. США / євро	Для мікро- та малих підприємств — грн Для середніх та великих підприємств — грн / дол. США / євро	грн	грн / дол. США / євро	Для мікро- та малих підприємств — грн Для середніх підприємств - грн / дол. США / євро
Цілі	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі: факторинг, акредитиви, банківські гарантії	Інвестиційні цілі: фінансування енергоспожи-вання	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі, фінансовий лізинг, банківські гарантії	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі, фінансовий лізинг, факторинг, акредитиви, банківські гарантії	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі
Термін кредиту/ Термін погашення	Для поповнення оборотних коштів – 3 роки, для інвестиційних цілей – 5 років	Для поповнення оборотних коштів – 3 роки, для інвестиційних цілей – 5 років	Для поповнення оборотних коштів – 3 роки, для інвестиційних цілей – 5 років	Для поповнення оборотних коштів – 3 роки, для інвестиційних цілей – 5 років	Для поповнення оборотних коштів – 2 роки, для інвестиційних цілей – 5 років
Забезпечення, %	■ Не більше 50% розподілу ризиків ■ Застава та/ або порука власників бізнесу	■ Розподіл ризику не більше 50% ■ Застава та/ або порука власників бізнесу	■ Розподіл ризику не більше 50% ■ Застава та/ або порука власників бізнесу	■ Розподіл ризику не більше 80% ■ Застава та/ або порука власників бізнесу	■ Компенсація перших збитків не більше 80%; ■ •Застава та/ або порука власників бізнесу
Додатково	У поєднанні з «5-7-9»	У поєднанні з «5-7-9»	У поєднанні з «5-7-9»	У поєднанні з «5-7-9»	У поєднанні з «5-7-9»
Термін дії програми	З липня 2025 року по січень 2027 року	З вересня 2024 року до січня 2027 року	Орієнтовний початок програми — 1–2 квартал 2026 року До 2030 року	Орієнтовний початок програми — 2 квартал 2026 року	З жовтня 2024 року по жовтень 2033 року
Регіон	Території, контрольовані Урядом України та розташовані поза зоною активних бойових дій	Території, контрольовані Урядом України та розташовані поза зоною активних бойових дій	Території, контрольовані Урядом України та розташовані поза зоною активних бойових дій	Території, контрольовані Урядом України та розташовані поза зоною активних бойових дій	Прифронтові регіони України: Дніпропе-тровська, Донецька, Запорізька, Миколаїв-ська, Сумська, Харківська, Херсонська та Чернігівська області, за винятком тимчасово окупованих територій
Ліміт портфеля	415 млн євро	95 млн євро	100 млн дол. США	100 млн євро	12,5 млн євро

МФО	ЄБРР	ЄБРР	IFC	ЄІБ	BGK
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Клієнти сегментів ММСП та МСП+ ■ Підприємці та приватні юридичні особи, що перебувають під контролем Уряду України, знаходяться поза зоною активних бойових дій та здійснюють діяльність в Україні щонайменше 2 роки; ■ Частка державної власності не перевищує 49%; ■ Не мають історії реструктуризації або прострочених платежів за останні 3 роки, за винятком випадків, пов'язаних з російським вторгненням; ■ Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи	■ Клієнти сегментів ММСП та МСП+ ■ Підприємці та приватні юридичні особи, що перебувають під контролем Уряду України, знаходяться поза зоною активних бойових дій та здійснюють діяльність в Україні щонайменше 2 роки; ■ Частка державної власності не перевищує 49%; ■ Не мають історії реструктуризації або прострочених платежів за останні 3 роки, за винятком випадків, пов'язаних з російським вторгненням; ■ Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи ■ Фінансування лише обладнання GET та LET	■ Клієнти сегменту ММСП ■ Підприємці та приватні юридичні особи, що перебувають під контролем Уряду України, знаходяться поза зоною активних бойових дій та здійснюють діяльність в Україні щонайменше 1 рік; ■ Мають банківський рахунок в Україні щонайменше 6 місяців. ■ Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи; ■ Не є афілійованими особами ПриватБанку.	■ Клієнти сегментів МСП та МСП+ ■ Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи	■ Клієнти сегментів ММСП та МСП+ ■ Не підпадають під санкції або обмежувальні заходи

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Проєкти «з нуля»;
- Клієнти з проблемними кредитами;
- Наступні види діяльності:
  - Діяльність, пов'язана з вирощуванням, виробництвом та оптовою торгівлею тютюном;
  - Виробництво або торгівля продукцією, що містять ПХБ;
  - Виробництво, торгівля, використання азбестових волокон; Виробництво, використання або торгівля стійкими органічними забруднювачами;
  - та інші види діяльності, заборонені політиками Групи або її партнерів.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту
Крок 2	Менеджер по роботі з клієнтами надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів банку (безпека, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути затверджена на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2-3 тижні)
Крок 6	Паралельно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування потреби у фінансуванні, передбачуване використання кредиту та супровідні документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Заявка позичальника; ☐ Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності; ☐ Інші документи на запит Банку (за необхідності).	☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована для Групи, звітність позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

- рухоме або нерухоме майно (для деяких кредитних продуктів об'єкт фінансування може виступати як застава) та/або порука;
- від власників бізнесу;
- для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та комбінація різних активів. Вартість активів визначається на основі останньої оцінки тощо.

КУДИ ЗВЕРТАТИСЯ:

Офлайн:

Відділення ПриватБанку. Повний перелік відділень на сайті ПриватБанку: privatbank.ua - Послуги та інше - Відділення та мережа - Карта відділень.

Цифрові продукти банку: додаток «Приват24 для бізнесу» Веб-сайт ПриватБанку privatbank.ua — Бізнес — Кредити — Усі кредитні програми

Офлайн:

Юридична адреса: вул. Грушевського, 1д, м. Київ, 01001, Україна

Адреса для листування: вул. Набережна Перемоги, 30, м. Дніпро, 49094, Україна.

Онлайн:

На сайті ПриватБанку privatbank.ua - Онлайн-довідка

У Privat24 для бізнесу 24.privatbank.ua - Онлайн-довідка

У додатку «Приват24 для бізнесу» - Онлайн-довідка

3700 - для дзвінків з України (безкоштовно з мобільних телефонів в Україні) та +38-073-716-11-31 — для дзвінків з-за кордону

Електронна пошта: cancelyaria@privatbank.ua

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ ІНСТИТУЦІЯМИ

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України
Назва програми	Державна програма 5-7-9%	Державні портфельні гарантії
Галузі	Усі сектори, за винятком переліку винятків програми (кредитні та страхові організації, інвестиційні фонди, недержавні пенсійні фонди, професійні учасники ринку цінних паперів, ломбарди, виробники та продавці зброї, алкогольних напоїв, тютюнових виробів, а також компанії, що здійснюють обмін валют та орендують нерухомість).	Усі сектори, за винятком переліку винятків програми (кредитні та страхові організації, інвестиційні фонди, недержавні пенсійні фонди, професійні учасники ринку цінних паперів, ломбарди, виробники та продавці алкогольних напоїв, тютюнових виробів, а також компанії, що здійснюють обмін валют та оренду нерухомості, організація азартних ігор). На період дії воєнного стану в Україні та протягом шести місяців з дати його припинення дозволено фінансувати українських виробників зброї.
Розмір клієнта	мікро-, малі, середні	мікро-, малі, середні
Максимальна сума для клієнта	■ 5 млн грн — OPEX; ■ 60 млн грн — CAPEX; ■ 90 млн грн — OPEX/CAPEX для агробізнесу; ■ 100 млн грн для фінансування: ☐ переробної промисловості та тваринництва; ☐ енергетичних послуг/ енергоефективності, ☐ реконструкції об'єктів, зруйнованих внаслідок воєнної агресії; ☐ зона підвищеного воєнного ризику (потенційні, але не активні бойові дії) ■ 150 млн грн — операційні та капітальні витрати для сільськогосподарського бізнесу в зоні високого воєнного ризику	■ 100 млн грн для групи пов'язаних компаній) ■ 400 млн грн для сільськогосподарських виробників (Всього для групи пов'язаних компаній)
Валюта фінансування	грн	грн
Цілі	Інвестиційні цілі, оборотний капітал	Інвестиційні цілі, оборотний капітал
Термін кредиту/Термін погашення	■ до 36 місяців для OPEX ■ до 60 місяців для CAPEX	■ до 36 місяців для OPEX ■ до 60 місяців для CAPEX
Забезпечення, %	100% Застава позичальника/гаранта (крім депозиту) програми розподілу ризиків (МФО або держава)	до 80% розподілу ризиків – агробізнес та переробна промисловість до 50% розподілу ризиків – інше
Додатково	Програми розподілу ризиків (МФО або держава)	Поєднується з кредитом «5-7-9»
Термін дії програми	до 2030	до 09.12.2030
Регіон	Територія України, контрольована урядом	Територія України, контрольована урядом (за винятком зон бойових дій та тимчасово окупованих територій)
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Підприємці або юридичні особи сегменту МСП, кінцевими бенефіціарними власниками (контролерами) яких є фізичні особи-резиденти України ■ Працюють в Україні щонайменше 12 місяців; ■ Не мають простроченої заборгованості за кредитами та податками; ■ Не перебувають під санкціями або обмежувальними заходами.	

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

Обґрунтування потреби у фінансуванні, передбачуване використання кредиту та супровідні документи;

Документи про діяльність:

- Заявка позичальника;
- Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності
- Інші документи на запит Банку (за необхідності).

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

- рухоме або нерухоме майно (для деяких кредитних продуктів об'єкт фінансування може виступати як застава) та/або порука;
- від власників бізнесу;
- для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та поєднання різних активів. Вартість активів визначається на основі останньої оцінки тощо.

КУДИ ЗВЕРТАТИСЯ:

Офлайн:

Відділення ПриватБанку. Повний перелік відділень на сайті ПриватБанку: privatbank.ua - Послуги та інше - Відділення та мережа - Карта відділень.

Цифрові продукти банку: додаток «Приват24 для бізнесу» Веб-сайт ПриватБанку privatbank.ua — Бізнес — Кредити — Усі кредитні програми

Офлайн:

Юридична адреса: вул. Грушевського, 1д, м. Київ, 01001, Україна

Адреса для листування: вул. Набережна Перемоги, 30, м. Дніпро, 49094, Україна.

Онлайн:

На сайті ПриватБанку privatbank.ua - Онлайн-довідка

У Privat24 для бізнесу 24.privatbank.ua - Онлайн-довідка

У додатку «Приват24 для бізнесу» - Онлайн-довідка

3700 - для дзвінків з України (безкоштовно з мобільних телефонів в Україні) та +38-073-716-11-31 — для дзвінків з-за кордону

Електронна пошта: cancelyaria@privatbank.ua

ГРАНТОВІ ПРОГРАМИ ТА ЗМІШАНЕ ФІНАНСУВАННЯ

МФО	ЄБРР	LuxDev/BDF
Назва програми	SME Competitiveness and Inclusion in Eastern Partnership programme	SME Support Program in Kryvyi Rih District
Галузі	Переважно сільське господарство, фермерство, рибальство, виробництво та переробка продуктів харчування та напоїв, надання сільськогосподарських послуг, оренда сільськогосподарських активів, імпорт, торгівля та перевезення готової продукції	Усі галузі
Регіон	Усі, крім окупованої території та території активних бойових дій	Кривий Ріг
Максимальна сума гранту для клієнта	10% від вартості основних засобів. Діє у поєднанні з кредитуванням на інвестиційні цілі та дозволяє отримати фінансову допомогу у вигляді гранту в розмірі до 30% від вартості проєкту, але не більше 300 тис. євро.	Мікро - 10 000 євро Малі - до 50 000 євро (але не більше 50% від суми кредиту) Середні – до 100 000 євро (але не більше 50% від суми кредиту)
Мета гранту	Інвестування в технології, що відповідають найвищим стандартам якості продукції, охорони здоров'я та безпеки, захисту навколишнього середовища та сприяння використанню зелених технологій	Інвестиційні цілі
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Діяльність не заборонена законодавством України, відсутність санкцій	Бенефіціари з числа МСП, є резидентами України, мають приватну форму власності, діяльність не заборонена законодавством України
Загальний обсяг грантів	18 млн євро	2 млн євро
Термін дії програми	З липня 2025 року до січня 2027 року	З грудня 2024 року до жовтня 2025 року

ПроКредит Банк

5–7–9%

ProCredit Bank

ProCredit Bank Ukraine є дочірньою компанією ProCredit Holding (Німеччина), відомої своїми суворими міжнародними стандартами, потужними системами екологічного та соціального менеджменту, а також глибокою спеціалізацією у сфері МСП. Банк є пріоритетним партнером з реалізації проєктів у сфері зеленого фінансування та фінансування модернізації завдяки високому рівню професійності кредитного аналізу та якості портфеля.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	ЄБРР	Група ЄІБ	DFC
Назва програми	Resilience and Livelihood Guarantee (RLG)	Energy Security Support Facility (ESSF)	EU4Business Guarantee	The U.S. International Development Finance Corporation (DFC) special lending conditions
Галузі	Ключові сектори, включаючи сільське господарство, виробництво, енергетичну безпеку, фармацевтику та логістику	—	—	Щонайменше 50% буде надано сільськогосподарському сектору та переробникам сільськогосподарської продукції
Розмір клієнта	ММСП, МСП+	ММСП, МСП+, компанії середньої капіталізації, приватні особи	ММСП	Річний дохід: до 15 млн доларів США Активи: до 15 млн доларів США Кількість співробітників: менше 300
Максимальна сума для клієнта	5 000 000 євро або еквівалент в інших валютах	8 250 000 євро або еквівалент в інших валютах	5 000 000 євро або еквівалент в інших валютах	1 000 000 доларів США або еквівалент в інших валютах
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США
Цілі	Забезпечити можливість для підприємств продовжувати свою діяльність та гарантувати засоби до існування, що є необхідним для економічної стійкості та післявоєнного відновлення в Україні	Надати фінансування проєктам з будівництва сонячних, вітрових та біогазових електростанцій, придбання генераторів, систем накопичення енергії, сонячних панелей, газових ТЕЦ та іншого обладнання, що сприятиме підвищенню енергоефективності та розвитку нових потужностей з виробництва та накопичення енергії	Підтримати підприємства, які прагнуть адаптуватися, розвиватися та інвестувати в майбутнє — навіть у складних умовах війни	Підтримати та розвивати малі та середні підприємства, що працюють переважно, але не виключно, у секторах сільського господарства та переробки сільськогосподарської продукції

МФО	ЄБРР	ЄБРР	Група ЄІБ	DFC
Термін кредиту/ Термін погашення	■ Придбання основних засобів: до 60 місяців ■ Фінансування оборотних коштів/гарантії платежів: до 36 місяців	До 96 місяців (до 60 для програми SMECI)	■ Термінові кредити – від 6 до 110 місяців ■ Кредитні лінії – від 6 до 60 місяців ■ Гарантія платежу/ акредитив – до 18 місяців	Від 6 до 72 місяців
Забезпечення, %	Покриває 50% кредитних ризиків	Покриває 80% або 50% кредитних ризиків	Покриває від 30% до 80% кредитного ризику	Покриває 80% або 50% кредитних ризиків
Додатково	Знижені вимоги до застави, інвестиційний стимул до 30% в рамках Програми ЄС-ЄБРР з підвищення конкурентоспроможності та інтеграції МСП – SMECI	Знижені вимоги до застави, інвестиційний стимул до 30% в рамках Програми ЄС-ЄБРР з конкурентоспроможності та інтеграції МСП – SMECI	Знижені вимоги до застави, процентна ставка знижена щонайменше на 0,5% порівняно зі стандартною ставкою	Знижені вимоги до застави
Термін дії програми	До повного погашення субкредитів, що покриваються	До повного погашення субкредитів, що покриваються	До повного погашення субкредитів, що покриваються	До повного погашення субкредитів, що покриваються
Регіон	Територія, контрольована урядом України та поза зоною активних воєнних дій	Територія, контрольована урядом України та поза зоною активних воєнних дій	Територія, контрольована урядом України та поза зоною активних воєнних дій	Територія, контрольована урядом України та поза зоною активних воєнних дій
Ліміт портфеля	200 млн євро	60 млн євро	Не менше 68 млн євро	до 56 млн дол.
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Приватна компанія, підприємство, фірма, бізнес, приватний підприємець або інша юридична особа, створена відповідно до законодавства України, або фізична особа ■ що здійснює господарську діяльність відповідно до законодавства України; ■ що вважається потенційно економічно життєздатним ■ що здійснює діяльність переважно на території, контрольованій урядом України, та поза зоною активних воєнних дій; ■ що відповідає іншим вимогам.			

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Проєкти «з нуля»;
- Клієнти з проблемними кредитами;
- Наступні види діяльності:
  - діяльність, пов'язана з вирощуванням, виробництвом та оптовою торгівлею тютюном;
  - виробництво або торгівля продукцією, що містять ПХБ;
  - виробництво, торгівля, використання азбестових волокон; Виробництво, використання або торгівля стійкими органічними забруднювачами;
  - та інші види діяльності, заборонені політиками Групи або її партнерів.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ УСТАНОВАМИ / ІНСТИТУЦІЯМИ

Державна установа/ інституція	Національна установа розвитку	Програма розвитку малого та середнього бізнесу в Черкаській, Львівській, Київській, Вінницькій та Запорізькій областях	Міністерство фінансів України	Кабінет Міністрів України	Київська міська державна адміністрація (КМДА)	Міністерство економіки
Назва програми	Державна програма «Доступні кредити 5-7-9»	Додаткове відшкодування (компенсація) частини відсотків у розмірі 5% за кредитами в рамках Державної програми «Доступні кредити 5-7-9%»	50/80% (державна гарантія)	Часткова гарантія Гарантійний фонд у сільському господарстві	Програма фінансово-кредитної підтримки малого та середнього бізнесу в місті Київської міської державної адміністрації (КМДА)	Вироблено в Україні
Галузі	МСП	МСП	МСП	МСП (агро)	МСП	МСП
Розмір клієнта	річний оборот групи компаній до 50 млн євро	річний оборот групи компаній до 50 млн євро	річний оборот групи компаній до 50 млн євро	річний оборот групи компаній до 40 млн євро	річний оборот групи компаній до 50 млн євро	—
Максимальна сума для клієнта	250 млн грн	250 млн грн	100 млн грн (агро — 400 млн)	30 млн грн	50 млн грн	—
Валюта фінансування	грн	грн	грн	грн	грн	грн
Цілі	підтримка та розвиток МСП	підтримка та розвиток МСП	підтримка та розвиток МСП	підтримка та розвиток агро-МСП	підтримка та розвиток МСП	—
Термін кредиту/ Термін погашення	Фінансування оборотного капіталу: до 36 місяців інвестиційні проєкти – до 120 місяців	Фінансування оборотного капіталу: до 36 місяців інвестиційні проєкти – до 120 місяців	Фінансування оборотного капіталу: до 60 місяців інвестиційні проєкти – до 60 місяців	Фінансування оборотного капіталу: до 36 місяців інвестиційні проєкти – до 84 місяців кредит на придбання землі — до 120 місяців	Максимальний термін надання фінансової та кредитної підтримки не може перевищувати 6 років.	—

Державна установа/ інституція	Національна установа розвитку	Програма розвитку малого та середнього бізнесу в Черкаській, Львівській, Київській, Вінницькій та Запорізькій областях	Міністерство фінансів України	Кабінет Міністрів України	Київська міська державна адміністрація (КМДА)	Міністерство економіки
Забезпечення, %	До 0%	До 0,01%	покриває 80% або 50% кредитних ризиків	покриває 80% кредитних ризиків	FCP надається на рівні 99% від суми відсотків за кредитним договором, фактично сплачених позичальником за звітний період, за рахунок власних коштів	Компенсація 25% вартості сільськогосподарської техніки Компенсація 15% вартості обладнання
Додатково	–	–	До повного погашення субкредитів, що покриваються	сільськогосподарські клієнти з площею до 500 гектарів	Реєстрація та сплата податків у Києві, виробничі потужності частково або повністю розташовані в Київській області. Позичальник зобов'язаний профінансувати щонайменше 20% вартості об'єкта кредитування.	Ви можете скористатися програмою, або отримавши кредит, або придбавши обладнання самостійно в уповноваженому банку
Термін дії програми	кінець 2027 року	–	–	20/03/27	–	протягом бюджетного року
Регіон	територія, контрольована урядом України	юридичні особи, що здійснюють діяльність у зазначених регіонах	територія, контрольована урядом України та поза зоною активних воєнних дій	територія, контрольована урядом України та поза зоною активних воєнних дій	МСП у місті Києві	територія, контрольована урядом України
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Приватна компанія, підприємство, фірма, бізнес, приватний підприємець або інша юридична особа, створена відповідно до законодавства України, або фізична особа ■ здійснює господарську діяльність відповідно до законодавства України; ■ що вважається потенційно економічно життєздатним ■ що здійснює діяльність переважно на території, контрольованій урядом України, та поза зоною активних воєнних дій; ■ що відповідає іншим вимогам					

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Відділення банку – https://procreditbank.com.ua/branches-on-duty

Контакти: https://procreditbank.com.ua/contacts

Адреса: м. Київ, вул. Берестейська, 67, Україна

Онлайн:

Веб-сайт: https://procreditbank.com.ua/

Для офіційних запитів: ukr.cc@procredit-group.com

Подати заявку на кредит: https://procreditbank.com.ua/business-request-a-loan

Партнерські програми з пільговими тарифами: https://procreditbank.com.ua/partners

ПУМБ

5–7–9%

ПУМБ (FUIB) — Перший український міжнародний банк, великий приватний український банк, заснований у 1991 році, що входить до складу групи SCM. Він відомий тим, що надає як роздрібним, так і корпоративним клієнтам широкий спектр послуг, таких як кредити, депозити та цифровий банкінг, прагнучи стати провідним фінансовим партнером в економіці України. Це один з найбільших гравців, який стабільно входить до ТОП-5 банків України та має високий кредитний рейтинг (uaAAA).

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ ІНСТИТУЦІЯМИ

Державна інституція	Національна установа розвитку	Міністерство фінансів України
Назва програми	Доступні кредити 5-7-9%	Державні гарантії на портфельній основі
Галузі	Відповідно до Кредитної політики Банку	Відповідно до Кредитної політики Банку
Розмір клієнта	–	–
Максимальна сума для клієнта	150 млн грн	400 млн грн для SG та 100 млн грн для інших
Валюта фінансування	грн	грн
Цілі	Інвестиційні кредити, Поповнення оборотних коштів	–
Термін кредиту/Термін погашення	Інвестиційні кредити до 5 років, поповнення оборотних коштів до 3 років	До 5 років
Забезпечення, %	Відповідно до рішення Кредитного комітету (наявність вільних коштів)	До 80% для малих підприємств та до 50% для всіх інших
Термін дії програми	24.01.2028	–
Регіон	Територія України, контрольована урядом	Територія України, контрольована урядом
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Відповідно до Кредитної політики Банку та вимог програми.	

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Консультування клієнта щодо умов Програми
2	Збір документів, проведення повного фінансового аналізу клієнта, прийняття рішення кредитним органом, встановлення ліміту фінансування
3	Проведення юридичного аналізу та реєстрація застави
4	Укладення кредитних договорів
5	Видача та використання коштів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту
Крок 2	Менеджер по роботі з клієнтами надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути схвалена на місцевому рівні або в головному офісі (+ 2–3 тижні)
Крок 6	Одночасно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Пакет сертифікатів для участі в Програмі (за формою Банку) ☐ Фінансова звітність за останні 4 квартали ☐ Анкета щодо екологічної та соціальної діяльності (за формою Банку) – обов'язкова з 01.12.2024 р. для клієнтів, які підлягають процесу оцінки ЕС ☐ Форма № 1DF для підприємств сектору МСП	☐ Фінансова звітність: аудит/консолідація для Групи, звітність Позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

КОНТАКТИ:

Онлайн:

Веб-сайт: https://www.pumb.ua

Гаряча лінія: +38 044 290-7-290 (Центр обслуговування клієнтів)

Електронна пошта: info@fuib.com

Якщо вам потрібна безкоштовна підтримка в межах України, гаряча лінія для малого та середнього бізнесу **0 800 501 275** (понеділок–п'ятниця, 09:00–18:00).

Оффлайн:

Адреса головного офісу: 04070, м. Київ, вул. Андріївська, 4

Філії: https://about.pumb.ua/map

Райффайзен Банк

5–7–9%

Raiffeisen Bank є членом міжнародної групи Raiffeisen і пропонує широкий спектр банківських послуг в Україні, включаючи роздрібний та корпоративний банкінг. Станом на кінець 2025 року банк має понад 300 відділень по всій країні та активно розвиває цифрові рішення через мобільний додаток та онлайн-банкінг. За даними компанії з дослідження ринку GfK-Ukraine, репутація Raiffeisen Bank перевищує середній ринковий показник.

Усі партнери, зазначені в попередній версії анкети, залишаються без змін. Нижче наведено нових:

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	IFC	IFC/DFC
Назва програми	EBRD Energy Security Support Facility	IFC SME Risk Sharing Facility	IFC/DFC MidCap Risk Sharing Facility
Галузі	Енергетика, відновлювані джерела енергії, будь-яка діяльність, пов'язана з енергетичною стійкістю	Будь-який сектор, крім заборонених	Будь-який сектор, крім заборонених
Розмір клієнта	Без обмежень	МСП	Середні та великі підприємства
Максимальна сума для клієнта	Відповідно до умов угоди про RSF	Відповідно до умов угоди про RSF	Відповідно до умов угоди про RSF
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США
Цілі	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі		
Термін кредиту/ Термін погашення	До 3 років для поповнення оборотних коштів та до 5-6 років для інвестиційних проєктів	До 3 років для поповнення оборотних коштів та до 5-6 років для інвестиційних проєктів	До 3 років для поповнення оборотних коштів та до 5-6 років для інвестиційних проєктів
Забезпечення, %	Згідно з умовами договору	Згідно з умовами договору	Згідно з умовами договору
Додатково	Можна поєднувати з різними кредитними продуктами банку	Можна поєднувати з різними кредитними продуктами банку	Можна поєднувати з різними кредитними продуктами банку
Термін дії програми	5-8 років	5 років	5 років
Регіон	Територія України, що перебуває під контролем уряду		
Ліміт портфеля	100 млн євро	50 млн дол.	150 млн євро

МФО	ЄБРР	IFC	IFC/DFC
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ МСП, корпоративні клієнти, транснаціональні компанії, що здійснюють діяльність на неокупованих територіях України; ■ Не займатися діяльністю, забороненою гарантом; клієнт не здійснює діяльність у заборонених галузях відповідно до умов Програми та вимог Raiffeisen Bank; ■ Належне фінансове становище: позитивна динаміка доходів, прибуткова діяльність, достатній операційний дохід для обслуговування кредитів, достатній коефіцієнт власного капіталу; ■ Не бути стартапом; ■ Розумне цільове використання кредитних коштів; ■ Інші вимоги залежно від умов угод про надання кредиту;		

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Підприємства з негативною репутацією (негативна банківська історія, шахрайство, участь у корупційних схемах або розкрадання державного майна);
- Клієнти з проблемними кредитами;
- Наступні види діяльності:
  - Діяльність, пов'язана з вирощуванням, виробництвом та оптовою торгівлею тютюном;
  - Виробництво або торгівля продукцією, що містять ПХБ;
  - Галузі, заборонені з точки зору законодавства (зброя, азартні ігри тощо), з точки зору міжнародних фінансових партнерів та регуляторів ЄБРР/IFC/DFC/ЄІБ/ЄСВ (атомна енергетика, примусова праця, торгівля дикими тваринами тощо);
  - Виробництво, торгівля, використання азбестових волокон; Виробництво, використання або торгівля стійкими органічними забруднювачами;
  - та інші дії, заборонені політиками Групи або її партнерів.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту
Крок 2	Менеджер надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування

Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути затверджена на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2-3 тижні)
Крок 6	Паралельно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Заявка позичальника; ☐ Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності; ☐ Інші документи на запит Банку (за необхідності).	☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована для Групи, звітність позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення щодо основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Динаміка ринкової позиції. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та комбінація різних активів. Вартість активів згідно з останньою оцінкою тощо.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Клієнти можуть отримати офлайн-консультацію в будь-якому кредитному відділі головного офісу Raiffeisen Bank, регіональних управліннях та відділеннях, перелік яких доступний на веб-сайті банку за https://raiffeisen.ua/viddilennya

Онлайн:

Ви можете отримати онлайн-консультацію, зателефонувавши до кол-центру за номером 0800500500 або написавши на адресу info@help.raiffeisen.ua.

Веб-сайт Банку: www.Raiffeisen.ua

https://raiffeisen.ua/kontakty

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ІЗ ДЕРЖАВНИМИ ІНСТИТУЦІЯМИ

Державна інституція	Міністерство фінансів України	Міністерство фінансів України
Назва програми	5-7-9%	5-7-9%
Галузі	Будь-яка галузь, крім заборонених	Будь-яка галузь, крім заборонених
Розмір клієнта	МСП	МСП
Максимальна сума для клієнта	150 млн грн	400 млн грн
Валюта фінансування	грн	грн
Цілі	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі	Поповнення оборотних коштів та/або інвестиційні цілі
Термін кредиту/Термін погашення	Макс. 5 років	Макс. 5 років
Забезпечення, %	Згідно з умовами договору	Згідно з умовами договору
Додатково	Можна поєднувати з різними кредитними продуктами банку	Можна поєднувати з різними кредитними продуктами банку
Термін дії програми	5 років	5 років
Регіон	Територія України, контрольована урядом	Територія України, контрольована урядом
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	■ Індивідуальний підприємець, зареєстрований у встановленому законом порядку, або юридична особа, кінцевими бенефіціарними власниками (контролерами) якої є фізичні особи — резиденти України; ■ МСП, корпоративні клієнти, що здійснюють діяльність на неокупованих територіях України; ■ Не займатися діяльністю, забороненою поручителем; клієнт не здійснює діяльність у заборонених галузях відповідно до умов Програми та вимог Raiffeisen Bank; ■ Стабільне фінансове становище: позитивна динаміка доходів, прибуткова діяльність, достатній операційний дохід для обслуговування кредитів, достатній коефіцієнт власного капіталу; ■ Не бути стартапом; ■ Розумне цільове використання кредитних коштів; ■ Інші вимоги залежно від умов Програми.	

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для МСП:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення ліміту
3	Термін розгляду заявки становить від 3 днів

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Банк може ініціювати попереднє обговорення запиту з фахівцями з кредитних ризиків, залежно від характеру та суми запиту

Крок 2	Менеджер надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує заявку на кредит (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Заявка на кредит доповнюється висновками відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо) та подається на розгляд до Кредитного комітету
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на кредит може бути затверджена на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2-3 тижні)
Крок 6	Паралельно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Термін затвердження становить від 2 тижнів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи;**
- **Документи про діяльність:**

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
☐ Заявка позичальника; ☐ Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності; ☐ Інші документи на запит Банку (за необхідності).	☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована для Групи, звітність позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей; ☐ Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель. Ковенанти; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

для корпоративних клієнтів можливий гнучкий підхід та комбінація різних активів. Вартість активів згідно з останньою оцінкою тощо.

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Відділення банку – звернення до менеджера з обслуговування **Цифрові продукти банку**

Офлайн: вул. Пирогова, 7Б, м. Київ, Україна

Онлайн:

https://raiffeisen.ua/kontakty

Для корпоративних клієнтів:

Юлія ЛІПІЛІНА yuliia.lipilina@raiffeisen.ua

0 800 500 500 - безкоштовно в межах України

521, (068) 490 08 88 - безкоштовно з мобільних телефонів в межах України

+380 44 230 99 98 або міжнародні дзвінки, форма на сайті Зворотний зв'язок

Укргазбанк

5–7–9%

«Укргазбанк» (АТ «Укргазбанк») – один із провідних державних банків України. Банк пропонує широкий спектр фінансових послуг фізичним особам, корпоративним клієнтам та малим і середнім підприємствам, зокрема кредитування, касово-розрахункові послуги, депозитні програми та інвестиційні продукти. «Укргазбанк» особливо вирізняється своєю орієнтацією на підтримку екологічних проєктів, зокрема фінансування «зелених» технологій та проєктів із захисту довкілля. Завдяки партнерству з міжнародними фінансовими інституціями, такими як Міжнародна фінансова корпорація (IFC), Європейський банк реконструкції та розвитку (ЄБРР) та Європейський інвестиційний банк, банк отримує доступ до передових фінансових інструментів та знань, що дозволяє йому впроваджувати найкращі практики у сфері екологічного фінансування. «Укргазбанк» має розгалужену мережу відділень по всій Україні (понад 220), що дозволяє йому ефективно обслуговувати клієнтів у різних регіонах.

У 2025 році банк продовжував збільшувати свою частку на ринку зеленого фінансування, підтверджуючи свою репутацію надійного партнера для підприємств, які прагнуть впроваджувати екологічно чисті технології. Станом на кінець вересня 2025 року активи банку становили 189,0 млрд грн, а кредитний портфель — 81,4 млрд грн.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	ЄБРР	ЄБРР	ЄІБ
Назва програми	Resilience and Livelihoods Guarantee (“RLG”)	Energy Security Support Facility Programme (“ESSF”)	SME Competitiveness and Inclusion in Eastern Partnership programme (“SMECI”)	EU4Business Guarantee Facility
Галузі	Усі сектори (за винятком переліку виключень ЄБРР, див. нижче)	Усі сектори (за винятком переліку виключень ЄБРР, див. нижче)	Усі сектори (за винятком переліку виключень ЄБРР, див. нижче)	Усі сектори ((за винятком переліку виключень ЄІБ, див. нижче)
Розмір клієнта	МСП, корпоративні клієнти	МСП, корпоративні клієнти, державні підприємства, муніципальний сектор, асоціації власників житла та фізичні особи	МСП	МСП
Максимальна сума для клієнта	5 000 000 євро	15 000 000 євро	3 000 000 євро	5 000 000 євро
Валюта фінансування	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США	грн, євро, дол. США
Цілі	Сприяти доступу приватних компаній до фінансування	Фінансування енергетичної безпеки, відновлюваних джерел енергії, енергоефективності	Підтримка інвестицій у технології, що відповідають найкращим стандартам у галузі якості продукції, охорони праці та безпеки, охорони навколишнього середовища	Підтримка приватного сектору та покриття нагальних фінансових потреб
Термін кредиту/ Термін погашення	До 5 років	До 7 років	До 5 років	До 7 років
Забезпечення, %	50%	70%	50%	30%-80%

МФО	ЄБРР	ЄБРР	ЄБРР	ЄІБ
Додатково	–	Гранти до 15% для звичайних МСП та до 30% для вразливих груп (ветерани, члени їхніх сімей та особи, які зазнали втрат внаслідок війни)	Гранти до 15% для звичайних МСП та до 30% для вразливих груп (ветерани, члени їхніх сімей та особи, які зазнали втрат внаслідок війни)	–
Термін дії програми	Лютий 2027	Лютий 2027	Лютий 2027	Грудень 2029
Регіон	Територія України, що перебуває під контролем уряду	Територія України, що перебуває під контролем уряду	Територія України, що перебуває під контролем уряду	Територія України, що перебуває під контролем уряду
Ліміт портфеля	140 000 000 євро	280 000 000 євро	44 000 000 євро	57 000 000 євро
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Описані нижче окремо для кожної програми			–

ВИМОГИ ДО КЛІЄНТІВ У РАМКАХ ПРОГРАМ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ ВІД МФО:

EBRD RESILIENCE AND LIVELIHOODS GUARANTEE ("RLG")

- Приватна юридична особа (частка держави <49%) або фізична особа-підприємець;
- Резидент України;
- Діяльність на території, контрольованій Урядом України, та поза зоною активних бойових дій;
- Не підпадає під санкції або будь-які інші подібні обмежувальні заходи з боку США, Великої Британії, ООН, ЄС та/або України;
- Позичальник або афілійована група позичальника:
  - здійснює діяльність щонайменше 2 роки (6 місяців для позичальників із вразливих груп);
  - протягом щонайменше 3 років не було випадків реструктуризації боргу та/або прострочених платежів перед Банком та/або іншими кредиторами (існують винятки).

EBRD ENERGY SECURITY SUPPORT FACILITY PROGRAMME ("ESSF")

- Приватна юридична особа (частка держави <49%), фізична особа-підприємець, муніципальний сектор, об'єднання власників житла та фізичні особи;
- Державне підприємство, муніципалітет або муніципальна компанія, зареєстрована в Україні;
- Резидент України;
- Діяльність на території, контрольованій Урядом України, та поза зоною активних бойових дій;
- Не підпадає під санкції або будь-які інші подібні обмежувальні заходи з боку США, Великої Британії, ООН, ЄС та/або України;

- Позичальник або афілійована група позичальника:
  - здійснює діяльність щонайменше 2 роки (6 місяців для позичальників із вразливих груп);
  - протягом щонайменше 3 років не було випадків реструктуризації боргу та/або прострочених платежів перед Банком та/або іншими кредиторами (існують винятки).

EBRD (SME COMPETITIVENESS PROGRAM IN THE EASTERN PARTNERSHIP) ("SMECI")
(НА ДОДАТОК ДО КРИТЕРІЇВ, ЗАЗНАЧЕНИХ ВИЩЕ ДЛЯ RLG)

- Компанія, підприємство, фірма, бізнес, приватний підприємець або інша юридична особа, створена відповідно до законодавства України, або фізична особа, зареєстрована як підприємець або яка здійснює господарську діяльність відповідно до законодавства України;
- Заявник повинен бути мікро-, малим або середнім підприємством (визначення ЄС), яке здійснює свою діяльність переважно в Україні або має постійне місце провадження діяльності в Україні, через яке повністю або частково здійснюється його господарська діяльність;
- не перебуває у мажоритарній власності або під контролем уряду України, органу місцевого самоврядування або будь-якого іншого політичного, урядового чи адміністративного органу, агентства чи його підрозділу (комунальні підприємства, що перебувають у мажоритарній власності або під контролем уряду України, органів місцевого самоврядування чи державних агентств України, не матимуть права на отримання субкредитів SMECI);
- отримало всі необхідні схвалення та дозволи і в іншому відповідає всім чинним національним законодавчим актам України у сфері охорони навколишнього середовища, соціального забезпечення та охорони праці.

СПИСОК ВИКЛЮЧЕНЬ ЄБРР - ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ:

Проєкти у наступних секторах не можуть фінансуватися в рамках програми:

- виробництво та/або торгівля військовою технікою
- фінансові установи або компанії, що надають фінансові послуги
- страхова діяльність
- виробництво, експорт або імпорт тютюнових виробів або алкогольних напоїв
- продаж тютюнових виробів або алкогольних напоїв
- експлуатація казино або інших гральних закладів
- спекулятивні інвестиції в нерухомість або валюту, а також здійснення інших спекулятивних інвестицій
- інвестування в цінні папери будь-якого виду, включаючи інвестиції в статутний капітал інших компаній
- технології, що використовуються, зокрема, для діяльності у сфері видобутку, переробки (включно з очищенням), транспортування (перевезення та розподіл), зберігання та використання нафти та газу для виробництва електроенергії (крім власного споживання);
- технології, що використовуються, зокрема, для спалювання, транспортування та видобутку високовуглецевих викопних палив, таких як вугілля, нафтові палива або нафтовий сланець;
- будь-яка діяльність, зазначена у Списку екологічних та соціальних виключень ЄБРР, наведеному в Додатку 1 до чинної Екологічної та соціальної політики ЄБРР
  - (https://www.ebrd.com/home/news-and-events/publications/institutional-documents/environmental-and-social-policy-2024.html#)
- без отримання попередньої письмової згоди ЄБРР будь-яка діяльність, що зазначена у переліку проєктів категорії А ЄБРР, викладеному в Додатку 2 до чинної Екологічної та соціальної політики ЄБРР
  - (https://www.ebrd.com/home/news-and-events/publications/institutional-documents/environmental-and-social-policy-2024.html#)

- виробництво одноразових пластикових виробів для споживчого використання (не для медичних цілей)
- котли, що працюють на невідновлюваних видах палива, газова інфраструктура та обладнання.

ВИМОГИ ДО КЛІЄНТІВ, ЯКІ КОРИСТУЮТЬСЯ ГАРАНТІЙНИМ МЕХАНІЗМОМ ЄІБ:

EIB GUARANTEE FACILITY

- Заявник повинен бути мікро-, малим або середнім підприємством (за визначенням ЄС).
- Заявник вважається потенційно економічно життєздатним
- Зареєстрований та здійснює діяльність в Україні
- Не повинен бути зареєстрований або заснований у юрисдикції, що не відповідає вимогам (податкові гавані/некооперативні юрисдикції)
- Заявник не підпадає під виключення (наприклад, банкрутство, ліквідація, шахрайство, корупція, несплачені податки)
- Заявник не є особою, щодо якої застосовано санкції, та не порушує обмежувальних заходів (санкції ЄС, ООН, США, Великої Британії)
- Заявник не бере участі в незаконній діяльності або штучних схемах, спрямованих на ухилення від сплати податків
- Заявник відповідає вимогам Банку відповідно до кредитної політики та політики стягнення заборгованості.

СПИСОК ВИКЛЮЧЕНЬ ЄІБ – ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ:

Проєкти в наступних секторах не можуть фінансуватися в рамках програми:

- Будь-яка виробнича, торговельна або інша діяльність, яка є незаконною згідно з чинним законодавством та нормативно-правовими актами, включаючи шахрайство, корупцію, відмивання грошей та фінансування тероризму .
- Проєкти, пов'язані з виробництвом, виготовленням, переробкою або розповсюдженням тютюну.
- Фінансування виробництва або торгівлі зброєю та боєприпасами будь-якого виду, включаючи вибухові речовини та спортивну зброю.
- Діяльність, пов'язана з казино, ігровим обладнанням або готелями з власними казино.
- Діяльність, пов'язана з секс-індустрією та відповідною інфраструктурою, послугами та засобами масової інформації.
- Діяльність, пов'язана з видобутком, переробкою, транспортуванням та зберіганням вугілля, або розвідкою, видобутком, переробкою, транспортуванням, розподілом та зберіганням нафти та природного газу.
- Виробництво електроенергії з викидами понад 250 г CO2e/кВт·год, виробництво ядерної енергії, виробництво в ядерній промисловості та гідроенергетичні проєкти.
- Проєкти у гірничодобувній галузі або енергоємних та/або галузях з високим рівнем викидів CO2, включаючи виробництво основних хімікатів, цементу, чорного металу, сталі та алюмінію.
- Діяльність, що супроводжується значним погіршенням стану критично важливих середовищ існування, перетворенням природних лісів на плантації (вирубка лісів) або глибоководним видобутком корисних копалин.
- Дослідження, розробка, виробництво або комерціалізація обладнання чи інфраструктури, призначених для військового або поліцейського використання.
- Проєкти, що мають суто політичну або релігійну мету.
- Будівництво або капітальний ремонт будівель площею понад 1 000 м² обмежується, якщо не отримано сертифікат «зеленого будівництва» (наприклад, EDGE, LEED).

- Виробництво літаків, що працюють на традиційному паливі, повітряний транспорт, що працює на традиційному паливі, та аеропорти.
- Спалювання відходів, проєкти з опріснення води та фінансова оренда суворо виключені.

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ З РОЗПОДІЛОМ РИЗИКІВ:

Для програм міжнародних фінансових організацій (ЄБРР, ЄІБ):

1	Клієнт подає офіційний запит на фінансування та резюме для попередньої оцінки відповідності вимогам відповідно до мандатів МФО.
2	Банк видає орієнтовні умови та індивідуальний перелік документів, адаптований до вимог проєкту.
3	Проводиться комплексний аналіз фінансового стану клієнта, техніко-економічного обґрунтування проєкту та відповідності стандартам ESG (екологічним, соціальним та корпоративним).
4	Пропозиція подається до Кредитного комітету Банку для офіційного розгляду та затвердження структури розподілу ризиків.
5	Укладення кредитного договору та оформлення інструментів забезпечення для виконання всіх попередніх умов.
6	Активація кредитної лінії та зарахування коштів на рахунок після подання офіційного запиту на використання коштів.

ГРАНТОВІ ПРОГРАМИ В РАМКАХ ПРОГРАМ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ

МФО	ЄБРР	ЄБРР	ЄІБ
Назва програми	Energy Security Support Facility Programme (“ESSF”)	SME Competitiveness and Inclusion in Eastern Partnership programme (“SMECI”)	EU4Business Guarantee Facility
Галузі	Без обмежень (за винятком переліку виключень ЄБРР)	Без обмежень (за винятком переліку виключень ЄБРР)	–
Регіон	Територія України, контрольована урядом	Територія України, контрольована урядом	–
Сума гранту для клієнта	■ До 15% для проєктів ■ До 30% для вразливих груп (ветеранів, членів їхніх сімей та осіб, які зазнали втрат внаслідок війни) ■ Максимальна сума гранту – 300 000 євро на клієнта для юридичних осіб та 25 000 євро для фізичних осіб	■ До 10% для простих та інших складних проєктів ■ До 15% для складних «зелених» проєктів ■ До 30% для вразливих груп (ветеранів, членів їхніх сімей та осіб, які зазнали втрат внаслідок війни) ■ Максимальна сума гранту – 300 000 євро на клієнта для юридичних осіб	–
Мета гранту	Фінансування заходів з енергетичної безпеки, розвитку відновлюваних джерел енергії та підвищення енергоефективності	Для підтримки інвестицій у технології, що відповідають найкращим стандартам у сфері якості продукції, охорони праці та безпеки, охорони навколишнього середовища	–
Вимоги до клієнта*	*Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов’язання		
Термін дії програми	Лютий 2027	Лютий 2027	З першої половини 2026 року до грудня 2029 року

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ГРАНТУ:

1	Після отримання кредиту (згідно з процедурою, описаною вище) та завершення проєкту клієнт повинен заповнити та подати до Банку заявку на отримання гранту.
2	Банк проводить попередню перевірку та оцінку відповідності заявника всім вимогам щодо надання гранту шляхом перевірки, аналізу та оцінки поданих документів.
3	Пакет документів надсилається до МФО (за необхідності) для затвердження гранту
4	Після затвердження гранту МФО виплачує грант клієнту

ГРАНТОВІ ПРОГРАМИ ТА ЗМІШАНЕ ФІНАНСУВАННЯ

МФО	ЄІБ	ЄІБ	EIFO (Експортно-інвестиційний фонд Данії)	Європейський фонд для Південно-Східної Європи (EFSE)
Назва програми	Ukraine District Heating (EIB DH Program)	Ukraine Economic Resilience Facility (EU4U Initiative)	Financing of Municipalities and Communal Enterprises	MSME business resilience and sustainability program
Галузі	Тільки суб'єкти державного сектору (муніципалітети, місцеві адміністрації, комунальні підприємства)	Усі сектори (за винятком переліку виключень ЄІБ, див. нижче)	Тільки суб'єкти державного сектору (муніципалітети, місцеві адміністрації, комунальні підприємства)	Усі сектори (за винятком переліку виключень EFSE, див. нижче)
Розмір клієнта	Не застосовується	МСП	Муніципалітети, міські ради, комунальні підприємства (водопостачання, опалення, транспорт), державні підприємства, державні лікарні/школи)	МСП
Максимальна сума для клієнта	25 000 000 євро	■ Для інвестиційних проєктів вартістю до 25 000 000 євро максимальна сума становить 12 500 000 євро ■ Для інвестиційного проєкту до 50 000 000 євро (лише підприємства середньої капіталізації) максимальна сума – 25 000 000 євро	60 000 000 грн	■ 1 000 000 євро для інвестиційного кредиту (термін погашення >3 роки) ■ ■ 500 000 євро для інших кредитів
Валюта фінансування	грн, євро	грн, євро	грн, євро	грн
Цілі	Інвестиційний проєкт у сфері централізованого теплопостачання та проєкти з енергоефективності для муніципалітетів	Підтримка малих та середніх підприємств у їхніх інвестиційних проєктах, спрямованих на енергетичну стійкість, відновлення та досягнення екологічних цілей	Підтримка муніципалітетів та комунальних підприємств. Щонайменше 30% вартості проєкту має становити датський експорт	Потреби в оборотних коштах, інвестиціях або лізингу (наприклад, основні засоби, сировина та інші ресурси)

МФО	ЄІБ	ЄІБ	EIFO (Експортно-інвестиційний фонд Данії)	Європейський фонд для Південно-Східної Європи (EFSE)
Термін кредиту/Термін погашення	До 7 років	До 7 років	До 7 років	До 7 років
Регіон	Територія України, контрольована урядом за винятком зон активних бойових дій та замінованих територій («червоні» зони) згідно з картою зонування UNDSS **Пріоритет надання грантів:** регіони, близькі до лінії фронту, та звільнені від окупації території	Територія України, контрольована урядом за винятком зон активних бойових дій та замінованих територій («червоні» зони) згідно з картою зонування UNDSS	Територія України, контрольована урядом	Територія України, контрольована урядом
Сума гранту для клієнта	Наразі розглядається Європейською комісією (запуск очікується на початку 2026 року)	—	40 % від вартості контракту. Ця субсидія надається як авансовий платіж постачальнику	10% від суми кредиту Максимальна сума гранту — 100 000 євро
Мета гранту	Підтримка муніципалітетів та комунальних підприємств з регіонів, що постраждали від війни та звільнені від окупації	—	Підтримка муніципалітетів та комунальних підприємств	Придбання, модернізація або реконструкція основних засобів, переїзд, сертифікація
Вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Описано нижче окремо для кожної програми		Щонайменше 30% вартості проєкту має становити датський експорт (обладнання/послуги)	■ Ферми, що стосуються сімейних ферм, підприємницьких ферм або інших форм мікро-, малих та середніх підприємств, що займаються сільським господарством, з площею землі до 2 000 гектарів та/або тваринницьких ферм з поголів'ям до 2 000 голів; ■ Підприємства, які сильно постраждали від війни; ■ МСП, що інвестують у необхідну реконструкцію.
Термін дії програми	Липень 2028 Запуск грантового компонента очікується на початку 2026 року	Липень 2027	Без терміну дії	Січень 2027

ВИМОГИ ДО КЛІЄНТІВ У РАМКАХ ГРАНТОВИХ ПРОГРАМ ТА ЗМІШАНОГО ФІНАНСУВАННЯ ВІД МІЖНАРОДНИХ ФІНАНСОВИХ ІНСТИТУЦІЙ:

UKRAINE DISTRICT HEATING (EIB DH PROGRAM)

- Тільки суб'єкти державного сектору (муніципалітети, місцеві адміністрації, комунальні підприємства). Приватні компанії виключені;
- Резидент України;
- Діяльність на території, контрольованій Урядом України, поза зонами активних бойових дій та замінованими територіями («червоні» зони) згідно з картою зонування UNDSS;
- Пріоритет у наданні грантів: регіони, близькі до лінії фронту, та деокуповані території;
- Не підпадає під санкції або будь-які інші подібні обмежувальні заходи з боку США, Великої Британії, ООН, ЄС та/або України;
- Дотримання екологічних та соціальних стандартів ЄІБ;
- Для контрактів на суму понад 5 млн євро постачальники повинні бути з ЄС, України або країн-кандидатів (щодо інших країн застосовуються обмеження).

UKRAINE ECONOMIC RESILIENCE FACILITY (EU4U INITIATIVE)

- Приватна юридична особа: МСП: < 250 співробітників, Підприємства середньої капіталізації: від 250 до 3000 співробітників;
- Резидент України;
- Діяльність на території, контрольованій Урядом України, та поза зоною активних бойових дій;
- Не підпадає під санкції або будь-які інші подібні обмежувальні заходи з боку США, Великої Британії, ООН, ЄС та/або України;
- Дотримання екологічних та соціальних стандартів ЄІБ;
- Бенефіціари повинні дотримуватися справедливих та прозорих процедур закупівель, що відповідають Посібнику ЄІБ із закупівель. Згідно з Регламентом щодо механізму для України, застосовуються конкретні обмеження щодо придатності постачальників (країни ЄС/країни-кандидати).

СПИСОК ВИКЛЮЧЕНЬ ЄІБ - ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ

Як зазначено в Політиці виключення, опублікованій на веб-сайті ЄІБ:

https://www.eib.org/en/publications/exclusion-policy

THE EUROPEAN FUND FOR SOUTHEAST EUROPE

- Приватні мікро-, малі та середні підприємства та підприємці (ММСП) (визначення ЄС), які зареєстровані та/або є резидентами (залежно від випадку) у юрисдикції України
- Заявники на отримання кредиту дотримуються Переліку екологічних та соціальних виключень і не займаються: (i) діяльністю, що пов'язана з підвищеним екологічним та/або соціальним ризиком (включаючи (A) примусове переселення, (B) ризик негативного впливу на корінні народи, (C) значні ризики для або вплив на довкілля, здоров'я та безпеку громади, біорізноманіття та/або культурну спадщину, або (D) значні ризики для охорони праці та безпеки) або (ii) діяльністю, зазначеною у Переліку екологічних та соціальних виключень
- Заявники дотримуються податкового законодавства відповідно до чинної нормативної бази, і немає ознак ухилення від сплати податків.
- Заявники не повинні мати конфлікту інтересів у відносинах із персоналом UGB, як це визначено у статті 2 та конкретизовано у статті 55 (Регулювання відносин Банку з клієнтами) Закону України «Про банки та банківську діяльність»

- Підприємство не припинило свою діяльність, не подавало заяви про банкрутство/ліквідацію та не проходило процедури юридичної або корпоративної/бізнес-реорганізації/реструктуризації.
- Заявники не повинні бути об'єктом санкцій або будь-яких інших подібних обмежувальних заходів, накладених: (a) Організацією Об'єднаних Націй; (b) Світовим банком; (c) Європейським Союзом або будь-якою його державою-членом; (d) Великобританією; (e) Сполученими Штатами Америки; та/або (f) відповідними урядовими установами та/або агентствами будь-якої з вищезазначених організацій, включаючи Управління контролю за іноземними активами Міністерства фінансів США (OFAC) та/або України, не застосовуються.
- Заявники не повинні бути особами, що належать, управляються або контролюються (прямо чи опосередковано) будь-якою особою або організацією, зареєстрованою та/або резидентною (залежно від обставин) у Російській Федерації.

СПИСОК ВИКЛЮЧЕНЬ EFSE - ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ:

Проєкти в наступних секторах не можуть фінансуватися в рамках програми:

- Примусова праця, дитяча праця
- Діяльність або матеріали, що вважаються незаконними згідно із законами чи нормативно-правовими актами країни перебування або міжнародними конвенціями та угодами, або підлягають міжнародному поступовому припиненню використання чи забороні, такі як:
  - речовини, що руйнують озоновий шар (ODS), поліхлоровані біфеніли (PCB) та інші конкретні небезпечні фармацевтичні препарати, пестициди/гербіциди або хімічні речовини;
  - Дика природа або продукти, що регулюються Конвенцією про міжнародну торгівлю видами дикої фауни і флори, що перебувають під загрозою зникнення (CITES); або
  - Несталі методи риболовлі (наприклад, риболовля з використанням вибухових речовин та риболовля за допомогою дрейфуючих сіток у морському середовищі з використанням сіток довжиною понад 2,5 км).
- Транскордонна торгівля відходами та відходами, якщо вона не відповідає Базельській конвенції та відповідним нормам.
- Знищення територій, що мають високу природоохоронну цінність.
- Радіоактивні матеріали та незакріплені волокна азбесту.
- Порнографія та/або проституція.
- Расистські та/або антидемократичні ЗМІ.
- Виробництво або торгівля: (i) алкогольними напоями (крім пива та вина); (ii) тютюном; (iii) зброєю та боєприпасами; (iv) азартними іграми, казино та аналогічними підприємствами.
- Виробництво або торгівля деревиною чи іншими лісовими продуктами, що не походять із лісів, які управляються на засадах сталого розвитку.
- Комерційні лісозаготівельні роботи або придбання лісозаготівельного обладнання для використання в будь-яких первинних лісах або лісових районах з високою цінністю біорізноманіття, а також будь-яка інша діяльність, що призводить до значного вирубування таких лісів.
- Діяльність, заборонена законодавством країни перебування або міжнародними конвенціями щодо захисту ресурсів біорізноманіття або культурної спадщини.
- Виробництво або діяльність, що зачіпає землі, які належать або на які претендують корінні народи, без повної документально підтвердженої згоди таких народів.

- Пошук, розвідка та видобуток вугілля; наземні засоби транспорту та пов'язана інфраструктура, що використовуються переважно для вугілля; електростанції, теплові станції та когенераційні установки, що працюють переважно на вугіллі, а також пов'язані з ними відгалуження.
- Пошук, розвідка та видобуток нафти та газу.
- Перевезення нафти або інших небезпечних речовин у танкерах, що не відповідають вимогам IMO.
- Торгівля товарами без необхідних ліцензій на експорт або імпорт або інших доказів дозволу на транзит від відповідних країн експорту, імпорту та, якщо це застосовно, транзиту.
- Мікропідприємства, які займаються виробництвом, торгівлею, зберіганням або транспортуванням значних обсягів небезпечних хімічних речовин, або комерційним використанням небезпечних хімічних речовин. До небезпечних хімічних речовин належать бензин, гас та інші нафтопродукти.
- Атомні електростанції (крім заходів, що зменшують екологічні ризики існуючих об'єктів) та шахти, де ураном є основним видобувним ресурсом.
- Великі проєкти будівництва гребель та гідроелектростанцій.
- Видобуток торфу та виробництво електроенергії з торфу.

UKRAINE DISTRICT HEATING (ПРОГРАМА ЄІБ З ЦЕНТРАЛІЗОВАНОГО ТЕПЛОПОСТАЧАННЯ)

Етапи отримання гранту

- Статус: Запуск очікується на початку 2026 року
- Процедура: Вся інформація щодо конкретних етапів та процедури отримання гранту буде надана після офіційного запуску грантової програми

Варіанти технічної підтримки для бізнесу

Програма надає комплексну технічну допомогу (ТА) через ПРООН (Програму розвитку Організації Об'єднаних Націй). Вони допомагають клієнту як у технічній реалізації проєкту, так і в підготовці всієї необхідної документації:

Підготовка документації	Консультанти ПРООН допомагають клієнтам заповнити початковий опитувальник, підготувати опис проєкту та скласти необхідну тендерну документацію, щоб забезпечити відповідність вимогам ЄІБ
Технічна реалізація	ПРООН надає підтримку в технічній реалізації проєкту, включаючи проведення попереднього відбору, виїзди на об'єкти та контроль дотримання технічних стандартів протягом усього етапу реалізації

EIFO (ЕКСПОРТНО-ІНВЕСТИЦІЙНИЙ ФОНД ДАНІЇ)

Етапи отримання гранту

1	Клієнт обирає обладнання та подає до Банку заявку на фінансування.
2	Банк підтверджує право проєкту на отримання гранту в EIFO.
3	Банк оцінює клієнта та затверджує кредит.
4	EIFO надає остаточне схвалення, а Банк повідомляє про це клієнта.
5	Клієнт підписує необхідні документи щодо надання гранту та прозорості.
6	EIFO перераховує 40% гранту на єврорахунок клієнта.

MSME BUSINESS RESILIENCE AND SUSTAINABILITY PROGRAM (EFSE)

Етапи отримання гранту

1	Клієнт заповнює та подає до Банку заповнену заявку на грант
2	Банк проводить комплексну перевірку та перевірку відповідності вимогам, щоб переконатися у дотриманні заявником усіх вимог щодо гранту шляхом перевірки, аналізу та оцінки поданих документів.
3	Банк узагальнює результати оцінки та готує остаточний пакет документів для прийняття рішення про надання гранту.
4	Після затвердження Банк та клієнт підписують офіційну Угоду про надання гранту.
5	Кошти гранту перераховуються на рахунок клієнта після подання рахунків-фактур та підтвердження оплати, що засвідчує належне використання коштів.
6	Після реалізації проєкту клієнт бере участь в опитуваннях та/або співбесідах з консультантами для оцінки ефективності гранту та якісних результатів.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ

Для корпоративних клієнтів:

- Коротка інформація/презентація про поточну діяльність Позичальника/Групи UBO
- Інформація щодо структури групи (перелік компаній групи з визначеними бізнес-функціями; схема внутрішньогрупових та зовнішніх грошових потоків).
- Структура власності, роль компаній у групі та грошові потоки;
- Анкета з оцінки екологічного проєкту
- Фінансова звітність: аудит/консолідація для Групи, звітність Позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей;
- Динамічна фінансова модель компанії/Групи, що враховує запитуване фінансування протягом усього терміну кредиту (прогнозований грошовий потік, прогнозований баланс та звіт про прибутки та збитки за кредитний період, включаючи 2-річний ретроспективний аналіз).
- Кредитний портфель, включаючи позабалансові зобов'язання (із зазначенням кредиторів, активних кредитних лімітів, фактичних залишків заборгованості, строків кредитування, графіків погашення, процентних ставок та опису застави).
- Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати;
- Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні;
- Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку;
- Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти;
- Перелік основних засобів, що надаються в якості забезпечення кредиту
- Інформація про наявне забезпечення за видами застави
- Інші документи на запит Банку.

Для МСП:

- Заявка позичальника;
- Юридичні документи Клієнта (включно зі структурою власності)/Поручителя
- Фінансова звітність за 2 роки; пояснення основних статей звітності;
- Документи щодо об’єкта фінансування (інвойси, контракти тощо);
- Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку;
- Перелік основних засобів, що надаються в заставу за кредитом, інформація про наявне забезпечення за видами застави
- Інші документи на запит Банку.

ПРОГРАМИ ФІНАНСУВАННЯ ТА РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ У РАМКАХ ДЕРЖАВНИХ ПРОГРАМ

Назва установи/ органу	Міністерство фінансів України	Національна установа розвитку		ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»	Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві	Державне агентство з енерго-ефективності
Назва програми	Порядок надання державних гарантій на портфельній основі (Постанова КМУ № 723 від 14.07.2021)	«Доступні кредити 5-7-9%» Порядок надання державної фінансової підтримки суб'єктам господарювання (Постанова КМУ № 28 від 24.01.2020)	«Доступний фінансовий лізинг 5-7-9%» Наказ надання державної фінансової підтримки суб'єктам господарювання за договорами фінансового лізингу (Постанова КМУ № 28 від 24.01.2020)	Кредитування експортних контрактів (Закон України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності», Закон України «Про страхування» (щодо укладення, виконання та припинення договорів страхування та перестрахування))	Порядок надання гарантій ТОВ «Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві» (Закон України «Про Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві»)	Зниження вартості зобов'язань за кредитними договорами, укладеними для реалізації заходів з енергоефективності та енергосервісів, збільшення використання відновлюваних джерел енергії та альтернативних видів палива, а також скорочення викидів вуглецю (Порядок використання коштів Державного фонду декарбонізації та енергоефективної трансформації, Постанова Кабінету Міністрів України № 761 від 21.06.2024 р.)
Галузі	Усі	Усі	Усі	Експортно-орієнтовані	Сільське господарство та переробка	У сфері енергоефективності
Розмір клієнта	До 250 співробітників та річний дохід до еквіваленту 50 млн євро	■ Для мікропідприємств — до еквіваленту 2 млн євро ■ Для малих підприємств з оборотом до 10 млн євро ■ Для середніх підприємств — 50 млн євро (за СРС)	Річний дохід до еквіваленту 50 млн євро (за СРС)	—	Балансова вартість активів становить до 20 млн євро; річний чистий дохід — до 40 млн євро; середня кількість працівників — до 250 осіб	—

Назва установи/ органу	Міністерство фінансів України	Національна установа розвитку		ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»	Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві	Державне агентство з енергоефективності
Максимальна сума для клієнта	Для Державної сільськогосподарської комісії: 100 млн грн (400 млн грн — для сільськогосподарських виробників та на відновлення основних засобів, знищених внаслідок воєнної агресії)	■ До 60 млн грн для всіх категорій клієнтів, крім: ■ кредитів на сільськогосподарську діяльність – до 90 млн грн; ■ кредитів переробній галузі; енергоефективність, енергетична незалежність та зелена енергетика; відновлення інфраструктури, зруйнованої внаслідок воєнної агресії, до 150 млн грн. ■ кредитівдля позичальників із зони підвищеного воєнного ризику до 150 млн грн.	150 млн грн	20 млн грн (90 млн грн – для GPC/GSK), але не більше 80% від суми рахунку-фактури	30 млн грн	60 млн грн для Державної інвестиційної корпорації, за винятком: ■ кредитів, наданих виробникам теплової енергії, підприємствам водопостачання та водовідведення – 90 млн грн; ■ кредитів, наданих енергосервісним компаніям – 20 млн грн; ■ кредитів, наданих індивідуальним підприємцям – до 5 млн грн
Валюта фінансування	грн	грн	грн	грн	грн	грн

Назва установи/ органу	Міністерство фінансів України	Національна установа розвитку		ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»	Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві	Державне агентство з енергоефективності
Цілі	Інвестиційні цілі, фінансування оборотного капіталу	Інвестиційні цілі, фінансування оборотного капіталу	■ Придбання та/або модернізація основних засобів суб'єктом господарювання; ■ придбання суб'єктом господарювання комерційних та промислових транспортних засобів, залізничних вагонів, автобусів, що використовуються у комерційних та промислових цілях; ■ придбання нежитлової нерухомості з метою здійснення господарської діяльності суб'єктом господарювання без права передачі такої нерухомості у платне або безоплатне користування третім особам	Фінансування оборотного капіталу	Інвестиційні цілі, фінансування оборотного капіталу	Реалізація інвестиційних проєктів у сфері енергоефективності, збільшення використання відновлюваних джерел енергії та альтернативних видів палива, а також скорочення викидів вуглецю
Термін кредиту / Термін погашення	До 10 років	До 10 років (інвестиції), до 3 років (оборотний капітал)	До 5 років	До 1 року (включно)	■ До 10 років — земельні ділянки, до 5 років — інвестиції, до 3 років — оборотні кошти	До 10 років
Забезпечення, %	Гарантія: ■ до 50% (до 80% - для сільськогосподарських виробників, переробних підприємств та на реконструкцію основних засобів)	Гаранітя: ■ 80% для зони підвищеного воєнного ризику; 50% — для інших	—	Гарантія: 100%	Гарантія: до 80%	—

Назва установи/ органу	Міністерство фінансів України	Національна установа розвитку		ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»	Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві	Державне агентство з енерго-ефективності
Додатково	–	Часткова компенсація відсотків	Часткова компенсація відсотків	–	–	Часткова компенсація відсотків
Термін дії програми	08/21/2033	01/24/2028	10/20/2026	06/14/2037	01/24/2027	–
Регіон	Територія України, що перебуває під контролем Уряду(за винятком районів активних бойових дій)	Територія України, що перебуває під контролем Уряду	Територія України, що перебуває під контролем Уряду	Територія України, що перебуває під контролем Уряду	Територія України, що перебуває під контролем Уряду	Територія України, що перебуває під контролем (за винятком районів активних бойових дій)
Інші вимоги до клієнта* *Примітка: Остаточне рішення про надання фінансування приймають банки, після врахування фінансового стану компанії, її кредитної історії та прогнозної здатності виконувати свої зобов'язання	Див. нижче					

ІНШІ ВИМОГИ ДО КЛІЄНТА В РАМКАХ ДЕРЖАВНИХ ПРОГРАМ:

НАДАННЯ ДЕРЖАВНИХ ГАРАНТІЙ НА ОСНОВІ ПОРТФЕЛЯ

Державні гарантії, Міністерство фінансів України:

- Термін господарської діяльності повинен перевищувати 12 місяців;
- Не може бути особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є громадяни держави, визнаної Україною державою-агресором або державою-окупантом, та/або особою, яка належить або належала до терористичних організацій, юридичною особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є особа, що належить або належала до терористичної організації;
- Не може бути особою, до якої застосовано спеціальні економічні та інші обмежувальні заходи (санкції) відповідно до Закону України «Про санкції», такі як заборона укладати угоди щодо придбання земельних ділянок, а також особами, пов'язаними з ними
- На дату фактичного включення кредиту до портфеля відсутня прострочена заборгованість перед банком-кредитором.

Фінансування не надається Клієнтам:

- які пов'язані з Банком;
- які отримують кредити для здійснення діяльності, забороненої законом;
- клієнтам, для яких було здійснено страхування кредитних фінансових ризиків або надано забезпечення у формі гарантії в рамках інших програм державної підтримки або програм міжнародних фінансових організацій;
- які отримують кредити для діяльності, в якій Клієнт отримує більше 10% річного доходу від діяльності, спрямованої на виробництво або просування використання ігрового обладнання та пов'язаного з ним обладнання, та/або діяльності, спрямованої на виробництво, виготовлення, переробку або спеціалізований розподіл алкогольних та тютюнових виробів, а також здійснення діяльності, що сприяє вживанню тютюну (наприклад, «кімнати для куріння»).

Національна установа розвитку — гарантії за програмою «Доступні кредити 5-7-9»:

- Суб'єкти господарської діяльності — юридичні особи, кінцевими бенефіціарними власниками яких є фізичні особи — резиденти України; сільськогосподарські виробники, суб'єкти господарської діяльності державного або муніципального сектору економіки; об'єднання співвласників багатоквартирного будинку та житлово-будівельні кооперативи; фізичні особи — підприємці — резиденти України;
- новостворений або діючий бізнес;
- відсутність арешту або блокування поточних рахунків
- не може бути особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є громадяни держави, визнаної Україною державою-агресором або державою-окупантом, та/або особою, яка належить або належала до терористичних організацій, юридичною особою, учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром якої є особа, що належить або належала до терористичної організації;
- щодо клієнта не порушено процедуру банкрутства/неплатоспроможності/ клієнт не перебуває у стані реорганізації/ліквідації (без порушення процедури банкрутства);
- відсутність негативної кредитної історії в Банку/інших банківських установах;
- відсутність публічних обтяжень у Державному реєстрі обтяжень рухомого майна.

ПрАТ «Експортно-кредитне агентство»:

- не підпадає під обмеження щодо надання державної підтримки, визначені статтею 13 Закону України «Про розвиток та державну підтримку малого та середнього підприємництва в Україні»;
- термін реєстрації бізнесу: для діючого бізнесу — понад 12 місяців, для новоствореного бізнесу, який є членом Торгової палати/Промислової палати, термін здійснення господарської діяльності якого становить не менше 24 місяців, що підтверджується документами. Торгова палата/Промислова палата повинна мати досвід у сфері зовнішньоекономічної діяльності.
- позичальником може бути член ТПП/ППП;
- на момент прийняття рішення про надання кредиту у Позичальника та членів ТПП/ППП не має простроченої заборгованості, а також не має простроченої заборгованості перед Банком строком понад 30 днів протягом останніх 12 місяців;

Фінансування не надається Клієнтам:

- які підпадають під обмеження щодо надання державної підтримки, визначені статтею 13 Закону України «Про розвиток та державну підтримку малого та середнього підприємництва в Україні»;
- визнані банкрутами або щодо яких розпочато процедуру банкрутства, які перебувають у процесі припинення юридичної особи або припинення підприємницької діяльності фізичної особи-підприємця;
- щодо яких є інформація про використання державної експортної підтримки з порушенням закону або умов її надання;
- якщо є докази того, що відповідний зовнішньоекономічний договір (контракт) було укладено з покупцем у країні, яка не є кінцевим пунктом споживання товарів (робіт, послуг), з метою отримання додаткових вигод;
- якщо подано завідомо неправдиву інформацію та документи;
- які є нерезидентами відповідно до законодавства України.

Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві:

- мікро-, малі та середні підприємства, основним видом діяльності яких є виробництво сільськогосподарської продукції на сільськогосподарських угіддях, площа яких у власності та/або користуванні суб'єкта господарювання не перевищує 500 гектарів, у тому числі на земельних ділянках, придбаних за кошти, отримані в кредит;
- зареєстровані в Державному аграрному реєстрі (ДАР);
- відповідає екологічним та соціальним вимогам українського законодавства, екологічним та соціальним вимогам Світового банку;
- не перебуває у процесі банкрутства/неплатоспроможності та не є об'єктом процедур реорганізації або ліквідації;
- не має заборгованості перед державними та місцевими органами влади, Пенсійним фондом або фондами обов'язкового державного соціального страхування;
- не має арештів та блокувань рахунків, а також обтяжень у Державному реєстрі обтяжень рухомого майна.

Фінансування не надається Клієнтам:

- які пов'язані з Банком;
- відповідно до обмежень, визначених Законом України «Про Фонд часткового гарантування кредитів у сільському господарстві» (частина 2 статті 14);
- клієнтам, на яких поширюються обмеження, визначені у Переліку винятків Політики соціального та екологічного менеджменту;
- якщо за цим кредитом надаються гарантії за іншими програмами.

ДЕРЖАВНЕ АГЕНТСТВО З ЕНЕРГОЕФЕКТИВНОСТІ

- Для отримання державної підтримки суб'єкт господарювання повинен відповідати таким критеріям::
  - не бути юридичною особою, учасником (акціонером) або кінцевим бенефіціаром якої є громадяни держави, визнаної Україною державою-агресором або державою-окупантом, та/або особа, яка належить або належала до терористичних організацій, юридичною особою, в якій особа, яка належить або належала до терористичної організації, є учасником (акціонером, членом) або кінцевим бенефіціаром;
  - на дату укладення кредитного договору здійснювати господарську діяльність на території України (за винятком територій активних бойових дій та територій, тимчасово окупованих Російською Федерацією, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або які тимчасово окуповані Російською Федерацією, затвердженого Міністерством розвитку, щодо яких не визначено дату завершення бойових дій або тимчасової окупації);
  - не підпадати під обмеження щодо надання державної підтримки, визначені статтею 13 Закону України «Про розвиток та державну підтримку малого та середнього підприємництва в Україні».
- Позичальник подає пакет документів для отримання кредиту та окремо для участі в Програмі;
- Державне агентство з енергоефективності розглядає пропозицію щодо укладення добровільної угоди протягом 10 днів;
- Обов'язковою умовою отримання Позичальником державної підтримки відповідно до Умов є наявність укладеної (дійсної протягом усього періоду надання державної підтримки) добровільної угоди з енергоефективності (декарбонізації) з Державним агентством з енергоефективності та подання Позичальником до Банку документів (завірених копій документів), що підтверджують цільове використання коштів кредиту (акту приймання-передачі, товаро-транспортної накладної, рахунку-фактури), а також документів, що підтверджують факт реалізації заходів з енергоефективності (акту виконаних робіт (наданих послуг).
- Перерахування коштів у вигляді суми компенсації відсотків за Кредитом здійснюється Державним агентством з енергоефективності в межах коштів, передбачених у державному бюджеті на відповідний рік, та за умови наявності цільових коштів на рахунку Державного агентства з енергоефективності;
- Підставою для перерахування бюджетних коштів Державному агентству з енергоефективності є зведені реєстри позичальників, підписані уповноваженими представниками Банку та Державного агентства з енергоефективності, та інформація, що міститься в них.

ПОРЯДОК ДІЙ ДЛЯ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ/ГАРАНТІЙ КЛІЄНТАМИ БАНКУ

1	Зустріч із фахівцями Банку для визначення потреб клієнта та попередньої перевірки діяльності на відповідність вимогам (зокрема, екологічним та соціальним нормам).
2	Клієнт надає коротку інформацію про проєкт, після чого Банк надає попередні умови (орієнтовні) та перелік необхідних документів.
3	Банк готує кредитну заявку, яка містить висновки щодо фінансових ризиків, ризиків, пов'язаних із забезпеченням, ризиків недотримання нормативних вимог, а також щодо екологічної та соціальної відповідальності клієнта
4	Розгляд проєкту уповноваженим колегіальним органом Банку та прийняття рішення про надання фінансування
5	Укладення кредитного договору та договорів про забезпечення (застави, поруки тощо).

6	Надання коштів або видача гарантії відповідно до запиту клієнта.
7	Термін затвердження операції залежить від складності бізнесу клієнта та його запиту.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

Для корпоративних клієнтів	Для клієнтів з числа МСП	Додаткові документи (залежно від умов окремих програм Банку)
☐ Фінансова звітність: аудит/ консолідація для групи, звітність позичальника за останні 3 повні календарні роки, останній звітний квартал поточного та попереднього року. Пояснення основних статей; ☐ Структура власності, ролі та функції компаній у групі та грошові потоки; ☐ Кредитний портфель компанії, ковенанти за існуючими кредитами компанії; ☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати; ☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні; ☐ Бюджет на період кредитування. Стратегія розвитку; ☐ Позиція на ринку в динаміці. Конкуренти; ☐ Інші документи на запит Банку.	☐ Заява на участь у державній програмі, згода, довідка про суму отриманої державної допомоги; ☐ Юридичні документи Клієнта/ Гаранта ☐ Фінансові документи клієнта (та СРС, до складу якого він входить, за необхідності); ☐ Документи щодо об'єкта фінансування (рахунки-фактури, договори тощо); ☐ Документи щодо застави; ☐ Документи, необхідні для укладення договору з Банком.	☐ Зовнішньоекономічний договір (для програм ESA) ☐ Документи щодо предмета забезпечення кредиту ☐ Документи для оцінки екологічних та соціальних ризиків проєкту (для програм МФО, за необхідності); ☐ Анкета для оцінки екологічних та соціальних ризиків (для програми «Доступні кредити 5-7-9%») ☐ Анкета для оцінки екологічних та соціальних ризиків у сільському господарстві (для програм Фонду часткового гарантування кредитів у сільському господарстві); ☐ Документ, що підтверджує реєстрацію в ДАР (для програм Фонду часткового гарантування кредитів у сільському господарстві).

КОНТАКТИ:

Оффлайн:

Контакт-центр:

(098) 620 20 20

(099) 620 20 20

(073) 620 20 20

(згідно з тарифами вашого оператора)

Онлайн:

https://www.ukrgasbank.com/

Цифрові продукти банку:
Веб-сайт UGB:
https://www.ukrgasbank.com

Для МСП через додаток банку (ECO-BOOM)

contactcentre@ukrgasbank.com

Укрсиббанк

5–7–9%

UKRSIBBANK BNP PARIBAS GROUP

УкрСіббанк BNP Paribas Group — один із найбільших банків України. 60% акцій належать міжнародній групі BNP Paribas, лідеру у сфері сталого фінансування в Європі, 40% акцій належать ЄБРР. Протягом 35 років УКРСІББАНК є надійним партнером, який забезпечує безпечне банківське обслуговування, піклуючись про клієнтів та співробітників, створюючи позитивний вплив та сприяючи зміцненню української економіки, використовуючи потенціал провідної європейської банківської групи. Банк визнаний надійним, відкритим, прозорим та професійним різними міжнародними та українськими рейтингами. У своїй повсякденній роботі УКРСІББАНК зосереджується на наданні якісних та зручних послуг у найкращих європейських фінансових традиціях.

ПРОГРАМИ РОЗПОДІЛУ РИЗИКІВ З МФО

МФО	ЄБРР	IFC
Назва програми	Risk Sharing program for individual loans for SMEs and corporate clients	Risk Sharing program for corporate clients
Галузі	Усі галузі, за винятком товарів та видів діяльності, обмежених BNP Paribas Group та ЄБРР	Конфіденційно
Розмір клієнта	Мінімум 5 млн євро	Конфіденційно
Максимальна сума для клієнта	–	Конфіденційно
Валюта фінансування	Національна валюта, євро або долари США Вимоги UKRSIBBANK: іноземна валюта для експортерів	Національна валюта, євро або долари США Вимоги «УКРСІББАНКУ»: іноземна валюта для експортерів
Цілі	Фінансування оборотного капіталу; фінансування капітальних витрат; торгове фінансування	Конфіденційно
Термін кредиту/Термін погашення	Фінансування оборотного капіталу; фінансування капітальних витрат; торгове фінансування	Конфіденційно
Забезпечення, %	не розголошується	не розголошується
Додатково	-	Фінансові стимули для проєктів у сфері відновлюваної енергетики та енергоефективності, що підпадають під ті самі критерії придатності
Термін дії програми	Безстроковий	Конфіденційно
Регіон	Територія України, за винятком зони підвищеного ризику (окуповані території або території, що знаходяться в безпосередній близькості від воєнних дій)	Конфіденційно
Ліміт портфеля	75 млн доларів США	Конфіденційно

ОБМЕЖЕННЯ ДЛЯ КЛІЄНТІВ (НЕ ПІДЛЯГАЮТЬ ФІНАНСУВАННЮ):

- Нові проєкти;
- Клієнти з проблемними кредитами;
- Наступні види діяльності:
  - Діяльність, пов’язана з вирощуванням, виробництвом та оптовою торгівлею тютюном;

- Виробництво або торгівля продукцією, що містять ПХБ;
- Виробництво, торгівля, використання азбестових волокон; Виробництво, використання або торгівля стійкими органічними забруднювачами;
- та інші види діяльності, заборонені політиками Групи або її партнерів;
- будь-яка діяльність, що міститься у Списку виключень IFC, діяльність, пов'язана з вугіллям, гідроелектростанції, морські вітроелектростанції, сонячні фотоелектричні (PV) установки, крім тих, що призначені для власного споживання, та види господарської діяльності з підвищеним ризиком, що можуть включати: а) примусове переселення; б) ризик негативного впливу на корінні народи; в) значні ризики або вплив на навколишнє середовище, здоров'я та безпеку громади, біорізноманіття, культурну спадщину, г) значне скорочення робочих місць та/або д) значні ризики для охорони праці та безпеки.

Більш детальну інформацію можна знайти за адресою: https://disclosures.ifc.org/project-detail/SII/49676/rsf-midcaps-ukrsibbank-ukraine

ЕТАПИ ОТРИМАННЯ ФІНАНСУВАННЯ:

Для корпоративних клієнтів:

Крок 1	Зустріч з клієнтом, визначення потреб у фінансуванні та конкретного виду фінансування; Збір основної інформації від клієнта (фінансова звітність, бізнес-модель, потенційне забезпечення тощо, оцінка вимог щодо ESG-ризиків)
Крок 2	Менеджер з роботи з клієнтами надає клієнту орієнтовну пропозицію щодо фінансування
Крок 3	Після того, як клієнт приймає пропозицію та подає пакет документів, Банк готує кредитну пропозицію (1–4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
Крок 4	Висновки відповідних підрозділів Банку (забезпечення, ризики тощо). Затвердження Кредитним комітетом
Крок 5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, запит на кредит може бути затверджений на місцевому рівні або в Головному офісі (+ 2–3 тижні)
Крок 6	Паралельно з розглядом заявки готуються проєкти кредитних договорів
Крок 7	Підписання кредитної документації

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- **Обґрунтування запиту, передбачуване використання кредиту та підтверджуючі документи**

Для корпоративних клієнтів:
☐ Фінансова звітність: аудиторська/консолідована звітність групи, звітність позичальника за останні 3 повні календарні роки, звітність за останній звітний період поточного та попереднього року. Розшифровка основних статей та коментарі щодо змін;
☐ Структура власності, роль компаній у групі, внутрішньогрупові потоки;
☐ Опис бізнес-моделі. Ключові клієнти, постачальники та умови оплати;
☐ Структура продажів у фізичному та грошовому вираженні;
☐ Кредитний портфель. Ковенанти;
☐ Бюджет на період фінансування. Бізнес-стратегія;
☐ Позиція на ринку та динаміка ринкової частки. Конкуренти;
☐ Інші документи на запит Банку.

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ:

- Для корпоративних клієнтів: гнучкий підхід (основні засоби, товарно-матеріальні запаси, майбутній урожай для сільськогосподарських компаній, порука від членів Групи, корпоративна гарантія тощо)

КОНТАКТИ:

Нові клієнти:

e-mail: info@ukrsibbank.com, cs@ukrsibbank.com

0 800 505 800 - безкоштовно в межах України,

729 - безкоштовно з мобільних телефонів в межах України,

+380 44 298 82 90 - для міжнародних дзвінків,

електронна форма на сайті «Зв'язатися з нами» | UKRSIBBANK

Існуючі клієнти:

UKRSIBbusiness

Менеджер з роботи з клієнтами

cs@ukrsibbank.com

+ усі опції, доступні для нових клієнтів

Оффлайн:

м. Київ, вул. Андріївська, 2/12

5.2. СТРАХУВАННЯ

СТРАХУВАННЯ - КЛЮЧОВИЙ МЕХАНІЗМ ПЕРЕДАЧІ ВОЄННИХ РИЗИКІВ ТА ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ СТІЙКОСТІ БІЗНЕСУ

	Страхування майна					Інші типи страхування	
Компанія*	Майно	Авто та техніка	Вантажі	Агрострахування	Будівельно-монтажні ризики	Страхування відповідальності	Мед. страхування
INGO*	✓✓	✓✓	✓✓	+	+	+	✓
АРСЕНАЛ СТРАХУВАННЯ	✓	✓	+		+	+	+
ARX*	✓✓	✓✓	✓✓	+	+	+	+
КНЯЖА VIENNA INSURANCE GROUP	✓✓	✓✓	✓✓		✓	✓	✓
VUSO*	✓✓	✓✓	✓✓ +			+	+
UNIVERSALNA A FAIRFAX COMPANY	✓✓ +	+	+	✓	+	+	+
UNIQA	✓	✓	✓		✓	✓	✓

✓ Інформація на підставі наданих анкет + Інформація з сайтів

* Заявлені партнери/перестрахування: INGO - EBRD, Lloyd's; ARX - DFC, AON, McGill; BУСО - Lloyd's

ARSENAL INSURANCE

Арсенал Страхування - один із лідерів страхового ринку України зі 100% українським капіталом. Компанія заснована у 2005 році та обслуговує понад 350 тис клієнтів по всій країні.

У 2025 році «Арсенал Страхування» продемонструвала зростання. Обсяг страхових премій за підсумками року досяг 5 млрд грн. Компанія виплатила клієнтам 1,8 млрд грн страхових відшкодувань, у середньому - 7 млн грн щодня.

«Арсенал Страхування» послідовно інвестує у розвиток цифрових сервісів, онлайн-продажі та автоматизацію ключових процесів, що дозволяє масштабувати бізнес і підвищувати якість клієнтського сервісу.

У компанії працює понад 500 співробітників. Мережа присутності охоплює всі обласні центри та великі міста України.

За результатами червня 2025 року «Арсенал Страхування» вперше вийшов на 1 місце з КАСКО за обсягом зібраних премій. Це лідерство стало результатом системного розвитку технологій, ефективних цифрових рішень та масштабування бізнес-моделі.

Рівень довіри клієнтів підтверджується високим показником лояльності: NPS компанії становить 90, що на 36,1% перевищує середній показник по страховому ринку України.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Страхування альтернативних джерел енергії (акумулятори, інвертори, комплектуючі для СЕС, генератори, когенераційні установки, біогазові установки)	**КАСКО Спецтехніка** (сільськогосподарська спецтехніка, навісна та причіпна техніка до неї)	**Фінансове гарантування митних операцій**
Назва програми	Державна програма підтримки бізнесу «Доступні кредити 5-7-9%»	Державна програма підтримки бізнесу «Доступні кредити 5-7-9%»	Страхування відповідальності за невиконання обов'язку зі сплати митних платежів
Партнер (за наявності)	Банки-учасники програми, що співпрацюють з Фондом розвитку підприємництва	Банки-учасники програми, що співпрацюють з Фондом розвитку підприємництва	–
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Мікро / Малий / Середній Великий бізнес: індивідуально погоджуються умови страхування під потреби клієнта	Мікро / Малий / Середній Великий бізнес з індивідуальним погодженням	Мікро / Малий / Середній
Покриття (страхові ризики)	Вогонь (пожежа), крім підпалу; Вибух; Природні явища (крім морозу, граду); Мороз, Град; Падіння пілотованих літальних об'єктів; Дія води; Протиправні дії третіх осіб; Сторонній вплив	■ Викрадення ■ Збитки внаслідок ДТП ■ Збитки внаслідок інших подій ■ Збитки під час перевезення	Несплата або несвоєчасна сплата митних платежів, що виникають під час перевезення товарів
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	До 20 млн. грн. Вартість майна вище 20 млн. грн - індивідуальний розгляд та розрахунок тарифів	Страхова сума дорівнює дійсній (ринковій) вартості	Мінімальний та максимальний розмір страхової суми (ліміту відповідальності) встановлюється за згодою Сторін та зазначається в договорі страхування.

	Страхування альтернативних джерел енергії (акумулятори, інвертори, комплектуючі для СЕС, генератори, когенераційні установки, біогазові установки)	**КАСКО Спецтехніка** (сільськогосподарська спецтехніка, навісна та причіпна техніка до неї)	**Фінансове гарантування митних операцій**
			У випадку надання індивідуальної гарантії - страхова сума встановлюється у сумі фактично нарахованих митних платежів по деклараціям, які оформлені з використанням гарантії Страховика. Страхова сума обчислюється окремо за кожною декларацією. У випадку надання загальної гарантії – страхова сума встановлюється у референтній сумі, встановленій митницею гарантії.
Страховий тариф, %	Від 0,16% до 0,3% від розміру страхової суми	Від 0,2% до 8% від розміру страхової суми	Від 0,01% до 30% від страхової суми
Франшиза	1% від загальної страхової суми по Договору	За ризиком «Викрадення» та у випадку повної загибелі від 0,5% до 20,0% від загальної страхової суми за кожним об'єктом страхування. При пошкодженні від 0,5% до 5,0% від загальної страхової суми за кожним об'єктом страхування.	Не передбачена
Термін договору	Від 1-го до 365-ти або 366-ти календарних днів (в залежності від кількості календарних днів у році)	Від 1-го до 365-ти або 366-ти календарних днів (в залежності від кількості календарних днів у році).	Від 1-го до 365-ти або 366-ти календарних днів (в залежності від кількості календарних днів у році).
Термін дії програми	Безстроково	Безстроково	Безстроково
Територіальні обмеження	Територія дії договору страхування: Адреса розташування майна на території України (за винятком: населених пунктів, на території яких органи державної влади України тимчасово не здійснюють свої повноваження та населених пунктів, що розташовані на лінії розмежування, згідно з переліком, що визначений законодавством України, території АР Крим та м. Севастополь, територій ведення бойових дій та тимчасово окупованих територій України). Договором не покривається укладення нових полісів на територіях, розташованих ближче 50 км від території активних бойових дій та	Територія дії договору страхування: Адреса розташування майна на території України (за винятком: населених пунктів, на території яких органи державної влади України тимчасово не здійснюють свої повноваження та населених пунктів, що розташовані на лінії розмежування, згідно з переліком, що визначений законодавством України, території АР Крим та м. Севастополь, територій ведення бойових дій та тимчасово окупованих територій України).	Договором страхування встановлюються обмеження щодо територій, на яких договір страхування не діє: тимчасово окуповані території, території проведення війни, воєнних, бойових операцій, заходів або дій (незалежно від того чи була оголошена війна чи ні) або будь-якої діяльності для забезпечення проведення вказаних операцій, заходів або дій, населених пунктів та територіальних громад, які містяться у актуальному на дату події переліку територій, на яких ведуться бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, затвердженому на дату події, та території, на

	Страхування альтернативних джерел енергії (акумулятори, інвертори, комплектуючі для СЕС, генератори, когенераційні установки, біогазові установки)	**КАСКО Спецтехніка** (сільськогосподарська спецтехніка, навісна та причіпна техніка до неї)	**Фінансове гарантування митних операцій**
	тимчасово окупованих територій України на дату видачі оригінального договору страхування. Відповідний моніторинг здійснюється за допомогою онлайн-карт Deep State. Виключення становить індивідуальний розгляд локацій 50 км зони, якщо страхова сума в межах власного утримання (15 млн. грн) з наданням заяви на страхування та фотооглядом об'єкту пропонованого на страхування.		якій органи державної влади не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження).
Виключення з програми	Виключення щодо розміщення обладнання на наступних об'єктах: ■ майно, яке знаходиться в аварійному стані; ■ очисні заводи, нафто-газові бурильні споруди, родовища нафти, трубопроводи, насосні станції, бурове та видобувне обладнання; ■ підприємства хімічної та нафто-хімічної галузі, включаючи видобуток нафти та газу, родовища нафти, трубопроводи, насосні станції; ■ майно, залучене при виробництві/ виготовленні/ зберіганні фейєрверків, боєприпасів і вибухових речовин, та самі вибухові речовини; ■ лісопилки, підприємства деревообробної промисловості, у т.ч. з виробництва меблів, деревина на лісосіках та під час сплаву, магазини з продажу виробів із деревини/меблів; ■ об'єкти гірничо-видобувної промисловості (видобуток та збагачення руди, вугілля; шахти), видобуток на відкритому просторі і підземний видобуток, в тому числі майно, яке знаходиться/ працює під землею; ■ підземні кабелі, газопроводи, трубопроводи та інші підземні комунікації;	■ Спортивні змагання та спортивні/любительські автомобільні заходи. ■ Навчальна їзда. ■ Будь-які спеціальні програми випробувань транспортних засобів. ■ Використання техніки для суспільних або військових потреб.	Дія договору страхування не поширюється на переміщення наступних категорій товарів: ■ поштових відправлень (у тому числі до поштових посилок), що перевозяться відповідно до актів Всесвітнього поштового союзу; ■ товари, які перевозяться повітряним транспортом, з використанням транзитної процедури, основаної на електронному перевізному документі, що використовується як транзитна декларація для перевезень повітряним транспортом; ■ товари, які перевозяться по Рейну, водними шляхами Рейну, по Дунаю чи водними шляхами Дунаю; ■ товари, які переміщуються стаціонарними засобами транспортування; ■ щодо яких встановлена заборона на їх поміщення в процедуру спільного транзиту/ митний режим.

	Страхування альтернативних джерел енергії (акумулятори, інвертори, комплектуючі для СЕС, генератори, когенераційні установки, біогазові установки)	**КАСКО Спецтехніка** (сільськогосподарська спецтехніка, навісна та причіпна техніка до неї)	**Фінансове гарантування митних операцій**
	■ вугілля, коксове вугілля та ін. види твердого палива. ■ ринки (будь-яке майно на території ринків), кіоски (МАФи) та товари та/або інше рухоме майно в них; ■ бані, сауни (за виключенням випадків, коли вони є частиною застрахованого приміщення/будівлі), банні та SPA-комплекси; ■ майно, яке використовується для збору та переробки сміття; ■ вугілля, коксове вугілля та ін. види твердого палива. ■ ринки (будь-яке майно на території ринків), кіоски (МАФи) та товари та/або інше рухоме майно в них; ■ бані, сауни (за виключенням випадків, коли вони є частиною застрахованого приміщення/будівлі), банні та SPA-комплекси; ■ санаторії та/або бази відпочинку, які розташовані на березі моря/лиману/озера, або у безпосередній близькості до них; ■ ресторани, кафе, бари, нічні клуби та дискотеки; ■ мотелі, хостели та гуртожитки; ■ товари в обігу, що належать фізичним особам-підприємцям (ФОПам), без ведення належного бухгалтерського обліку; ■ ювелірні та хутряні вироби, злитки дорогоцінних металів; ■ водойми; майно, яке знаходиться не на суші (включаючи, але не обмежуючись об'єктами, які знаходяться у відкритому морі, на невеликій відстані від берега, морськими та прибережними спорудами, розташованими у морській акваторії);		

	Страхування альтернативних джерел енергії (акумулятори, інвертори, комплектуючі для СЕС, генератори, когенераційні установки, біогазові установки)	**КАСКО Спецтехніка** (сільськогосподарська спецтехніка, навісна та причіпна техніка до неї)	**Фінансове гарантування митних операцій**
	■ будь-яке майно, яке перебуває у володінні/управлінні/користуванні/розпорядженні у Національного агентства України з питань виявлення, розшуку та управління активами, одержаними від корупційних та інших злочинів (АРМА), у тому числі, у управителів даними активами; ■ дерев'яні будівлі/споруди (житлові будинки, готелі, туристичні/адміністративні комплекси тощо).		
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	–	–	–

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

1	Ознайомлення страхувальника з умовами Договору страхування та Загальними умовами страхового продукту.
2	Котирування умов страхування, згідно Заяви на страхування.
3	Проведення перевірки діяльності страхувальника із виявлення незаконно отриманих доходів та запобігання фінансуванню тероризму.
4	Укладення договору страхування.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

- Заповнення Заяви на страхування;
- Документи, згідно внутрішніх погоджень та відповідно до продукту страхування, в т.ч. установчі документи.

КОНТАКТИ:

Вебсайт: https://arsenal-ic.ua/

Контакт-центр: 0 800 60 44 53

Email: info@arsenal-strahovanie.com

Головний офіс: 03056, м. Київ, вул. Борщагівська, 154, ТЦ Мармелад, 4 поверх

Адреси з контактами всіх підрозділів розміщені на сайті: https://arsenal-ic.ua/contacts

Онлайн-зв'язок та підтримка:

https://t.me/arsenal_ic_bot

viber://pa?chatURI=arsenal_ic

ARX

ARX - одна з провідних страхових компаній України, яка надає професійні послуги як бізнесу, так і фізичним особам вже понад 30 років. З 2019 року входить до міжнародної канадської групи Fairfax.

Для компаній ARX пропонує комплексні програми страхового захисту: страхування майна та відповідальності, наземного транспорту, вантажів, добровільне медичне страхування (ДМС) для команд, а також рішення з покриттям воєнних ризиків. Зокрема, програма «Залізний купол» забезпечує страхування для комерційної нерухомості, капітальних споруд, комунікацій, обладнання та ТМЦ (відповідно до умов договору та вимог щодо території страхування) від наслідків ракетних ударів, атак БПЛА та уламків.

ARX вирізняється прозорими умовами, прогнозованими процесами врегулювання та клієнтоорієнтованим сервісом. ARX системно інвестує у цифрові інструменти, щоб бізнес отримував підтримку швидко і без зайвої бюрократії.

Надійність ARX підтверджена найвищим рейтингом фінансової стійкості uaAAA (національна шкала) та стабільними результатами на ринку. ARX - це партнер, який бере відповідальність і виконує зобов'язання навіть у найскладніші періоди.

Сайт: https://arx.com.ua/

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Страхування майна підприємств	Страхування вантажів	Страхування наземного транспорту
Назва програми	«Залізний купол - Майно»	Страхування вантажів	«Залізний купол»
Партнер (за наявності)	Міжнародна фінансова корпорація розвитку США (United States International Development Finance Corporation, DFC) Міжнародні брокери: McGill and Partners Ltd, AON CEE	-	-
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Всі сегменти бізнесу	Всі типи клієнтів	Всі типи клієнтів
Покриття (страхові ризики)	Втрата (загибель) або пошкодження застрахованого майна виключно в результаті прямого та/ або опосередкованого впливу ракет, безпілотних літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, літальних боєприпасів, засобів протиповітряної оборони, засобів протиракетної оборони.	Прямі збитки та/або витрати Страхувальника за пошкодження або повну загибель (втрату) всього вантажу або його частини в результаті прямого та/ або опосередкованого впливу ракет, безпілотних літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, літальних боєприпасів, засобів протиповітряної оборони, засобів протиракетної оборони.	«Збитки внаслідок воєнних ризиків» - втрата (загибель) або пошкодження ТЗ виключно в результаті прямого та/або опосередкованого впливу ракет, безпілотних літальних апаратів будь-яких типів та/ або їх уламків, засобів протиповітряної оборони, засобів протиракетної оборони.
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	Розглядаємо варіанти з фіксованим лімітом відшкодування, або ж в розмірі дійсної вартості майна. Валюта договору - гривня для резидентів України, для нерезидентів можливе укладання договору в євро або доларах США.	До 20 000 000 грн по одному перевезенню вантажів автомобільним або залізничним транспортом. Валюта договору - гривня для резидентів України, для нерезидентів можливе укладання договору в євро або доларах США.	У розмірі дійсної вартості ТЗ.

	Страхування майна підприємств	Страхування вантажів	Страхування наземного транспорту
Страховий тариф, %	Встановлюється індивідуально, залежно від бажаного покриття та характеристик майна, що страхується. Для попереднього розрахунку тарифу достатньо надати опис майна (включаючи повну адресу) та його орієнтовну вартість.	Встановлюється індивідуально, залежно від умов договору страхування та характеристик вантажів, що перевозяться.	Строк/страховий тариф: ■ 3 місяці: 0.9% ■ 6 місяців: 1.35% ■ 12 місяців: 1.8%
Франшиза	Встановлюється за згодою сторін, залежно від умов договору страхування та характеристик майна, що страхується. Мінімальний розмір франшизи - від 100 000 грн.	Встановлюється індивідуально, залежно від умов договору страхування та характеристик вантажів, що перевозяться.	■ 10% від страхової суми для об'єктів, що застраховані по програмі «Залізний купол» без діючого договору страхування КАСКО «Все Включено»; ■ встановлюється індивідуально для інших договорів страхування наземного транспорту.
Термін договору	До 12 місяців	До 12 місяців	До 12 місяців
Термін дії програми	Програма діє постійно	Програма діє постійно	Програма діє постійно
Територіальні обмеження	Покривається територія України за виключенням: ■ територій, на яких ведуться воєнні (бойові) дії, а також територій, на яких органи державної влади тимчасово не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження на момент настання події, що має ознаки страхового випадку; ■ територій ближче ніж 100 км (відстані по повітрю) від найближчої точки територій/районів ведення (проведення) воєнних (бойових) дій, територій/районів, на яких ведуться (велися на момент настання події, що має ознаки страхового випадку) бойові дії, територій/районів можливих бойових дій або тимчасово окупованих територій.	Покривається територія України за виключенням: ■ територій, на яких ведуться воєнні (бойові) дії, а також територій, на яких органи державної влади тимчасово не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження на момент настання події, що має ознаки страхового випадку, та територій ближче 20 км від таких територій; ■ територій портів та території в радіусі 1 км від них; ■ територій Чернігівської, Сумської, Харківської, Луганської, Донецької, Дніпропетровської, Запорізької, Херсонської областей України, Автономної Республіки Крим, а також території пропускного пункту Орлівка (Одеська обл.) та території в радіусі 1 км від нього.	Покривається територія України за виключенням: ■ територій Автономної Республіки Крим, м. Севастополь, а також територій, на яких органи державної влади тимчасово не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження на момент настання події, що має ознаки страхового випадку; ■ територій України, які на дату настання події, що має ознаки страхового випадку, знаходяться в межах територіальних громад, що входять до територій, на яких ведуться бойові дії або велися на дату настання події, територій активних або можливих бойових дій, тимчасово окупованих територій України відповідно до документів державних компетентних органів, якими визначено території, на яких ведуться (велися) бойові дії або які є тимчасово окупованими російською федерацією.

	Страхування майна підприємств	Страхування вантажів	Страхування наземного транспорту
Виключення з програми	Збитки, які сталися (завдані) внаслідок, під час: ■ мародерства, викрадення, пошкодження та/або розкрадання застрахованого майна; ■ впливу зброї масового ураження (знищення), до якої відноситься ядерна, хімічна та біологічна зброя; ■ терористичних актів, а саме: вибухів, скоєних шляхом закладення вибухівки та/або іншими способами, відмінними від вибухів із використанням ракет та/або дронів; ■ застосування будь-яких інших видів зброї та/або боєприпасів, ніж передбачені умовами договору, у тому числі реактивної та/або ствольної артилерії, авіабомб усіх типів тощо.	Збитки, які сталися (завдані) внаслідок, під час: ■ проміжного перевантаження чи зберігання вантажу; ■ перебування (зберігання) транспортного засобу або вантажу на території складів (за виключенням складів вантажовідправника та вантажоодержувача при здійсненні безпосередніх дій по навантаженню та/або розвантаженню вантажу), портів, терміналів або інших місць накопичення та/або зберігання, а також безпосередньо прилеглих до них територій або під'їзних доріг чи шляхів; на територіях зважування, в тому числі але не виключно в чергах до таких місць/пунктів; ■ перевезення вантажу транспортом іншим, ніж автомобільний або залізничний; ■ протиправних дій третіх осіб, мародерства, викрадення, пошкодження та/або розкрадання вантажу; ■ внаслідок дії зброї масового ураження (знищення), до якої відноситься ядерна, хімічна та біологічна зброя. ■ внаслідок будь-яких терористичних актів, а саме: вибухів скоєних шляхом закладення вибухівки та/або іншими способами, відмінними від вибухів з використанням ракет та/або безпілотних літальних апаратів; ■ інші винятки і обмеження відповідно до умов договору страхування.	■ Збитки, які сталися внаслідок незаконного заволодіння ТЗ під час його перебування в будь-якому місці в будь-який час, ДТП, викрадення окремих складових частин ТЗ чи додаткового обладнання та/або комплектуючих елементів ТЗ, а також пошкодження або знищення (повна загибель) ТЗ, його окремих складових частин чи додаткового обладнання та/або комплектуючих елементів ТЗ, внаслідок протиправних дій третіх осіб, передбачених Кримінальним кодексом України; пошкодження або знищення (повна загибель) ТЗ, його окремих складових частин чи додаткового обладнання та/або комплектуючих елементів ТЗ, внаслідок стихійного лиха (урагану, смерчу, повені, затоплення, паводку, сильної зливи, граду, селю, землетрусу, зсуву, обвалу, лавини, сильного морозу, сильного снігопаду, шторму), надзвичайних явищ природи, пожежі або вибуху, нападу тварин, падіння предметів на ТЗ (дерев, снігу, льоду, стовпів, рекламних щитів та ін.), попадання каміння або інших предметів, що відлетіли з-під коліс ТЗ, зовнішнього фізичного впливу інших випадкових, раптових та непередбачуваних подій (окрім вказаних в блоці **«Покриття (страхові ризики)»**); ■ збитки, що виникли внаслідок застосування будь-яких інших видів зброї, ніж зазначені в блоці **«Покриття (страхові ризики)»**, в т.ч. реактивної та/або ствольної артилерії, авіабомб всіх типів; ■ інші винятки і обмеження відповідно до умов договору страхування.

	Страхування майна підприємств	Страхування вантажів	Страхування наземного транспорту
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	■ Обов'язкове виконання всіх вимог законодавства у сфері протидії корупції, комплаєнсу та фінансового моніторингу. ■ Рішення про прийняття того чи іншого об'єкта на страхування приймаються страховиком індивідуально.	■ Обов'язкове виконання всіх вимог законодавства у сфері протидії корупції, комплаєнсу та фінансового моніторингу. ■ Рішення про прийняття того чи іншого об'єкта на страхування приймаються страховиком індивідуально.	■ Обов'язкове виконання всіх вимог законодавства у сфері протидії корупції, комплаєнсу та фінансового моніторингу. ■ Рішення про прийняття того чи іншого об'єкта на страхування приймаються страховиком індивідуально. ■ Для 1 ТЗ - Особи, які мають право керувати ТЗ на законних підставах, без обмежень щодо віку водіїв (в т. ч. водії віком до 23-х років). ■ Для парків ТЗ - Особи, які мають право керувати ТЗ на законних підставах, віком від 23-х років.

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

		Для МСП	Для корпоративних клієнтів
1	Подання запиту на страхування (заяви, інформації, документів)		
2	Розгляд запиту	від 1 до 5 днів залежно від умов запиту	від 1 до 14 днів залежно від умов запиту
3	Прийняття рішення	від 1 до 5 днів залежно від умов запиту	від 1 до 14 днів залежно від умов запиту
4	Укладання договору	від 1 до 10 днів після прийняття рішення про умови страхування	від 1 до 10 днів після прийняття рішення про умови страхування

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

1	**Заява на страхування за формою страховика або інформація:** ■ **Страхування майна підприємств:** назва/ПІБ та ЄДРПОУ/РНОКПП страхувальника; адреса розташування об'єкту та GPS координати; характеристика діяльності та опис об'єкту страхування; відновлювальна вартість майна; історія збитків. ■ **Страхування вантажів:** назва/ПІБ та ЄДРПОУ/РНОКПП страхувальника; тип на назва вантажів; пакування, види транспорту та маршрути перевезень вантажів; дійсна вартість вантажів на окреме перевезення та загальна по всім перевезенням; умови перевезень; перевізники та/або експедитори, що залучаються до перевезень; історія збитків. ■ **Страхування наземного транспорту:** назва/ПІБ та ЄДРПОУ/РНОКПП страхувальника; марка/модель ТЗ/перелік ТЗ (для парків); дійсна вартість ТЗ.

2	Характеристика (опис) майна/вантажів/ТЗ, що заявляються на страхування
3	Документи щодо права власності - за запитом страховика
4	Фінансова звітність, структура власності, бізнес-модель - за запитом страховика

КОНТАКТИ:

Контакти для бізнесу:

Email: Yuriy.Bondar@arx.com.ua

Телефон: 067 691 45 90

Вебсайт: https://arx.com.ua/corporate-produkty/strahuvannya-majna-vid-Voyennih-rizikiv

Загальна контактна інформація:

Вебсайт: https://arx.com.ua/

Контакт-центр: 0 800 30 27 23

Email:

- info@arx.com.ua
- mail@arx.com.ua

INGO

АТ «Страхова компанія «ІНГО» - лідер ринку страхування юридичних осіб з часткою 13% у корпоративному сегменті, ТОП-2 за виплатами та ТОП-5 за зібраними преміями у класі non-life. Понад 30 років працює з бізнесом різних галузей, зокрема в аграрному секторі, промисловості, транспорті, торгівлі, логістиці, енергетиці та інших сферах.

За підсумками 2025 року компанія зібрала понад 5,05 млрд грн страхових премій та здійснила виплати на суму понад 2 млрд грн. Фінансова модель ІНГО поєднує зростання премій із контрольованою збитковістю та ефективним використанням капіталу, забезпечуючи високу платоспроможність і стабільну прибутковість.

ІНГО надає комплексні страхові рішення для підприємств і однією з перших в Україні почала використовувати власні методики роботи з воєнними ризиками. Компанія є учасником Програми страхування воєнних ризиків ЄБРР, що дозволяє покривати воєнні ризики з лімітом до €50 млн. Напрацьована експертиза у страхуванні воєнних ризиків та співпраця з міжнародними фінансовими інституціями дозволяють ІНГО витримувати конкуренцію у сегменті корпоративного страхування.

Страховий портфель ІНГО диверсифікований за галузями економіки та типами клієнтів і поєднує середній та великий корпоративний бізнес, що знижує концентраційні ризики та забезпечує стабільність фінансових результатів навіть за умов високої волатильності ринку.

Компанія вибудувала масштабовану модель врегулювання збитків, здатну обробляти як масові, так і великі індивідуальні страхові випадки, що є критично важливим для корпоративних клієнтів і довгострокових інвесторів. Перестраховий захист на 100% розміщений у міжнародних перестраховиків з рейтингами не нижче A- (S&P/AM Best). Завдяки цьому компанія готова надавати страхові рішення для нових проєктів вартістю до €500 млн та більше.

Компанія повністю відповідає вимогам НБУ щодо прозорості структури власності, платоспроможності, достатності капіталу та управління ризиками.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Страхування автомобільного транспорту	Страхування майна	Страхування вантажів
Назва програми	Воєнні ризики	Воєнні ризики	Воєнні ризики
Партнер (за наявності)	За сприяння ЄБРР	Основні перестраховики синдикати Lloyd`s	За сприяння ЄБРР
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Всі типи клієнтів	Всі типи клієнтів	Всі типи клієнтів
Покриття (страхові ризики)	■ Падіння на застрахований транспорт ракет, літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, засобів протиповітряної оборони, падіння інших предметів. При цьому, виключенням із покриття є збитки, що виникли внаслідок застосування інших видів зброї (реактивної/ствольної артилерії, стрілецької/ядерної зброї, авіабомб (будь-яких типів), гранат тощо. ■ Руйнівний вплив ударних (звукових) хвиль ■ Наїзд на міни	■ Влучання ракет та/або їх уламків ■ Влучання безпілотних літальних апаратів та/або їх уламків ■ Наслідки застосування інших засобів збройної агресії / боротьби / оборони	■ Падіння на застрахований транспорт ракет, літальних апаратів будь-яких типів та/або їх уламків, засобів протиповітряної оборони, падіння інших предметів. При цьому, виключенням із покриття є збитки, що виникли внаслідок застосування інших видів зброї (реактивної/ствольної артилерії, стрілецької/ядерної зброї, авіабомб (будь-яких типів), гранат тощо. ■ Руйнівний вплив ударних (звукових) хвиль ■ Наїзд на міни

	Страхування автомобільного транспорту	Страхування майна	Страхування вантажів
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	До 2 млн євро	До 5 млн євро	До 2 млн євро
Страховий тариф, %	Від 0,8% до 2,0% Тарифікація здійснюється індивідуально	Від 5% Тарифікація здійснюється індивідуально в залежності від отриманих умов перестрахування	Від 0,6% Тарифікація здійснюється індивідуально
Франшиза	Від 0 до 10%	Від 500 000 грн	Від 0 до 5%
Термін договору	1 рік	1 рік	До 60 днів
Термін дії програми	З 01.04.2025, 5 років	Без обмежень	З 01.04.2025, 5 років
Територіальні обмеження	Покривається територія України за виключенням тимчасово окупованих територій та 50 км. від них та кордону з рф	Покривається територія України за виключенням тимчасово окупованих територій та 100 км. від них та кордону з рф	Покривається територія України за виключенням тимчасово окупованих територій та 50 км. від них та кордону з рф
Виключення з програми	Об'єкти, виключені з покриття входять до Списку екологічних та соціальних виключень ЄБРР згідно з Доповнення 1 Екологічної та соціальної політики ЄБРР від 25 квітня 2019 року	Не приймаються на страхування: ■ об'єкти критичної інфраструктури (ТЕЦ, ГЕС, АЕС, великі підстанції тощо); ■ аеропорти, нафтопереробні заводи, нафтобази, підприємства оборонно-промислового комплексу, склади з військовою технікою тощо; ■ майно на відстані ближче 1 км до зазначених вище об'єктів; ■ наявна кумуляція за адресою (вже страхується інший об'єкт).	Об'єкти, виключені з покриття входять до Списку екологічних та соціальних виключень ЄБРР згідно з Доповнення 1 Екологічної та соціальної політики ЄБРР від 25 квітня 2019 року
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	Має відповідати вимогам анкети від ЄБРР Не пропонується держпідприємствам	Клієнт має пройти процедуру фінансового моніторингу.	Має відповідати вимогам анкети від ЄБРР Не пропонується держпідприємствам

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

1	Подання заповненої анкети та переліку об'єктів, що підлягають страхуванню, страховику
2	Оцінка ризиків та надання комерційної пропозиції
3	Обговорення пропозиції, внесення коригувань та уточнень
4	Оплата рахунку та укладання договору страхування

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

1	Анкета клієнта
2	Пакет документів для проведення фінансового моніторингу
3	Дані про об'єкт/ти страхування за формою страховика

КОНТАКТИ:

Контакти для бізнесу:

Сергій Кривошеєв, Директор з корпоративного бізнесу

Email: skrivosheev@ingo.ua

Телефон: +38 050 352 69 26

Загальна контактна інформація:

Вебсайт: www.ingo.ua

Контакт-центр: 0 800 215 553

Email: office@ingo.ua

KNIAZHA Vienna Insurance Group

КНЯЖА Vienna Insurance Group (КНЯЖА VIG) – українська страхова компанія з європейською гарантією, що входить до складу міжнародної фінансової групи Vienna Insurance Group (VIG) – одного з лідерів страхового ринку Центральної та Східної Європи. Група веде свою історію з 1824 року та представлена більш ніж у 30 країнах світу. У 2025 році міжнародне рейтингове агентство Standard & Poor's підтвердило високий рівень фінансової стійкості групи VIG на рівні A+ із «позитивним» прогнозом.

Компанія понад 28 років працює на страховому ринку України та завоювала довіру більш ніж мільйона клієнтів, фокусуючись на якості сервісу, фінансовій надійності та сумлінному виконанні зобов'язань. КНЯЖА VIG входить до ТОП-10 найбільших страхових компаній України у сегменті non-life та до ТОП-5 на ринку ОСЦПВ. За підсумками 2025 року компанія уклала 1,7 млн договорів, зібрала понад 3,9 млрд грн страхових премій та здійснила виплати на суму 1,4 млрд грн.

КНЯЖА VIG має одну з найбільших і найрозгалуженіших мереж в Україні: понад 200 офісів, більше ніж 700 співробітників і 450+ страхових агентів, а також центри врегулювання страхових випадків у кожній області. Компанія забезпечує повний сервісний супровід завдяки цілодобовому контакт-центру, онлайн-підтримці, власному медичному асистансу та розвиненій партнерській екосистемі, що включає широку мережу СТО та медичних закладів по всій країні.

КНЯЖА VIG – це поєднання європейської стабільності, багаторічного досвіду та сучасних сервісних рішень для надійного страхового захисту в Україні.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Партнер (за наявності)	-	-	-	-	-
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Малий / Середній / Великий	Малий / Середній / Великий	Малий / Середній / Великий	Малий / Середній / Великий	Малий / Середній / Великий

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Покриття (страхові ризики)	■ Дорожньо-транспортна пригода (ДТП) ■ Протиправні дії третіх осіб (ПДТО) ■ Стихійні явища ■ Пожежа та вибух ■ Незаконне заволодіння ■ Інші випадкові події (ІВП) ■ Воєнні ризики (опційно) ■ Спеціальні умови для спецтехніки	В межах страхової суми відшкодовуються збитки, що настали внаслідок однієї або кількох подій, визначених договором: Опція А «З відповідальністю за всі ризики», Опція В «З відповідальністю за часткову аварію», Опція С «Без відповідальності за пошкодження, крім випадків аварії», «З відповідальністю за названі ризики»: ■ Вогневі ризики ■ Ризики стихійних явищ ■ Транспортні ризики ■ Ризики протиправних дій третіх осіб ■ Ризик поломки рефрижератора Додаткове покриття (за домовленістю): ■ Воєнні ризики за оговоркою War Clauses (CARGO) Cl.385 1/1/2009; на території України покриття тільки на суші та під час руху ТЗ – ліміт 5 млн гривень.	■ Загальна цивільна відповідальність. Відповідальність за шкоду життю, здоров'ю та/або майну, заподіяну під час здійснення застрахованої діяльності. ■ Відповідальність при експлуатації нерухомості. Шкода третім особам внаслідок пожежі, вибуху, витоку води з інженерних систем та іншого аварійного впливу об'єктів нерухомості. ■ Екологічна відповідальність. Шкода довкіллю, спричинена діяльністю підприємства, технологічними процесами, матеріалами або особливостями виробництва (крім відповідальності за відходи). ■ Відповідальність роботодавця. Шкода життю, здоров'ю або майну працівників та осіб, залучених до виконання робіт. ■ Професійна відповідальність. Збитки третім особам внаслідок помилок, недбалості чи упущень під час надання професійних послуг або виконання робіт.	Страховими ризиками за договором страхування можуть бути: ■ вогневі ризики; ■ стихійні явища; ■ дія води; ■ протиправні дії третіх осіб (ПДТО); ■ транспортні ризики; ■ бій скла; ■ пошкодження димом, що вирвався з печей, коптилень, опалювальних установок; ■ звуковий удар; ■ падіння предметів, напад тварин; ■ падіння на застраховане майно метеоритів; ■ замерзання комунальних систем (водопровідної, каналізаційної, систем опалення, пожежогасіння); ■ будівельно-монтажні ризики; ■ усі ризики зовнішнього впливу, що не підпадають під виключення та обмеження страхування (All risks); ■ воєнні ризики; ■ додаткові ризики, страхові покриття, відміна або зміна виключень, у тому числі поломки машин та обладнання;	Страховими ризиками визнаються події, що мають ознаки страхового випадку та відбулися протягом строку дії Договору страхування, а саме: ■ гостре захворювання; ■ загострення хронічного захворювання; ■ ускладнені стани та інші розлади здоров'я; ■ порушення здоров'я внаслідок нещасного випадку; ■ інші випадки, передбачені Програмою страхування, у результаті яких Застрахована особа звертається до медичного, фармацевтичного або іншого закладу з метою отримання медичної допомоги, консультацій, діагностики, лікування, медикаментозного забезпечення чи реабілітації.

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Покриття (страхові ризики)			■ Додаткові види відповідальності (за погодженням): ☐ відповідальність орендаря / орендодавця; ☐ відповідальність при будівельно-монтажних роботах; ☐ відповідальність організатора масових заходів. ■ Особиста цивільна відповідальність. Шкода третім особам у повсякденному житті, зокрема у зв'язку з: ☐ володінням та користуванням майном; ☐ утриманням тварин; ☐ відпочинком і аматорським спортом; ☐ орендою житла; ☐ відповідальністю батьків або опікунів за дії дітей. ■ Судові витрати. Витрати на судовий збір, правову допомогу, експертизи, свідків та інші витрати, пов'язані з розглядом справ у судах.	■ додаткові покриття відповідно до Загальних умов страхового продукту. «Страхування майна юридичних осіб».	

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	Страхова сума на ТЗ (ДО) визначається за домовленістю між страховиком та страхувальником та встановлюється в межах дійсної (ринкової) вартості. Обмежень щодо розмірів страхових сум немає.	Від 5 000 грн До 300 000 000 грн	Від 10 000 грн До 50 000 000 грн	Від 5 000 грн До 3 000 000 000 грн	Конкретний розмір страхового суми зазначається в договорі страхування за згодою Сторін, в залежності від кількості застрахованих осіб, виду діяльності та інших факторів, що мають значення для оцінки ризиків.
Страховий тариф, %	Визначається в договорі страхування залежно від обраних умов страхування.	0.07% – 1%	0.1% – 5%	Конкретний розмір страхового тарифу зазначається в договорі страхування за згодою Сторін. Розмір страхового тарифу: 0,02% – 3%	Конкретний розмір страхового тарифу зазначається в договорі страхування.
Франшиза	Від 0% до 15% (безумовна) (якщо інше не передбачено договором страхування).	Від 0% до 5% від страхової суми об'єкта страхування (безумовна).	Від 0% до 5% від страхової суми об'єкта страхування (безумовна).	Від 0% до 10% від страхової суми об'єкта страхування (безумовна).	Розмір франшизи визначається у договорі страхування.
Термін договору	До 1 року (включно).	Встановлюється за згодою Страховика та Страхувальника виходячи зі строку перевезення вантажу.	Встановлюється за згодою Страховика та Страхувальника.	Встановлюється за згодою Страховика та Страхувальника.	Строк дії договору – 365 днів, якщо інше не передбачено умовами договору страхування.
Термін дії програми	До 1 року (включно).	-	-	Встановлюється за згодою Страховика та Страхувальника.	Строк дії договору – 365 днів, якщо інше не передбачено умовами договору страхування.

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Територіальні обмеження	■ Україна – за винятком тимчасово окупованих територій та зон наближення до бойових дій; ■ Європа – країни, що входять до міжнародної системи «Зелена Картка»; ■ Схід – Азербайджан, Грузія (за винятком Нагірного Карабаху, Південної Осетії та Абхазії).	Весь світ відповідно до маршруту транспортування вантажу, за виключенням: ■ Території розташовані в зоні воєнних конфліктів поза межами території України, на території Афганістану, Білорусі, Венесуели, Ємену, Ірану, Куби, Корейської Народно-Демократичної Республіки, М'янми, Російської Федерації, Сирійської Арабської Республіки, Сомалі, Абхазії (Грузія), Південної Осетії (Грузія), Карабаху (Азербайджан), Придністров'я (Республіка Молдова) - при Перевезеннях будь-яким видом транспорту. ■ Території розташовані на території Камеруну, Демократичної Республіки Конго, Іраку, Лівану, Лівії, Нігерії, Південного Судану, Судану, Таджикистану, Уганди - при Перевезеннях автомобільним або залізничним транспортом.	Територія дії договору страхування зазначається в договорі страхування.	Територія дії договору страхування є територія (адреса), зазначена у договорі страхування. Не відшкодовуються будь-які збитки, що відбулися на тимчасово окупованій території, на яких органи державної влади тимчасово не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження; території населених пунктів, що розташовані на лінії зіткнення (розмежування) та території, на яких ведуться бойові дії (перелік таких територій визначається на дату подій, що має ознаки страхового випадку, відповідно до законодавства); території проведення оголошеної або не оголошеної війни.	Договір діє на території України крім: тимчасово окупованих територій; територій, на яких органи державної влади тимчасово не здійснюють або здійснюють не в повному обсязі свої повноваження; територій населених пунктів, що розташовані на лінії зіткнення (розмежування) та територій, на яких ведуться бойові дії (перелік таких територій визначається на дату події, що має ознаки страхового випадку, відповідно до законодавства); територій, на яких на дату настання події, що має ознаки страхового випадку, проводилась антитерористична операція або операція об'єднаних сил; територій проведення оголошеної або не оголошеної війни.
Виключення з програми	-	-	-	-	-

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	Страхування не поширюється на транспортні засоби: ■ що не обладнані протиугінними засобами, якщо такі передбачені договором; ■ з істотними пошкодженнями або технічним станом, який не відповідає вимогам стандартів безпеки дорожнього руху, охорони навколишнього середовища, правил ПДР, технічної експлуатації та інструкцій виробника; ■ з недостовірними даними в реєстраційних документах або що перебувають у розшуку; ■ з відсутніми або пошкодженими номерами VIN, що унеможливлюють однозначну ідентифікацію; ■ з режимом використання, відмінним від визначеного договором; ■ що не відповідають вимогам щодо типу, віку або країни першої реєстрації; ■ зареєстровані поза межами України.	Страхування не поширюється на: ■ перевезення пошти, поштової документації, документів, листів; ■ транспортування електроенергії, нафти, нафтопродуктів, газів та інших речовин за допомогою трубопровідного транспорту; ■ перевезення ядерних матеріалів; ■ перевезення тварин на умовах «з відповідальністю за всі ризики»; ■ багаж; ■ запаси крові; ■ дорогоцінні метали, ювелірні прикраси; ■ контейнери без страхування самого вантажу. ■ ядерні матеріали, включаючи страхування ядерних матеріалів, що покриває збитки, пошкодження або витрати, спричинені ядерним синтезом або поділом застрахованих матеріалів; ■ автомобілі на верхній палубі під час морських перевезень;	Не може бути застрахованою відповідальність, пов'язана з відшкодуванням вимог за збитком, завданим безпосередньо: ■ товарам (роботам, послугам) або їх комплектуванням і складовим частинам, що виготовляються, обробляються, переробляються, поставляються або іншим чином піддаються впливу з боку Страхувальника, за його дорученням або за його рахунок; ■ рухомому майну, в т. ч. товарно-матеріальним цінностям, що знаходяться на зберіганні у Страхувальника за договором або на іншій підставі; ■ будь-які фінансові збитки, не пов'язані зі шкодою, заподіяною життю, здоров'ю та/або майну Третіх осіб, навколишньому середовищу (чиста фінансова втрата); ■ вимоги, пов'язані з експлуатацією або використанням, в т. ч. навантаженням і розвантаженням:	Страхування не поширюється, зокрема, на: ■ нафтохімічна галузь (переробка нафти) ■ виробництво пороху та вибухонебезпечних речовин ■ газова промисловість (розподілення та постачання) ■ вугільна промисловість, шахти ■ лінії передач і розподільні лінії ■ гідроелектростанції, енергетичні об'єкти в прибрежній зоні ■ будь-яка діяльність яка використовує вугілля (ТЕЦ і т.д) ■ деревообробна промисловість ■ сміттєпереробні заводи ■ тунелі ■ аварійні, ветхі, закинуті будівлі, об'єкти, що підлягають знесенню або не введені в експлуатацію; ■ цінні папери, коштовності, твори мистецтва, антикваріат, колекції; ■ транспортні засоби в русі, повітряний, водний, залізничний транспорт;	Повний перелік виключень, умов та обмежень міститься у Загальних умовах страхового продукту «Медичне страхування (страхування здоров'я)» на сайті компанії.

Назва програми	Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер	Страхування вантажів	Страхування відповідальності перед третіми особами	Страхування майна юридичних осіб	Медичне страхування (страхування здоров'я)
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	Повний перелік виключень, умов та обмежень міститься у Загальних умовах страхового продукту на сайті страховика «Страхування наземного транспорту КАСКО Автопартнер»	■ супутники, ракети та основні їх частини; ■ перевезення готівки. Повний перелік виключень, умов та обмежень міститься у Загальних умовах страхового продукту на сайті страховика «Страхування вантажів»	– пілотованих і непілотованих літальних об'єктів; – морських або річкових суден та інших плавучих об'єктів; – будь-яких транспортних засобів (включаючи механічні та причепи); – будь-якої зброї, знарядь війни, засобів полювання; ■ вимоги, пов'язані з інфікуванням вірусом імунодефіциту людини (ВІЛ); ■ вимоги, що висуваються щодо відшкодування збитків, завданих внаслідок неплатоспроможності або банкрутства Страхувальника. Повний перелік виключень, умов та обмежень міститься у Загальних умовах страхового продукту на сайті страховика «Страхування відповідальності перед третіми особами».	■ майно, пов'язане з ядерною енергетикою, офшорними ризиками, космічною інфраструктурою; ■ тимчасові споруди, МАФи, майно на ринках, виставках, ярмарках. Повний перелік виключень, умов та обмежень міститься у Загальних умовах страхового продукту «Страхування майна юридичних осіб» на сайті компанії.	

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

Для МСП:

1	**Первинне звернення та консультація** Строк: 1 робочий день ■ Звернення клієнта (сайт, менеджер, партнер). ■ Уточнення потреб бізнесу: сфера діяльності, об'єкти страхування, обсяги, ризики. ■ Попередній підбір страхового рішення.

2	**Подання заявки та пакету документів** Строк: 1–2 робочі дні Зазвичай надаються: ■ реєстраційні документи компанії; ■ опис майна / діяльності / перевезень / відповідальності; ■ дані щодо вартості об'єктів страхування; ■ збитковість (за наявності).
3	**Аналіз ризиків і розгляд заявки (андеррайтинг)** Строк: 2–5 робочих днів ■ Оцінка ризиків, фінансових показників і специфіки бізнесу. ■ За потреби — огляд об'єкта, уточнення інформації. ■ Формування умов страхування.
4	**Прийняття рішення та встановлення умов/лімітів** Строк: 1–2 робочі дні ■ Визначення страхових сум і лімітів відповідальності. ■ Розрахунок тарифу. ■ Погодження переліку ризиків, франшиз, строку дії договору.
5	**Погодження комерційної пропозиції з клієнтом** Строк: 1–3 робочі дні ■ Обговорення умов. ■ За потреби — коригування покриття. ■ Остаточне підтвердження наміру укласти договір.
6	**Укладання договору та оплата** Строк: 1 робочий день ■ Підписання договору страхування. ■ Оплата страхового платежу. ■ Набуття договором чинності.
7	**Супровід договору** Протягом усього строку дії ■ Консультаційна підтримка. ■ Внесення змін (у разі розширення бізнесу, нових об'єктів). ■ Супровід у разі настання страхового випадку.
	Загальний строк оформлення для МСП: У середньому від 3 до 10 робочих днів (залежно від складності ризиків і повноти документів).

Для корпоративних клієнтів:

1	**Подання заявки та первинний запит** ■ Офіційне звернення корпоративного клієнта. ■ Заповнення анкети ризику / технічного завдання. ■ Підписання NDA (за потреби).
2	**Підготовка та надання пакету документів** ■ Реєстраційні та установчі документи. ■ Фінансова інформація (за запитом). ■ Детальний опис діяльності, об'єктів страхування, процесів. ■ Перелік майна / договорів / маршрутів / відповідальностей. ■ Статистика збитковості за попередні періоди.
3	**Аналіз ризиків та розгляд заявки (андеррайтинг)** ■ Комплексна оцінка ризиків профільними підрозділами. ■ Виїзд на об'єкти, ризик-інспекція (за потреби). ■ Залучення перестраховиків (за великих лімітів). ■ Формування структури покриття.
4	**Прийняття та затвердження рішення** ■ Внутрішнє погодження умов страхування. ■ Встановлення страхових сум, лімітів, франшиз. ■ Визначення тарифів та спеціальних умов.
5	**Підготовка та погодження комерційної пропозиції** ■ Надання клієнту офіційної пропозиції. ■ Переговори щодо умов договору. ■ Юридичне погодження тексту договору.
6	**Укладання договору страхування** ■ Підписання договору та додатків. ■ Оплата страхового платежу. ■ Набуття договором чинності.
7	**Супровід корпоративного договору** ■ Закріплення персонального менеджера. ■ Консультаційна та сервісна підтримка. ■ Управління договором, пролонгації, зміни умов. ■ Повний супровід у разі настання страхового випадку.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

Для МСП:

1	**Заявка / анкета страхувальника** ■ Заповнена форма із загальною інформацією про компанію. ■ Опис діяльності, об'єктів страхування та ризиків.
2	**Реєстраційні документи компанії** ■ Витяг з ЄДР. ■ Статут (за потреби). ■ Реквізити підприємства.
3	**Фінансова інформація** (за спрощеною процедурою — у мінімальному обсязі) ■ Фінансова звітність за останній звітний період (за наявності). ■ Декларація платника податку / звіт ФОП (для ФОПів).
4	**Інформація про об'єкти страхування** Залежно від продукту: ■ вид діяльності; ■ перелік і вартість майна; ■ дані про транспортні засоби / вантажі; ■ опис послуг або виробничих процесів; ■ кількість працівників (для медичного/НС страхування); ■ можливість огляду об'єкта страхування.
5	**Документи, що підтверджують вартість** (за наявності) ■ балансові довідки; ■ інвентаризаційні відомості; ■ договори оренди / купівлі; ■ технічна документація.
6	**Інформація про збитковість** ■ Дані про страхові випадки за попередні 5 років.
	Зазвичай, процес максимально спрощений - **у стандартних випадках достатньо анкети + реєстраційних документів + опису об'єкта страхування**.

Для корпоративних клієнтів:

1	**Заявка / анкета страхувальника** ■ Заповнена форма з інформацією про компанію. ■ Основні дані про бізнес, об'єкти страхування та ризики.
2	**Реєстраційні та установчі документи** ■ Витяг з ЄДР. ■ Статут та/або установчі документи. ■ Свідоцтво про державну реєстрацію, ліцензії (за потреби).

3	**Фінансова та організаційна інформація** ■ Фінансова звітність (Баланс, Звіт про фінрезультати) за останні 1–3 роки. ■ Податкові декларації або підтвердження платника податків. ■ Структура власності, ключові акціонери або бенефіціари. ■ Опис бізнес-моделі та основних напрямів діяльності.
4	**Інформація про об’єкти страхування** ■ Вид діяльності. ■ Перелік майна, транспортних засобів, вантажів або інших активів. ■ Опис процесів, виробничих ліній, послуг або проєктів. ■ Технічна документація, дозволи, сертифікати (за потреби). ■ Можливість огляду об’єкта страхування.
5	**Документи, що підтверджують вартість та ризики** ■ Інвентаризаційні відомості, акти оцінки майна. ■ Договори купівлі/оренди, контракти на поставки або виконання робіт. ■ Дані про попередні страхові випадки та договори страхування за об’єктом страхування.
6	**Додаткові документи (за запитом)** ■ Фото / відео об’єктів страхування. ■ Звіти аудитора або незалежної оцінки. ■ Політики внутрішнього контролю та ризик-менеджменту.

КОНТАКТИ:

Вебсайт: https://kniazha.ua

Чат-бот: https://kniazha.ua/chatbots

Контакт-центр: 0 800 501 486

Email: reception@kniazha.ua

Головний офіс:
м. Київ, вул. Глибочицька, 44, або офіс у вашому регіоні (перелік зазначений на сайті компанії)

UNIQA

UNIQA Україна працює на страховому на ринку понад 30 років та є частиною австрійської UNIQA Insurance Group, однієї з провідних страхових груп Австрії та всієї Центральної та Східної Європи. Це 20 000 співробітників, які обслуговують понад 17 млн клієнтів в 14 країнах Європи.

UNIQA Україна - це більше, ніж страхування. Це впевненість, захист і турбота, на які ви можете розраховувати щодня. Стабільна і надійна робота компанії дозволяє з року в рік збільшувати кількість клієнтів і зберігати репутацію надійного фінансового партнера. А завдяки інноваційному мобільному застосунку MyUNIQA зі штучним інтелектом. Ви завжди маєте доступ до потрібної інформації та допомоги - просто, швидко, зручно.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Страхування майна	Страхування Цивільно-правової відповідальності	Страхування відповідальності директорів	Страхування вантажоперевезень, відповідальності перевізників тощо	Страхування технічних та будівельно – монтажних ризиків	Медичне страхування	Страхування транспортних засобів
Назва програми	Моє майно Про	Моя відповідальність Про	-	-	-	-	-
Партнер (за наявності)	-	-	-	-	-	-	-
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Усі	Усі	Усі	Усі	Усі	Усі	Усі
Покриття (страхові ризики)	Класичне страхування майна та перерви діяльності	Класичне страхування відповідальності	Страховий захист для керівників та вищих посадових осіб підприємств, юридичний захист тощо	Класичне страхування всього, пов'язаного з перевезенням вантажів	Усі ризики, пов'язані з реалізацією будівельно – монтажного проєкту	Класичне медичне страхування та страхування життя для співробітників підприємств	Класичне страхування транспортних засобів та ОСЦППВТЗ
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	грн	грн	грн	грн / інша валюта	грн	грн	грн
Страховий тариф, %	Розраховується після оцінки ризиків						
Франшиза	-	-	-	-	-	-	-
Термін договору	1 рік	1 рік	1 рік	1 рік	Термін проєкту	1 рік	1 рік
Термін дії програми	-	-	-	-	-	-	-
Територіальні обмеження	Тимчасово окуповані території та території, небезпечні з т.з. ведення бойових дій						

	Страхування майна	Страхування Цивільно-правової відповідальності	Страхування відповідальності директорів	Страхування вантажо-перевезень, відповідальності перевізників тощо	Страхування технічних та будівельно – монтажних ризиків	Медичне страхування	Страхування транспортних засобів
Виключення з програми	Стандартні	Стандартні	Стандартні	Стандартні	Стандартні	Стандартні	Стандартні
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	-	-	-	-	-	-	-

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

1	Подання заявки
2	Оцінка ризиків
3	Видання пропозиції
4	Підписання договору

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

1	Анкета
2	Для деяких видів - додаткові документи

КОНТАКТИ:

Вебсайт: https://www.uniqa.ua/

Email: office@uniqa.ua

Контакт-центр:

+380971700373

+380931700373

+380661700373

Universalna

ПАТ «Страхова компанія «Універсальна» отримала за погодженням з Національним банком України право здійснювати страхування сільськогосподарської продукції з державною підтримкою. Сільгоспвиробники, які уклали договір страхування агропродукції за програмами страхування з держпідтримкою з ПАТ «СК «УНІВЕРСАЛЬНА», мають можливість в подальшому одержати компенсацію частини сплачених страхових премій, а саме:

- до 60% вартості страхових премій для агровиробників, що працюють у прифронтових громадах (території можливих бойових дій, території активних бойових дій, території активних бойових дій, на яких функціонують державні електронні інформаційні ресурси, включені до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих російською федерацією, затвердженого наказом Мінрозвитку);
- до 45% - для інших агровиробників.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Страхування сільськогосподарської продукції з державною підтримкою		
Назва програми	Страхування майбутнього врожаю зернових сільськогосподарських культур з державною підтримкою від сільськогосподарських страхових ризиків на весняно-літній період вирощування	Страхування площ посівів озимих зернових сільськогосподарських культур з державною підтримкою від сільськогосподарських ризиків на період перезимівлі	Страхування озимих зернових сільськогосподарських культур з державною підтримкою від сільськогосподарських страхових ризиків на весь період вирощування
Партнер (за наявності)	–	–	–
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Мікро / Малий / Середній / Великий		
Покриття (страхові ризики)	1. аномально волога погода, весняне водопілля і паводки, дощі, злива, перезволоження ґрунту; 2. сильний вітер (у т.ч. ураганний вітер, шквал, смерч), град (градобій), пилова буря, суховій; 3. заморозок; 4. засуха (посуха) ґрунтова, засуха (посуха) повітряна, комплекс посушливих явищ, спека, удар блискавки та пожежі, спричинені блискавкою; 5. епіфітотія, осередок масового розмноження шкідливого організму, спалах масового розмноження шкідника рослин, вторинні хвороби рослин; 6. протиправні дії третіх осіб.	1. сильні морози, заморозки, вимерзання, льодяна кірка; 2. сильний вітер (у т.ч. ураганний вітер, шквал, смерч), пилова буря, град, удар блискавки та пожежі, спричинені блискавкою; 3. сильні дощі і зливи, тривалі дощі, повінь (паводок); 4. випрівання, вимокання, випирання, випадіння; 5. сель, лавина, земельний зсув; 6. землетрус; 7. зимова посуха; 8. епіфітотія, осередок масового розмноження шкідливого організму, спалах масового розмноження шкідника рослин, вторинні хвороби рослин; 9. протиправні дії третіх осіб.	1. аномально волога погода, весняне водопілля і паводки, дощі, злива, перезволоження ґрунту; 2. сильний вітер (у т.ч. ураганний вітер, шквал, смерч), град (градобій), пилова буря, суховій; 3. заморозок; 4. засуха (посуха) ґрунтова, засуха (посуха) повітряна, комплекс посушливих явищ, спека, удар блискавки та пожежі, спричинені блискавкою; 5. зимова засуха, вимерзання, вимокання, випадіння, випирання, випрівання; 6. льодяна кірка (притерта), сильний мороз, надзвичайний мороз; 7. епіфітотія, осередок масового розмноження шкідливого організму, спалах масового розмноження шкідника рослин, вторинні хвороби рослин;

			8. протиправні дії третіх осіб.
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	Розмір страхової суми визначається за формулою: $СС_{заг} = S \times В_{ст} \times Ц$, де ■ $СС_{заг}$ - загальна страхова сума за Договором (грн); ■ S - площа посівів зернової сільськогосподарської культури, яка приймається на страхування (га); ■ $В_{ст}$ - середня врожайність зернової сільськогосподарської культури (ц/га); ■ Ц - ціна одиниці врожаю зернової сільськогосподарської культури (грн/ц).	Розмір страхової суми визначається за формулою: $СС_{заг} = В_{ст} \times S$, де ■ $СС_{заг}$ загальна страхова сума за Договором (грн); ■ $В_{ст}$ - страхова вартість (планові витрати) (грн/га); ■ S - площа посівів озимої зернової сільськогосподарської культури, яка приймається на страхування (га).	Розмір страхової суми визначається за формулою: $СС_{заг} = S \times В_{ст} \times Ц$, де ■ $СС_{заг}$ - загальна страхова сума за Договором (грн); ■ S - площа посівів застрахованої культури, яка приймається на страхування (га); ■ $В_{ст}$ середня врожайність застрахованої культури (ц/га); ■ Ц - ціна одиниці врожаю застрахованої культури (грн/ц).
Страховий тариф, %	Визначається відповідно до Закону України «Про особливості страхування сільськогосподарської продукції з державною підтримкою» та відповідних наказів Міністерства аграрної політики та продовольства України або іншого уповноваженого міністерства.		
Франшиза	20% загальної страхової суми за договором.	20% страхової суми кожного поля.	20% загальної страхової суми за договором (у разі загибелі (недоборі, недоотриманні) врожаю застрахованої культури; Не застосовується у разі загибелі (втрати, пошкодження) посівів застрахованої культури в осінньо-зимовий період.
Термін договору	З весни року укладення договору до завершення збирання врожаю застрахованої культури, але не пізніше 10 вересня року укладення договору.	З осені року укладення договору до 20 квітня наступного року, але не пізніше відновлення вегетації рослин застрахованих посівів озимої зернової сільськогосподарської культури у відповідному регіоні навесні.	З осені року укладення договору до завершення збирання врожаю застрахованої культури, але не пізніше 10 вересня наступного року.
Термін дії програми	1 календарний рік (з 01.01.2026 по 31.12.2026)		
Територіальні обмеження	Тимчасово окуповані російською федерацією території України, включені до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих російською федерацією, затвердженого Мінрозвитку, та для яких не визначена дата завершення тимчасової окупації.		
Виключення з програми	Не приймаються на страхування культури врожай яких при культивуванні протягом трьох або більше років у господарстві становив менше 50% середньостатистичного врожаю в районі, а також за ознак: ■ ураження хворобами та шкідниками, пошкодження внаслідок несприятливих погодних умов, посіви засмічені, в тому числі і карантинними об'єктами (організмами); ■ посіви озимих зернових сільськогосподарських культур мають огріхи (незасіяні або необроблені частини ділянки), загущені чи зріджені на окремих ділянках; ■ на посівах озимих зернових сільськогосподарських культур спостерігається пригнічення рослин внаслідок нестачі або надлишку вологи чи поживних елементів (азоту, фосфору, калію);		

	Страхування сільськогосподарської продукції з державною підтримкою
	■ густота стояння рослин озимих зернових сільськогосподарських культур становить менше ніж: для пшениці - 250 штук, для жита - 250 штук, для ячменю - 220 штук на метр квадратний (або не менше, ніж зазначено у рекомендаціях авторів сортів, власників майнового права інтелектуальної власності на поширення сорту, володільців патентів та підтримувачів сортів рослин) та/або стан рослин не відповідає фазі розвитку.
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	Страхувальниками можуть бути юридичні особи або фізичні особи – підприємці, які є сільськогосподарськими товаровиробниками: ■ щодо яких не порушено справ про банкрутство, яких не визнано банкрутами, що не перебувають на стадії ліквідації; ■ які зареєстровані в інформаційно-комунікаційній системі “Державний аграрний реєстр”; ■ які не перебувають та не провадять господарської діяльності на тимчасово окупованих російською федерацією територіях України; ■ які не включені до переліку осіб, пов’язаних з провадженням терористичної діяльності, та / або у яких учасники (засновники, акціонери) юридичних осіб та/ або кінцеві бенефіціарні власники не віднесені до осіб, щодо яких застосовані спеціальні економічні та інші обмежувальні заходи (санкції) відповідно до Закону України “Про санкції” тощо.

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

1	Подання пакету документів страховику.
2	Розгляд заявки страховиком.
3	Прийняття рішення страховиком щодо того чи підпадає клієнт під вимоги програми страхування.
4	У разі позитивного рішення страховик організовує огляд посівів.
5	Рішення страховика щодо прийняття / неприйняття на страхування посівів.
6	У разі позитивного рішення - укладення договору страхування на визначених умовах страхування.
7	Для одержання компенсації частини страхової премії за договором страхувальник подає страховику пакет документів відповідно до переліку, передбаченим Порядком надання державної підтримки страхування сільськогосподарської продукції.
8	Страховик реєструє заявку на одержання компенсації в Міністерстві економіки.

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

1	**Для прийняття рішення щодо страхування та укладення договору страхування:** ■ витяг з Державного аграрного реєстру; ■ заява на страхування; ■ акти огляду посівів; ■ перелік ділянок посівів.
2	**Для одержання компенсації частини страхової премії:** ■ запевнення щодо відсутності у санкційних і терористичних списках та будь-яких зв'язків із резидентами російської федерації та республіки білорусь та інших ризикових юрисдикцій; ■ заявка, за встановленою Мінекономіки формою; ■ згода про надання страховиком Мінекономіки інформації, яка містить персональні дані, за формою, визначеною страховиком; ■ завірена банком копія платіжної інструкції або іншого платіжного документа про сплату страхових премій; ■ довідка про відкриття поточного рахунка, видану банком.

КОНТАКТИ:

Вебсайт: https://universalna.com/

Email: office@universalna.com

Контакт-центр: 0 800 500 381

Адреса: м. Київ, бульвар Лесі Українки, 9

VUSO

VUSO (ПрАТ «Страхова компанія “ВУСО”») - український страховик з понад 20-річним досвідом роботи на ринку страхування та чинною ліцензією Національного банку України. Компанія надає комплексні страхові рішення для юридичних осіб з урахуванням регуляторних вимог та галузевих ризиків.

Основні напрями діяльності VUSO для корпоративних клієнтів включають страхування майна, відповідальності (у тому числі професійної), автопарків, персоналу, добровільне медичне страхування, страхування фінансових і операційних ризиків. Страхові програми формуються індивідуально - відповідно до структури бізнесу та внутрішньої політики клієнта.

VUSO забезпечує юридично коректні договори, прозорі умови страхування та контрольовані строки врегулювання збитків, що дозволяє ефективно інтегрувати страхування в систему корпоративного ризик-менеджменту та фінансового планування.

Компанія пропонує персональний супровід, аналітичну підтримку та цифрові інструменти для адміністрування страхових програм, а також досвід співпраці з банками, лізинговими та інвестиційними структурами.

VUSO - ваш надійний інструмент мінімізації ризиків і фінансової стабільності бізнесу.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

Назва програми	КАСКО Patriot (страхування автотранспорту від воєнних ризиків)	Страхування майна підприємств з покриттям ризиків війни, тероризму та політичного насильства
Партнер (за наявності)		Додаткове гарантування через розміщення ризиків в синдикатах Lloyd’s
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Мікро / Малий / Середній / Великий	Мікро / Малий / Середній / Великий
Покриття (страхові ризики)	Страховими випадками за Договором є пошкодження, знищення застрахованого ТЗ внаслідок воєнних дій, військових заходів будь-якого роду, використання зброї, військової техніки та знарядь війни (крім ядерної, біологічної, хімічної зброї, в тому числі тактичного призначення).	Покриття воєнних та політичних ризиків, таких як: ■ Тероризм ■ Диверсія ■ Страйк ■ Масові заворушення ■ Масові громадські заворушення ■ Повстання ■ Революція ■ Війна ■ Злісна протиправна шкода ■ Заколот ■ Державний переворот ■ Збройний заколот ■ Громадянська війна
Страхова сума (Ліміт відповідальності) / Валюта	Ліміт відповідальності Страховика за одним страховим випадком становить: ■ **Від 1 до 2 ТЗ (включно):** В межах дійсної вартості ТЗ на момент настання страхового випадку, але не більше 3 500 000 грн на один ТЗ.	Дійсна вартість майна (але не більше 5 000 000 дол. США).

Назва програми	КАСКО Patriot (страхування автотранспорту від воєнних ризиків)	Страхування майна підприємств з покриттям ризиків війни, тероризму та політичного насильства
	■ **Від 3 до 20 ТЗ (включно):** В межах дійсної вартості ТЗ на момент настання страхового випадку, але не більше 3 500 000 грн на один ТЗ та не більше 5 000 000 грн в загальному на кожен страховий випадок (незалежно від кількості пошкоджених/знищених ТЗ). ■ **Від 21 до 100 ТЗ (включно):** В межах дійсної вартості ТЗ на момент настання страхового випадку, але не більше 3 500 000 грн на один ТЗ та не більше 10 000 000 грн в загальному на кожен страховий випадок (незалежно від кількості пошкоджених/знищених ТЗ).	
Страховий тариф, %	■ **1.5%** від страхової суми за Договором – у разі наявності діючого договору каско Антистрес від VUSO у Страхувальника. ■ **1.7%** від страхової суми за Договором – у разі відсутності діючого договору каско Антистрес від VUSO у Страхувальника.	Індикативний/орієнтовний тариф **5,5% - 9,5%**.
Франшиза	**За наявності КАСКО Антистрес** – франшизи, згідно умов договору Антистрес **За відсутності КАСКО Антистрес** – франшиза 5% (пошкодження та знищення)	Франшиза згідно договору (не менше 25 000 дол.США)
Термін договору	1 рік	1 рік
Термін дії програми	1 рік	1 рік
Територіальні обмеження	Територія України, крім: 1. Донецької, Луганської, Херсонської, Миколаївської, Запорізької, Харківської областей та АР Крим, а також населених пунктів, на території яких органи державної влади України тимчасово не здійснюють свої повноваження; 2. територій, на яких ведуться (велися) бойові дії на дату настання події; територій можливих бойових дій (крім населених пунктів / територіальних громад Одеської області та території міста Одеса), територій активних бойових дій, у тому числі тих, на яких функціонують державні електронні інформаційні ресурси; тимчасово окупованих територій України. 3. територій, які знаходяться на відстані ближче ніж 100 км до перерахованих в підпункті “б” територій, крім території міста Одеса.	Дія Договору не поширюється на: 1. території Дніпропетровської, Донецької, Луганської, Херсонської, Миколаївської, Запорізької, Сумської, Харківської, Чернігівської, Одеської областей та АР Крим, а також населені пункти, на території яких органи державної влади України тимчасово не здійснюють свої повноваження; 2. території, на яких ведуться (велися) бойові дії на дату настання події; території можливих бойових дій, території активних бойових дій, у тому числі тих, на яких функціонують державні електронні інформаційні ресурси; тимчасово окуповані території України. 3. території, які знаходяться на відстані ближче ніж 100 км до перерахованих в підпункті «2» територій або до українсько-російського кордону.

Назва програми	КАСКО Patriot (страхування автотранспорту від воєнних ризиків)	Страхування майна підприємств з покриттям ризиків війни, тероризму та політичного насильства
Виключення з програми	Виключаються зі страхового покриття транспортні засоби або техніка залучені (фактично або юридично) під час мобілізації у формі військово-транспортного обов'язку або в будь-якій іншій формі. ТЗ, які використовуються у службі таксі.	Страховиком не відшкодовуються збитки та/або витрати Страхувальника за пошкодження, знищення майна за наявності наступних обставин: 1. перебування майна на територіях, що виключаються з території страхування згідно з договором; 2. настання будь-яких інших ризиків, окрім тих, що прямо передбачені умовами договору.
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, індустрії, власників, регіону, тощо)	Не покривається транспорт воєнного призначення, муніципальних служб (МНС, лікарні, поліція, тощо), крупні служби доставки (Укрпошта, Нова пошта, Розетка, тощо.) Регіони згідно стандартних виключень по продукту.	Не можуть бути застрахованими за даним видом страхування наступні об'єкти критичної інфраструктури: ■ Морські порти та портова інфраструктура; ■ Центральні вокзали, вузлові станції; ■ Аеропорти, аеродроми; ■ ТЕС, ТЕЦ, ГЕС, АЕС, СЕС, ВЕС, пункти розподілення електроенергії загального використання, трансформаторні підстанції, що розташовані окремо від майнового комплексу; ■ Об'єкти воєнної інфраструктури (військові частини, бази, арсенали, заводи, що виробляють продукцію військового призначення, тимчасове розміщення військових ЗСУ та добровольчих військових формувань); ■ Газопроводи, нафтопроводи та насосні станції; ■ Політично значущі об'єкти (об'єкти, що мають політичне значення, зокрема урядові будівлі, посольства, міжнародні організації); ■ Готелі, гуртожитки; ■ Міські лікарні, шпиталі. ■ Об'єкти, які на момент укладення Договору знаходились на території, яка виключається з страхового покриття згідно з умов договору; ■ Об'єкти, розташовані на відстані ближче 2-3км до об'єктів критичної інфраструктури згідно з переліком, зазначеним в договорі ■ Дерев'яні будинки, інші дерев'яні об'єкти, лазні, сауни, що включають принаймні один із таких дерев'яних конструктивних елементів: зовнішні стіни, внутрішні стіни; ■ Господарчі будівлі, тимчасові конструкції, інші об'єкти, не зареєстровані у встановленому згідно з законодавством порядку (в тому числі не зазначені в технічному паспорті); ■ Малі архітектурні форми (МАФи), мобільні торгові причепи.

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

1	Клієнт звертається до страхової компанії
2	Заповнює заяву на страхування
3	Укладається договір страхування. За необхідності (відповідно до встановлених критеріїв) перед укладенням договору страхування проводиться процедура андеррайтингу (строк до 2-х робочих днів)

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

Для МСП:	Для корпоративних клієнтів:
1. Заява на страхування або анкета 2. Виписка або витяг з ЄДР 3. Статут 4. Документ про повноваження керівника 5. Паспорт та ІПН керівника або уповноваженої особи 6. Фінансова звітність 7. Документи на право власності або користування 8. Технічна документація 9. Свідоцтва про реєстрацію ТЗ 10. Перелік транспортних засобів 11. Інші документи за вимогою Страховика	1. Заява на страхування або анкета 2. Виписка або витяг з ЄДР 3. Статут 4. Структура власності 5. Документ про повноваження керівника 6. Паспорт та ІПН керівника або уповноваженої особи 7. Фінансова звітність 8. Документи на право власності або користування 9. Технічна документація 10. Свідоцтва про реєстрацію ТЗ 11. Перелік транспортних засобів 12. Інші документи за вимогою Страховика

КОНТАКТИ:

Вебсайт: https://vuso.ua/

Email: corporate@vuso.ua

Контакт-центр: 0 800 503 773

Адреса: 03039, м. Київ, вул. Голосіївська, 17

5.3. ЛІЗИНГ

ЛІЗИНГ - ІНСТРУМЕНТ ФІНАНСУВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙ У ОСНОВНІ ЗАСОБИ В УМОВАХ ОБМЕЖЕНОГО КРЕДИТУВАННЯ

Низький початковий внесок • Збереження ліквідності • Без застави • Податкова ефективність • Доступ до фінансування

Параметр	otp Leasing	ПриватБанк
Аванс	від 20%	від 10% (до 0% - при бланковому ліміті)
Ставка	18% UAH / 7.5–8% FX	UIRD 3m+6% / 5% / 3% (від 0,01% - в партнерських програмах)
Термін	до 5 років	1–5 років
Валюта	UAH / EUR / USD	UAH
Партнерство	IFC, EBRD, держпрограма «Доступний фінансовий лізинг 5-7-9%»	Держпрограма «Доступний фінансовий лізинг 5-7-9%»

- Доступ до інвестицій: реалізація проєктів без значного власного капіталу
- Низьке стартове навантаження: аванс та комісія, супутні витрати розподілені в платежах
- Без додаткового забезпечення
- Податкова ефективність: витрати зменшують базу оподаткування та податковий кредит з ПДВ на всю вартість активу
- Гнучкі моделі використання: фінансовий (у власність) або операційний (з поверненням/оновленням)

OTP Leasing

Лізингова компанія OTP Leasing заснована в червні 2008 року та є частиною європейської фінансової групи OTP Group. Компанія OTP Leasing працює з провідними виробниками сільськогосподарської техніки, легкового та вантажного автотранспорту, утримуючи лідерську позицію на українському ринку лізингу протягом останніх років.

- 1 місце серед лізингових компаній України
- 7000 задоволених клієнтів
- 15 млрд грн портфель компанії
- 17 років досвіду на фінансовому ринку

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Державна програма	ЄБРР	IFC
Назва програми	Програма «Доступний фінансовий лізинг 5-7-9%»	Грант ЄБРР	Грант IFC
Цільова галузь	Всі сектори економіки, крім заборонених	Сільське господарство, логістика, виробництво, переробка	Сільське господарство
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Мікро / Малий / Середній	Мікро / Малий	Мікро / Малий / Середній / Великий
Вид лізингу	Фінансовий лізинг	Фінансовий лізинг	Фінансовий лізинг
Цілі / Об'єкт лізингу	Інвестиційні цілі, будь-які рухомі активи	Інвестиційні цілі, рухомі активи (с/г призначення, логістики, навантажувачі, тощо)	Інвестиційні цілі, рухомі мобільні активи (с/г призначення)
Максимальна сума для клієнта	В рамках дозволених державою лімітів	До 1 млн дол. США	До 1 млн дол. США
Валюта	грн	грн / дол. США / євро	грн / дол. США / євро
Авансовий внесок, %	від 20%	від 20%	від 20%
Вартість фінансування	грн – 18%	грн – 18%, дол. США – 8%, євро – 7,5%	грн – 18%, дол. США – 8%, євро – 7,5%
Термін лізингу	до 5 років	до 5 років	до 5 років
Додаткові умови забезпечення (за наявності)	відсутні	відсутні	відсутні
Термін дії програми	необмежений	необмежений	необмежений
Регіон	Не фінансуються: Донецька, Луганська, Харківська, Сумська, Запорізька, Миколаївська обл.		
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, галузі, власників, регіону тощо)	компанії, що працюють щонайменше 1 рік	компанії, що працюють щонайменше 1 рік	компанії, що працюють щонайменше 1 рік

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

		Для МСП	Для корпоративних клієнтів
1	Подання запиту на фінансування	–	–
2	Попередній розрахунок графіку	протягом 1 дня	протягом 1 дня
3	Аналіз документів та попереднє рішення	1 день	2-3 дні
4	Затвердження ліміту	3–5 днів	7-10 днів
5	Підготовка та підписання договірної бази	2–3 дні	2–5 днів

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

Для МСП:

1	Анкета лізингоодержувача
2	Фінансова звітність
3	Кредитний портфель
4	Юридичні документи

Для корпоративних клієнтів:

1	Анкета Лізингоодержувача
2	Фінансова звітність
3	Розшифровки до фінансової звітності
4	Аудиторський звіт (за наявності)
5	Кредитний портфель
6	Юридичні документи

КОНТАКТИ:

Вебсайт: otpleasing.com.ua

Контакт-центр: +380 (44) 500 1000

Email: marcom@otpleasing.com.ua, fax@otpleasing.com.ua

ПриватБанк

ПриватБанк є найбільшим державним комерційним банком в Україні, що пропонує повний спектр фінансових послуг для бізнесу, включаючи кредитування, лізинг, депозитні програми та послуги з управління грошовими коштами. Банк відомий своїми інноваційними рішеннями, такими як сучасні онлайн-сервіси та мобільні додатки, які дозволяють підприємцям ефективно управляти своїми фінансами у будь-який час і з будь-якого місця. ПриватБанк представлений у всіх регіонах України, забезпечуючи доступ до своїх послуг по всій країні. Станом на 2025 рік ПриватБанк обслуговує понад 18 мільйонів клієнтів, з яких майже 1 мільйон - це підприємці та малий і середній бізнес. Банк також надає послуги великим корпоративним клієнтам у різних галузях, включаючи торгівлю, виробництво, сільське господарство та інші стратегічно важливі сектори економіки. Станом на вересень 2025 року чистий кредитний портфель ПриватБанку становить понад 143 млрд грн.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Стандартні умови	Програма “Доступний фінансовий лізинг 5-7-9%”
Назва програми	Фінансовий лізинг	Фінансовий лізинг
Цільова галузь	Сільське господарство, виробництво, сфера послуг	Сільське господарство, виробництво, сфера послуг
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Мікро / Малий / Середній / Великий	Мікро / Малий / Середній
Вид лізингу	Фінансовий	Фінансовий
Цілі / Об’єкт лізингу	Сільгосптехніка, спецтехніка	Сільгосптехніка, спецтехніка
Максимальна сума для клієнта	Згідно з Кредитною політикою, з урахуванням обмежень відповідно до максимальних лімітів на групу в залежності від клієнтського сегменту	Згідно з Кредитною політикою та з урахуванням вимог Порядку надання фінансової державної підтримки суб’єктам підприємництва за договорами фінансового лізингу, затвердженого постановою КМУ від 24.01.2020 № 28
Валюта	грн	грн
Авансовий внесок, %	від 10% (може бути знижено до 0% за наявності розрахованого бланкового ліміту)	від 10% (може бути знижено до 0% за наявності розрахованого бланкового ліміту)
Вартість фінансування	■ Ставка: UIRD 3m + 6% / 5% / 3% (залежно від сегмента). Може бути знижена до 0,01% у межах партнерських програм з постачальниками основних засобів. ■ Разова комісія: від 0,5% суми угоди лізингу. ■ Щомісячна комісія: від 0,04% до 0,28% в залежності від типу предмета лізингу.	■ Ставка: згідно з умовами Порядку надання фінансової державної підтримки суб’єктам підприємництва за договорами фінансового лізингу, затвердженого постановою КМУ від 24.01.2020 № 28. ■ Разова комісія: від 0,5% суми угоди лізингу. ■ Щомісячна комісія: від 0,04% до 0,28% в залежності від типу предмета лізингу.
Термін лізингу	від 12 до 60 міс.	від 12 до 60 міс.
Додаткові умови забезпечення (за наявності)	порука (на вимогу андеррайтингу)	порука (на вимогу андеррайтингу)
Термін дії програми	безстроковий	безстроковий

	Стандартні умови	Програма “Доступний фінансовий лізинг 5-7-9%”
Регіон	Вся територія України, крім територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією (далі – перелік), затверджується Міністерством розвитку громад та територій за формою згідно з додатком за погодженням з Міністерством оборони з урахуванням пропозицій відповідних обласних, Київської міської військових адміністрацій (Перелік територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, затверджений Наказом Міністерства розвитку громад та територій України № 376 від 28 лютого 2025 року)	Вся територія України, крім територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією (далі – перелік), затверджується Міністерством розвитку громад та територій за формою згідно з додатком за погодженням з Міністерством оборони з урахуванням пропозицій відповідних обласних, Київської міської військових адміністрацій (Перелік територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, затверджений Наказом Міністерства розвитку громад та територій України № 376 від 28 лютого 2025 року)
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, галузі, власників, регіону тощо)	■ Зареєстрований та/або проводить діяльність більше одного року. ■ Вікові обмеження: для ФОП від 21 (на дату подання заявки) до 69 років включно (на дату закінчення договору). ■ Відсутність в списку обмежень на банківське обслуговування. ■ Відсутність простроченої заборгованості. ■ Прийнятний фінансовий стан, відповідність вимогам НБУ.	■ Згідно з вимогами Порядку надання фінансової державної підтримки суб’єктам підприємництва за договорами фінансового лізингу, затвердженого постановою КМУ від 24.01.2020 № 28. ■ Зареєстрований та/або проводить діяльність більше одного року. ■ Вікові обмеження: для ФОП від 21 (на дату подання заявки) до 69 років включно (на дату закінчення договору). ■ Відсутність у списку обмежень на банківське обслуговування. ■ Відсутність простроченої заборгованості. ■ Прийнятний фінансовий стан, відповідність вимогам НБУ.

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

1	Подання заявки та документів
2	Розгляд заявки (проведення перевірок, отримання висновків служб)
3	Прийняття рішення / формування авторішення
4	Укладення договору та сплата авансового платежу
5	Страхування, реєстрація (за необхідності) та передача майна

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

1	Заявка
2	Фінансова звітність
3	Документи, необхідні для ідентифікації (для нових клієнтів)
4	Протокол/рішення вищого органу управління про отримання фінансового лізингу

КОНТАКТИ:

Вебсайт: privatbank.ua

Приват24 для бізнесу: 24.privatbank.ua

Сторінка лізингу: https://privatbank.ua/en/business/lizing

Контакт-центр: 3700

Email: help@pb.ua

5.4. ФАКТОРИНГ

Креді Агріколь Банк

АТ «КРЕДІ АГРІКОЛЬ БАНК» (Україна) - універсальний міжнародний банк в Україні. Банк є частиною міжнародної групи CREDIT AGRICOLE (Франція), яка входить до ТОП-10 найбільших банків світу за активами. Банк присутній на ринку України з 1993 року, має головний офіс у Києві та 137 відділень в Україні, обслуговує 380 000 клієнтів.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Стандартні умови
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Малий, середній, великий та міжнародний бізнес
Тип факторингу	■ Факторинг з регресом ■ Факторинг без регресу
Валюта	Гривня
Авансовий платіж, %	До 90% вартості прав грошових вимог
Вартість фінансування	Залежить від суми, строку та фінансових показників клієнта
Максимальний термін відстрочки	■ До 180 календарних днів - для компаній агросектору ■ До 120 календарних днів - для всіх інших компаній ■ До 30 календарних днів - додатковий період очікування
Максимальна сума для клієнта	Обмеження відсутні, але не більше 20% від регулятивного капіталу банку
Додаткові умови забезпечення (за наявності)	Без забезпечення
Термін дії програми	Без обмежень
Регіональні обмеження	Клієнт має бути резидентом України, який не зареєстрований та/або не веде свою господарську діяльність на тимчасово окупованих територіях України
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, галузі, власників, регіонутощо)	■ Клієнт, дебітор та банк не є пов'язаними між собою особами; ■ Клієнт не перебуває у повній або частковій державній власності та не є компанією комунальної форми власності; ■ Клієнт не є страховою/фінансовою компанією; ■ Клієнт має поточний рахунок в Банку; ■ Строк діяльності бізнесу клієнта від 6 місяців; ■ Клієнт відповідає вимогам методики фінансового аналізу банку; ■ Відсутність прострочень за кредитами/позиками; ■ Контракти не повинні передбачати поставку продукції/товарів, щодо яких законодавство України містить обмеження у цивільному обороті (заборонені препарати, шкідливі відходи тощо).

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ:

		Для МСП	Для корпоративних клієнтів
1	Подання документів	до 2 днів	до 3 днів
2	Розгляд заявки	до 3 днів	до 7 днів
3	Прийняття рішення	до 2 днів	до 2 днів
4	Підготовка та укладання договору факторингу	до 2 днів	до 2 днів
5	Відображення параметрів угоди у внутрішній операційній системі банку	1 день	1 день
6	Надання банком фінансування після отримання від клієнта всіх документів щодо постачань	до 4 годин	до 4 годин

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ:

Для постачальників:

1	Договори постачання (контракти) з дебіторами, що передаються для факторингового фінансування
2	Анкета-заявка на фінансування (за формою банку)
3	Довідка щодо адреси виробничих потужностей, що генерують основні грошові потоки із зазначенням КВЕД
4	Фінансова звітність (форма №1 (Баланс), форма №2 (Звіт про фінансові результати), форма №3 (Звіт про рух грошових коштів) (за наявності) за 2 останні роки для клієнтів, які подають звітність на річній основі або за 2 останні роки, останній звітний період та аналогічний період минулого року для клієнтів, які подають звітність на щоквартальній основі
5	Розшифровка фінансових зобов'язань (рядки балансу 1510, 1600, 1610)
6	Оборотно-сальдові відомості за рахунками 36, 37, 63, 68 за 6/12 місяців в розрізі контрагентів
7	Перелік документів для відкриття поточного рахунку (якщо рахунок ще не відкрито)
8	Юридичні документи для підготовки та укладання договору факторингу

Для дебіторів:

1	Анкета-заявка на фінансування (за формою банку)
2	Фінансова звітність (форма №1 + форма №2 + форма №3 (за наявності)) за останні 3 календарні роки та останній звітний період і аналогічний період минулого року
3	Розшифровки окремих статей фінансової звітності

5	Довідка щодо адреси виробничих потужностей, що генерують основні грошові потоки із зазначенням КВЕД
6	Довідка щодо структури доходів по КВЕД за графою 2000 за останній звітний рік
7	Розшифровка кредитного портфелю на останню звітну дату та на дату подання документів

КОНТАКТИ:

Контакти для бізнесу:

Людмила Бельдинська
Начальниця Управління факторингу
Liudmyla.BELDYNSKA@credit-agricole.ua

Ірина Санівська
Керівниця з розвитку факторингу
Iryna.SANIVSKA@credit-agricole.ua

Загальна контактна інформація:

Вебсайт: https://credit-agricole.ua/

Контакт-центр: 0 800 30 5555

E-mail: Info_creditagricole@credit-agricole.ua

Райффайзен Банк

Починаючи з жовтня 2005 року, Райффайзен Банк є частиною банківської групи «Райффайзен Банк Інтернаціональ АГ», Австрія. Банк пропонує широкий перелік стандартних та новітніх банківських послуг, якими користуються понад 2,5 млн клієнтів.

Райффайзен Банк залишається лідером із якості обслуговування в українському банківському секторі. За оцінкою компанії GfK-Україна, яка спеціалізується на дослідженні ринків, репутація Райффайзен Банку перевищує середньоринкову.

Банк прагне й надалі підвищувати якість обслуговування клієнтів, використовуючи власний досвід та досвід інших дочірніх банків групи «Райффайзен Банк Інтернаціональ», а також новітні технології.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Стандартні умови
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	Середній, великий та міжнародний сегменти корпоративного бізнесу
Тип факторингу	■ Факторинг з регресом; ■ Факторинг без регресу; ■ Реверсивний факторинг; ■ Експортний факторинг.
Валюта	■ Гривня - для внутрішніх продуктів; ■ Долар США, євро - для експортного факторингу.
Авансовий платіж, %	■ До 90% - для факторингу з регресом та для експортного факторингу; ■ До 100% - для факторингу без регресу та реверсивного факторингу.
Вартість фінансування	Залежно від строку платежу
Максимальний термін відстрочки	180 календарних днів (для агросектору - до 1 року)
Максимальна сума для клієнта	Відсутня. Ліміт розраховується залежно від обсягів продажів та залежить від кредитоспроможності сторони ризику
Додаткові умови забезпечення (за наявності)	■ Факторинг з регресом та експортний факторинг - без забезпечення. ■ Факторинг без регресу та реверсивний факторинг - відповідно до ступеня ризику угоди.
Термін дії програми	12 міс. з можливістю пролонгації
Регіональні обмеження	Регіони підвищеного ризику розглядаються в індивідуальному порядку
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, галузі, власників, регіону тощо)	Виключення:: ■ будівельні та інші підприємства, які працюють з субпідрядникам; ■ компанії, у яких напрямки бізнесу - будівництво та інжиніринг, наукові дослідження, ■ консалтингові послуги, фінансові та юридичні послуги, спеціалізовані побутові послуги, IT-програмне забезпечення.

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ

1	Перевірка дебіторів
2	Розрахунок сублімітів та структурування угоди
3	Формування заявки для Кредитного комітету
4	Прийняття рішення
5	Укладання угоди
6	Придбання прав вимоги та виплата фінансування

НЕОБХІДНІ ДОКУМЕНТИ

1	Фінансова звітність
2	Структура власності
3	Розшифровки статей балансу
4	Контракти постачання
5	Повідомлення про зміну реквізитів, підписане дебіторами

КОНТАКТИ

Контакти для бізнесу:

Швецова Інна: +380 50 604 3475

Фостій Наталя: +380 97 246 0688

Федосеєва Наталя: +380 66 529 0389

Ліпіліна Юлія: yuliia.lipilina@raiffeisen.ua

Загальна контактна інформація:

Вебсайт: https://raiffeisen.ua

Контакт-центр (по Україні):

- 0 800 500 500, 0 800 400 504
- (044) 490 8888 — у Києві
- (068) 490 08 88 — з Київстар
- 521 — з Vodafone

Дзвінки із-за кордону: +38 044 230 99 98 (за тарифами оператора)

E-mails:

- factoring.services@raiffeisen.ua (скринька підрозділу факторингу)
- office@raiffeisen.ua
- info@help.raiffeisen.ua (для звернень клієнтів)

Укрсиббанк

UKRSIBBANK BNP Paribas Group - один із найбільших банків України. 60% акцій належать міжнародній BNP Paribas Group - лідеру зі сталого фінансування у Європі, 40% акцій - ЄБРР. 35 років UKRSIBBANK є стабільним партнером, який пропонує сучасний та надійний банкінг за підтримки провідної європейської групи, дбає про клієнтів і працівників, сприяє зміцненню української економіки, позитивно впливає на розвиток суспільства. Різні міжнародні та українські рейтинги визнають UKRSIBBANK надійним, відкритим, прозорим і професійним. У своїй щоденній роботі банк орієнтується на якісне та комфортне обслуговування у найкращих європейських фінансових традиціях.

ПРОГРАМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНИХ КЛІЄНТІВ

	Стандартні умови
Тип клієнта (Мікро / Малий / Середній / Великий)	■ Покупці товару - клієнти корпоративного бізнесу; ■ Продавці товару - клієнти корпоративного бізнесу та МСП.
Тип факторингу	Фінансування ланцюга постачання – факторинг без регресу
Валюта	Гривня
Авансовий платіж, %	до 100%
Вартість фінансування	Встановлюється індивідуально
Максимальний термін відстрочки	До 180 днів
Максимальна сума для клієнта	Встановлюється індивідуально
Додаткові умови забезпечення (за наявності)	Гнучкий підхід (основні засоби, товари в обороті, корпоративна гарантія тощо)
Термін дії програми	–
Регіональні обмеження	Україна
Вимоги до клієнта (включаючи обмеження щодо виду діяльності, галузі, власників, регіону тощо)	■ Зареєстрований, функціонує та веде господарську діяльність на ринку не менше 12 місяців з дати державної реєстрації; ■ Здійснення регулярного стабільного постачання товарів; ■ Покупець має позитивну історію розрахунків з постачальником; ■ Співпраця з Банком не менше 12 місяців; ■ Фінансовий стан покупця відповідає вимогам Банку відповідно до внутрішніх нормативних документів Банку; ■ Інші вимоги до постачальника та покупця відповідно до внутрішніх документів Банку.

ЕТАПИ ОФОРМЛЕННЯ

Для постачальника:

1	Отримання консультації
2	Подання документів, розгляд заявки, прийняття рішення, встановлення сублімітy у межах чинного ліміту на покупця.

Для покупця:

1	Зустріч з клієнтом, визначення потреб у фінансуванні; Збір основної інформації від клієнта (договори постачання для фінансування ланцюга постачання/факторингу, фінансова звітність, бізнес-модель, потенційне забезпечення тощо)
2	Менеджер по роботі з клієнтами надає клієнту індикативну пропозицію щодо фінансування
3	Після того, як клієнт прийме пропозицію та надасть пакет документів, банк готує кредитну заявку (1-4 тижні, залежно від складності бізнесу клієнта та запиту)
4	Висновки відповідних підрозділів Банку. Затвердження на Кредитному комітеті
5	Залежно від суми та фінансового стану клієнта, заявка на фінансування ланцюга постачання/факторингу може бути додатково розглянута та затверджена в головному офісі (+ 2-3 тижні)
6	Разом із розглядом запиту готуються проєкти угод про фінансування/факторинг ланцюга постачання
7	Підписання договорів щодо фінансування.

КОНТАКТИ

Нові клієнти:

E-mail: info@ukrsibbank.com, cs@ukrsibbank.com

Контакт-центр:

- 0 800 505 800 - безкоштовно в межах України
- 729 - безкоштовно з мобільних телефонів в Україні
- +380 44 298 82 90 - для міжнародних дзвінків

Вебсайт: https://ukrsibbank.com/

Оффлайн (відділення):
м. Київ, вул. Андріївська, 2/12

Поточні клієнти:

Менеджер по роботі з клієнтами UKRSIBbusiness:

cs@ukrsibbank.com

5.5. ЕКСПОРТНО-КРЕДИТНІ АГЕНТСТВА

ІНСТРУМЕНТИ ЕКА: СТРАХУВАННЯ ЕКСПОРТУ ТА ВОЄННИХ РИЗИКІВ

ПРОДУКТИ ДОСТУПНІ ДЛЯ ЕКСПОРТЕРІВ НАПРЯМУ	ПРОДУКТИ ДОСТУПНІ ДЛЯ ЕКСПОРТЕРІВ НАПРЯМУ
СТРАХУВАННЯ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИХ ДОГОВОРІВ	**СТРАХУВАННЯ БАНКІВСЬКИХ ГАРАНТІЙ / КОНТРГАРАНТІЙ**
СТРАХУВАННЯ ПРЯМИХ ІНВЕСТИЦІЙ та ІНВЕСТИЦІЙНИХ КРЕДИТІВ від воєнно-політичних ризиків	**СТРАХУВАННЯ ЕКСПОРТНИХ КРЕДИТІВ**

СТРАХУВАННЯ МАЙНА ВІД ВОЄННИХ РИЗИКІВ (НОВА ПРОГРАМА)

КОМПЕНСАЦІЯ ЗБИТКІВ ВІД ПОШКОДЖЕННЯ / ЗНИЩЕННЯ МАЙНА

(до 10 млн грн для бізнесу у прифронтових та високоризикових регіонах)

КОМПЕНСАЦІЯ СТРАХОВИХ ПРЕМІЙ ЗІ СТРАХУВАННЯ МАЙНА

(часткове покриття премії понад 1%, до 3 млн грн за договором)

МІЖНАРОДНІ ЕКА ПРОПОНУЮТЬ ГАРАНТІЇ ТА СТРАХУВАННЯ ДЛЯ ПРОЄКТІВ В УКРАЇНІ

3 типи інструментів від міжнародних ЕКА

- **Фінансування**
  ЕКА пропонують переважно продукти торговельного фінансування, такі як **кредити покупців, кредити постачальників** та, в деяких випадках, **прямі позики.**
- **Страхування**
  Багато ЕКА пропонують **страхування експортних кредитів**, а також окреме **страхування політичних ризиків** та **страхування інвестицій** для захисту експортерів та інвесторів.
- **Гарантії**
  ЕКА також видають широкий спектр гарантій, включаючи **кредитні гарантії, часткові кредитні/ ризикові гарантії** & **облігаційні гарантії** для зниження ризиків приватного фінансування.

У типовій **кредитній операції покупця***, ЕКА та комерційний банк надають позику безпосередньо іноземному покупцю, який потім сплачує експортеру авансом.



* Окрім прямого кредитування, кредитні операції покупця також можуть бути структуровані міжбанківською угодою, де український банк імпортера отримує кредит від міжнародного банку.
Джерело: Аналіз Інституту KSE на основі опитування ECA через UDP

Україна (Експортно-кредитне агентство)

Інструменти експортного кредитування	Зниження інвестиційних ризиків	Примітки
■ **Види інструментів:** ПрАТ «ЕКА» пропонує українським експортерам широкий спектр інструментів, зокрема страхування кредитних договорів, що дає змогу отримати доступ до перед експортного фінансування без застави; страхування гарантій та контргарантій; страхування зовнішньоторговельних договорів (дебіторської заборгованості); а також страхування прямих інвестицій від воєнних та політичних ризиків. ■ **Покриття:** до 85% вартості зовнішньоторговельного контракту; кредитні контракти – 100%. ■ **Термін дії:** страхування зовнішньоторговельної діяльності, експортного фінансування та прямих інвестицій – 12 місяців; страхування прямих інвестицій – 12–60 місяців. ■ **Галузі, що підлягають страхуванню:** Усі галузі з акцентом на товари з високою доданою вартістю. Послуги – без обмежень. ■ **Максимальна сума операції:** 400 млн грн (приблизно 10 млн дол.) за одну операцію. ■ **Місцевий вміст:** товари та послуги повинні бути українського походження відповідно до законодавства. ■ **Контактна інформація**: info@eca.gov.ua ■ **Посилання**: https://www.eca.gov.ua/produkty/rishennya-dlya-eksporteriv/	■ **Типи інструментів:** ПрАТ «ЕКА» пропонує страхування інвестиційних кредитів (для українських банків) та страхування прямих інвестицій та/або дивідендів в Україні. В останньому випадку страхувальником може бути юридична або фізична особа, українська чи іноземна, за умови, що вона здійснює прямі інвестиції в Україні. ■ **Покриття:** Воєнні та політичні ризики – експропріація, неможливість переказу дивідендів, неплатіж через конфлікт, операційні перебої через воєнні дії. ■ **Термін:** на основі проєкту, як правило, довгостроковий (без фіксованого максимуму); умови страхування визначаються індивідуально для кожного проєкту. ■ **Галузі, що відповідають критеріям:** обмежень немає. Однак пріоритет надається проєктам у сфері інфраструктури та переробної промисловості, спрямованим на підтримку експорту українських товарів, робіт або послуг з високою доданою вартістю. ■ **Обмеження обсягу транзакцій:** Гарантування здійснюється в індивідуальному порядку. ■ **Місцевий контент:** Інвестиції повинні створювати об'єкти/ інфраструктуру для виробництва та експорту товарів (робіт, послуг) українського походження та розташовуватися в Україні за межами окупованих територій або зон активного конфлікту.	■ Основною функцією української ЕКА є страхування українських експортерів від ризиків неплатежів та політичних ризиків, особливо на ринках з високим рівнем ризику. Після повномасштабного вторгнення агентство розширило свої повноваження, включивши підтримку експорту в умовах війни та експорту, пов'язаного з відновленням. За підтримки міжнародних донорів та фінансових інституцій українська ЕКА поступово впроваджує вдосконалені продукти страхування ризиків для підтримки МСП, сприяння експорту, пов'язаному з відновленням, та заохочення імпортозаміщення на внутрішньому ринку. Ключовою віхою стало створення у 2024 році спеціального механізму страхування інвестицій, що дозволяє покривати воєнних та політичні ризики як для інвестиційних кредитів, так і для прямих інвестицій. ■ **Інші механізми та міжнародне співробітництво:** Стратегічний план розвитку ПрАТ «ЕКА» (2025–2029), затверджений у 2024 році за підтримки Світового банку, зосереджується на трьох ключових напрямах: розширенні інструментів страхування воєнних та політичних ризиків, інтеграції в міжнародну екосистему ЕКА та інституційній гармонізації зі стандартами ОЕСР та ЄС. Українська ЕКА активно адаптує свою внутрішню політику з метою дотримання Загальних підходів ОЕСР щодо екологічної та соціальної належної перевірки, Рекомендацій ОЕСР щодо боротьби з хабарництвом та найкращих практик ЄС щодо експортних кредитів, що отримують державну підтримку.

Австрія (OeKB)

Типи інструментів	■ OeKB надає гарантії експортного кредитування від імені Республіки Австрії для експорту товарів та послуг. Основними інструментами є гарантії кредитування постачальників та покупців. ■ Також OeKB від імені Республіки Австрії надає для австрійських інвесторів інвестиційні гарантії («G4»), що покривають інвестиції у власний капітал або активи в Україні від політичних ризиків (експропріація, війна, обмеження на переказ коштів тощо).
Покриття	До 100% покриття політичних ризиків у рамках спеціальної програми для України для державного сектору та до 95% покриття політичних і комерційних ризиків для операцій приватного сектору. Покриття не надається для окупованих територій – в Донецькій, Луганській, Херсонській, Запорізькій областях та Криму – або регіонів поблизу зон активного конфлікту.
Термін	До 10 років для операцій державного сектору в рамках спеціальної програми для України та до 3 років для операцій приватного сектору.
Прийнятні сектори	За винятком ядерного та військового секторів, конкретних виключень немає; основна увага приділяється інфраструктурі, енергетиці тощо, відповідно до потреб відновлення.
Обмеження обсягу транзакцій	Ліміт окремої операції становить 10 млн євро для операцій у державному секторі в рамках спеціальної програми для України (загальний ліміт якої становить 500 млн євро); для операцій приватного сектору ліміт становить 5 млн євро. Більші операції можливі за умови відповідного розподілу ризиків через інші експортні кредитні агентства, існуючі механізми ЄС або за участю міжнародних фінансових інституцій у рамках мультифінансування.
Місцевий вміст	Як правило, необхідна мінімальна австрійська додана вартість у розмірі 50%.
Контактна особа	**Mag. Karin Roitner** Керівник відділу експортних гарантій karin.roitner@oekb.at +43 1 53127-2612 Сторінка про політику/механізм покриття для України: https://www.oekb.at/export-services/ukraine-fazilitaet.html
Примітки	Австрія відновила гарантійне покриття у жовтні 2022 року і з того часу продовжує його дію; у травні 2024 року було запущено спеціальний механізм для України, який має надати гарантії на суму до 500 млн євро протягом 5 років для підтримки проєктів австрійських компаній в Україні.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	OeKB є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій.

Бельгія (Credendo)

Типи інструментів	Credendo забезпечує покриття бельгійського експорту до України, включаючи гарантії кредитів покупцям та страхування кредитів постачальників. Група також пропонує короткострокове страхування експортних кредитів та середньо- та довгострокові гарантії. Також доступне страхування політичних ризиків для бельгійських інвестицій в Україні, яке захищає інвестиції (акції, позики) від експропріації, воєнних збитків, неконвертованості валюти тощо.
Покриття	■ До 95% вартості для комерційних та політичних ризиків (включно з воєнним ризиком) на середньо- та довгостроковій основі ■ До 98% за деякими короткостроковими операціями (з більшою державною підтримкою).
Термін	■ Доступне короткострокове (≤1 рік) та середньострокове (кілька років) покриття ■ Довгострокові угоди розглядаються, якщо вони є критично важливими та надійними.
Прийнятні сектори	Без виключень – підтримка охоплює широкий спектр галузей, від споживчих товарів до машинобудування, з акцентом на секторах, пов'язаних з відновленням (енергетика, будівництво, охорона здоров'я тощо). Пріоритет надається секторам, що сприяють відновленню та економічній стабільності України.
Обмеження обсягу транзакцій	Максимум 15 млн євро на одну транзакцію в рамках кредитної лінії на суму 100 млн євро, відновленої для України в грудні 2023 року за програмою бельгійського державного експортно-кредитного агентства.
Місцевий вміст	Необхідна мінімальна частка бельгійської доданої вартості – 40%.
Контактна особа	**Kristof Luycx** Керівник відділу розвитку бізнесу k.luycx@credendo.com Прес-реліз Credendo про відновлення страхового покриття для України (кредит на експорт, 100 млн євро, максимум 15 млн євро на одну угоду): https://credendo.com/en/knowledge-hub/credendo-announces-it-will-resume-cover-ukraine
Примітки	У грудні 2023 року Credendo відновило страхування для України за допомогою спеціальної лінії на суму 100 млн євро, наданої урядом Бельгії. Ця програма підтримує угоди на суму до 15 млн євро і відображає більш широке зобов'язання Бельгії щодо відновлення України за допомогою експортного кредитування, забезпеченого державною гарантією.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ Бельгія підтримує багатостороннє зниження ризиків: вона зробила внесок у трастовий фонд MIGA для України (SURE), допомагаючи MIGA надавати гарантії від воєнних ризиків для проєктів в Україні. Бельгійські органи влади також координують свої дії з ЄБРР та ЄС щодо ініціатив зі страхування воєнних ризиків. ■ Крім того, Бельгія запропонувала державне рефінансування та підтримку у вигляді зниження процентних ставок для певних угод в Україні (з метою зниження витрат на фінансування для українських покупців). Хоча це не є офіційною програмою, така ситуативна підтримка знижує ризики для бельгійських експортерів, роблячи фінансування більш доступним та безпечним (завдяки субсидіям на погашення відсотків або співфінансуванню з міжнародними фінансовими інституціями).

Велика Британія (UKEF)

Типи інструментів	UK Export Finance (UKEF) підтримує експорт до України переважно через кредитні лінії для покупців, гарантії кредитів постачальникам, страхування експорту та пряме кредитування.
Покриття	До 100% вартості кредиту, що підтримується UKEF.
Термін	Кредитна лінія для покупців має мінімальний термін погашення 2 роки; максимальний термін (зазвичай) становить 10 років. Повний перелік продуктів та послуг із зазначенням термінів дії можна знайти на веб-сайті UKEF: https://www.ukexportfinance.gov.uk/products-and-services/
Сектори, що відповідають критеріям	UKEF може надавати підтримку будь-якому сектору. Наразі основна увага приділяється оборонній галузі, інфраструктурі та енергетиці.
Обмеження обсягу транзакцій	Не визначено для окремої транзакції; для довідки, загальний ліміт покриття UKEF для України становить 3,5 млрд фунтів стерлінгів.
Місцевий вміст	Як правило, у рамках фінансованої угоди вимагається мінімум 20% британського вмісту.
Контактна інформація	https://www.ukexportfinance.gov.uk/contact-us/
Примітки	UK Export Finance має ліміт покриття для України у розмірі 3,5 млрд фунтів стерлінгів, що функціонує під керівництвом міністерства Великобританії. Угода між Великобританією та Україною від липня 2024 року дозволила UKEF фінансувати експорт до України, включно з експортом у сфері оборони. Ліміт UKEF у розмірі 3,5 млрд фунтів стерлінгів в Україні було використано для підтримки таких оборонних та цивільних контрактів: ■ Постачання збагаченого ядерного палива від Urenco до «Енергоатому»; ■ Підтримка реконструкції 6 мостів у Києві - Постачання легких багатоцільових ракет для протиповітряної оборони України від компанії Thales; ■ Передача та обслуговування 2 тральщиків Королівського флоту; ■ Постачання 5 000 легких багатоцільових ракет для оборони України.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ UKEF є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ Британські інвестори можуть скористатися інвестиційним страхуванням за допомогою таких інструментів, як трастовий фонд SURE від MIGA та URGF від ЄБРР.

Данія (EIFO)

Типи інструментів	Експортно-інвестиційний фонд Данії (EIFO) надає: ■ фінансування на комерційних умовах для приватних українських компаній з метою придбання данського експорту та покриття пов'язаних з цим проєктних витрат покупців. ■ EIFO надає фінансування з 40% грантовою складовою для державних українських установ на придбання данських експортних товарів та покриття пов'язаних з цим проєктних витрат покупців. Кредити та гарантії EIFO можуть покривати кредити, що включають: 1. імпорт з Данії на суму, що становить не менше 30% від суми кредиту; 2. імпорт з інших країн; 3. місцеві витрати в Україні можуть становити до 50% від загальної вартості імпорту. Важливим інструментом є програма короткострокового перестрахування для данських експортерів, започаткована у співпраці з приватними страховиками. Крім того, спеціальна програма гарантій інвестицій в оборонну галузь (1 млрд данських крон) покриває до 70% вартості придбання данських пакетів акцій в українських оборонних компаніях на строк до 7 років.
Покриття	До 100% (покриття як політичних, так і комерційних ризиків)
Термін	■ Короткострокова програма покриває кредит на строк до 180 днів. ■ Середньо- та довгострокова програма покриває кредитний період до 15 років. ■ Термін кредитування може становити до 22 років для проєктів у сфері відновлюваної енергетики та водопостачання.
Сектори, що відповідають критеріям:	Широкий спектр – від агропродовольчої галузі (високий попит в Україні) до машинобудування та зелених технологій. З'являється новий акцент на співпраці в оборонній галузі, де EIFO готовий підтримати данські інвестиції в оборонний сектор України (як свідчать останні ініціативи).
Обмеження обсягу транзакцій	Фіксованого ліміту на одну транзакцію немає. Найменший проєкт на сьогодні становив 60 000 євро, а найбільший — 380 млн євро.
Місцевий вміст	Необхідна участь данських експортерів або постачальників (приблизно 30% від вартості експорту). Фінансування EIFO для приватних позичальників може включати місцеві українські витрати в розмірі до 50% від загальної вартості імпорту, що покривається фінансуванням EIFO. Фінансування EIFO для державних позичальників може включати місцеві українські витрати в розмірі до 70% від загальної вартості проєктів, що фінансуються EIFO.
Контакти	ukrainefond@eifo.dk ksa@eifo.dk Посилання: https://www.eifo.dk/en/
Примітки	■ Після повномасштабного вторгнення Росії в Україну фонду EIFO було виділено 955 млн євро на фінансування відновлення критичної інфраструктури, що перебуває у державній власності, а також на розвиток приватного сектору та економіки України. EIFO надає фінансування на комерційних та напівкомерційних умовах для експорту та інвестицій в Україну. Крім того, фонду EIFO було виділено 135 млн євро на гарантії інвестицій данських компаній в українські оборонні підприємства. ■ Впродовж останніх 2 років EIFO профінансував та/або застрахував понад 20 проєктів на загальну суму близько 500 млн євро. У жовтні 2025 року EIFO видав свою першу гарантію на інвестиції в українську оборонну галузь за спеціальною схемою, підтримавши данську інвестицію в розмірі 1,6 млн євро в українську компанію, що розробляє електронні системи захисту від дронів.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ EIFO є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ EIFO виділено 20 млн євро в рамках механізму експортних кредитних гарантій ЄІФ для України на суму 300 млн євро. Очікується, що додаткова гарантія принесе користь до 40 данських компаній, які експортують свою продукцію в Україну.

Іспанія (CESCE)

Типи інструментів	Продукти CESCE включають страхування кредитів постачальникам, гарантії кредитів покупцям та індивідуальні поліси для документарних акредитивів.
Покриття	Іспанія може покривати до 99 % комерційних та політичних ризиків за коротко-, середньо- та довгостроковими кредитами.
Термін	Коротко-, середньо- та довгострокові.
Прийнятні сектори	Загалом покриваються всі сектори (крім тих, що виключені політикою CESCE).
Обмеження обсягу транзакцій	Оцінюються індивідуально в кожному конкретному випадку. Також було створено спеціальну кредитну лінію для постачальників у розмірі 30 млн євро, спеціально для операцій, пов'язаних з Україною.
Місцева складова	Мінімальний рівень іспанського вмісту становить 40%. Для МСП та екологічних проєктів мінімальний рівень іспанського вмісту становить 20%.
Контакти	sgeao.sscc@economia.gob.es Посилання: https://www.cesce.es/en/operaciones-ucrania
Примітки	Наприкінці 2022 року CESCE відновила обмежене покриття для України. Конкретною ініціативою стало відкриття кредитної лінії для постачальників на суму 30 млн євро для України. Іспанський Фонд корпоративної інтернаціоналізації (FIEM) також може надавати прямі суверенні кредити або кредити під державну гарантію для проєктів, що передбачають використання іспанських товарів та послуг; для України це зазвичай вимагає державної гарантії від уряду України. З метою зменшення ризиків інвестори орієнтують на багатосторонні гарантії, такі як пропонує MIGA.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	CESCE та FIEM було виділено 40 млн євро в рамках механізму гарантування експортних кредитів для України від ЄІФ на суму 300 млн євро.

Італія (SACE)

Типи інструментів	■ SACE надає гарантії експортного кредитування, страхування експортних кредитів та фінансові гарантії для кредитів Україні. Продукти включають страхування кредитів постачальників (захист італійських експортерів) та гарантії банківських кредитів (SACE гарантує кредити, які італійські або міжнародні банки надають українським покупцям). ■ SACE також може страхувати італійські інвестиції в Україні від політичних та воєнних ризиків (у рамках свого мандату зі страхування закордонних інвестицій). Це охоплює інвестиції у власний капітал або кредити, надані італійськими компаніями на українські проєкти.
Покриття	Покриття до 100% як комерційних, так і політичних ризиків (залежно від продукту).
Термін	Термін погашення — до 15 років для довгострокового експорту інфраструктури. Для споживчих товарів та інших секторів застосовуються коротші терміни.
Прийнятні сектори	Пріоритетні сектори включають інфраструктуру, енергетику, охорону здоров'я, агропромисловий комплекс, оборону. Однак SACE відкрита для інших секторів, наприклад, машинобудування, сфери послуг. Перевага надається стратегічним проєктам, пов'язаним із відновленням та реконструкцією України.
Обмеження обсягу транзакцій	Конкретних обмежень на одну операцію немає. Типові обсяги операцій варіюються і вкладаються в загальний ліміт гарантій у розмірі 1,5 млрд євро, виділений для України.
Місцевий вміст	Зазвичай щонайменше 50 % вартості контракту має припадати на італійську частину, але SACE може проявити гнучкість, якщо це відповідає стратегічним інтересам Італії.
Контакти	**Ms. Yeliz Tufekcioglu** Керівник регіону | Міжнародна мережа y.tufekcioglu@sace.it **Mr. Vincenzo Abbate** Старший співробітник | Інституційні та міжнародні справи v.abbate@sace.it **Посилання**: https://www.sace.it/en
Примітки	З початку повномасштабного вторгнення Італія виділила 1,5 млрд євро гарантійного ліміту спеціально для України, причому гарантом цих транзакцій виступив уряд України.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ SACE є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ SACE було виділено 24 млн євро в рамках механізму експортних кредитних гарантій ЄІФ для України на суму 300 млн євро. Очікується, що додаткова гарантія принесе користь до 90 італійським компаніям, які експортують свою продукцію в Україну.

Нідерланди (Atradius)

Типи інструментів	Atradius Dutch State Business пропонує страхування експортних кредитів та гарантії нідерландським експортерам від імені уряду Нідерландів. Доступні всі стандартні продукти: кредити постачальникам та покупцям, контргарантії, страхування політичних ризиків, гарантії оборотного капіталу тощо. Покриття політичних ризиків у разі нідерландських інвестицій в Україні: обмеження на рух капіталу, війна, експропріація, невиконання судового рішення.
Покриття	До 98% комерційних та політичних ризиків
Термін	Як короткостроковий (< 1 рік), так і середньо- та довгостроковий, термін залежить від терміну експлуатації товарів.
Прийнятні сектори	Відкрито для всіх секторів, включаючи оборонний. Однак операції повинні сприяти відновленню України.
Обмеження обсягу транзакцій	Явних обмежень на одну операцію немає. Операції страхуються в межах ліміту Atradius у розмірі 120 млн євро.
Місцевий вміст	Експортні контракти, як правило, повинні відповідати нідерландській вимозі щодо вмісту у розмірі 20% доданої вартості. Цей поріг може бути знижений у кожному конкретному випадку.
Контакти	**Niek van der Beek** Заступник керівника відділу МСП та розвитку бізнесу info.dsb@atradius.com Посилання: atradiusdutchstatebusiness.nl
Примітки	Компанія Atradius має спеціальний механізм, призначений для покриття до 120 млн євро як за операціями з експортного кредитування, так і за операціями зі страхування інвестицій.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	Atradius є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій.

Німеччина (Euler Hermes)

Типи інструментів	■ Euler Hermes надає гарантії експортного кредитування від імені уряду Німеччини. Інструменти включають гарантії кредитів постачальникам, гарантії кредитів покупцям (для банківських кредитів) та покриття ризиків перед експортом. ■ Інвестиційні гарантії уряду Німеччини (адмініструються PwC) покривають німецькі прямі інвестиції в Україні від політичних ризиків (експропріація, війна тощо). ■ Німеччина також стала піонером у сфері гарантій за незв'язаними кредитами (Untied Loan Guarantees, «UFK») для забезпечення кредитів на сировину за кордоном. Зазвичай вони забезпечують до 80–90 % кредитів.
Покриття	■ В основному 95% (для відновлюваних джерел енергії — 98%).
Термін	Зазвичай до 15 років, для відновлюваних джерел енергії — до 22 років; типові проєкти — 5–7 років плюс у сфері будівництва.
Сектори, що відповідають критеріям	Жодних обмежень, крім стандартних санкційних обмежень. Акцент на підтримці експорту в сферах енергетики, транспорту, машинобудування та інших потреб реконструкції. Згідно з політикою, контракти на надання виключно послуг не покриваються, але послуги, пов'язані з товарами, можуть бути включені.
Обмеження обсягу транзакцій	■ Для середньо- та довгострокового бізнесу з Україною встановлено загальний ліміт ризику в розмірі 250 млн євро та ліміт у розмірі 10 млн євро на окрему транзакцію ■ Проєкти з більшою вартістю можуть бути підтримані, якщо вони вважаються такими, що особливо заслуговують на сприяння.
Місцевий вміст	Основним критерієм є «достатній інтерес з боку Німеччини» – зазвичай до 50% від вартості експортного контракту.
Контакти	**Sophia Schultz-Renz** Керівник відділу страхування ризиків у країнах СНД +49 40 88 34-9495, sophia.schultz-renz@eulerhermes.com Посилання: https://www.exportkreditgarantien.de/en/country-information/ ukraine.html
Примітки	Німеччина зберегла покриття для України під час війни (призупинивши програми для Росії/Білорусі) в рамках спеціальної угоди, а у 2023 році перейшла до стандартизованого андеррайтингу для спрощення процесу ухвалення рішень. Максимальний сукупний обсяг середньо- та довгострокових експортних кредитів для України становить 250 млн євро. У 2023–2024 роках для України було видано приблизно 40 інвестиційних гарантій. Тільки у 2024 році Німеччина зареєструвала 228 млн євро нових гарантій для України. Наразі Україна є країною, яка отримує найбільше гарантій за німецьким механізмом інвестиційних гарантій.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ Euler Hermes та PwC GmbH є підписантами Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ Німеччина використовує банк AKA (Ausfuhrkredit-Gesellschaft) для надання синдикованих кредитів на експорт до України з частковими федеральними гарантіями. AKA разом з Euler Hermes структурували угоди, за якими німецькі банки надають кредити Україні (або її покупцям) за участю Hermes, забезпечуючи доступність фінансування разом із страхуванням. ■ Euler Hermes взяв участь у механізмі гарантування експортних кредитів для України від ЄІФ на суму 300 млн євро; точний розподіл додаткових ресурсів не оприлюднено.

Норвегія (Eksfin)

Типи інструментів	Eksfin пропонує широкий спектр інструментів, таких як прямі кредити, гарантії кредитів покупцям, гарантії кредитів постачальникам, страхування політичних ризиків, акредитиви та короткострокове перестрахування торгівлі.
Покриття	100% покриття політичних та комерційних ризиків.
Термін	Залежно від терміну експлуатації експортованих товарів — зазвичай не більше 15 років.
Відповідні сектори	Доступні всі сектори, але особливо енергетика, інфраструктура та будівництво.
Обмеження обсягу транзакцій	Номінального обмеження на одну транзакцію немає. Угоди розглядаються в рамках кредитної лінії виділеної для України на суму 650 млн норвезьких крон.
Місцевий вміст	Загальне правило полягає в тому, що 30% контракту має становити норвезький вміст.
Контактна особа	**Ståle Torgersbråten** Керівник юридичного відділу/головний юрисконсульт sto@eksfin.no Посилання: https://www.eksfin.no/en/
Примітки	Eksfin створив механізм фінансування на суму 650 млн норвезьких крон, спеціально призначений для підтримки норвезьких експортерів, що ведуть діяльність в Україні. Цей механізм дозволяє брати на себе вищий рівень ризику, ніж стандартні програми.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ Eksfin підписав Меморандум про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ Норвегія, разом з іншими країнами, надала державні гарантії за кредитами ЄБРР для «Нафтогазу», що підвищило фінансову стабільність та кредитоспроможність державної енергетичної компанії України. У 2025 році Норвегія надала грант у розмірі 138,4 млн євро через ЄБРР для підтримки закупівель газу «Нафтогазом», забезпечивши енергетичну безпеку та спроможність країни оплачувати необхідний імпорт. ■ Крім того, у 2023 році Норвегія виділила 300 млн норвезьких крон на субсидування премій за механізмами страхування воєнних ризиків (наприклад, морських вантажів у Чорному морі), що дозволило комерційним суб'єктам продовжувати діяльність у торговельних коридорах з високим рівнем ризику, таких як експорт зерна з України. ■ Норвегія також зробила внесок до трастового фонду MIGA для України (SURE) (через NORAD — Норвезьке агентство з питань співпраці в галузі розвитку), допомагаючи MIGA надавати гарантії від воєнних ризиків для проєктів в Україні.

Польща (KUKE)

Типи інструментів	■ KUKE надає вичерпний перелік гарантійних та страхових програм для покриття різних ризиків в Україні. Різні форми експортного кредитування включають страхування кредиту покупця, страхування кредиту постачальника, страхування факторингу та форфейтингу, страхування фінансового лізингу, а також короткострокові індивідуальні поліси та поліси на оборот (застраховано понад 2,5 млрд доларів США обороту з початку війни). Також пропонується страхування інвестицій (для польських прямих інвестицій за кордоном) та страхування іноземних інвестицій (що покриває кредити, надані банками для фінансування іноземних інвестицій польських компаній). ■ 4 квітня 2025 року Європейська Комісія схвалила польську програму обсягом 1,5 млрд євро спрямовану на надання перестрахування з державною підтримкою для транспортного страхування в Україні. У рамках цієї програми KUKE пропонує перестрахування, що покриває 80% ризиків, зокрема пов'язаних з військовими діями, саботажем, тероризмом, повстаннями та заворушеннями, для страхових компаній, що надають транспортне страхування на території України.
Покриття	Покриття політичних та комерційних ризиків до 100% для суверенних операцій та до 100% політичних і 95% комерційних ризиків для приватних позичальників.
Термін	Для більшості інструментів – понад 2 роки (відповідно до Домовленості ОЕСР); для короткострокових інструментів (наприклад, індивідуальних полісів та полісів обороту) – менше 2 років.
Прийнятні сектори	Практично всі. Польські компанії активно залучені до: ■ Будівництва ■ Енергетики ■ Металургії ■ Машинобудування ■ Транспорту (наприклад, залізничний).
Обмеження обсягу транзакцій	Офіційного обмеження на одну операцію немає; операції оцінюються в кожному конкретному випадку. Загальний обсяг ризиків KUKE обмежується лише польським Законом про бюджет.
Місцевий вміст	Мінімальний рівень польського вмісту для проєктів в Україні становить 30%.
Контактна особа	**Jan Rekiel** Керівник відділу міжнародного перестрахування jan.rekiel@kuke.com.pl +48 691 170 199 **Adam Grzybowski** Керівник групи з політичних ризиків та страхування інвестицій adam.grzybowski@kuke.com.pl +48 885 855 553 **Посилання**: https://kuke.com.pl/en/news-and-insights/ukraine-export-investments-reconstruction
Примітки	Хоча KUKE безпосередньо не надає фінансування, вона співпрацює з різними фінансовими установами, зокрема з банками розвитку, комерційними банками та інвестиційними фондами, з метою сприяння укладанню угод. У співпраці з іншими членами групи Польського фонду розвитку (PFR) KUKE створила платформу «Team Poland for Ukraine» для підтримки інвестицій польських компаній в Україні, пропонуючи скоординований пакет гарантій, кредитів, технічної допомоги та інструментів просування.

Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ KUKE є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. KUKE також підписала окремі меморандуми про взаєморозуміння з MIGA, «Ощадбанком», NEXI (японським експортно-кредитним агентством) та EKN (шведським експортно-кредитним агентством) щодо елементів спільної підтримки України. ■ У вересні 2024 року KUKE уклало партнерство з MIGA з метою надання страхування політичних ризиків для виробничого об'єкта польської промислової компанії в Україні. Це стало першим страхуванням польських інвестицій в Україні з початку повномасштабної війни. Страхове покриття, що перевищує 45 млн доларів США, включає захист від політичних подій, зокрема ризиків, пов'язаних з війною. Варто зазначити, що це була перша операція KUKE з перестрахування з багатосторонньою фінансовою установою. У 2025 році KUKE забезпечило страхове покриття інвестиції PFR TFI (компанії, що входять до групи Польського фонду розвитку) у польську IT-фірму Euvic. Інвестиція передбачала фінансування низки придбань українських IT-компаній загальною вартістю 2,5 млн доларів США.

США (US EXIM)

Типи інструментів	US EXIM Bank пропонує гарантії за кредитами, прямі кредити та страхування експортних кредитів. Для України доступний повний набір продуктів, включаючи короткострокове страхування, гарантії на оборотний капітал та середньо- та довгострокове фінансування покупців.
Покриття	До 100 % від суми, що фінансується в рамках угоди.
Термін	■ Короткострокове (до 1 року) ■ Середньострокове (1–5 років) ■ Довгострокове (зазвичай до 7–10 років) фінансування
Сектори, що відповідають критеріям	Серед секторів, що отримують підтримку: транспорт (наприклад, залізниця, локомотиви), енергетика (наприклад, трансформатори, турбіни), агропромисловий комплекс, ІКТ та охорона здоров'я.
Обмеження обсягу транзакцій	EXIM не встановлює фіксованих обмежень на одну операцію та не має окремого ліміту для України. Операції затверджуються в індивідуальному порядку Радою директорів з урахуванням загального встановленого законом ліміту ризику EXIM.
Місцевий вміст	EXIM, як правило, вимагає, щоб частка американського вмісту становила щонайменше 50%.
Контактна особа	**Isabel Galdiz** Віце-президент з міжнародних відносин Isabel.galdiz@exim.gov Посилання: https://www.exim.gov/
Примітки	Наразі US EXIM працює з Україною «за певних умов». Рада директорів US EXIM затверджуватиме операції в індивідуальному порядку. У квітні 2024 року Рада директорів US EXIM затвердила історичний кредит у розмірі 156,6 млн доларів США для «Укрзалізниці» з метою підтримки потенційного придбання 40 дизельних локомотивів Wabtec.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ US EXIM є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ US EXIM сама не надає інвестиційного страхування, тому інвесторам рекомендується розглянути варіанти страхування політичних ризиків через інші джерела, такі як DFC або MIGA. DFC може надавати довгострокове страхування від політичних ризиків, включаючи воєнні ризики, на суму до 90 % від вартості інвестиції. DFC також пропонує кредити та гарантії за кредитами на суму до 1 млрд доларів США зі строком погашення до 25 років, а також підтримку у розробці проєктів та інвестиції у власний капітал. Більше половини портфеля DFC в Україні складає страхування від політичних ризиків.

Фінляндія (Finnvera)

Типи інструментів	Finnvera надає експортні кредитні гарантії фінським експортерам та постачальникам для українських покупців. Основні інструменти включають короткострокове страхування кредитів та гарантії кредитів покупців (наприклад, для банківського фінансування експорту).
Покриття	■ Короткострокове страхування: зазвичай ~90% від вартості рахунку-фактури (включає невиплату, пов'язану з війною). ■ Середньо- та довгострокові гарантії: до 100% політичного та комерційного ризику.
Термін	■ Короткостроковий: < 1 рік. Середньо-/довгостроковий: до 10 років, можливий у разі прив'язки до проєктів розвитку або інвестиційних механізмів. ■ Офіційного обмеження максимального терміну дії середньо- та довгострокових гарантій немає.
Сектори, що відповідають критеріям	Усі сектори, в яких працюють фінські МСП та корпорації – наприклад, машинобудування, лісогосподарське обладнання, ІКТ, енергетика.
Обмеження обсягу транзакцій	У рамках гарантійного пакета, виділеного на 2026 рік, офіційного обмеження на суму однієї операції не передбачено.
Місцевий вміст	У вартості експортного контракту має бути мінімум ~33% фінського вмісту. Можливі спільні гарантії з іншими ЕКА для проєктів зі змішаним походженням (особливо в рамках ЄС).
Контактна особа	**Jarkko Haapiainen** Ризики країни/Україна jarkko.haapiainen@finnvera.fi **Valtteri Vento** Старший фінансовий радник ЄС valtteri.vento@finnvera.fi **Посилання**: https://www.finnvera.fi/eng
Примітки	У 2024 році компанія Finnvera відновила надання експортних кредитних гарантій Україні в рамках національного плану підтримки Фінляндії. Міністерство економіки та зайнятості виділило 200 млн євро на гарантії на 2024–2026 роки в рамках повноваження щодо прийняття ризиків. Вже видано короткострокових гарантій на суму близько 4,5 млн євро, при цьому очікується, що подальший попит перевищить цей обсяг. Середньо- та довгострокові гарантії становлять загалом близько 25 млн євро.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ Finnvera є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій. ■ Finnvera отримала 30 млн євро в рамках експортно-кредитної гарантійної лінії ЄІФ для України на суму 300 млн євро. Очікується, що додаткова гарантія принесе користь фінським МСП та компаніям середньої капіталізації.

Франція (Bpifrance)

Типи інструментів	Bpifrance Assurance Export пропонує низку інструментів підтримки експорту для французьких компаній, що ведуть діяльність в Україні, зокрема страхування експортних кредитів, таке як страхування кредитів покупців (захист експортерів від невиплат іноземних покупців), страхування оборотних коштів, страхування оборотних коштів за експортними гарантіями (тендерні, авансові, виконання), страхування комерційних контрактів. Крім того, компанія пропонує страхування інвестицій для французьких інвесторів та банків, що покриває інвестиції у власний капітал та боргові інвестиції в Україні від політичних та воєнних ризиків.
Покриття	До 97,5% для транзакцій в Україні.
Термін	■ Середньо- та довгостроковий для страхування кредитів покупців та іншого експортного страхування (понад 2 роки). ■ Від 3 до 20 років для страхування інвестицій.
Прийнятні сектори	Усі, крім нафтогазової галузі, а для страхування інвестицій також, крім придбання землі та фінансових інвестицій.
Обмеження обсягу транзакцій	Фіксований ліміт на одну угоду не розкривається. Можливі великі угоди – потенційно на сотні мільйонів.
Місцевий вміст	У контракті має бути передбачено щонайменше 20% французького вмісту (крім інвестиційного страхування). Французький експортер має бути бенефіціаром підтримки; українські компанії не можуть безпосередньо отримувати гарантії від Bpifrance Assurance Export.
Контакти	assurance-export@bpifrance.fr **Emma HOOPER** Менеджер з розвитку експорту emma.hooper@bpifrance.fr Посилання: https://www.bpifrance.com/products/buyer-credit-insurance/
Примітки	У лютому 2025 року відсоток покриття експортного кредиту та інвестиційного страхування було збільшено до 97,5% (з 95%), що свідчить про прагнення Франції заохочувати свої компанії долучатися до відновлення України.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	Франція використовує прямі урядові позики та пільгові кредити, а також позики від свого агентства з розвитку — Agence Française de Développement (AFD) — для підтримки проєктів в Україні та доповнення інструментів Bpifrance. AFD пропонує 400 млн євро у вигляді кредитів та 50 млн євро у вигляді грантів до 2027 року, включаючи гарантії для проєктів приватного сектору (іноді у поєднанні з підтримкою Bpifrance). Це фактично субсидує відсотки та забезпечує додаткову безпеку для кредиторів.

Чехія (EGAP)

Типи інструментів	EGAP (Корпорація з гарантування та страхування експорту) пропонує страхування експортних кредитів для чеського експорту до України (Фонд України). Продукти включають: ■ страхування кредиту постачальника від ризику непогашення; ■ страхування кредиту постачальника, що фінансується банком, від ризику непогашення; ■ страхування від ризику невиконання експортного контракту.
Покриття	■ 90% вартості експортного контракту покривається в рамках страхування кредиту постачальника. ■ 95% вартості експортного контракту - для кредиту постачальника, що фінансується банком. ■ 85% у разі неможливості виконання експортного контракту. Усі наведені вище відсотки однакові як для політичних, так і для комерційних ризиків.
Термін	■ Доступне короткострокове покриття на 18 місяців. ■ Наразі довгострокові варіанти недоступні.
Прийнятні сектори	Усі сектори.
Обмеження обсягу транзакцій	Максимальна страхова сума – 5 млн євро на одного іноземного покупця/позичальника.
Місцевий вміст	Для транзакцій вартістю до 100 млн чеських крон (близько 4 млн євро) немає вимоги щодо підтвердження частки чеського внеску в проєкті. Додаткова інформація: Правила щодо походження товарів | EGAP.cz
Контактна особа для Фонду України	**Jan Dubec** Директор Департамент придбання та страхування кредитів постачальників dubec@egap.cz **Markéta Smočková** Заступник директора Департамент закупівель та страхування кредитів постачальників smockova@egap.cz Посилання: https://www.egap.cz/en/state-support-export Інформація про Фонд «Україна»: https://www.egap.cz/en/ukraine-fund Фонд «Україна» | EGAP.cz
Примітки	На підставі Постанови Уряду Чеської Республіки № 525 від 12 липня 2023 року щодо докапіталізації Акціонерного товариства «Експортна гарантійна та страхова корпорація» (EGAP) з метою страхування ризиків за експортними кредитами до України, а також відповідного доручення Міністерства фінансів Чеської Республіки як єдиного акціонера EGAP, можливе надання страхового покриття експорту товарів і послуг до України на зазначених вище умовах.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	-

Швейцарія (SERV)

Типи інструментів	SERV надає комплексне страхове покриття для експорту споживчих товарів, послуг, обладнання, нерухомості та житла, що охоплює весь термін експортної операції.
Покриття	До 95 % від вартості контракту для експортних операцій.
Термін	Залежить від умов контракту та особливостей проєкту.
Сектори, що мають право на участь	Немає обмежень щодо сектору, експортних товарів або послуг.
Обмеження обсягу транзакцій	Швейцарія не оприлюднила обмеження, що стосуються конкретно України. Як правило, максимальний ліміт на одну транзакцію не встановлено.
Місцевий вміст	Частка швейцарського вмісту зазвичай повинна становити щонайменше 20%.
Контакти	info@serv-ch.com Посилання: https://www.serv-ch.com/en/
Примітки	SERV приймає заявки щодо України та розглядає їх у кожному конкретному випадку.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ Державний секретар з економічних питань Швейцарії (SECO) є ще одним суб'єктом, який надає інструменти зниження ризиків для заохочення інвестицій в Україну. SECO співпрацює з ЄБРР, Світовим банком та IFC для спільного фінансування проєктів в Україні. Наприклад, SECO запустив Механізм змішаного фінансування агробізнесу для України, який знижує ризики кредитування сільськогосподарського сектору та МСП за допомогою гарантій перших збитків, наданих місцевій фінансовій установі (Raiffeisen Ukraine). SECO виділив 10 млн доларів США на цю програму, яка діятиме з 2024 по 2028 рік. ■ Крім того, Швейцарія планує взяти участь у Механізмі гарантій відновлення та реконструкції України ЄБРР, який створює механізм страхування воєнних ризиків для вирішення проблеми виходу міжнародних перестрахувальних компаній з українського ринку після початку повномасштабного вторгнення росії.

Швеція (EKN)

Типи інструментів	EKN пропонує страхування кредитних ризиків, зокрема гарантії кредитів покупця, гарантії кредитів постачальника та гарантії документарних акредитивів. Сюди входять гарантії за торговельною дебіторською заборгованістю та гарантії від збитків за претензіями на українському ринку. Перед поданням заявки до EKN необхідно ініціювати базову комерційну операцію між шведським експортером та українським покупцем.
Покриття	До 95% комерційного та політичного ризику.
Термін	Максимальний термін погашення — до 2035 року.
Прийнятні сектори	Програма відкрита для всіх галузей. Сюди входять енергетика, комунальні послуги, нерухомість та житло, ІКТ, охорона здоров'я тощо. Для експорту, пов'язаного з оборонною сферою, передбачено окрему програму (покупцем має бути українська держава).
Обмеження обсягу транзакцій	Загальний обсяг гарантійного механізму, виділеного на 2026 рік, становить 1 776 млн шведських крон. Протягом перших 6 місяців кожного року діє обмеження у розмірі 300 млн шведських крон на кожну групу компаній, що подає заявку.
Місцевий вміст	Повинен бути пов'язаний зі шведським експортом. EKN зазвичай вимагає, щоб шведська частка або шведські економічні інтереси становили щонайменше 30 %. Якщо до проєкту входять послуги, вони повинні надаватися переважно шведськими компаніями або консультантами.
Контактна інформація	info@ekn.se Посилання на цивільну програму: https://www.ekn.se/en/guarantees/more-about-guarantees/frequently-asked-questions-about-the-new-ukraine-facility/ Посилання на оборонний програму: https://www.ekn.se/en/guarantees/more-about-guarantees/frequently-asked-questions-about-guarantees-for-defence-exports-to-ukraine/
Примітки	■ EKN створила спеціальний гарантійний фонд для України з метою підтримки шведського експорту до України. Обсяг фонду на 2026 рік становить 1 776 млн шведських крон (близько 160 млн євро) для підтримки зусиль з відновлення. Гарантовані операції мають відповідати шведській політиці надання допомоги. На кінець 2025 року було використано близько 40% коштів фонду. ■ Доступна окрема кредитна лінія для експорту оборонної продукції. Сума цієї кредитної лінії становить 500 млн шведських крон. Покупцем має бути українська держава, максимальний термін погашення — до 2030 року, а рівень покриття — до 100%.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	EKN є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними експортно-кредитними агентствами та страховиками інвестицій.

Японія (NEXI)

Типи інструментів	NEXI надає страхування експортних кредитів. Також NEXI забезпечує захист японських інвестицій в Україні та може страхувати внески до статутного капіталу, позики від акціонерів або банківські кредити для проєктів, що належать японським компаніям в Україні.
Покриття	До 100%.
Термін	Визначається на підставі договору.
Галузі, що підлягають фінансуванню:	Наприклад, NEXI надає покриття у таких галузях, як енергетика (обладнання для електромереж, генератори), транспорт (автомобілі, поїзди), машинобудування, охорона здоров'я та інші сектори, де японський експорт може сприяти відновленню та реконструкції України і де заохочуються інвестиції з Японії. Наразі підтримка зосереджена переважно на автомобільному секторі.
Обмеження обсягу транзакцій	-
Місцевий контент	Оскільки програми прямо спрямовані на сприяння японському експорту/інвестиціям, будь-яка угода, що підпадає під їх дію, матиме чіткий зв'язок з Японією.
Контакти	Група корпоративного планування, Департамент планування та політики nexi-kikaku@nexi.go.jp +81-03-3512-7602 Посилання: https://www.nexi.go.jp/en/index.html
Примітки	У 2024 році Японія відкрила спеціальні кредитні лінії для України: 50 млрд єн (близько 290 млн євро) на страхування експортних кредитів та 150 млрд єн (близько 870 млн євро) для страхування інвестицій. Ці механізми підтримують японський експорт та проєкти в Україні відповідно до 2026 та 2029 років.
Інші механізми та міжнародне співробітництво	■ NEXI є підписантом Меморандуму про взаєморозуміння (MoU) щодо співпраці з метою підтримки України в рамках URC2024, разом з іншими провідними агентствами з експортного кредитування та страховиками інвестицій. NEXI також підписала окремі меморандуми про взаєморозуміння з українським агентством з експортного кредитування та KUKE (польським агентством з експортного кредитування), які містять елементи спільної підтримки України. ■ Японія може використовувати угоди NEXI про перестрахування з іншими EKA — наприклад, якщо європейська EKA страхує проєкт, що передбачає поставки з Японії, NEXI може перестраховувати частину ризику. Це розподіляє ризик і гарантує, що японські постачальники в багатосторонніх контрактах залишаються захищеними, навіть якщо NEXI не є головним страховиком. Японія також зробила внесок у трастовий фонд MIGA для України (SURE), допомагаючи MIGA надавати гарантії від воєнних ризиків для проєктів в Україні. ■ Крім того, Японія оголосила про кредитні лінії через JICA для гуманітарного обладнання та стала партнером у рамках Партнерство з інфраструктури G7 для України, яке включатиме гарантії для ключових проєктів. Хоча це не є традиційними продуктами EKA, вони представляють собою гібридні механізми грантів та позик, підтримані урядом Японії, для зменшення ризику (наприклад, безвідсоткові позики для покриття авансових платежів України за угодами EKA).

5.6. МІЖНАРОДНІ ФІНАНСОВІ ОРГАНІЗАЦІЇ (IFIs)

ПРОАНАЛІЗОВАНІ IFIs ПІДТРИМУЮТЬ ПРОЄКТИ В БІЛЬШОСТІ СЕКТОРІВ ЕКОНОМІКИ

Підтримка UIF Підтримка в рамках UIF

Назва установи	Сума фінансування*	Фінансові ринки	Соціальний сектор	Енергетика	Транспорт	Сільське господарство	Критичні матеріали	Цифровізація	Клімат	Виробництво	ТА
IFI - €16,9 млрд											
BSTDB	€95 млн										
CEB	€1700 млн	UIF	UIF								
EBRD	€9142 млн	UIF		UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF
EIB & EIF	€4000 млн	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF
IFC	€2000 млн	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	UIF	

* Наведені обсяги є індикативними та можуть включати різні типи показників (бюджети програм, портфелі проектів чи планові обсяги). Деталі у профілях інституцій у Посібнику або безпосередньо у відповідних установ.

BSTDB

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Black Sea Trade and Development Bank (Чорноморський банк торгівлі і розвитку) - **BSTDB**
Присутність в Україні	Ні
Контактна особа	**Банківський департамент BSTDB – операції в Україні** Електронна пошта: info@bstdb.org
Короткий опис діяльності	■ Чорноморський банк торгівлі та розвитку – це багатосторонній банк розвитку, заснований 11 державами-членами Організації Чорноморського економічного співробітництва (ОЧЕС). Штаб-квартира банку розташована в Салоніках, а його завданням є сприяння економічному розвитку та регіональному співробітництву шляхом фінансування проєктів державного та приватного секторів у країнах-членах. ■ В Україні BSTDB зосереджує свою діяльність на енергетиці (включно з відновлюваними джерелами енергії), інфраструктурі, сільському господарстві, логістиці, цифровій інфраструктурі, промислових підприємствах та підтримці фінансового сектору.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Ключові сектори діяльності в Україні	■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Транспорт (та логістика) ■ Агропромисловий комплекс ■ Інформація, комунікації та технології ■ Соціальна інфраструктура ■ Нерухомість та житло
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Механізми торгового фінансування (через українські банки) ■ Кредитні лінії, що фінансуються зовнішніми МФО ■ Змішане фінансування ■ Інвестиції у власний капітал ■ Гарантії
Програми/ ініціативи	■ **Програма 1: Кредитна лінія JBIC–BSTDB для відновлення України та зелених проєктів – до 150 млн доларів США (2024)** Двоступеневий кредит у розмірі до 150 млн доларів США від Японського банку міжнародного співробітництва (JBIC) для BSTDB, призначений для відновлення України та зелених інвестицій. BSTDB використає ці кошти для надання середньо- та довгострокових субординованих кредитів та продуктів торгового фінансування для українських проєктів у таких секторах, як сільське господарство та харчова промисловість, логістика та транспорт, цифрова інфраструктура, фармацевтика та відновлювана енергетика, сприяючи відновленню ключової економічної інфраструктури та прискоренню інвестицій, стійких до кліматичних змін. ■ **Програма 2: Кредитна лінія BSTDB «Green & Ukraine» (2023)** У 2023 році ОеЕВ надав BSTDB довгострокову кредитну лінію у розмірі 30 млн євро, «призначену для проєктів зеленого фінансування та фінансування для підтримки приватного сектору в Україні», забезпечену гарантією Міністерства фінансів Австрії.
Процес подання заявки	■ Компанії з середніми та великими інвестиційними проєктами можуть звернутися безпосередньо до BSTDB із коротким описом проєкту та запитом на фінансування. ■ МСП можуть отримати доступ до фінансування, забезпеченого BSTDB, через місцеві банки, що беруть участь у програмах торгового фінансування або підтримки МСП (наприклад, Creditwest Bank). ■ Фінансування надається через BSTDB після підписання рамкових угод; компанії беруть участь через конкурси або прямі звернення, залежно від програми.

Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	4
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 р. – дотепер)	З лютого 2022 року BSTDB оголосив або підписав нові угоди з українськими компаніями на суму, еквівалентну приблизно 95 млн євро.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ **Вітроенергетика GSI Волинь (OKKO/GNG Group) – кредит на суму 37 млн євро (2025)** BSTDB надає довгостроковий кредит у розмірі 37 млн євро в рамках фінансового пакету на суму 157 млн євро для реалізації проєкту будівництва нової наземної вітроелектростанції потужністю 147 МВт, що реалізується компанією «GNG/Галнафтогаз» у Волинській області спільно з ЄБРР та IFC. Цей проєкт сприятиме збільшенню обсягів постачання екологічно чистої електроенергії в Україні та, за прогнозами, дозволить скоротити викиди CO_2 приблизно на 255 000 тонн щорічно. Проєкт підтримується гарантіями ЄС в рамках UIF, тоді як IFC додатково надаватиме технічну допомогу щодо структурування PPA (Power Purchase Agreement - договір купівлі-продажу електроенергії), врахування кліматичних і гендерних аспектів, а також управління екологічними та соціальними ризиками відповідно до Стандартів ефективності IFC. ■ **Концерн «Галнафтогаз»/OKKO – механізм торгового фінансування на суму до 25 млн євро (2023)** Короткострокова поновлювана лінія торгового фінансування на суму до 25 млн євро для компанії «OKKO» (Концерн «Газнафтогаз») для підтримки імпорту палива та супутніх товарів для її національної мережі АЗС. Ця лінія допомагає підтримувати безперебійне постачання палива та логістику в умовах війни, забезпечуючи можливість продовження роботи транспорту, служб екстреної допомоги та підприємств попри перебої в ланцюгах постачання. ■ **«Метінвест» – кредит на поповнення оборотних коштів у розмірі 10 млн євро для експорту залізної руди (2024)** Однорічна поновлювана кредитна лінія на суму 10 млн євро для торгової дочірньої компанії «Метінвест» з метою фінансування операцій з експорту залізної руди. Кредит забезпечує ліквідність та допомагає підтримувати виробництво й експорт провідної української промислової групи в умовах високого ризику під час війни, сприяючи збереженню робочих місць, податкових надходжень та валютних доходів. ■ **Kernel Group – участь у передекспортному фінансуванні на суму 25 млн доларів США (2024)** Участь у розмірі 25 млн доларів США у синдикованому передекспортному фінансуванні компанії Kernel (Pre-Export Facility), очолюваній Rabobank та ING і підтриманій BSTDB. Фінансування забезпечує оборотний капітал для закупівлі насіння соняшнику, ріпаку та сої у місцевих фермерів, а також подальшої переробки та експорту рослинних олій та шротів на світові ринки.
Критерії інвестування	■ Географічна придатність: проєкт повинен реалізовуватися в країні-члені (Україна є акціонером). ■ Комерційна життєздатність: сильні грошові потоки, стійка спроможність обслуговувати борг. ■ Актуальність сектору: пріоритетні сектори включають енергетику (особливо відновлювані джерела енергії), логістику, сільське господарство, цифрову інфраструктуру, охорону здоров'я, промислові корпорації та фінансові установи. ■ Вплив на розвиток: внесок у економічну стабільність, зайнятість, регіональну інтеграцію. ■ Відповідність критеріям ESG: необхідна відповідність вимогам щодо клімату та охорони навколишнього середовища, особливо для зелених проєктів або проєктів, гарантованих ЄС. ■ Стандарти прозорості та управління, що відповідають практикам багатосторонніх банків розвитку.

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	The Council of Europe Development Bank (Банк розвитку Ради Європи) - **CEB**
Присутність в Україні	Ні, але CEB розглядає можливість відкриття представництва в Києві з 2024 року.
Контактна особа	**Diana Bertje** Керівниця представництва в Україні E-mail: Diana.BERTJE@coebank.org
Короткий опис діяльності	CEB це багатосторонній банк розвитку зі штаб-квартирою в Парижі, Франція (належить 43 державам-членам Ради Європи). Його завданням є зміцнення соціальної згуртованості в Європі шляхом фінансування пріоритетних секторів, зокрема соціального житла, охорони здоров'я, освіти та підтримки вразливих верств населення. З моменту приєднання України до CEB у червні 2023 року банк зосередився на відновленні соціальної інфраструктури, житлі, охороні здоров'я та підтримці ВПО.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Ключові сектори діяльності в Україні	■ Соціальна інфраструктура та житло ■ Інфраструктура ■ Соціальний захист та інтеграція ВПО та вразливих груп населення ■ Мікрофінансування та підтримка мікропідприємств у громадах, що приймають ВПО
Основні фінансові інструменти, доступні для України:	■ Кредити ■ Гранти ■ Змішане фінансування ■ Механізми цільової компенсації (фінансовані CEB програми, що забезпечують пряму компенсацію, виходячи з потреб, домогосподарствам, які мають на це право, через державні механізми)
Програми/ ініціативи	■ **Програма 1**: HOME – Компенсація за зруйновані житлові об'єкти – кредит у розмірі 100 млн євро (2024) Суверенний кредит, спрямований на фінансування компенсацій домогосподарствам, житло яких було зруйноване. Програма реалізується через систему eRecovery (єВідновлення) та передбачає використання житлових сертифікатів для придбання нового житла. ■ **Програма 2**: Житло для ВПО – кредит у розмірі 50 млн євро (2025) Кредит, що надає понад 1 100 пільгових іпотечних кредитів сім'ям ВПО (фіксована ставка 3%, строк до 30 років), заявки на які обробляються в електронному вигляді через Дія, що полегшує довгострокову інтеграцію сімей, які втратили свої домівки. ■ **Програма 3**: Соціальна підтримка ВПО – комплексний кредит на суму 200 млн євро (2025) Найбільший на сьогодні кредит CEB для України, що фінансує житло, соціальні послуги та заходи з інтеграції для ВПО та вразливих верств населення, доповнений грантом у розмірі 550 000 євро від Фонду солідарності з Україною для підготовки 600 соціальних працівників, які працюють на передовій. ■ **Програма 4**: Відновлення інфраструктури охорони здоров'я – кредит у розмірі 100 млн євро для Міністерства охорони здоров'я (2023). Суверенний кредит у розмірі 100 млн євро для Міністерства охорони здоров'я України – перший проєкт CEB у сфері охорони здоров'я в країні – для фінансування відновлення лікарень та медичної інфраструктури, пошкоджених війною, та задоволення нагальних потреб у медичних послугах, включаючи реабілітацію та послуги з психічного здоров'я. Проєкт спрямований на регіони, які сильно постраждали від бойових дій, і має на меті відновити доступ до необхідної медичної допомоги для сотень тисяч людей.

Процес подання заявки	Фінансування СЕВ доступне для урядів держав, муніципальних органів влади, державних установ та державних або приватних банків, які відповідають технічним та соціальним критеріям Банку. Проєктні пропозиції повинні демонструвати значну соціальну додану вартість, фінансову життєздатність та відповідність стандартам СЕВ у сферах охорони навколишнього середовища, закупівель та доброчесності. Заявки зазвичай подаються через національні органи влади або шляхом безпосереднього звернення до штаб-квартири СЕВ. Усі проєкти проходять детальну оцінку та затвердження Адміністративною радою СЕВ.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднені.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 рік – дотепер)	■ Затверджено ≥ 500 млн євро (кілька оголошень). ■ СЕВ також визначив запланований обсяг кредитів для України до 2027 року у розмірі до 1,2 млрд євро, зосередивши увагу на соціальній інфраструктурі, житловому будівництві, охороні здоров'я та підтримці ВПО і вразливих груп населення
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ Підтримка мікрофінансування в Україні – кредит у розмірі 3 млн євро для Банку «Львів» (2024) Перший проєкт СЕВ у сфері мікрофінансування в Україні, що передбачає надання кредиту у розмірі 3 млн євро банку «Львів» для фінансування мікропідприємств у західних регіонах.
Критерії інвестування	Операції СЕВ в Україні повинні забезпечувати високу соціальну додану вартість відповідно до виключно соціального мандату Банку, з акцентом на вразливі групи (ВПО, домогосподарства з низьким рівнем доходу, пацієнти, мікропідприємці). Проєкти повинні бути фінансово та інституційно життєздатними, узгодженими з національними пріоритетами відновлення та відповідати стандартам СЕВ у сферах охорони навколишнього середовища, соціальної сфери, закупівель та доброчесності. Пріоритет надається операціям, що підтримують соціальну згуртованість, доступне житло, доступ до основних послуг, а також соціальні аспекти кліматичного та зеленого переходу.

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	International Finance Corporation, World Bank Group (Міжнародна фінансова корпорація, частина Групи Світового банку) - **IFC**
Присутність в Україні	**Так** Офіс у Києві (Група Світового банку) вул. Алли Тарасової, 5, 2-й поверх Київ, 01001, Україна Телефон: (380 44) 490-6671 Загальна електронна адреса: ukraine@worldbank.org
Контактна особа	**Alejandro Alvarez De La Campa** Керівник програми aalvarez1@ifc.org **Elena Voloshina** Старша представниця у країні evoloshina@ifc.org
Короткий опис діяльності	IFC, член Групи Світового банку, є найбільшою глобальною інституцією з розвитку, що зосереджується на приватному секторі в країнах з ринками, що розвиваються. В Україні програма IFC спрямована на підтримку стійкості підприємств, захист і створення робочих місць, розширення можливостей для вразливих груп населення та залучення максимального обсягу приватного фінансування для відновлення. IFC зосереджується на критичній інфраструктурі (енергетика, житло, транспорт і логістика), агробізнесі, технологіях і цифровій інфраструктурі, виробництві та будівельних матеріалах, а також фінансовому секторі, використовуючи свою Програму економічної стійкості та підтримку донорів для для зниження інвестиційних ризиків і мобілізації приватного капіталу.
Ключові сектори діяльності в Україні	Пріоритетні сектори: ■ Сільське господарство та переробка ■ Транспорт та логістика (включно з залізницею) ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Будівельні матеріали ■ Виробництво ■ Інформація, комунікації та технології ■ Фінансові послуги ■ Соціальна інфраструктура (наприклад, житло, охорона здоров'я) Пріоритетні напрямки: ■ МСП та середні підприємства, включаючи сегменти, що недостатньо охоплені послугами ■ Сталі рішення ■ Відновлювана енергетика
Основні фінансові інструменти, доступні для України	Кредити: ■ Прямий кредит (недержавний/приватний сектор) – прямий та/або опосередкований ■ Субординований борг ■ Змішаний пільговий кредит

Основні фінансові інструменти, доступні для України:	Інвестиції у власний капітал, прямі та через фонди Гарантії та зниження ризиків: ■ Механізми розподілу ризиків з МФО ■ Гарантії торгового фінансування ■ Інші гарантії (наприклад, через Фонд часткових кредитних гарантій) Технічна допомога
Програми/ ініціативи	Програма дій щодо економічної стійкості У рамках більш широкої реакції Групи Світового банку на вторгнення Росії в Україну у грудні 2022 року IFC запустила програму підтримки українського приватного сектору. Хоча спочатку основна увага приділялася короткостроковій підтримці, такій як гарантії та ліквідність, зараз IFC переходить до довгострокового фінансування, включаючи капітальні інвестиції та участь у капіталі в таких ключових галузях, як харчова промисловість, будівельні матеріали, відновлювана енергетика, цифрова інфраструктура та фінансовий сектор. Програма також розширює свою діяльність у сфері видобутку та технічну допомогу для підтримки відбудови. ■ **Етап I**: Стійкість під час російського вторгнення в Україну: зосереджується на постачанні та критично важливих секторах, ВПО та постраждалих муніципалітетах, а також життєво важливій економічній інфраструктурі. ■ **Етап II**: Відновлення та реконструкція: зосереджується на відродженні критично важливих секторів та відновленні інфраструктури.
Процес подання заявок	■ Стандартної форми для подання заявки на фінансування від IFC не існує. Компанії можуть звернутися до IFC безпосередньо та подати інвестиційну пропозицію; ■ Після цього першого контакту та попереднього розгляду, IFC може запросити детальне техніко-економічне обґрунтування та бізнес-план, щоб визначити, чи варто оцінювати проєкт; ■ Інвестиційна пропозиція повинна містити таку попередню інформацію: короткий опис проєкту, спонсорів (історія та діяльність спонсорів, включаючи фінансову інформацію), ринок та продажі (прогнозні обсяги виробництва, ціни за одиницю продукції, цільові показники продажів та частка ринку підприємства), технічну здійсненність, пропоновану фінансову структуру підприємства та тип фінансування від IFC; ■ Комерційні умови фінансування визначаються в кожному конкретному випадку та закріплюються в юридичній інвестиційній угоді. Ця угода передбачає зобов'язання клієнта дотримуватися відповідних стандартів ефективності. На практиці багато українських МСП отримують доступ до фінансування за підтримки IFC опосередковано, через місцеві банки-партнери, які беруть участь у програмах IFC (наприклад, гарантії UIF, ESSF). Більші корпорації та спонсори інфраструктурних проєктів з добре підготовленими пропозиціями можуть звертатися до IFC безпосередньо. Перелік банків-партнерів IFC: ■ ПриватБанк ■ Райфайзен Банк ■ Укрсиббанк ■ Кредіт Агріколь ■ Укргазбанк ■ Укрексімбанк ■ OTP Банк ■ OTP Лізинг
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	За внутрішніми оцінками, реалізовано 23 інвестиційні проєкти.

Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 р. – дотепер)	З лютого 2022 року IFC надала фінансування на суму близько 3 млрд доларів США, у тому числі 1,9 млрд доларів США мобілізованого фінансування (станом на лютий 2026 року).
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ **Lifecell LLC та Datagroup (2024)** Це найбільша окрема пряма іноземна інвестиція в Україні з часу російського вторгнення. Інвестиція спрямована на модернізацію телекомунікаційної інфраструктури України, що принесе користь мільйонам користувачів. IFC та ЄБРР спільно надали загалом 435 млн доларів США у вигляді довгострокового боргу (по 217,5 млн доларів США кожна) для підтримки знакового проєкту за участю двох провідних українських телекомунікаційних компаній. Для зменшення інвестиційних ризиків частина позики IFC була забезпечена гарантіями, наданими ЄК у межах UIF та урядом Франції на підтримку Програми IFC «Економічна стійкість» для України. ■ **GNG/Галнатогаз (2025)** 60 млн євро фінансування проєкту будівництва нової наземної вітроелектростанції потужністю 147 МВт в Україні, що збільшить постачання екологічно чистої електроенергії в країні та дозволить скоротити викиди CO_2 приблизно на 255 000 тонн щорічно. Проєкт підтримується Міністерством закордонних справ та міжнародного розвитку Великої Британії (UK-FCDO) та Європейською комісією в рамках UIF. IFC також надаватиме технічну підтримку для допомоги компанії у структуруванні PPA (Power Purchase Agreement - договір купівлі-продажу електроенергії), врахування кліматичних і гендерних аспектів, а також управління екологічними та соціальними ризиками відповідно до Стандартів ефективності IFC. ■ **«Астарта» — завод з виробництва соєвого протеїнового концентрату (2025)** IFC взяла участь у фінансуванні «Астарти» на суму 40 млн доларів США (27 млн доларів США кредит IFC плюс 13 млн доларів США пільговий кредит від уряду Нідерландів) для будівництва першого в Україні заводу з виробництва соєвого протеїнового концентрату в рамках ліміту Ради директорів IFC у розмірі до 80 млн доларів США. Проєкт підкріплений гарантіями UIF від Європейської комісії та уряду Нідерландів на підтримку програми IFC ERA. Він сприяє розвитку високодохідної переробки сільськогосподарської продукції, диверсифікації експорту, створенню робочих місць та розширенню доступу до ринків для українських фермерів. ■ **Фонд зростання Horizon IV (2023)** IFC виділила 60 млн доларів США на Horizon's Growth Fund IV для підтримки технологічного сектору України. Фонд інвестуватиме переважно у швидкозростаючі технологічні та експортно-орієнтовані компанії середньої капіталізації (переважно з України). ■ **Фонд «Rebuild Ukraine» від Dragon Capital (2025)** IFC та ЄБРР виділяють по 25 млн доларів США на фонд Dragon Capital's Rebuild Ukraine Fund; інвестиції IFC підкріплені гарантіями від ЄС та Франції. Фонд має на меті залучити 250 млн доларів США загального капіталу, орієнтуючись на компанії з різних секторів, що мають вирішальне значення для стійкості та відновлення України. До них належать, серед іншого, роздрібна торгівля та послуги для споживачів, охорона здоров'я, фінансові послуги, будівельні матеріали та сектори, пов'язані з сільським господарством. ■ **MHP SE** Фінансування IFC включає кредит у розмірі 130 мільйонів доларів США на модернізацію та розширення заводу МХП з переробки сільськогосподарських відходів у енергію. Це суттєво збільшило потужність компанії з виробництва зеленої енергії, що, як очікується, зменшить її вуглецевий слід. Перед інвестуванням IFC також надала МХП консультації щодо приведення діяльності компанії у відповідність до Стандартів діяльності IFC, які вважаються міжнародним еталоном сталого розвитку. ■ **Розподіл ризиків через банки (2023–2025)** З 2023 року IFC виділила понад 500 млн доларів США на підтримку зростання МСП через фінансові установи, надаючи пріоритет виробникам агропродовольчої продукції, сталим практикам та підприємствам, що належать жінкам.
Критерії інвестування	IFC надає пріоритет комерційно вигідним проєктам, що відповідають потребам відновлення України. Кожен проєкт проходить ретельну перевірку та оцінку з питань навколишнього середовища, соціальної відповідальності та корпоративного управління (ESG).

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Європейський банк реконструкції та розвитку - **ЄБРР**
Присутність в Україні	**Так** Представництво в Києві вул. Антоновича, 46–46А 03150 Київ, Україна
Контактна особа	**Arvid Tuerkner** Керуючий директор, Україна та Молдова Тел.: +380 44 277 11 00, +380442771160 E-mail: kyiv@ebrd.com
Короткий опис діяльності	■ ЄБРР — це міжнародна фінансова установа, що належить 77 країнам, Європейському Союзу та Європейському інвестиційному банку. Штаб-квартира банку розташована в Лондоні, він фінансує переважно проєкти приватного сектору в понад 40 країнах. ■ У 2025 році ЄБРР інвестував 16,8 млрд євро у 640 проєктів, з яких близько трьох чвертей припадало на приватний сектор, а Україна є однією з його пріоритетних країн.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Ключові сектори діяльності в Україні	■ Інфраструктура ■ МСП ■ Ініціативи з кліматичної та екологічної стійкості ■ Розвиток приватного сектору ■ Агропромисловий сектор ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Зелений перехід
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ **Кредити:** прямі кредити на проєкти, непрямі кредити через місцеві банки; кредитний ризик може повністю брати на себе ЄБРР або частково синдикуватися на ринку; ■ **Інвестиції у власний капітал:** ЄБРР може володіти часткою в капіталі підприємства для підтримки його зростання та розвитку; ■ **Гарантії та механізми розподілу ризиків:** інструменти розподілу ризиків для заохочення кредитування іншими фінансовими установами та гарантії торгового фінансування через програму сприяння торгівлі
Програми/ ініціативи	■ **Програма 1:** (UIF) Програма відновлення фінансової інклюзії: Загальна сума становить 177 млн євро, з них 140 млн євро — гарантії, 30 млн євро — гранти та 7 млн євро — технічна допомога. Програма спрямована на підтримку нових кредитів для МСП в Україні на суму 1,5 млрд євро. Програма забезпечує доступ до фінансування та інвестиційні стимули для малих і середніх підприємств з метою модернізації виробничих потужностей, з акцентом на екологічні технології та відповідність стандартам ЄС. Гранти надаються виключно на капітальні витрати, що допомагає подолати значний дефіцит фінансування для МСП, який поглибився внаслідок війни. Програма включає три продукти, що пропонують комплексний фінансовий захист для МСП: обмежені гарантії перших збитків, обмежені гарантії перших збитків щодо фінансового ризику контрагента, а також цільову технічну допомогу та інвестиційні стимули для довгострокових капітальних інвестицій мікро-, малих та середніх підприємств у технології, що відповідають вимогам ЄС.

Програми/ ініціативи	■ **Програма 2:** (UIF) Програма стійкості: Загальна сума становить 182,5 млн євро, включаючи 150 млн євро у вигляді гарантій, 25 млн євро у вигляді грантів та 7,5 млн євро у вигляді технічної допомоги. Програма спрямована на задоволення нагальних потреб постачальників інфраструктурних, промислових та сільськогосподарських послуг в Україні. Її метою є підтримка основних послуг, сталого відновлення та покращення співпраці в умовах війни. Програма надає гранти на муніципальні проєкти для усунення прогалин у доступності та фінансуванні, зосереджуючись на термінових ремонтах та розвитку інфраструктури. ■ **Програма 3:** (UIF) Програма Hi-Bar: Загальна сума становить 157,5 млн євро, включаючи 150 млн євро у вигляді гарантій та 7,5 млн євро у вигляді технічної допомоги. Мета програми — прискорити інвестиції у заходи щодо пом'якшення наслідків зміни клімату та інноваційні зелені технології в енергетичному секторі України. Програма спрямована на виробництво зеленого водню та критично важливих сировинних матеріалів, підтримку розвитку відновлюваних джерел енергії, підвищення гнучкості енергетичної системи та покращення енергоефективності. Інвестиції сприяють реалізації Національного енергетичного та кліматичного плану та водневої стратегії, спрощують адміністративні процедури та забезпечують відповідність європейським екологічним стандартам. Програма пропонує покриття до 30% для проєктів у сфері відновлюваних джерел енергії та до 45% для інноваційних кліматичних рішень, з можливістю збільшення покриття ризиків, пов'язаних з війною. ■ **Програма 4:** (UIF) Фонд співпраці «Україна FIRST» — державний сектор: Загальна сума грантів становить 10 млн євро. Мета Фонду – надання грантів на конкретні заходи з підготовки проєктів в Україні, які в першу чергу відповідають Стратегічним орієнтаціям UIF та іншим секторам, погодженим Асамблеєю вкладників та ЄБРР. ■ **Програма 5:** (UIF) Фінансування боргу державних підприємств (державне доповнення до Програми Hi-Bar): ЄС надає гарантії на суму 500 млн євро та 5 млн євро на технічну допомогу для сприяння подальшому доступу українських державних підприємств до боргового фінансування шляхом заміни суверенних гарантій гарантіями в рамках UIF. Це зменшує фіскальне навантаження на уряд, одночасно підтримуючи стратегічні інвестиції та надання послуг. ■ **Програма 6:** Resilience and Livelihoods Framework (частина поза UIF): Це широкий пакет на суму 6 млрд євро (у рамках «Пакету стійкості» на час війни) для України. Важливо, що підпроєкти фінансуються з власних звичайних ресурсів Банку. Використовується широкий спектр інструментів фінансування ЄБРР, включаючи кредити, інвестиції у власний капітал, нефінансове розподілення ризиків (гарантії), доповнені технічною допомогою. Ці інструменти служать приватним компаніям, державі, муніципалітетам, муніципальним компаніям та іншим державним компаніям і фінансовим посередникам (включаючи державні банки) в Україні. Програма охоплює всі основні сектори, що мають вирішальне значення для стійкості України в умовах війни. ■ **Програма 7:** Механізм підтримки енергетичної безпеки (Energy Security Support Facility - ESSF) Програма є спеціалізованим механізмом (загальний запланований обсяг – 2 млрд євро) для зміцнення енергетичної безпеки України. У рамках ESSF ЄБРР надає банкам-партнерам гарантії з розподілу ризиків портфеля без фінансування. Ці гарантії частково покривають кредитний ризик банків за субординованими кредитами на енергетичні проєкти. На сьогодні гарантії ЄБРР в рамках ESSF дозволили надати субординованих кредитів на енергетичні проєкти на суму близько 700 млн євро. Принаймні 70% підтриманих субординованих кредитів припадає на зелені проєкти. До 10–20% фінансування може бути спрямовано на модернізацію малих та середніх підприємств відповідно до стандартів ЄС та на впровадження заходів з енергоефективності в приватних домогосподарствах. ■ **Програма 8**: Програма сприяння торгівлі (Trade Facilitation Programme - TFP) TFP є секторально нейтральною, але конкретно націлена на міжнародну торгівлю товарами. Вона дозволяє компаніям у всіх секторах (промисловість, сільське господарство, товари широкого вжитку тощо) імпортувати необхідні ресурси та експортувати продукцію, незважаючи на умови війни. В рамках TFP ЄБРР надає лінії торговельного фінансування та гарантії банкам-партнерам. З 2022 року ЄБРР виділив понад 1,9 млрд євро на лінії торговельного фінансування через українські банки, у тому числі 550 млн євро у 2025 році. Основними інструментами є короткострокові лінії торговельного кредитування та гарантії за документарними акредитивами.

Програми/ ініціативи	■ **Програма 9:** EU4Business – кредитна лінія ЄБРР EU4Business – це спільна ініціатива ЄС та ЄБРР, яка надає субсидовані кредитні лінії українським МСП. ЄБРР надає кредитні кошти (через банки-партнери), а ЄС надає грантове фінансування для інвестиційних стимулів та технічної допомоги. Основна увага приділяється МСП у різних секторах, які прагнуть модернізуватися. Проєкти включають енергоефективне обладнання, цифрові оновлення та розширення виробничих потужностей. Спеціальні механізми підтримують підприємства, які постраждали від війни (очолювані ветеранами, переселенцями тощо). З моменту вторгнення Росії кредитна лінія EU4Business–ЄБРР надала понад 575 млн євро у вигляді кредитів більш ніж 2 000 українських компаній. ■ **Програма 10:** Жінки в бізнесі (Women in Business - WiB) У рамках програми ЄБРР надає кредитні лінії місцевим банкам-партнерам виключно для подальшого кредитування мікро-, малих та середніх підприємств (ММСП), очолюваних жінками. Програма використовує кредитні лінії для банків-партнерів та заходи з підвищення їх кредитоспроможності (програми гарантій або покриття перших збитків), щоб банки могли надавати кредити на вигідних умовах жінкам-підприємцям. У глобальному масштабі програма «Жінки в бізнесі» залучила понад 1 млрд євро фінансування та надала допомогу понад 250 000 жінкам-підприємцям. ■ **Програма 11:** Фонд впливу на малий бізнес (Small Business Impact Fund - SBIF) SBIF — це фонд із залученням коштів від багатьох донорів. ЄБРР управляє фондом, спрямовуючи гранти на розвиток МСП. (Для України SBIF у 2022 році залучив понад 30 млн євро на заходи з підтримки МСП). Фонд надає гранти на технічну допомогу та фінансування бізнес-консультацій. ■ **Програма 12:** Гарантія страхування внутрішніх воєнних ризиків — Механізм гарантій відновлення та реконструкції України (Ukraine Recovery and Reconstruction Guarantee Facility - URGF) ЄБРР надає гарантію на суму до 110 млн євро, призначену для відновлення перестрахувальних потужностей щодо ризиків, пов'язаних з війною в Україні. Її основною метою є надання місцевим страховикам можливості пропонувати комерційне страхування воєнних ризиків (спочатку для внутрішнього транспорту та пов'язаних з ним ризиків), заохочуючи міжнародних перестраховиків до повернення на український ринок. Основний інструмент – гарантія ЄБРР, видана механізму URGF, який, у свою чергу, надає перестрахувальні потужності місцевим українським страховикам.
Загальний обсяг UIF	Станом на грудень 2025 року ЄБРР реалізує 5 програм в рамках UIF із загальним обсягом 1,1 млрд євро, включаючи гарантії на суму 990 млн євро.
Процес подання заявки	1. Оцінка потреб: Проведіть оцінку, щоб визначити, чи відповідає ваш проєкт пріоритетам ЄБРР та критеріям фінансування; 2. Підготовка документів: підготуйте опис проєкту та бізнес-план, фінансову звітність, техніко-економічне обґрунтування, оцінку соціального впливу, юридичні документи, а також оцінку ризиків та план фінансування; 3. Проєктна пропозиція: зверніться до ЄБРР, щоб обговорити ваш проєкт та отримати відгук; 4. Переговори та затвердження: проведення переговорів щодо умов фінансування, включаючи суму позики, процентні ставки, графік погашення та будь-які зобов'язання або умови. Потім проєкт подається на затвердження Раді директорів ЄБРР; 5. Підписання та виділення коштів: після затвердження підписуються фінансові угоди, а кошти виділяються відповідно до узгоджених графіку та умов. На практиці багато українських МСП отримують доступ до фінансування за підтримки ЄБРР опосередковано, через місцеві банки-партнери, які беруть участь у програмах ЄБРР (наприклад, гарантії UIF, ESSF). Більші корпорації та спонсори інфраструктурних проєктів з добре підготовленими пропозиціями можуть звертатися до ЄБРР безпосередньо.

Процес подання заявки	Перелік банків-партнерів ЄБРР: ■ Банк «Львів» ■ Кредіт Агріколь ■ Кредобанк ■ Ощадбанк ■ ОТР Банк ■ ОТР Лізинг ■ ПриватБанк ■ ПроКредит Банк Райфайзен Банк ■ Укрексімбанк ■ Укргазбанк ■ Укрсиббанк
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Станом на 31 грудня 2025 року підписано 220 інвестиційних проєктів
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 рік – дотепер)	В Україні ЄБРР зобов'язався інвестувати загалом понад 9 млрд євро з початку російської агресії (станом на 31 грудня 2025 року).
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ **Фонд «Rebuild Ukraine» від Dragon Capital (2025):** IFC та ЄБРР виділяють по 25 млн доларів США на фонд «Rebuild Ukraine» від Dragon Capital; інвестиції IFC підкріплені гарантіями від ЄС та Франції. Фонд має на меті залучити 250 млн доларів США загального капіталу, орієнтуючись на компанії з різних секторів, що мають вирішальне значення для стійкості та відновлення України. До них належать, зокрема, роздрібна торгівля та послуги для споживачів, охорона здоров'я, фінансові послуги, будівельні матеріали та сектори, пов'язані з сільським господарством. ■ **Нафтогаз – кредитна лінія на 500 млн євро для екстреної закупівлі газу (2025):** ЄБРР затвердив найбільший в історії одноразовий кредит для України – поновлювану кредитну лінію на 500 млн євро для «Нафтогазу» з метою фінансування екстреного імпорту газу напередодні зими. Операція на 90% забезпечена гарантією UIF та підтримується грантами від Норвегії, що допомагає захистити енергетичну безпеку України в умовах війни, зберігаючи при цьому ліквідність «Нафтогазу». ■ **Укренерго – кредит «Підтримка стійкості» на суму до 90 млн євро + гранти на суму 60 млн євро (2025):** Діяльність ЄБРР в рамках програми «Підтримка стійкості» для «Укренерго» поєднує суверенний кредит на суму до 90 млн євро з грантами донорів на суму близько 60 млн євро для реконструкції пріоритетних підстанцій та створення резервних запасів критично важливого обладнання. Цей пакет заходів посилює спроможність оператора системи передачі електроенергії відновлювати, експлуатувати та захищати ключові частини мережі передачі в умовах постійних ракетних та дронових ударів. ■ **МХП – кредит ЄБРР на суму 40 млн євро в рамках спільного фінансування на суму 100 млн євро зі Swedfund та BII (2025):** ЄБРР організовує пакет фінансування на суму 100 млн євро для МХП, що включає кредит ЄБРР на суму 40 млн євро, 20 млн євро від Swedfund та 30 млн євро від British International Investment, щоб зміцнити стійкість агропромислової групи в умовах війни. Ці кошти спрямовані на інвестиції в енергетичну безпеку та ефективність, переробку соняшнику, модернізацію обладнання та географічну диверсифікацію, а також на підтримку програм з питань гендерної рівності, молоді та реінтеграції ветеранів серед понад 30 000 співробітників МХП в Україні.

Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ **Нова Пошта – пріоритетний незабезпечений мультивалютний кредит на суму 50 млн євро для розширення у 2025–2026 роках (2025):** Через механізм Програми зміцнення стійкості та забезпечення засобів до існування (Resilience and Livelihoods Framework - RLF) «Нова Пошта V» ЄБРР надає пріоритетний незабезпечений мультивалютний кредит у розмірі 50 млн євро (транш 1 – 35 млн євро, виділених під час підписання; транш 2 – 15 млн євро на розсуд Банку) у гривнях та євро для підтримки плану капітальних витрат компанії на 2025–2026 роки. Фінансування спрямовано на оптимізацію та розширення мережі, інвестиції в IT та енергоефективність, а також на заходи з інклюзивного відновлення (включаючи декарбонізацію та покращення доступу для жінок), з очікуваним інвестиційним грантом у розмірі до ~1,5 млн євро від Трастового фонду «TaiwanBusiness–EBRD» та Спеціального фонду реагування на кризові ситуації. ■ **GNG/Галнафтогаз (2025):** 60 млн євро фінансування проєкту будівництва нової наземної вітроелектростанції потужністю 147 МВт в Україні, що збільшить постачання стійкої електроенергії в країні та дозволить скоротити викиди CO2 приблизно на 255 000 тонн щорічно. Проєкт підтримується Міністерством закордонних справ та міжнародного розвитку Великої Британії (UK-FCDO) та Європейською комісією в рамках UIF. IFC також надасть технічну підтримку для структурування PPA (Power Purchase Agreement - договір купівлі-продажу електроенергії), врахування кліматичних і гендерних аспектів, а також управління екологічними та соціальними ризиками відповідно до Стандартів ефективності IFC. ■ **Power One – приватний проєкт пікової електрогенерації та системи акумулювання енергії (BESS) на 22,3 млн євро (2025):** ЄБРР надає кредит у розмірі 22,3 млн євро, доповнений грантом від Норвегії у розмірі 3 млн євро, компанії Power One для фінансування газопоршневих пікових електростанцій потужністю приблизно 36,8 МВт та акумуляторних систем зберігання енергії потужністю 31,5 МВт на заході Україні. Проєкт додає до енергомережі вкрай необхідні гнучкі потужності та системи накопичення, покращуючи стабільність системи, інтегруючи відновлювані джерела енергії та підтримуючи енергетичну трансформацію в умовах війни. ■ **Lifecell LLC та Datagroup (2024): Це найбільша окрема пряма іноземна інвестиція в Україні з часу російського вторгнення:** Інвестиція спрямована на модернізацію телекомунікаційної інфраструктури України, що принесе користь мільйонам користувачів. IFC та ЄБРР спільно надали загалом 435 млн доларів США у вигляді довгострокового боргу (по 217,5 млн доларів США кожна) для підтримки масштабного проєкту за участю двох провідних українських телекомунікаційних компаній. ■ **Нова Пошта – пріоритетний кредит у розмірі 70 млн євро на капітальні витрати у 2024 році та понад 600 бомбосховищ (2024):** У рамках своєї Програми зміцнення стійкості та забезпечення засобів до існування (Resilience and Livelihoods Framework - RLF) ЄБРР надає пріоритетний корпоративний кредит у розмірі 70 млн євро («Nova Poshta IV») для фінансування інвестиційної програми Nova Post на 2024 рік. Вона передбачає розширення та модернізацію мережі поштоматів і відділень, а також закупівлю нового логістичного обладнання. Проєкт також фінансує встановлення понад 600 укриттів і захисних капсул у хабах та відділеннях, що дасть змогу забезпечити безперебійну й безпечну роботу служби доставки посилок попри постійну загрозу повітряних атак. ■ **Укргідроенерго – кредит на відновлення ГЕС у надзвичайних ситуаціях на суму 200 млн євро (2023):** У рамках своєї Програми зміцнення стійкості та забезпечення засобів до існування (Resilience and Livelihoods Framework - RLF) ЄБРР надав Укргідроенерго суверенний кредит на суму 200 млн євро, включаючи пільговий кредит на суму 100 млн євро, наданий Італією, для відновлення та стабілізації ключових гідроелектростанцій, пошкоджених внаслідок війни. Операція включає до 150 млн євро на критично важливе обладнання на ГЕС «Дніпро» та «Середньодніпровська» та до 50 млн євро на екстрену ліквідність, що підтримує екологічно чисте виробництво електроенергії та балансування системи. ■ **Нафтогаз – кредит на газосховища/стратегічні запаси у розмірі 200 млн євро (2023):** ЄБРР надав Нафтогазу кредит під державну гарантію у розмірі 200 млн євро для створення стратегічних запасів газу та зміцнення підземних сховищ України напередодні опалювальних сезонів. Ризик розподіляється між Норвегією та Нідерландами в рамках пакету заходів Банку щодо забезпечення стійкості в умовах війни, що підвищує здатність України протистояти шокам у постачанні.

Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ **Укренерго – кредит на екстрене відновлення передавальної мережі, до 300 млн євро (2022):** ЄБРР затвердив кредит під державну гарантію на суму до 300 млн євро для «Укренерго» на ремонт пошкоджених війною високовольтних підстанцій та об'єктів енергомережі, а також на надання капітальної підтримки оператору системи передачі. Проєкт забезпечує екстрене відновлення мережі, допомагаючи підтримувати стабільність енергосистеми України після масштабних атак. ■ **Нафтогаз – поновлювана кредитна програма на суму 300 млн євро для імпорту газу (2022):** У 2022 році ЄБРР надав Нафтогазу поновлювану кредитну лінію на суму 300 млн євро як перший інструмент енергетичної безпеки в умовах війни для забезпечення імпорту газу на опалювальний сезон 2022–2023 років. Це фінансування допомогло зберегти безперебійність постачання газу до домогосподарств та критичної інфраструктури попри російське вторгнення. ■ **Розподіл ризиків через банки (2022–2025):** З початку повномасштабного вторгнення ЄБРР використовував нефінансовані гарантії з розподілу ризиків портфеля, щоб забезпечити безперебійний кредитний потік через банківську систему України, що дозволило надати понад 3,6 млрд євро фінансування для українських МСП через понад 40 механізмів із 12 партнерськими фінансовими установами. Ці гарантії частково покривають кредитний ризик банків за новими кредитами, відкриваючи доступ до нових кредитів для мікро-, малих та середніх підприємств у сферах сільського господарства, виробництва, торгівлі, транспорту, логістики та енергоефективності/зелених інвестицій, що часто доповнюється покриттям перших збитків з боку ЄС та двосторонніх донорів у межах UIF та EU4Business.
Критерії інвестування	■ Тип проєкту: ЄБРР підтримує проєкти приватного сектору, а також деякі проєкти державного сектору, що сприяють розвитку приватного сектору; ■ Стандарти фінансової звітності: зазвичай позичальники повинні подавати фінансову звітність відповідно до МСФЗ або еквівалентних національних стандартів, що визнані на міжнародному рівні; ■ Мінімальний обсяг фінансування: ЄБРР зазвичай надає кредити на суму від 2 до 250 млн євро, при цьому середній розмір кредиту становить 25 млн євро; ■ Вимоги до аудиту: Фінансова звітність повинна бути перевірена незалежним аудитором. Аудит повинен проводитися відповідно до Міжнародних стандартів аудиту (ISA).

ЄІБ та ЄІФ

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Європейський інвестиційний банк (**ЄІБ**) та Європейський інвестиційний фонд (**ЄІФ**)
Присутність в Україні	**Так** Регіональний центр ЄІБ для Східної Європи вул. Володимирська, 101, 01033 Київ, Україна +380 44 390 80 18 kyiv@eib.org
Контактна особа	**Крістіна Мікулова** Керівниця регіонального центру ЄІБ у Східній Європі kyiv@eib.org
Короткий опис діяльності	Європейський інвестиційний банк (ЄІБ) зі штаб-квартирою в Люксембурзі є органом Європейського Союзу, що надає довгострокові кредити, та є одним із найбільших у світі багатосторонніх банків розвитку, який зосереджує свою діяльність на заходах щодо боротьби зі зміною клімату, інноваціях, сталому розвитку інфраструктури та розвитку приватного сектору. Європейський інвестиційний фонд є частиною Групи ЄІБ і спеціалізується на інвестиціях у власний капітал, наданні гарантій та інших інструментів розподілу ризиків через банки, фонди та інших фінансових посередників з метою поліпшення доступу до фінансування для малих і середніх підприємств та компаній середньої капіталізації по всій Європі. В Україні Група ЄІБ фінансує державну інфраструктуру, енергетику, транспорт, комунальні послуги та стійкість приватного сектору, підтримуючи аварійні ремонти, реконструкцію та шлях країни до інтеграції в ЄС.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Ключові сектори діяльності в Україні	■ Громадська інфраструктура ■ Транспорт та логістика ■ Енергетика ■ Соціальна інфраструктура (школи, лікарні, медичні заклади, соціальне житло та комунальна інфраструктура)
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Суверенні та субсуверенні позики ■ Кредити державним підприємствам та великим корпораціям ■ Гарантії ■ Інвестиції у власний капітал (через ЄІФ та фонди) ■ Гранти ■ Технічна допомога ■ Доступ МСП до фінансування (зазвичай через гарантії ЄІБ/ЄІФ)
Програми/ ініціативи	■ **Програма 1: Ініціатива ЄІБ «ЄС для України» (EU4U) та Фонд «ЄС для України»** Ініціатива «ЄС для України» надає підтримку в надзвичайних ситуаціях та на етапі раннього відновлення для реконструкції України. У рамках цієї ініціативи Фонд «ЄС для України» об'єднує понад 400 млн євро внесків держав-членів для підтримки операцій Групи ЄІБ та фондів приватного сектору, тоді як гранти ЄС (наразі понад 200 млн євро) поєднуються з кредитами ЄІБ для відновлення систем водопостачання, соціального житла, централізованого теплопостачання та енергетичної інфраструктури. Він також фінансує консультаційні програми (наприклад, EU4U Advisory) для допомоги державним органам та банкам у підготовці та реалізації високоякісних проєктів, що відповідають стандартам ЄС.

Програми/ ініціативи	■ **Програма 2: (UIF) EFSD+ Ukraine PPG (гранти на підготовку проєктів) — EIF** Програма розширює фінансування мікро-, малих та середніх підприємств, підтримуючи їхнє відновлення, зелений перехід та інклюзивне зростання, а також допомагаючи їм адаптуватися до ринкових збоїв у воєнний час. У межах UIF ЄС надає 150 млн євро портфельних гарантій через ЄІБ, що, як очікується, дозволить залучити близько 1 млрд євро нових кредитів для ММСП через місцевих фінансових посередників. ■ **Програма 3: (UIF) Гарантійний механізм EU4Business I (управляється ЄІБ та ЄІФ)** EU4Business Guarantee Facility I — це часткова портфельна гарантія, що підтримується ЄС, яка реалізується ЄІБ та ЄІФ від імені Європейської комісії з метою покращення доступу до фінансування для ММСП у вибраних країнах Східного партнерства, включаючи Україну. Початковий механізм фінансується з Інвестиційної платформи сусідства ЄС (NIP) і має пакет гарантій для України у розмірі 20 млн євро, який, як очікується, дозволить залучити близько 167 млн євро нових кредитів для МСП у країні. Гарантії, як правило, покривають значну частину кредитного ризику за відповідними кредитами для МСП у таких секторах, як сільське господарство, виробництво, торгівля та інновації, що дозволяє банкам-учасникам пропонувати більш тривалі терміни погашення, менші вимоги до застави та нижчу вартість фінансування. ■ **Програма 4: (UIF) JASPERS – Спільна допомога для підтримки проєктів у європейських регіонах (у частині програми, що стосується України)** Через JASPERS ЄС та ЄІБ надають 10 млн євро технічної допомоги, щоб допомогти українським органам влади та ініціаторам проєктів підготувати, структурувати та реалізувати великомасштабні проекти в сферах інфраструктури та відновлення. Підтримка охоплює виявлення та відбір проєктів, підготовку техніко-економічних обґрунтувань, аналіз витрат і вигід та приведення у відповідність до стандартів ЄС, що прискорює реалізацію та підвищує банківську привабливість пріоритетних інвестицій. Крім того, JASPERS підтримує українських партнерів у розробці стратегій у ключових секторах, впровадженні реформи управління державними інвестиціями, організації впровадження платформи Ukraine FIRST для підготовки проєктів та наданні підтримки у розбудові потенціалу. ■ **Програма 5: (UIF) проєкт відновлення водопостачання в Україні** Цей комплексний кредит ЄІБ фінансує модернізацію, відновлення та кліматичну стійкість інфраструктури водопостачання та водовідведення у регіонах, що постраждали від війни та раніше були окуповані, покращуючи доступ до безпечної питної води, санітарії та зменшуючи витоки та забруднення. Перший етап поєднує кредит ЄІБ у розмірі 100 млн євро з інвестиційним грантом ЄС у розмірі 25 млн євро та 3 млн євро в рамках UIF на технічну допомогу, спрямовану на комунальні підприємства та муніципалітети по всій Україні. ■ **Програма 6: (UIF) Інвестиційний грант для «Нафтогазу» (газова безпека та декарбонізація)** Ця програма забезпечує енергетичну безпеку України на зимовий сезон 2025–2026 років, надаючи «Нафтогазу» можливість закуповувати, імпортувати та зберігати стратегічні запаси газу, зобов'язуючи при цьому реінвестувати еквівалентну суму в проєкти з відновлюваних джерел енергії та декарбонізації. Вона поєднує суверенний кредит ЄІБ у розмірі 350 млн євро, гарантований в рамках Ukraine Facility, з інвестиційним грантом ЄС у розмірі 127 млн євро, що фінансується Норвегією та надається через UIF для зміцнення енергетичної стійкості в умовах постійних російських атак. ■ **Програма 7: (UIF) Соціальне житло в Україні – Транш 1 (пілотна фаза)** Цей пілотний проєкт спрямований на задоволення гострих потреб України у житлі, особливо для ВПО та вразливих груп населення, шляхом фінансування будівництва близько 1 500 одиниць соціального житла, що перебуває у державній власності, у вибраних муніципалітетах. Ця операція поєднує кредит ЄІБ на соціальне житло з інвестиційним грантом ЄС у розмірі 50 млн євро в рамках UIF, а також сприяє впровадженню стійкої моделі державного орендного житла, що відповідає найкращим практикам ЄС. ■ **Програма 8: (UIF) Прямі іноземні інвестиції ЄС та інтеграція в єдиний ринок ЄС** Ця програма мобілізує приватні інвестиції та прискорює інтеграцію України в єдиний ринок ЄС шляхом зниження ризиків корпоративних та інфраструктурних проєктів у таких секторах, як відновлювані джерела енергії, виробництво, агропромисловий комплекс, критично важливі сировинні матеріали та цифровізація. У межах UIF ЄС надає близько 230 млн євро гарантій та 20 млн євро інвестиційних грантів через ЄІБ, маючи на меті залучити загалом близько 780 млн євро інвестицій, що сприятимуть зміцненню конкурентоспроможності та приведенню нормативно-правової бази у відповідність до стандартів ЄС.

Програми/ ініціативи	■ **Програма 9: (UIF) Програма та грант «Централізоване теплопостачання в Україні»** Ця програма передбачає надання кредиту «Україна: централізоване теплопостачання» у розмірі 200 млн євро, спрямованого на модернізацію муніципальних систем централізованого теплопостачання, підвищення енергоефективності громадських будівель та розширення відновлюваних і децентралізованих джерел тепла. Пріоритет надається регіонам, що постраждали від конфлікту та звільнені від окупації, з метою зменшення втрат енергії та підвищення надійності теплопостачання для домогосподарств та соціальної інфраструктури. ■ **Програма 10: (UIF) Ukraine FIRST – Фонд інфраструктурних проєктів (IPF)** Ukraine FIRST підтримує підготовку та реалізацію пріоритетних інфраструктурних інвестицій у таких секторах, як енергетика, транспорт, водопостачання та соціальні послуги, у рамках програми відновлення України та інтеграції з ЄС. Завдяки фінансуванню у розмірі 20 млн євро в рамках Ukraine Facility, а також по 5 млн євро від ЄІБ та ЄБРР, програма фінансує підготовку проєктів, техніко-економічні обґрунтування та проєктні роботи, сприяючи створенню портфеля проєктів, придатних для фінансування, та залученню більших обсягів фінансування від ЄІБ та інших міжнародних фінансових інституцій. ■ **Програма 11: (UIF) Спеціальний пакет ЄІБ для державного сектору в рамках Ukraine Facility** У рамках Ukraine Facility у розмірі 50 млрд євро Європейська комісія та Група ЄІБ домовилися про спеціальний пакет гарантій для державного сектору загальною сумою близько 1,95 млрд євро, що дозволить ЄІБ надавати нове фінансування для відновлення та реконструкції України. Ця гарантія забезпечує портфель суверенних та субсуверенних операцій у пріоритетних секторах, таких як енергетика, транспорт (включно з «Шляхами солідарності»), водопостачання та водовідведення, муніципальна інфраструктура, соціальне та доступне житло, освіта та професійне навчання. Цей спеціальний пакет дозволяє ЄІБ продовжувати кредитування державного сектору України на доступних умовах під час війни шляхом заміни або доповнення суверенних гарантій гарантіями з бюджету ЄС. ■ **Програма 12: Гарантійний механізм EU4Business II (у частині програми, що стосується України, EU4Business під управлінням ЄІФ)** EU4Business Guarantee Facility II — це часткова портфельна гарантія, підтримана ЄС, яка реалізується ЄІФ від імені Європейської комісії з метою покращення доступу до фінансування для ММСП в Україні. Первісний механізм фінансується з Інвестиційної платформи сусідства ЄС (NIP) і має пакет гарантій у розмірі 40 млн євро, який, як очікується, дозволить залучити близько 250 млн євро нових кредитів для МСП в Україні. Гарантії, як правило, покривають значну частину кредитного ризику за відповідними кредитами для МСП у таких секторах, як сільське господарство, виробництво, торгівля та інновації, що дозволяє банкам-учасникам пропонувати більш тривалі терміни погашення, менші вимоги до застави та нижчу вартість фінансування. ■ **Програма 13: Пілотна програма експортних кредитів ЄІФ** Це підтримана ЄС програма портфельних гарантій, якою керує ЄІФ і яка розподіляє ризик експортного кредитування з учасницями - експортно-кредитними агентствами (включно з EIFO, Finnvera, Exim Banca Românească, SID, SACE, Altum та EXIMBANKA SR) щодо операцій з Україною. Надаючи (контр) гарантії, що покривають ризик невиплати з боку українських імпортерів, пілотна програма дозволяє експортно-кредитним агентствам зменшити ризик європейських МСП, які експортують до України, допомагаючи їм розвивати та розширювати експорт товарів і послуг попри ризики, пов'язані з війною. Цей інструмент підкріплений гарантією ЄС у рамках InvestEU (напрям «Конкурентоспроможність МСП»).
Процес подання заявки	Українські державні інституції та державні компанії зазвичай отримують доступ до фінансування ЄІБ через суверенні або субсуверенні кредити, підготовлені у співпраці з Урядом України та узгоджені з національними пріоритетами та програмами ЄС (UIF, EU4U). Від ініціаторів проєктів очікується підготовка проєктної пропозиції та документації щодо техніко-економічного обґрунтування, включаючи екологічні та соціальні оцінки відповідно до стандартів ЄІБ, а потім взаємодія з відповідною операційною командою ЄІБ або Регіональним центром у Києві. Приватні компанії та МСП зазвичай отримують підтримку Групи ЄІБ опосередковано через місцеві банки-партнери та фінансових посередників, які беруть участь у кредитних лініях та програмах гаранті ЄІБ/ЄІФ. Такі компанії подають заявки безпосередньо до банків-учасників, які надають кредити на умовах, покращених за рахунок коштів ЄІБ.

Процес подання заявки	Перелік банків-партнерів ЄІБ: ■ Банк «Львів» ■ Райфайзен Банк ■ Кредобанк ■ Піреус Банк ■ ПриватБанк ■ ПроКредит Банк ■ Укрексімбанк ■ Укргазбанк
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	З 2022 року ЄІБ надав Україні понад 4 млрд євро, досягнувши «робочої швидкості», коли кожні два тижні розпочинаються нові проєкти. 2025 рік став рекордним: було надано майже 1,5 млрд євро нового фінансування, включаючи гранти, а також 700 млн євро у вигляді виплат на проєкти, що безпосередньо впливають на повсякденне життя людей – енергетика, водопостачання, опалення, транспорт, охорона здоров'я, освіта, цифрові послуги та підтримка малого бізнесу, зокрема інноваційного, через інвестиції у власний капітал та гарантування експортних кредитів. Значна частина цієї підтримки була спрямована на енергетичну стійкість.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 рік – дотепер)	Фінансування ЄІБ для України з початку повномасштабного вторгнення перевищило 4 млрд євро і було спрямоване на відновлення інфраструктури, забезпечення функціонування критично важливих послуг та зміцнення загальної стійкості економіки.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ Нафтогаз – кредит на суму 350 млн євро на забезпечення газової безпеки та декарбонізацію (додаткове фінансування у 2025 та 2026 роках) Кредит ЄІБ для «Нафтогазу» на придбання довгострокових запасів газу напередодні зими, що стабілізує енергопостачання для домогосподарств та підприємств в умовах постійних російських атак. Операція підкріплена гарантією ЄС в рамках UIF та контрактно пов'язана з інвестиціями «Нафтогазу» на аналогічну суму в проєкти з відновлюваних джерел енергії та декарбонізації. ■ Укргідроенерго – 120 млн євро на «Підтримку стабільності та відновлення УГЕ» (2025) Кредит головному виробнику гідроелектроенергії в Україні на ремонт стратегічних гідроелектростанцій (наприклад, Канів, Кременчук, Дніпро), пошкоджених війною, зміцнення стабільності енергомережі та збереження потужностей з низьким рівнем викидів вуглецю. Операція є частиною пакету для державного сектору в рамках механізму ЄС Ukraine Facility, поряд з «Відновленням III», «Відновленням водних ресурсів» та «Централізованим теплопостачанням». ■ Укрзалізниця»/«Шляхи солідарності» – 50 млн євро на модернізацію залізничних прикордонних переходів (2025) Перерозподіл 50 млн євро фінансування ЄІБ на користь «Укрзалізниці» для модернізації ключових залізничних прикордонних переходів з Польщею, Словаччиною, Угорщиною та Румунією, що дозволить збільшити експортно-імпортні потужності в рамках ініціативи ЄС–Україна «Шляхи солідарності» та підтримати логістику в умовах війни.
Критерії інвестицій	■ Відповідність основним пріоритетам Групи ЄІБ та політиці ЄС, зокрема у сфері боротьби зі зміною клімату та екологічної стійкості, цифровізації, соціальної та територіальної згуртованості, а також глобальних інвестицій із значним впливом (у даному випадку – відновлення України та інтеграція в ЄС). ■ Бути технічно та економічно доцільними та «привабливими для банків». ■ Відповідати екологічним та соціальним стандартам ЄІБ. ■ Відповідати вимогам ЄІБ щодо закупівель, доброчесності та боротьби з шахрайством.

5.7. МІЖНАРОДНІ ФІНАНСОВІ ОРГАНІЗАЦІЇ (DFIs)

ПРОАНАЛІЗОВАНІ DFIs ПІДТРИМУЮТЬ ПРОЄКТИ В БІЛЬШОСТІ СЕКТОРІВ ЕКОНОМІКИ

Підтримка UIF Підтримка в рамках UIF

Назва установи	Сума фінансування*	Фінансові ринки	Соціальний сектор	Енергетика	Транспорт	Сільське господарство	Критичні матеріали	Цифровізація	Клімат	Виробництво	ТА
DFI - €1,3 млрд											
BGK	€230 млн	UIF	UIF	UIF	UIF				UIF		
BII	€288 млн										
BIO	€20 млн										
CDP	€100 млн	UIF									
COFIDES	Сума уточнюється										
DEG	€82.5 млн										
DFC	€65 млн										
Finnfund	€25 млн										
FMO	€39 млн										
IFD	€75 млн										
JBIC	€130 млн										
Norfund	€45 млн										
NRB	€156 млн		UIF	UIF	UIF	UIF	UIF		UIF	UIF	
OeEB	€30 млн										
Proparco	€17 млн										
SIFEM	€13 млн										
Swedfund	€75 млн										

* Наведені обсяги є індикативними та можуть включати різні типи показників (бюджети програм, портфелі проектів чи планові обсяги). Деталі у профілях інституцій у Посібнику або безпосередньо у відповідних установ.

Австрія (OeEB)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Oesterreichische Entwicklungsbank AG (Австрійський банк розвитку) - OeEB.
Країна	Австрія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого представництва в Україні немає.
Контактна особа	**Matus Takac** Старший менеджер, інвестиції та фінансування matus.takac@oe-eb.at
Короткий опис діяльності	Як приватна акціонерна компанія з державним мандатом, OeEB надає фінансування на умовах, близьких до ринкових, але може брати на себе більший економічний ризик, ніж комерційні банки. OeEB набуває фінансову частку в компаніях у країнах, що розвиваються, та на ринках, що формуються, і підсилює ефект розвитку за допомогою супутніх заходів.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Публічна інформація про ліміти чи окремі обсяги фінансування для України відсутня.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Виробництво ■ Агропромисловість ■ Інформація, комунікації та технології ■ Транспорт (та логістика)
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Непряме фінансування через фонди, такі як EFSE та GGF, які надають позики або інвестують в Україну. ■ Гранти
Програми/ ініціативи	■ Кредитна лінія BSTDB Green & Ukraine (2023): У 2023 році OeEB надав BSTDB довгострокову кредитну лінію у розмірі 30 млн євро, «призначену для проєктів зеленого фінансування та фінансування для підтримки приватного сектору в Україні», забезпечену гарантією Міністерства фінансів Австрії. ■ OeEB є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.
Процес подання заявки	Українські компанії отримують доступ до фінансування OeEB переважно опосередковано через партнерські установи (наприклад, BSTDB та українські банки, які користуються механізмами EFSE та GGF, в які інвестує OeEB). Компанії, зацікавлені у співпраці, зазвичай працюють зі своїм місцевим банком або МФО, що є партнером OeEB; у разі більших транзакцій із сильним спонсором (часто австрійським або європейським інвестором) проєктні пропозиції також можна обговорювати безпосередньо з інвестиційною командою OeEB через їх веб-сайт.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднені.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Жодних окремих проєктів публічно не оприлюднено.
Критерії інвестування	Не вказано.

Бельгія (BIO)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Belgian Investment Company for Developing Countries (Бельгійська інвестиційна компанія для країн, що розвиваються) - BIO.
Країна	Бельгія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого офісу в Україні немає.
Контактна особа:	**Jonathan Walton** Спеціаліст з інвестицій jonathan.walton@bio-invest.be **Francois Maudet** francois.maudet@bio-invest.be
Короткий опис діяльності	Місія Бельгійської інвестиційної компанії для країн, що розвиваються, полягає у підтримці сильного приватного сектору в країнах, що розвиваються, та країнах з перехідною економікою, щоб надати їм можливість досягти зростання та сталого розвитку в рамках Цілей сталого розвитку.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	BIO планує інвестувати понад 20 млн євро в найближчі роки саме в Україну, зосередившись на таких ключових секторах, як зелена енергетика, стале сільське господарство та фінансові послуги.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Фінансові послуги ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Агропромисловість ■ Інфраструктура
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Інвестиції у власний капітал ■ Кредити ■ Гарантії ■ Гранти
Програми/ ініціативи	BIO є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.
Процес подання заявки	Компанії можуть подавати заявки безпосередньо через сторінку «Подати заявку на інвестиції» на сайті BIO.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	1
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 — дотепер)	5 млн євро
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Кредитна лінія для МСП від Банку «Львів» (2025): Флагманським початковим проєктом BIO в Україні є партнерство з Банком «Львів», регіональним українським банком. У липні 2025 року BIO підписала Лист про наміри щодо угоди про фінансування на суму 5 млн євро з Банком «Львів» — це перша інвестиція BIO в Україні. Інструмент являє собою довгострокову кредитну лінію, спрямовану на розширення банком кредитування МСП по всій Україні.
Критерії інвестування	Не вказано.

Велика Британія (BII)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	British International Investment (Британська міжнародна інвестиційна організація) - BII
Країна	Велика Британія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого офісу в Україні немає.
Контактна особа	**Lilian Bergman** Директорка з інвестицій lbergman@bii.co.uk **Colin Buckley** Головний юрисконсульт cbuckley@bii.co.uk
Короткий опис діяльності	Британська установа з фінансування розвитку та інвестор, що впливає на суспільство, з місією допомогти вирішити найбільші глобальні виклики розвитку шляхом інвестування гнучкого капіталу для підтримки зростання та інновацій у приватному секторі. Пріоритетними секторами для інвестицій є зелена інфраструктура, технології та інше.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	У 2023 році уряд Великої Британії виділив BII до 250 млн фунтів стерлінгів нового капіталу спеціально для підтримки нового інвестиційного портфеля в Україні.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Інфраструктура ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Фінансові послуги ■ Агропромисловий комплекс
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Субординований борг ■ Гарантії
Програми/ ініціативи	■ IFC Ukraine MRPA (угода про розподіл ризиків у сфері торгового фінансування): BII надасть 25 млн дол. США для спільного покриття ризиків у межах Глобальної програми торгового фінансування IFC в Україні з метою підтримки постачання критично важливих товарів. ■ Програма сприяння торгівлі (TFP) ЄБРР з розподілом ризиків – BII надає гарантії на суму до 37 млн доларів США для розподілу ризиків ЄБРР у сфері торговельного фінансування в Україні. ■ BII також є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.
Процес подання заявки	Для торгового фінансування українські імпортери та експортери працюють через свої місцеві банки, які беруть участь у Глобальній програмі торгового фінансування IFC або Програмі сприяння торгівлі (TFP) ЄБРР. BII виступає гарантом розподілу ризиків для IFC/ЄБРР, тому компанії не звертаються до BII напряму.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднюються.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.

Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	2025 рік — кредит для МХП: BII інвестував 30 млн євро в МХП, провідну агропромислову компанію України, з метою збереження робочих місць та підтримки стійкості продовольчо-сільськогосподарського сектору під час війни, зокрема для підтримання виробництва та експорту. Ця інвестиція була частиною пакету фінансування на суму 100 млн євро, організованого ЄБРР, який включав 40 млн євро від ЄБРР та 20 млн євро від Swedfund.
Критерії інвестування	Не вказано.

Данія (IFDK)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Impact Fund Denmark - IFDK (раніше IFU)
Країна	Данія
Присутність в Україні	Так. Офіс розташований у приміщенні Посольства Данії в Україні. smo@impactfund.dk
Контактна особа	**Søren Møller** Керівник представництва, Київ Сфера діяльності: приватний та державний сектори Електронна пошта: smo@impactfund.dk **Oleksii Parkhomchuk** Директор з інвестицій Сфера відповідальності: приватний сектор Електронна пошта: opa@impactfund.dk **Andrii Frytsiuk** Менеджер з інвестицій Сфера відповідальності: приватний сектор Електронна пошта: anf@impactfund.dk
Короткий опис діяльності	IFDK інвестує в ринки, що розвиваються, шляхом мобілізації капіталу, застосування суворих критеріїв ESG та оцінки впливу, здійснення активного управління та забезпечення відповідального виходу з інвестицій для стимулювання сталого зростання.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	■ **Приватний сектор**: IFDK має бюджет у розмірі 560 млн данських крон для інвестицій в Україні у 2025–2028 роках, виділений у межах програми підтримки України Данським МЗС. ■ **Державний сектор**: фінансування IFDK державного сектору повністю забезпечується за рахунок данської допомоги на розвиток. Остаточна сума наразі на обговоренні.
Ключові сектори діяльності в Україні	**Приватний сектор:** IFDK зосереджує свою діяльність у таких секторах: ■ Енергетика ■ Фінансові послуги ■ Охорона здоров'я ■ Агропромисловість IFDK також може розглядати проєкти, що виходять за межі його секторальної спрямованості, якщо вони сприяють економічній стійкості України. **Державний сектор:** ■ Водопостачання та управління ■ Очищення стічних вод ■ Енергетика ■ Комунальні послуги (розподіл та ефективність) ■ Інфраструктура

Основні фінансові інструменти, доступні для України	**Приватний сектор**: ■ Кредити (пріоритетні, субординовані) ■ Інвестиції у власний капітал ■ Гарантії **Державний сектор**: ■ Пільгові кредити ■ Гранти та технічна допомога
Програми/ ініціативи	Перелічені у розділі «Відкриті ліміти» вище.
Процес подання заявки	Для проєктів як у приватному, так і в державному секторах: ■ Подання заявки через веб-сайт або електронною поштою контактній особі IFDK. ■ IFDK проведе попередній відбір. ■ Діалог між представниками проєкту та інвестиційною командою IFDK.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	11
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	IFDK вклав понад 550 млн данських крон в український бізнес та інфраструктуру після 2022 року.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	**Приватний сектор**: ■ Банк «Львів» (2024): IFDK надав банку «Львів» субординований кредит у розмірі 7 млн євро для зміцнення спроможності банку надавати фінансування МСП/ ММСП на заході Україні. ■ Horizon Capital Growth Fund IV (2023): IFDK виділив 5 млн доларів США на фонд, що підтримує швидкозростаючі технологічні та експортно-орієнтовані компанії. **Державний сектор**: ■ Львівська каналізація/біогаз (2025): грант у розмірі 12 млн євро від IFDK на модернізацію львівської очисної станції, включаючи перший в Україні великомасштабний біогазовий комплекс. Очікується, що ці модернізації дозволять зменшити скидання фосфору на 69%, біологічну потребу в кисні на 64% та скоротити викиди CO_2 на 40%, що еквівалентно 12 000 тонн на рік. ■ Водопровід у Первомайську (2025). У рамках фінансування громадської інфраструктури IFDK надав грант у розмірі 3,6 млн євро місту Первомайськ у Миколаївській області на реконструкцію головного водопроводу міста. Очікується, що проєкт дозволить заощадити понад 1 млн кубічних метрів води та скоротити викиди CO_2 майже на 600 тонн на рік.
Критерії інвестування	**Приватний сектор**: ■ Комерційно вигідний проєкт; ■ Позитивний економічний, соціальний та/або екологічний вплив; ■ Близькі до стадії готовності до будівництва (Ready-to-Build - RTB) або такі, що наближаються до неї. **Державний сектор**: ■ Пріоритетні сектори; ■ Інституційна спроможність муніципалітетів реалізувати проєкт; ■ Фінансові можливості муніципалітетів щодо отримання кредиту;

Іспанія (COFIDES)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Compañía Española de Financiación del Desarrollo (Іспанська компанія з фінансування розвитку) - **COFIDES**
Країна	Іспанія
Присутність в Україні	В Україні немає окремого представництва.
Контактна особа	Телефон: (+34) 91 562 60 08 Факс: (+34) 91 561 00 15 Електронна пошта: cofides@cofides.es Пропозиції: unidad.calidad@cofides.es **Raúl Moreno** Керівник апарату президента/Міжнародні відносини Електронна пошта: raul.moreno@cofides.es
Короткий опис діяльності	COFIDES має за завдання сприяти конкурентоспроможності іспанської економіки, її інтернаціоналізації та глобальному сталому розвитку. Щодо України, COFIDES підтримує зусилля з відновлення країни, зосереджуючись на стратегічній підтримці іспанських компаній, які реалізують інвестиційні або експортні проєкти з метою відбудови країни, насамперед шляхом надання їм спеціального фінансування та гарантій.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Публічна інформація про ліміти чи окремі обсяги фінансування для України відсутня.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Транспорт (та логістика) ■ Агропромисловість ■ ІКТ та цифрові технології ■ Інфраструктура
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Інвестиції у власний капітал ■ Кредити ■ Змішане фінансування ■ Технічна допомога ■ Гарантії
Програми/ ініціативи	COFIDES є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.
Процес подання заявки	Українські компанії отримують фінансування від COFIDES опосередковано, оскільки заявником має бути іспанська компанія або проєкт з чітко визначеним «іспанським інтересом». Для української компанії процес полягає в тому, щоб спочатку знайти іспанського бізнес-партнера (наприклад, інвестора, покупця, постачальника або партнера для створення спільного підприємства). Потім ця іспанська компанія відповідає за процес подання заявки; вона повинна безпосередньо зв'язатися з COFIDES та подати детальний бізнес-план і фінансовий план для проєкту в Україні.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднено.

Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.
Критерії інвестування	Не вказано.

Італія (CDP/SIMEST)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Cassa Depositi e Prestiti S.p.A. (АТ «Каса депозитів і позик») - CDP Società Italiana per le Imprese all'Estero (Італійська компанія з підтримки діяльності підприємств за кордоном) - SIMEST
Країна	Італія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого офісу в Україні немає.
Контактна особа	Немає спеціальних контактних осіб у офісі. ■ **CDP** **Annalisa Signorini** Міжнародні інституційні відносини annalisa.signorini@cdp.it З Італії: 800.020.030 ((для отримання інформації про продукти Simest натисніть 1.2) З-за кордону: +390685960058 ■ **Simest** Тел: 06.686351 Сертифікована електронна пошта: simest@legalmail.it
Короткий опис діяльності	■ CDP — підтримує економічний розвиток Італії, інтернаціоналізацію італійських компаній та співпрацю в галузі розвитку. Щодо України, CDP виступає ключовим фінансовим підрозділом італійського уряду, спрямовуючи масштабне фінансування на підтримку державного та приватного секторів країни, зосереджуючись на стратегічних напрямах: критичній інфраструктурі, енергетиці та підтримці малого та середнього бізнесу, особливо в аграрному секторі. ■ SIMEST — це компанія групи CDP, що спеціалізується на підтримці інтернаціоналізації італійських компаній та управляє державними коштами від імені Міністерства закордонних справ Італії. Щодо України, завданням SIMEST є підтримка участі Італії у відновленні країни шляхом надання фінансової підтримки безпосередньо італійським компаніям, які експортують капітальні товари, інвестують в українські дочірні компанії або беруть участь у спільних підприємствах, тим самим стимулюючи італійсько-українські ділові партнерства.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Публічна інформація про ліміти чи окремі обсяги фінансування для України відсутня, за винятком випадків, зазначених у окремих ініціативах нижче.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Інфраструктура ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Передове машинобудування ■ Агропромисловість ■ Охорона здоров'я ■ Транспорт (та логістика) ■ Оборона ■ Інформація, комунікації та технології
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Інвестиції у власний капітал

Програми/ ініціативи:	**CDP:** ■ Ліміт фінансування для проєктів приватного сектору в Україні: CDP пропонує до 10 млн євро на кожен проєкт за рахунок власних коштів; більші обсяги зазвичай структуруються за допомогою спільного фінансування та розподілу ризиків із МФО (ЄІБ, ЄБРР, Світовий банк) та гарантій ЄС. ■ Європейський флагманський фонд для відбудови України: CDP підписав лист про наміри разом з AFD, BGK, KfW та ЄС, що свідчить про готовність Італії внести свій внесок у фонд. ■ CDP є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України. ■ CDP також управляє платформою Business Matching (платформою для встановлення бізнес-контактів) у партнерстві з SACE та ЄБРР, призначеною для налагодження зв'язків між італійськими компаніями (особливо МСП) та міжнародними діловими партнерами. Для України її використовували для проведення спеціальних заходів «цифрового бізнес-метчингу», доступних лише за запрошеннями. **SIMEST**: ■ Підтримка італійських підприємств, орієнтованих на експорт: SIMEST наразі виділяє щонайменше 300 млн євро у вигляді безповоротних експортних внесків (фактично субсидій на експортні операції у розмірі до 5% від вартості операції, захід Фонду 295/73 «Україна») та 100 млн євро у вигляді субсидованих кредитів (Фонд 394/81) для італійських компаній, що експортують до України або інвестують у неї.
Процес подання заявки	Зазвичай українські компанії отримують доступ до фінансування CDP та SIMEST опосередковано, у партнерстві з італійськими компаніями. На практиці українська фірма повинна спочатку знайти італійського експортера або інвестора, зацікавленого у спільному проєкті, та спільно розробити договір або інвестиційний план (наприклад, через ініціативи з налагодження ділових контактів CDP/SACE/ ЄБРР або інші італійсько-українські бізнес-платформи). Потім італійська компанія подає офіційну заявку до CDP або SIMEST через відповідний онлайн-портал або банківські канали, вказавши Україну як країну призначення та додавши необхідну проєктну та фінансову документацію.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднено.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Кредит для енергетичного сектору «Укргідроенерго» (2024): Італія, за допомогою субсидованого кредиту в розмірі 100 млн євро з Ротаційного фонду для співпраці в галузі розвитку, яким управляє CDP, спільно з кредитом ЄБРР у розмірі 100 млн євро, надає підтримку головній державній гідроенергетичній компанії України «Укргідроенерго» для відновлення та зміцнення критично важливої гідроенергетичної інфраструктури.
Критерії інвестування	Не вказано.

Нідерланди (FMO)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Nederlandse Financierings-Maatschappij voor Ontwikkelingslanden N.V. (Нідерландська компанія фінансування розвитку) - FMO
Країна	Нідерланди
Присутність в Україні	Спеціального місцевого офісу в Україні немає.
Контактна особа	**George Janssen,** Старший інвестиційний спеціаліст g.janssen@fmo.nl
Короткий опис діяльності	FMO (Нідерланди) фінансує комерційно вигідні підприємства та проєкти у ключових секторах розвитку та пропонує фінансування у формі кредитів, інвестицій у власний капітал та гарантій для сприяння сталому зростанню. Наразі організація реалізує проєкти у 85 країнах.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Відкриті ліміти або спеціальні асигнування для України не оприлюднюються.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Фінансові послуги ■ Агропромисловий сектор ■ Енергетика ■ Комунальні послуги
Основні інструменти фінансування, доступні для України	■ Кредити ■ Субординований борг ■ Інвестиції у власний капітал ■ Гарантії ■ Гранти
Програми/ ініціативи	FMO є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.
Процес подання заявки	Зазвичай компанії або проєкти на відповідних ринках звертаються до FMO через веб-сайт або через їх підрозділи (Енергетика, Агробізнес, Фінансові установи).
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	2
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	45 млн доларів США
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ Участь у Horizon Capital Growth Fund IV (2023): FMO виділила 20 млн доларів США на Horizon Capital Growth Fund IV, фонд прямих інвестицій, що підтримує IT-компанії та компанії-експортери. ■ Передекспортне фінансування (Pre-Export Facility) для Kernel (2024): FMO внеском у розмірі 25 млн доларів США приєдналися до передекспортного фінансування Kernel, очолюваного голландськими Rabobank та ING Bank і підтриманого Чорноморським банком торгівлі та розвитку. Кошти будуть використані для закупівлі насіння соняшнику, ріпаку та сої у місцевих фермерів для подальшої переробки та експорту рослинних олій та шротів на світові ринки.
Критерії інвестування	Не вказано.

Німеччина (DEG)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH (Державна фінансова установа розвитку Німеччини) - DEG
Країна	Німеччина
Присутність в Україні	Спеціального місцевого офісу в Україні немає.
Контактна особа	**Eva Miriam Fuchs** Офіс DEG у Берліні info@deginvest.de
Короткий опис діяльності	DEG пропонує фінансування, консультації та підтримку підприємствам приватного сектору, що працюють у країнах, що розвиваються, та країнах з ринками, що формуються. DEG надає підтримку, спираючись на глибоке знання ринку, вплив та досвід у сфері кліматичних і зелених інвестицій, а також на свою міжнародну мережу, щоб сприяти перспективним інвестиціям, що мають вплив на розвиток.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Публічно не розкрито відкритих лімітів або окремо виділених обсягів фінансування для України.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Агропромисловий сектор ■ Транспорт (та логістика) ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Виробництво ■ Інформація, комунікації та технології ■ Фінансові послуги
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Прямий кредит (недержавний/приватний сектор), але лише з покриттям ■ Гранти та технічна допомога
Програми/ ініціативи	■ **Програма ImpactConnect**: це програма кредитування, яку реалізує Федеральне міністерство економічного співробітництва та розвитку Німеччини, а партнером з реалізації є DEG; програма може використовуватися для підтримки інвестиційних проєктів німецьких компаній в Україні. ■ **DeveloPPP**: ця програма, яку реалізують DEG Impulse GmbH та GIZ, зосереджена на державно-приватних партнерствах для компаній, які хочуть реалізувати комерційно вигідні проєкти, що мають вплив на розвиток у країнах, що розвиваються, та на ринках, що формуються. Проєкти, які сприяють відбудові України, наразі є пріоритетним напрямком програми. DEG є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.
Процес подання заявки	DEG не має місцевого представництва в Україні, тому заявки обробляються безпосередньо через штаб-квартиру в Кельні, Німеччина. Українські компанії або європейські інвестори, що ведуть діяльність в Україні, можуть зв'язатися з нами за адресою info@deginvest.de або через платформи співпраці DEG, такі як ImpactConnect.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	37
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	82,5 млн євро

Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ Кредит для NOTUS Energy (2025): DEG виділила 5 млн євро в рамках фінансування ImpactConnect компанії NOTUS для розвитку вітропарків в Україні. ■ Кредит для Goldbeck Solar Group (2024): DEG виділила 5 млн євро в рамках фінансування ImpactConnect для Goldbeck Solar Group на розвиток сонячних парків в Україні. ■ Проєкт з опріснення води Boreal Light (2023): DEG Impulse через програму develoPPP виділила близько 3,2 млн євро грантового фінансування компанії Boreal Light на встановлення п'яти сонячних установок з опріснення води та десяти систем УФ-дезінфекції в Миколаєві, що забезпечить чистою питною водою до 200 000 осіб та зміцнить стійке до кліматичних змін та зелених інвестицій водопостачання. ■ Програма з розмінування компанії «Нібулон» (2023): DEG Impulse, використавши близько 4,8 млн євро фінансування від BMZ у рамках програми develoPPP, профінансувала придбання машин для розмінування, проведення обстежень та створення сервісного центру для гуманітарного проєкту компанії «Нібулон» з розмінування, що дозволило очистити від мін тисячі гектарів сільськогосподарських угідь в Україні та сприяло відновленню безпечного ведення сільського господарства та експорту. ■ Інвестиція у Horizon Capital Growth Fund IV (2023): DEG інвестувала 20 млн дол. США у Horizon Capital Growth Fund IV — фонд прямого інвестування, що підтримує IT-компанії та експортоорієнтований бізнес.
Критерії інвестування	**Критерії ImpactConnect** Фінансування можливе, якщо: ■ дочірня компанія визнаної німецької або європейської компанії вже працює в країні, що розвивається, або планує вийти на її ринок; ■ компанія є стабільно прибутковою і може обслуговувати кредит за рахунок своєї операційної діяльності; ■ інвестиція створює додаткову цінність з точки зору політики розвитку, наприклад, шляхом створення робочих місць.

Норвегія (Norfund)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	The Norwegian Investment Fund for Developing Countries (Норвезький інвестиційний фонд для країн, що розвиваються) - **Norfund**
Країна	Норвегія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого офісу в Україні немає.
Контактна особа	**Simen Berger Øby** Старший віце-президент фонду «Україна» simen.oby@norfund.no
Короткий опис діяльності	■ Norfund належить уряду Норвегії та фінансується ним. Роль Norfund полягає у сприянні створенню стійких підприємств та галузей у країнах, що розвиваються, шляхом надання інвестицій у власний капітал та іншого ризикового капіталу. ■ Уряд Норвегії доручив Norfund інвестувати в Україну через окремий Інвестиційний фонд для України (Ukraine Investment Fund), підтримуючи відновлення країни та розбудову стійкої економіки. ■ Метою мандату щодо України є сприяння розвитку стійкої підприємницької діяльності та створенню робочих місць в Україні. Фонд має на меті підтримувати інвестиції, які інакше не були б здійснені через високий рівень ризику в Україні. Інвестиційний фонд для України також покликаний мобілізувати приватний капітал, заохочуючи приватних інвесторів інвестувати разом із фондом або надихаючись його діяльністю.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україну	На сьогоднішній день в Інвестиційний фонд для України виділено 500 млн норвезьких крон (по 250 млн норвезьких крон у 2024 та 2025 роках у рамках Програми Нансена), з можливістю подальшого виділення коштів у наступні роки.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Агропромисловий комплекс ■ Транспорт (та логістика) ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Виробництво ■ Інформація, комунікації та технології ■ Фінансові послуги ■ Інфраструктура
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Субординований борг ■ Інвестиції у власний капітал
Програми/ ініціативи	■ Інвестиційний фонд для України (Програма Нансена): Спеціальний мандат на інвестиції в приватний сектор та критичну інфраструктуру України; на сьогодні виділено 500 млн норвезьких крон, з акцентом на відновлювані джерела енергії, фінансову інклюзію, масштабовані підприємства та зелену інфраструктуру. ■ Norfund є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України
Процес подання заявки	■ Розробити надійний бізнес-план, що демонструє прибутковість та стійкість. ■ Відповідати пріоритетним секторам Norfund (енергетика, сільське господарство, інфраструктура тощо). ■ Звернутися до Norfund безпосередньо через його веб-сторінку. ■ Подати інвестиційні пропозиції, які демонструють як фінансову життєздатність, так і вплив на розвиток.

Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	1
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	100 млн норвезьких крон (приблизно 8,5 млн євро)
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Індустріальний парк M10 у Львові (2025): приблизно 100 млн норвезьких крон у вигляді інвестицій у власний капітал від Інвестиційного фонду для України для розширення складських потужностей в індустріальному парку M10 у Львові, створення ключового логістичного хабу для імпорту та експорту та забезпечення до ~3 000 робочих місць.
Критерії інвестування	■ Максимум 35% власності ■ Максимум 50% вторинного капіталу ■ Інвестиції на етапі зростання ■ Сума інвестицій: 5–30 млн доларів США

Польща (BGK)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Bank Gospodarstwa Krajowego (Національний банк розвитку Польщі) - **BGK**
Країна	Польща
Присутність в Україні	**Так** Bank Gospodarstwa Krajowego Представництво вул. Петра Сагайдачного, 11 04070 Київ Україна
Контактна особа	**Piotr Antkiewicz** Представник BGK у Києві piotr.antkiewicz@bgk.pl **Agnieszka Falkowska** Директорка Департаменту міжнародних інструментів розвитку BGK Agnieszka.Falkowska@bgk.pl **Karol Tofil** Керівник Управління міжнародного партнерства та аналітики BGK Karol.Tofil@bgk.pl
Короткий опис діяльності	BGK — державний банк розвитку Польщі, який надає кредити, гарантії та інструменти розподілу ризиків, що мобілізують приватні інвестиції для відновлення та реконструкції. В Україні він зосереджується на підтримці проєктів, що фінансуються ЄС, та польських інвесторів, які беруть участь у реконструкції України. BGK, державний банк розвитку Польщі, залучає приватні інвестиції за допомогою кредитів, гарантій та інструментів розподілу ризиків. Відбудова та відновлення України здійснюватимуться через програми в межах Ukraine Facility, зокрема за участі польських інвесторів у відновленні України.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	У рамках прямого фінансування BGK можна буде фінансувати проєкти на суму до 50 млн євро з 20% власного капіталу інвестора.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Інфраструктура ■ Енергетика ■ Виробництво ■ Транспорт та логістика ■ Фінансові послуги ■ Муніципальні інвестиції (гарантія портфеля) ■ МСП/ММСП (гарантія портфеля)
Основні фінансові інструменти, доступні для України	Механізм розподілу ризиків з банками-посередниками в Україні В межах UIF: ■ **портфельна гарантія (для банків-посередників в Україні) з грантовою складовою;** ■ **інвестиційний кредит BGK з гарантією ЄС;** ■ **технічна допомога, пов'язана з інструментами ЄС.** Крім того, компонент технічної допомоги для муніципальних інвестицій фінансуватиметься з польських ресурсів.

Програми/ ініціативи	■ Підтримка українських МСП: У 2023 році BGK розпочав програму підтримки українських МСП за механізмом розподілу ризиків із КредоБанком та ПриватБанком. Програма була доповнена в межах UIF та спрямована на кредитування в прифронтових регіонах. ■ Пряме кредитування інфраструктури: На URC 2025 BGK підписав лист про наміри щодо траншу UIF у розмірі 180 млн євро, який дозволить надавати прямі кредити на великі інфраструктурні проєкти в Україні, частково покриті гарантією ЄС. ■ Підтримка муніципальних інвестицій в Україні: Угода перебуває на стадії переговорів з ЄК. ■ Підтримка мікро-, малих та середніх підприємств в Україні, фаза 3: Угода перебуває на стадії переговорів з ЄК. ■ Європейський флагманський фонд для відбудови України: BGK підписав лист про наміри разом із KfW, AFD, CDP та ЄС, підтвердивши готовність Польщі зробити внесок до фонду. Фонд ефективно об'єднає державні та приватні ресурси для відбудови України.
Процес подання заявки	Щодо продуктів для МСП/оборотного капіталу, компанії подають заявки через українські банки-партнери (наприклад, Кредобанк, ПриватБанк), які беруть участь у програмах, гарантованих BGK/ЄС. Щодо більших інвестиційних проєктів у рамках Ukraine Facility, компанії звертаються до команди BGK з питань Ukraine Facility (ukraine.facility@bgk.pl) або до Київського представництва для обговорення критеріїв придатності, структурування та гарантій ЄС/змішаного фінансування. Потім BGK та партнери перевіряють проєкти на відповідність політиці та банківській придатності перед укладенням договорів в межах UIF.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Підтримка українських МСП, етапи 1 та 2: Європейський Союз виділив загалом 40 млн євро на підтримку українських підприємств у формі кредитів, наданих українськими банками, забезпечених механізмом розподілу ризиків за рахунок коштів ЄС. У грудні буде укладено угоду з Кредобанком щодо механізму компенсації кредитного ризику – на суму, еквівалентну 10 млн євро, виплачену у польських злотих, для зміцнення фінансування сектору МСП в Україні за рахунок польських ресурсів. Програми в межах UIF перебувають на стадії переговорів.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Підтримка українських МСП, етапи 1 та 2: 40 млн євро від Європейського Союзу для забезпечення кредитів, наданих українськими банками. Наразі коштів ще не виділено. Програми в межах UIF перебувають на стадії переговорів.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Підтримка українських МСП, фази 1 і 2 — механізм розподілу ризиків із Кредобанком і ПриватБанком: старт у 2023 році з Кредобанком та додаткове розширення у 2024 році для Кредобанку і ПриватБанку. Загалом 40 млн євро через Кредобанк і ПриватБанк у межах програми підтримки МСП, гарантованої ЄС, з метою підвищення привабливості кредитування МСП та покращення доступу українських МСП до фінансування.
Критерії інвестування	Підтримка українських МСП, етапи 1 та 2: Критерії відповідно до вимог банків-посередників. Програми в межах UIF наразі перебувають на стадії переговорів, тому критерії відбору будуть опубліковані після остаточного узгодження угод з ЄС. Пряме фінансування BGK з гарантією UIF: можливе фінансування проєктів вартістю понад 5 млн євро з 20% власного капіталу інвестора. У секторах енергетики, транспорту, виробництва та переробки, а також технологій подвійного призначення.

Сполучені Штати Америки (DFC)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	U.S. International Development Finance Corporation (Міжнародна корпорація фінансування розвитку США) - DFC
Країна	Сполучені Штати Америки
Присутність в Україні	Немає спеціального місцевого офісу в Україні
Контактна особа	**Katherine Klaric** Директорка по Європі (регіональна керівниця проектів DFC у Європі) Katherine.Klaric@dfc.gov **Carlos DeJuana** Керуючий директор, DFC (керівник з питань проектного фінансування/інвестицій) Carlos.DeJuana@dfc.gov
Короткий опис діяльності	DFC підтримує приватний сектор України за допомогою кредитів, акціонерного капіталу, гарантій та страхування політичних ризиків і ризиків війни, щоб забезпечити безперебійну роботу підприємств та стимулювати інвестиції у відновлення.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Відкриті ліміти або спеціальні асигнування для України публічно не розкриваються.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ МСП/фінансова інклюзія ■ Енергетика ■ Охорона здоров'я ■ Інфраструктура ■ Сільське господарство/продовольча безпека ■ Критичні мінерали
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Гарантії ■ Інвестиції в акціонерний капітал ■ Страхування політичних ризиків та ризиків війни ■ Технічна допомога
Програми/ ініціативи	■ **Страхування військових та політичних ризиків:** Надає розширений пакет страхування військових та політичних ризиків (WRI/PRI) для приватного сектору України з метою зниження ризиків прямих іноземних інвестицій, торгівлі та проєктів з відновлення. ■ **Механізми розподілу ризиків:** DFC фінансувала різні механізми розподілу ризиків із місцевими банками (зокрема, «Банком Львів», «Кредобанком», «Піреус Банком», «ПроКредитом» та «Райффайзеном») для підтримки кредитування МСП та корпоративних клієнтів у пріоритетних секторах. ■ **U.S.–Ukraine Reconstruction Investment Fund (вересень 2025 р.):** DFC вніс 75 млн доларів США у вигляді стартового капіталу до Інвестиційного фонду США-Україна для відновлення. ■ DFC є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР-G7 для України.
Процес подання заявки	Почніть на сторінці «Подати заявку» на вебсайті DFC, перегляньте критерії придатності та оберіть відповідний продукт (борг, акціонерний капітал, гарантії або PRI/військові ризики); подайте коротку попередню заявку або зв'яжіться з інвестиційним спеціалістом у відповідній галузі для попереднього обговорення; у разі відповідності DFC запросить подати повну заявку та провести комплексну перевірку; DFC надасть відповідні вказівки.

Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднено.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	■ Розширення страхування військових ризиків (>350 млн дол.) (2024): DFC оголосив про пакет нових угод зі страхування політичних ризиків для України на суму 357 млн дол., включаючи механізм перестрахування на суму 50 млн дол. з ARX (через Aon) та великі контракти зі страхування політичних ризиків у сферах експорту агропромислової продукції, виробництва та освіти, що розширює доступне покриття військових ризиків. ■ Механізми розподілу ризиків IFC/DFC/Raiffeisen для МСП та компаній середньої капіталізації (2024): DFC приєдналася до IFC та Raiffeisen Bank Ukraine у запуску механізму для компаній середньої капіталізації на суму 150 млн євро з метою розподілу кредитного ризику портфеля та спрямування приблизно 30% коштів на проекти у сфері відновлюваної енергетики та енергоефективності.
Критерії інвестування	Не вказано.

Фінляндія (Finnfund)

finnfund

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Finnish Fund for Industrial Cooperation Ltd. (Фінський фонд промислового співробітництва) - **Finnfund**
Країна	Фінляндія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого представництва в Україні немає.
Контактна особа	**Patrik Bredbacka** Старший радник з питань партнерства та розвитку бізнесу patrik.bredbacka@finnfund.fi +358 40 545 8447
Короткий опис діяльності	Finnfund інвестує в прибуткові бізнес-проєкти, що сприяють сталому розвитку та реалізуються відповідальними підприємствами в країнах, що розвиваються. Фонд інвестує виключно в приватні підприємства на ринкових умовах і, як правило, розглядає проєкти, що перебувають на пізній стадії розробки або вже реалізуються, та/або мають достатній масштаб.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Відповідно до національного плану Фінляндії з відновлення України, Finnfund виділив 25 млн євро (до кінця 2025 року) на українські проєкти. Цей пакет фінансування для України вимагає участі фінських компаній (як інвесторів, постачальників технологій або співвласників) і спрямований на великі проєкти на пізній стадії.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Лісове господарство ■ Інформація, комунікації та технології ■ Сільське господарство та агропромисловий комплекс ■ Інші сектори
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити ■ Співінвестиції ■ Інвестиції в загальні фонди
Програми/ ініціативи	■ Finnfund є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР-G7 для державних фінансових інституцій в Україні. ■ Окрім участі Finnfund в Інвестиційній платформі ЄБРР–G7–DFI для України, ■ Фінляндія також управляє Фінсько-українським інвестиційним фондом (FUIF) (через Міністерство закордонних справ, а не через Finnfund). ■ FUIF надає пільгові кредити (10–20 млн євро на проєкт) у межах 50 млн євро (2025). Фінансування гарантується Finnvera. Також можуть надаватися гранти на імпорт критично важливих товарів. Проєкти зазвичай вимагають використання фінського контенту. ■ Finnpartnership, що управляється Finnfund та фінансується Міністерством закордонних справ Фінляндії, є програмою ділового партнерства, яка підтримує фінські компанії у розробці комерційно стійких проєктів на ринках, що розвиваються, зокрема в Україні. За допомогою грантів у розмірі до 8 млн євро (2024–2028) ця ініціатива допомагає компаніям освоювати нові ринки, налагоджувати партнерські відносини та готувати інвестиції, приділяючи особливу увагу таким секторам, як будівництво, виробництво, ІКТ та зелені технології. Finnpartnership посилює вплив Фінляндії на розвиток, мобілізуючи експертизу приватного сектору та сприяючи відповідальній, довгостроковій діловій співпраці.

Процес подання заявок	Українським компаніям потрібно буде або: ■ створити спільне підприємство з фінською компанією; або ■ закуповувати технології або послуги від фінських компаній (Finnfund підтримуватиме інвестиції); або ■ бути об'єктом інвестицій (компанія у власності Фінляндії в Україні). Компанії, що відповідають вимогам, можуть надіслати неформальну заявку. Для оцінки проєкту буде потрібно надати план проєкту.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	1
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	15 млн
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Інвестиції у Horizon Capital Growth Fund IV (2023): FMO інвестувала 15 млн доларів США у Horizon Capital Growth Fund IV, фонд прямих інвестицій, що підтримує IT-компанії та компанії-експортери.
Критерії інвестування	Не вказано.

Франція (Proparco)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Société de Promotion et de Participation pour la Coopération Economique - (Товариство сприяння та участі в економічному співробітництві) Proparco
Країна	Франція
Присутність в Україні	**Так** AFD, Expertise France та Proparco 2, Майдан Незалежності 01001, Київ
Контактна особа	Представництво AFD в Україні Електронна пошта: afdukraine@afd.fr **Stéphane Froissardey** Регіональне управління Proparco для Євразіїіі froissardeys@proparco.fr
Короткий опис діяльності	Proparco, підрозділ групи AFD, що працює у приватному секторі, підтримує відновлення України. Це фінансування дозволяє забезпечити безперебійність торгівлі за допомогою гарантій з розподілом ризиків, наданих спільно з ЄБРР, та спрямувати капітал у фонди, орієнтовані на Україну, та банки-партнери, які фінансують малі та середні підприємства.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Відкриті ліміти або спеціальні асигнування для України публічно не розкриваються.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Фінансові послуги ■ Сільське господарство та агропромисловість. ■ Енергетика та комунальні послуги
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Гранти, кредити та гарантії для підприємств та банків ■ Співфінансування з міжнародними фінансовими інститутами ■ Фінансування інвестиційними фондами ■ Підтримка МСП за допомогою довгострокового фінансування/кредитних ліній через банки-партнери
Програми/ ініціативи	■ **Програма сприяння торгівлі (TFP) ЄБРР із розподілом ризиків** – Proparco надає гарантії на суму до 20 млн доларів для розподілу ризиків ЄБРР у сфері торговельного фінансування в Україні. ■ **Європейський флагманський фонд для відбудови України:** AFD (та сама група, що й Proparco) підписала лист про наміри разом із BGK, CDP, KfW та ЄС, що свідчить про зобов'язання Франції внести свій внесок у фонд. ■ Proparco також є учасником **Інвестиційної платформи ЄБРР-G7 для України.**
Процес подання заявки	Українські компанії зазвичай отримують підтримку Proparco опосередковано через банки-партнери та фонди (наприклад, українські банки, що використовують Програму сприяння торгівлі (TFP) ЄБРР), а не подаючи заявки безпосередньо. Компанії, які потребують торговельного фінансування, повинні звернутися до свого місцевого банку та дізнатися, чи можуть операції бути покриті в рамках TFP, де Proparco надає гарантії з розподілу ризиків. Для більших корпоративних або фондових проєктів із значним впливом на розвиток – особливо тих, що передбачають участь французьких або європейських спонсорів – компанії також можуть звернутися до київського офісу Групи AFD або скористатися онлайн-формами Proparco «Зв'язатися з нами / Подати проєкт».
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднено.

Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Інвестиції у Horizon Capital Growth Fund IV (2024): Proparco інвестувала 17,3 млн євро у Horizon Capital Growth Fund IV, фонд прямих інвестицій, що підтримує IT-компанії та компанії-експортери.
Критерії інвестування	Не вказано.

Чехія (NRB)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Národní rozvojová banka, a.s. (Національний банк розвитку) - **NRB**
Країна	Чехія
Присутність в Україні	Спеціального місцевого представництва в Україні немає
Контактна особа	Електронна адреса: nrb_global@nrb.cz **Для отримання додаткової інформації про проєкти в Україні:** Електронна адреса: nrb_global@nrb.cz
Короткий опис діяльності	NRB — це національний банк Чеської Республіки, що підтримує державну політику економічного та соціального розвитку. Щодо України, він виступає ключовим інструментом чеського уряду у плані реконструкції, надаючи гарантії для зниження ризиків та сприяння участі чеських компаній у відновленні критичної інфраструктури, енергетики та охорони здоров'я.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Загальний обсяг нашої програми становить 156 млн євро гарантованих кредитів.
Ключові сектори діяльності в Україні	Приватні інвестиції: ■ Енергетика ■ Комунальні послуги, ■ Виробництво ■ Агропромисловість ■ Технології подвійного призначення, ■ Транспорт (та логістика) ■ Клімат та зелені інвестиції ■ Соціальна інфраструктура ■ Критично важливі сировинні матеріали
Основні фінансові інструменти, доступні для України	Індивідуальні гарантії за інвестиційними кредитами.
Програми/ ініціативи	Гарантія відновлення України: пілотна програма гарантій в межах UIF, спрямована на підтримку продуктивних інвестицій в Україні, з акцентом на енергетичний сектор, технології подвійного призначення та прифронтові регіони (наприклад, Дніпро, Харків). Кредити надаються українськими комерційними банками широкому колу українських суб'єктів господарювання (переважно, але не виключно тим, що мають чеських співінвесторів або партнерів). NRB пропонує 80% гарантію, підкріплену 80% контргарантією ЄС.
Процес подання заявки	Українські підприємства (включно зі спільними підприємствами та суб'єктами господарювання, що мають чеського партнера або чеський компонент у закупівлях) подаватимуть заявки безпосередньо до українських комерційних банків-учасників. Якщо проєкт відповідає критеріям NRB/UIF та має достатній зв'язок з чехією, банк може отримати гарантію NRB (підкріплену контргарантією ЄС), що робить кредит доступним на кращих умовах.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Це перша програма NRB в Україні, яка буде запущена у 2 кварталі 2026 року.

Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Фінансування ще не надано.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Проєкти ще не підтримувалися.
Критерії інвестування	Буде розроблено пізніше.

Швейцарія (SIFEM)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Swiss Investment Fund for Emerging Markets (Швейцарський інвестиційний фонд для ринків, що розвиваються) - **SIFEM**
Країна	Швейцарія
Присутність в Україні	Ні
Контактна особа	**Thomas Walenta** Керівник відділу глобальних стратегій та інвестицій у клімат і екологію thomas.walenta@invest.sifem.ch
Короткий опис діяльності	SIFEM виконує функції Швейцарської фінансової установи з розвитку (DFI). Заснований у 2011 році як акціонерне товариство, що повністю належить Швейцарській Конфедерації, SIFEM відіграє ключову роль у стратегії міжнародного співробітництва Швейцарії. SIFEM надає довгострокове фінансування малим та середнім підприємствам (МСП/ММСП) у країнах, що розвиваються, та країнах з перехідною економікою через місцевих фінансових посередників. Таким чином SIFEM прагне зменшити рівень бідності, сприяючи розвитку стійкої, інклюзивної та життєздатної економіки. Фонд також зосереджується на усуненні першопричин кліматичних змін та зелених інвестицій, а також на підвищенні стійкості громад до їхніх наслідків.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Немає спеціальних відкритих лімітів або зобов'язань щодо інвестицій в Україні.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Агропромисловий сектор ■ Бізнес-послуги ■ Споживчі товари ■ Інформація, комунікації та технології ■ Освіта ■ Енергетика ■ Комунальні послуги ■ Енерго-, водо- та ресурсоефективність ■ Фінансові послуги ■ Загальні ■ Охорона здоров'я ■ Інфраструктура ■ Транспорт та логістика ■ Виробництво ■ Нерухомість та житло ■ МСП/ММСП ■ Приватний капітал/Венчурний капітал
Основні фінансові інструменти, доступні для України	Посередницьке фінансування через фонди та фінансові установи.
Програми/ ініціативи	SIFEM є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.

Процес подання заявки	■ Українські компанії можуть отримати доступ до фінансування SIFEM, як правило, через один з інвестиційних фондів або фінансових установ, з якими SIFEM співпрацює, оскільки SIFEM інвестує переважно через фонди та фінансові установи, а не безпосередньо в компанії. ■ Компанія в Україні спочатку звертається до фонду прямих інвестицій, фонду зростання капіталу або фонду соціального впливу, що орієнтований на Україну та має SIFEM як інвестора (або партнера), і подає свою інвестиційну пропозицію відповідно до процедури цього фонду. ■ Після затвердження проєкту фондом, фонд може інвестувати капітал у компанію на умовах, що відповідають мандату SIFEM (додана вартість, залучення приватного капіталу, сталість, географічна спрямованість).
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	1
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	15 млн
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Horizon Capital Growth Fund IV: SIFEM виділив 15 млн доларів США на Horizon Capital Growth Fund IV, фонд прямих інвестицій, який інвестує в швидкозростаючі технологічні та експортно-орієнтовані середні підприємства в Україні та Молдові.
Критерії інвестування	Очікується, що SIFEM досягне таких цілей (https://sifem.ch/about-us/strategic-objectives/): ■ Додаткова цінність: SIFEM надає фінансування, яке без державної підтримки було б недоступним у достатніх обсягах або на прийнятних умовах. Як активний інвестор, SIFEM зазвичай входить до складу консультативних рад фондів, у які інвестує. ■ Залучення приватних коштів: SIFEM прагне співпрацювати з приватними інвесторами, які готові спільно інвестувати додаткові ресурси. ■ Сталий розвиток: Інвестиційна діяльність SIFEM базується на принципах економічної, соціальної та екологічної стійкості та відповідального корпоративного управління. Фонд також може надавати технічну допомогу для сприяння інвестиціям у особливо складних умовах. ■ Географічна спрямованість: SIFEM зосереджує свою діяльність на пріоритетних країнах та регіонах міжнародного співробітництва та використовує синергію зі Стратегією міжнародного співробітництва на 2025–2028 роки. Інвестиції в найменш розвинені країни та в нестабільні регіони будуть ще більше розширені в рамках нової моделі співпраці між SIFEM та Швейцарським агентством з розвитку та співробітництва (SDC). ■ Економічні можливості та гідні робочі місця: Компанії, що фінансуються SIFEM, створюють гідні робочі місця, допомагають зменшити бідність та сприяють розвитку стійкої промисловості, інновацій та інфраструктури. ■ Зміни клімату та зелені інвестиції, а також захист навколишнього середовища: Надаючи компаніям довгостроковий капітал, SIFEM активно сприяє досягненню міжнародних цілей у сфері клімату та зелених інвестицій, а також Цілей сталого розвитку. Окрім заходів у сфері клімату та зелених інвестицій, важливими цілями є також доступна та чиста енергія, а також відповідальне споживання та виробництво. ■ Соціальна відповідальність: Соціально незахищені верстви населення отримують кращий доступ до важливих товарів та послуг, при цьому особлива увага приділяється сприянню економічній активності жінок. Інвестиції SIFEM сприяють забезпеченню необхідними товарами та послугами у сферах охорони здоров'я та добробуту, якісної освіти та інфраструктури постачання.

Швеція (Swedfund)

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Swedfund International AB - **Swedfund**
Країна	Швеція
Присутність в Україні	**Так** Офіс Swedfund у Києві Телефон: +38 05 013 77 108
Контактна особа	**Олена Смирнова** Директорка та керівник представництва в Україні Електронна пошта: olena.smyrnova@swedfund.se Телефон: +380 50 137 7108
Короткий опис діяльності	Swedfund — це шведська фінансова установа з питань розвитку, яка інвестує в приватні компанії та фонди в країнах, що розвиваються, з метою сприяння сталому розвитку приватного сектору, створенню робочих місць та покращенню доступу до основних послуг. Діяльність в Україні стала пріоритетною у нещодавніх інвестиціях Swedfund.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Очікувані інвестиції у приватний сектор України на 2026 рік оцінюються у розмірі до 700 млн шведських крон, причому цифри переглядаються щорічно.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Енергетика ■ Комунальні послуги (відновлювані джерела енергії) ■ Клімат та зелені інвестиції ■ Інфраструктура ■ Агропромисловість ■ Фінансові послуги ■ Виробництво ■ (ІКТ) Інформація, комунікації та технології ■ Технології (через фонди прямих інвестицій/венчурні фонди) ■ Інше: готові розглянути інші сфери в Україні, за умови, що вони суттєво сприятимуть стійкості та відновленню країни
Основні фінансові інструменти, доступні для України	Для приватного бізнесу: ■ Боргові інструменти (корпоративні кредити, проєктне фінансування; “старші” або “молодші”) та акціонерний капітал (прямий акціонерний капітал для діючих підприємств з надійною репутацією або співінвесторами, або непрямий акціонерний капітал через фонди прямих інвестицій або венчурного капіталу). ■ Для державного сектору: ■ Грантовий капітал для підготовки інвестиційних проєктів (техніко-економічні та інші дослідження й оцінки).
Програми/ ініціативи	Swedfund має два основні інструменти: інвестиції в приватний сектор та техніко-економічні обґрунтування та розбудова потенціалу для державних власників проєктів через Project Accelerator. «Project Accelerator» підтримує державні установи у підготовці та просуванні проєктів сталого розвитку інфраструктури. Swedfund допомагає готувати пріоритетні, фінансово привабливі проєкти, які добре узгоджені з можливостями фінансування в Україні. В Україні реалізується понад 40 проєктів у сферах енергетики, водопостачання, очищення стічних вод, централізованого теплопостачання, ІКТ та цифрових технологій, а також охорони здоров’я.

Процес подання заявки	■ **Приватний сектор:** Щоб розпочати співпрацю, зацікавлені компанії повинні подати короткий запит із описом проєкту, його цілей, очікуваного впливу, досвіду та фінансового стану спонсора/власника, а також інформації про співінвесторів, якщо такі є. Якщо проєкт пройде попередній розгляд, Swedfund розпочне діалог для подальшої оцінки. ■ **Project Accelerator:** Щоб розпочати співпрацю, ініціатор проєкту (представник державного сектору) повинен подати короткий запит із стислим описом проєкту, його цілей та очікуваного впливу. Якщо проєкт проходить попередній розгляд, Swedfund проводить початковий діалог, оцінює відповідність проєкту своїм критеріям (сталість, потенціал фінансування, спроможність партнерів) і, якщо проєкт відповідає вимогам, запрошує подати повну пропозицію або запит на технічну допомогу.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Укладено 2 проєкти; кілька інших проєктів отримали внутрішнє схвалення, але ще не повністю законтрактовані.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Укладено контракти на суму 35 млн доларів США; кілька інших проєктів отримали внутрішнє схвалення, але ще не повністю законтрактовані.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Кредит для МХП (2025): Swedfund інвестував 20 млн євро в МХП, провідну компанію України в галузі сільського господарства та агропродовольства, щоб зберегти робочі місця та підтримати стійкість продовольчого та сільськогосподарського сектору під час війни, зокрема забезпечити підтримку виробництва та експорту. Ця інвестиція була частиною пакету фінансування на суму 100 млн євро, організованого Європейським банком реконструкції та розвитку (ЄБРР), який включав 40 млн євро від ЄБРР та 30 млн євро від ВІІ. Інвестиція у Horizon Capital Growth Fund IV (2023): Swedfund інвестувала 15 млн дол. США у Horizon Capital Growth Fund IV — фонд прямого інвестування, що підтримує ІТ-компанії та експортоорієнтований бізнес.
Критерії інвестування	Щодо інвестицій у приватний сектор, усі проєкти оцінюються за трьома основними напрямками: вплив на суспільство, сталість та фінансова життєздатність (критерії залежать від запитуваного інструменту). Під час розгляду нових проєктів оцінка також враховує, як вони вписуються в існуючий портфель та потік активних проєктів. Типовий розмір інвестицій становить 5–20 млн євро. Swedfund віддає перевагу спільним інвестиціям і має міцні партнерські відносини з іншими МФО, що діють в Україні.

Японія (JBIC)

JAPAN BANK FOR INTERNATIONAL COOPERATION

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ

Назва організації	Japan Bank for International Cooperation (Японський банк міжнародного співробітництва) - JBIC
Країна	Японія
Присутність в Україні	Немає спеціального місцевого представництва в Україні
Контактна особа	**Minami Imai** Спеціаліст з інвестицій m-imai@jbic.go.jp **Yasushi Hirai** Директор департаменту корпоративних фінансів y-hirai@jbic.go.jp **Sekine Hiroki** Виконавчий директор (Глобальний керівник інфраструктури та фінансування навколишнього середовища) h-sekine@jbic.go.jp **Soichiro Morimoto** Заступник директора o-morimoto@jbic.go.jp
Короткий опис діяльності	JBIC підтримує відновлення України шляхом залучення японських фінансових ресурсів, гарантій та співпраці з міжнародними фінансовими інститутами у сферах енергетики, інфраструктури/промисловості, логістики та сільського господарства.

ОГЛЯД ПОРТФЕЛЯ

Відкриті ліміти для інвестицій в Україні	Відкриті ліміти або спеціальні асигнування для України публічно не розкриваються.
Ключові сектори діяльності в Україні	■ Енергетика та комунальні послуги ■ Виробництво ■ Транспорт та логістика ■ Сільське господарство та агропромисловість ■ Важливі сировинні матеріали ■ Соціальна інфраструктура
Основні фінансові інструменти, доступні для України	■ Кредити (двоступеневі / перекредитування через BSTDB). ■ Гарантії (включно з повноваженнями, наданими після внесення поправок до Закону про JBIC 2023 року, щодо гарантування кредитів МФО на відновлення, пов'язане з Україною). ■ Змішане фінансування.
Програми/ ініціативи	■ У жовтні 2024 року JBIC надав кредитну лінію Чорноморському банку торгівлі та розвитку (BSTDB) для відновлення України (до 150 млн доларів США). Це не зв'язаний двоступеневий кредит для BSTDB, що дозволяє здійснювати перекредитування для проєктів, які підтримують відновлення України та сусідніх країн у таких секторах, як сільське господарство, харчова промисловість, транспорт та логістика, цифрова інфраструктура, медицина та інші; до 75 млн доларів США з цієї лінії можуть бути використані для кліматичних/зелених проектів у рамках програми JBIC GREEN. ■ У лютому 2024 року JBIC підписав Меморандум про взаєморозуміння з IFC, в якому домовилися про співпрацю в спільних регіонах, особливо в післявоєнній Україні (інфраструктура, енергетична трансформація, інновації). Це встановлює рамки співпраці для вивчення можливостей спільного фінансування в сферах охорони навколишнього середовища, інфраструктури та підтримки України та її сусідніх країн. ■ JBIC є учасником Інвестиційної платформи ЄБРР–G7–DFI для України.

Процес подання заявки	■ Зазвичай компанії отримують доступ до коштів JBIC через BSTDB та партнерські фінансові установи, які надають у кредит необмежені кредитні лінії JBIC. ■ Проєкти, що передбачають використання японського обладнання/технологій або зв'язки з ланцюгами постачання, можуть подаватися безпосередньо до JBIC для перевірки на відповідність критеріям та структурування (включно з варіантами страхування ризиків). ■ Потім JBIC/МФО оцінюють відповідність політиці, екологічним та соціальним стандартам, а також банківську придатність перед затвердженням субординованого кредиту/гарантії.
Кількість нових проєктів в Україні (з лютого 2022 року)	Консолідовані дані не оприлюднено.
Загальний обсяг фінансування/ інвестицій (2022 – дотепер)	Сукупні цифри не оприлюднено.
Опис успішних кейсів/прикладів проєктів	Індивідуальні проєкти не оприлюднено.
Критерії інвестування	Не вказано

5.8. ФОНДИ ПРЯМИХ ІНВЕСТИЦІЙ

ФОНДИ ПРЯМОГО ІНВЕСТУВАННЯ АКТИВНІ У КЛЮЧОВИХ СЕКТОРАХ ЕКОНОМІКИ

Назва фонду	Розмір, EUR M	Цифровізація	Енергетика	Транспорт і логістика	Сільське господарство	Фінансові послуги	Охорона здоров'я	Роздрібна торгівля	Будівельні матеріали	Виробництво
Horizon Capital Catalyst Fund SCSp (Catalyst Fund)	300	✓	✓					✓	✓	✓
Amber Dragon Ukraine Infrastructure Fund I	350	✓	✓	✓						
Rebuild Ukraine Fund (REBUF)	$200-$250	✓			✓	✓	✓	✓	✓	
Green Recovery Fund	150		✓	✓						
Diligent Capital Partners	$100-$200	✓			✓					
United Heritage	500		✓	✓	✓					

✓ Підтримує проєкти в секторі

Amber Dragon Ukraine Infrastructure Fund I

Короткий опис фонду	Комерційна інвестиційна стратегія, орієнтована на проєкти інфраструктури «з нуля» в Україні. Стратегія забезпечить доступ до значного портфеля проєктів критичної інфраструктури, зокрема ті, в які можна інвестувати до закінчення війни, з фокусом на енергетиці, цифровій інфраструктурі та транспорті. Стратегія відіграватиме важливу роль у забезпеченні країни якісними послугами, створенні довгострокової вартості та подальших зусиллях з післявоєнної відбудови.
Розмір фонду	350 млн євро
Галузь/сектор	Енергетика, транспорт та цифрова інфраструктура.
Стратегія	■ Фонд зосередиться на нових енергетичних проєктах промислового масштабу, спрямованих на заміну сильно пошкоджених та технологічно застарілих об'єктів енергогенерації новими потужностями з відновлюваних джерел енергії, а також на інфраструктурі для балансування енергосистеми з метою забезпечення надійного та чистого енергопостачання для української економіки. ■ У сфері цифрової інфраструктури фонд зосередиться на розподілених активах телекомунікаційної інфраструктури, таких як телекомунікаційні вежі, оптоволоконні мережі та центри обробки даних, що підтримуватиме зростання цифрової економіки країни. ■ У транспортному секторі фонд буде орієнтуватися на логістичні центри, порти та об'єкти залізничної інфраструктури, що перебувають у приватній власності. ■ Стратегія передбачатиме інвестиції в контрольні пакети акцій або спільні інвестиції з однодумцями, при цьому середній розмір інвестиції становитиме від 20 до 50 млн євро.
Цільовий розмір інвестиції	15 млн євро і більше
Географічний фокус	100% Україна
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	■ Спільне підприємство, що поєднує практичний досвід та присутність Dragon Capital в Україні з досвідом Amber Infrastructure в сфері інфраструктурних інвестицій, зокрема в сусідніх країнах Центральної та Східної Європи. ■ Про Amber Infrastructure: Amber Infrastructure — це спеціалізована міжнародна інвестиційна компанія, що управляє активами на суму близько 16,8 млрд євро, має у своєму складі близько 180 інвестиційних фахівців та понад 15 років досвіду роботи на трьох континентах. Amber має значний досвід роботи у регіоні Центральної та Східної Європи, інвестувавши близько 850 млн євро в інфраструктурні проєкти. ■ Про Dragon Capital: Dragon Capital — це українська керуюча компанія з досвідом роботи у сферах нерухомості та прямих інвестицій, яка за останні 10 років успішно інвестувала понад 700 млн євро у різні проєкти в Україні. Dragon працює на ринку з 2001 року та має найбільшу локальну команду, що налічує майже 200 українських та міжнародних експертів.
Статус	Триває оцінка з боку кількох МФО щодо можливої участі у фонді.

Diligent Capital Partners

Короткий опис фонду	Diligent Capital Partners — це приватна інвестиційна компанія, що працює з компаніями середнього розміру й спеціалізується на інвестуванні в розвиток агробізнесу та пов'язаної інфраструктури в Україні та ширшому Чорноморському регіоні. DCP прагне залучити більше міжнародного приватного капіталу в країну та регіон, знаходячи вигідні можливості серед невизначеності.
Розмір фонду	100 млн доларів США – DCP Direct Investments Fund I SCS (Люксембург) – Статус: активний 200 млн доларів США – DCP Ukraine Regional Food Security and Recovery Fund Статус: на стадії залучення коштів
Галузь/сектор	Агробізнес, технології та відновлення, а також міжнародна/транскордонна інтеграція.
Стратегія	Фонд зосереджується на Україні та ширшому Чорноморському регіоні – життєво важливому та швидкозростаючому центрі світової продовольчої та сільськогосподарської галузі, який щорічно експортує продукцію на суму понад 140 мільярдів доларів США та відіграє ключову роль у забезпеченні світу продовольством. DCP спеціалізується на агробізнесі, інвестує в усі ланки агропродовольчого ланцюга створення вартості та підтримує команди, ідеї та інфраструктуру, що сприяють розвитку сектору. Другий фокус – технологіії та інші експортно-орієнтовані сектори. Фонд також розглядає інші високопотенційні можливості в Україні. DCP підтримує амбітні середні компанії та компанії, що зростають та генерують стабільні грошові потоки — підприємства, очолювані далекоглядними засновниками та цілеспрямованими командами, з перевіреними бізнес-моделями та реальним потенціалом для зростання й створення довгострокового впливу.
Цільовий розмір інвестиції	10–30 млн доларів США
Географічний фокус	Основний фокус — ринки України та Молдови, а також можливості транскордонних операцій, пов'язаних з цими ринками.
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	Команда Diligent Capital Partners має глибокий, практичний та перевірений спільний досвід роботи в Україні та Чорноморському регіоні. Вона очолювала або підтримувала понад 50 угод у сфері прямих інвестицій. Маючи понад 25 років досвіду роботи у галузях харчової промисловості, сільського господарства та інших, а також досвід роботи у понад 30 радах директорів, команда Diligent Capital Partnert налагодила міцні партнерські відносини, що забезпечують доступ до унікальних перспективних інвестиційних можливостей та чітке розуміння того, що потрібно для розвитку успішного бізнесу в цьому регіоні.
Статус	■ 100 млн доларів США — DCP Direct Investments Fund I SCS (Люксембург) ■ Рік заснування — 2018 ■ Портфель прямих інвестицій в Україні охоплює агропродовольчий ланцюг створення вартості та технології. ■ Фонд підтримується інституційними інвесторами (партнерами з обмеженою відповідальністю (LPs) з числа МФО) та понад 20 сімейними офісами в Україні та по всьому світу.

Green Recovery Fund

Короткий опис Фонду	Green Recovery Fund (GRF) — це фонд прямих інвестицій, заснований у 2021 році компанією SD Capital за участю провідних українських та міжнародних галузевих фахівців, що мають великий досвід роботи на ринках прямих інвестицій, енергетики та логістичної інфраструктури. Фонд зосереджується на відновленні України шляхом зміцнення її енергетичної незалежності, стійкості та розвитку реального сектору. GRF прагне підтримати майбутнє України шляхом інвестування у відновлювані джерела енергії та зелену логістику для стимулювання сталого зростання та максимізації прибутків через стратегічні партнерства, спільне фінансування та ефективне управління ризиками.
Розмір фонду	150 млн євро
Галузь/сектор	Відновлювана енергетика, логістична інфраструктура.
Стратегія	Стратегія Фонду узгоджується з Планом відновлення України та зосереджена на інвестиціях у децентралізовану енергетичну та логістичну інфраструктуру з метою сприяння енергетичній незалежності, стійкості та довгостроковому сталому зростанню. Вона підтримує невідкладну реконструкцію та модернізацію енергетичного сектору шляхом розвитку генерації з відновлюваних джерел енергії, впровадження рішень для зберігання енергії та розвитку біопалива, що повністю відповідає Європейському зеленому курсу та нещодавно затвердженому Національному плану з енергетики та клімату України. Надаючи пріоритет децентралізованим системам, Фонд допомагає зменшити вразливість до атак та забезпечує безперебійну економічну діяльність. У логістичній сфері Фонд підтримує розвиток критичної інфраструктури, такої як мультимодальні термінали, індустріальні парки та склади, щоб зміцнити стійкість ланцюгів постачання та покращити інтеграцію з ринками ЄС. Це відповідає пріоритету України щодо усунення вузьких місць у логістиці та диверсифікації торговельних маршрутів.
Орієнтовний розмір інвестицій	5–20 млн євро
Географічний фокус	Захід України та Київська область
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	Команда GRF працює над створенням ефективного процесу прийняття рішень. Така оперативна злагодженість забезпечує швидке виконання завдань і дозволяє Фонду використовувати нові можливості. Команда має багаторічний досвід роботи з міжнародними фінансовими інституціями та значні досягнення у налагодженні стратегічних партнерств. Юрій Кубрушко понад 25 років консультує міжнародні фінансові інституції щодо українських енергетичних проєктів, зокрема нещодавно працював над проєктом Фонду гарантування цін на електроенергію вартістю 300 млн євро. Михайло Меркулов тривалий час був клієнтом ЄБРР, а Костянтин Магалецький активно співпрацював з МФО завдяки своєму досвіду у сфері прямих інвестицій та успішних виходів з інвестицій. Засновники GRF мають значний досвід управління інфраструктурними проєктами. SD Capital успішно здійснила вихід з інвестицій у TIS Container Terminal, Neptune Grain Terminal та P&O Maritime. У 2025 році SD Capital також здійснила стратегічний вихід з N`UNIT, найбільшої мережі інтермодальних терміналів України, шляхом продажу компанії Medlog (MSC Group).
Статус	SD Capital Family Fund – понад 1 млрд доларів США активів під управлінням, переважно в інфраструктурі, логістиці та морській галузі. 4 успішні угоди з продажу компаній міжнародним стратегічним інвесторам.

Horizon Capital Catalyst Fund SCSp (Catalyst Fund)

Короткий опис фонду	Catalyst Fund, фонд прямих інвестицій, орієнтований на компанії середньої капіталізації, було створено для вирішення проблеми критичного дефіциту власного капіталу в стратегічних секторах України, що виникла після початку повномасштабного вторгнення. Його мета – об'єднати інвесторів, які підтримують Україну зараз, а не після закінчення війни, зібравши 300 млн євро для залучення 3 млрд євро капіталу (досягнувши 10-кратного мультиплікативного ефекту) для капіталомістких компаній та проєктів, орієнтованих на внутрішній ринок, у різних інвестиційних напрямах. Catalyst Fund інвестуватиме разом із переважно європейськими стратегічними інвесторами та фондами, які прагнуть об'єднати зусилля з Horizon Capital як авторитетним міноритарним партнером із сильною присутністю в Україні, знанням місцевих умов та мережею контактів, щоб прискорити свій вихід на ринок України, та/або разом із українськими засновниками/операторами бізнесу, які прагнуть співпрацювати з Horizon Capital, щоб отримати доступ до каталітичного капіталу та значної експертизи зі створення доданої вартості. Фонд має намір повторити успіх угоди Horizon Capital у сфері телекомунікацій (Datagroup-Volia-Lifecell), залучивши великого європейського стратегічного інвестора до України під час війни у грудні 2024 року та забезпечивши 30-кратний мультиплікативний ефект на вкладений капітал. Catalyst Fund має намір забезпечити прибутковість, вплив та можливості співфінансування для своїх інвесторів, як на рівні фонду, так і на рівні транзакцій.
Розмір фонду	300 млн євро
Галузь/сектор	Капіталомісткі компанії та проєкти, орієнтовані на внутрішній ринок, що працюють у секторах цифрової інфраструктури, енергетики, будівельних матеріалів та в інших промислових галузях України, які мають довгострокові фактори зростання або унікальний потенціал відновлення.
Стратегія	Catalyst Fund виступатиме в ролі оператора консорціуму, що укладає угоди. Це дозволить Horizon Capital розширити свою успішну стратегію для підтримки українських підприємств середньої капіталізації з великою часткою активів, які співпрацюють переважно з європейськими та українськими стратегічними операторами у секторах, що цікавлять таких провідних інвесторів. Catalyst Fund створений для того, щоб доповнювати, а не конкурувати з фондами викупу інфраструктурних об'єктів та реальних активів, що залучаються для України. Catalyst Fund має намір бути міноритарним партнером, що надає капітал для зростання та створює додаткову вартість, для українських та міжнародних операторів з глибокими галузевими знаннями. Фонд має намір скористатися очікуваним вступом України до Європейського Союзу протягом терміну дії фонду, надаючи глибокі знання про інвестиційне та регуляторне середовище України, залучаючи співфінансування та підтримуючи розширення та зростання.
Цільовий розмір інвестиції	Середній розмір угоди – 30 млн євро, діапазон – 20–50 млн євро; сформовано портфель із понад 30 потенційних угод, що потребують загального капіталу у понад 2 млрд євро.
Географічний фокус	Україна
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	Horizon Capital — провідна компанія у сфері прямих інвестицій в Україні, що працює через власну платформу в Києві та має понад 30 років досвіду роботи на місцевому ринку. Компанія управляє активами на суму понад 1,6 млрд доларів США, залучила понад 3 млрд доларів США капіталу переважно в Україну та має підтримку інституційних інвесторів, які сукупно управляють активами на понад 700 млрд доларів США. Компанія складається з досвідченої команди фахівців з інвестицій і базується в Києві та має усталений досвід у сфері приватного капіталу, корпоративних фінансів, консалтингу та операційних покращень, а також спеціалізований галузевий досвід роботи у провідних промислових та енергетичних компаніях України. Їх досвід включає (i) залучення 350 млн доларів США у фонд HCGF IV — перший і найбільший фонд для України з початку повномасштабного вторгнення Росії у 2022 році, що перевищило початковий план на 100 млн доларів США; (ii) сприяння найбільшій інвестиції в Україні за останнє десятиліття – придбання телекомунікаційного сектору європейським технологічним візіонером Ксав'єром Ньєлем за співфінансування у розмірі 435 млн доларів США, наданого ЄБРР та IFC за підтримки UIF; та (iii) створення потужного досвіду забезпечення ліквідності з виплатами інвесторам у розмірі понад 900 млн доларів США з 2012 року.
Статус	Збір коштів було розпочато у червні 2025 року; низка інвесторів перебуває на стадії оцінки та аналізу можливої участі; перше закриття планується у 4 кварталі 2025 року.

Rebuild Ukraine Fund (REBUF)

Короткий опис фонду	REBUF — це універсальний фонд прямих інвестицій, орієнтований на відновлення після воєнного шоку та зростання стійких українських МСП. Фонд, започаткований компанією Dragon Capital, має на меті розкрити значний потенціал зростання шляхом фінансування та інституціоналізації стійких місцевих підприємств, допомагаючи їм відновити діяльність, розширити масштаби та залучити стратегічних міжнародних інвесторів. Місія REBUF полягає в тому, щоб допомогти Україні вийти з війни з модернізованою, прозорою ринковою економікою, готовою до вступу в ЄС. Фонд орієнтується на сегмент ринку, який є вкрай недооціненим з боку МФО та інших інвесторів, – місцеві МСП, на які припадає понад 75% зайнятості в країні та 60% доходів, страждають від критичного дефіциту власного капіталу. Залучаючи новий капітал та впроваджуючи стратегічні, операційні та управлінські покращення, REBUF прагне створити більш привабливий для банків та інвесторів український приватний сектор. Фонд також має сприятливі передумови для використання можливостей, пов'язаних з очікуваним вступом України до Європейського Союзу, що, як передбачається, сприятиме структурним реформам, відкриттю нових ринків та значному поліпшенню інвестиційного клімату. Завдяки ранньому виходу на ринок, REBUF прагне отримати довгострокові вигоди від глибшої інтеграції з ЄС та прискореної економічної конвергенції із західною Європою.
Розмір фонду	200–250 млн доларів США
Галузь/сектор	Універсальний фонд, який спеціалізується на таких галузях, як товари та послуги широкого вжитку, охорона здоров'я, фармацевтика, фінанси, сільське господарство, будівельні матеріали, роздрібна торгівля та технології.
Стратегія	REBUF виступатиме як трансформаційний інвестор, вирішуючи проблему гострого дефіциту капіталу та стимулюючи відновлення українських МСП та великих підприємств за допомогою прямих інвестицій та гнучких структур капіталу. Фонд прагнутиме отримати контрольний або спільний контроль у компаніях із високим потенціалом, що мають сильні команди, лідерські позиції на ринку та готовність до інституціоналізації. Інвестиції будуть спрямовані на допомогу місцевим лідерам у подоланні викликів, спричинених війною, та реалізації їхнього повного потенціалу. REBUF також прагнутиме сприяти створенню більш конкурентного та прозорого бізнес-середовища в Україні, пропонуючи компаніям незалежний, орієнтований на зростання капітал. Інвестуючи до закінчення війни — коли капітал є найбільш необхідним — REBUF прагне отримати надзвичайно високу прибутковість, одночасно максимізуючи економічний та соціальний вплив.
Цільовий розмір інвестицій	7–30 млн доларів США
Географічний фокус	Україна
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	Dragon Capital — провідна інвестиційна компанія України та досвідчений інвестор у сфері прямих інвестицій, яка працює з 2001 року. Протягом останніх двох десятиліть компанія інвестувала понад 1,2 мільярда доларів США у два фонди прямих інвестицій, прямі інвестиції, низку механізмів спільного інвестування та фонди нерухомості у партнерстві з провідними світовими інвесторами, МФО. Керуюча команда Dragon Capital працює разом вже понад 17 років, забезпечуючи безпрецедентну стабільність, глибоке розуміння місцевих реалій та інституційний досвід управління фондами. Компанія має одну з найбільших і найдосвідченіших інвестиційних команд у Києві.
Статус	Проведено процеси оцінки з кількома МФО з орієнтиром на перше закриття у 3 кварталі 2025 року.

U.S.–Ukraine Reconstruction Investment Fund (URIF)

Короткий опис фонду	Комерційний двосторонній інвестиційний фонд для залучення приватного капіталу та здійснення інвестицій у стратегічні сектори економіки України, створений відповідно до міжурядової угоди між Урядом України та Урядом Сполучених Штатів Америки № 4417-IX від 08.05.2025 року; у перші роки заявлений пріоритет — акціонерні та квазіакціонерні інструменти.
Розмір фонду	150 млн доларів США (75 млн доларів США внесок США через U.S. International Development Finance Corporation (DFC) + 75 млн доларів США - внесок України, який передбачає спрямування частини майбутніх доходів від нових та «сплячих» ліцензій, а також роялті від видобутку природних ресурсів до фонду).
Галузь/сектор	Критична сировина; енергетика (генерація, передача, видобуток вуглеводнів); транспорт і логістика; інформаційно-комунікаційні технології; новітні технології.
Стратегія	Місія URIF полягає в підтримці відновлення та довгострокової економічної стійкості України шляхом інвестування у власний капітал та квазіакціонерний капітал в стратегічні проекти у сфері природних ресурсів, інфраструктури, енергетики та технологій. Особливий акцент робиться на видобутку та переробці критично важливих корисних копалин, що стосуються глобальних ланцюгів поставок та економічної безпеки, а також на розвитку промислової бази України та її інтеграції в міжнародні ланцюги поставок. Фонд виступає як якірний інвестор для залучення узгодженого приватного капіталу від американських та міжнародних партнерів.
Цільовий розмір інвестиції	Наразі $173M, очікується $200M до кінця року. Очікується подальше зростання капіталу фонду. Частина поточних доходів надходитиме від нових роялті та продажу нових ліцензій на критично важливі корисні копалини, нафту та газ.
Географічний фокус	Україна
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	Американська сторона: U.S. International Development Finance Corporation (DFC). Українська сторона: Агенція з питань підтримки державно-приватного партнерства як уповноважена державна організація-партнер. Операційний партнер / інвестрадник: Alvarez & Marsal призначено інвестиційним радником/ключовим операційним партнером.
Статус	Станом на початковий етап роботи фонд уже отримав значний інтерес з боку ринку: через проєктний портал було подано понад 265 інвестиційних заявок, з яких близько 10 було відібрано для подальшого розгляду. У березні 2026 року рада директорів затвердила першу equity-інвестицію — в оборонно-технологічну компанію Sine Engineering (системи радіозв'язку для БПЛА).

United Heritage

Короткий опис фонду	Приватна інвестиційна компанія, що інвестує в особливих ситуаціях в Польщі та Україні, а також у ширшому регіоні Центральної та Східної Європи. Компанія поєднує експертизу та капітал для розкриття потенціалу та підтримки фінансування проєктів, що формуються під впливом структурних та економічних змін у регіоні. Компанія віддана справі відбудови України. В той же час, до настання миру вона активно формує пайплайн угод за межами України та інвестує в межах окремих угод, за умови достатнього зниження ризиків. Поточний портфель українських проєктів включає 20 інвестиційних можливостей на загальну суму понад 600 млн євро. Штаб-квартира розташована у Варшаві, Польща, а операційні команди працюють у Польщі та Україні.
Розмір фонду	500 млн євро, 100 млн євро на сектор
Галузь/сектор	Сільське господарство, логістика, інфраструктура, енергетика, будівництво, девелопмент нерухомості.
Стратегія	United Heritage пропонує структуровану, прозору інвестиційну платформу, створену для інституційних та приватних інвесторів, які прагнуть долучитися до відновлення України. За допомогою UIF компанія допомагає залучати капітал у проєкти, пов'язані з відбудовою, зміцненням стійкості та реформами. Компанія зосереджена на розкритті потенціалу регіону та налагодженні зв'язків між інвесторами та інвестиційними можливостями, що підтримуються UIF, з метою максимізації впливу та дохідності. Її підхід «Build Back Better» (Відбудувати краще) надає пріоритет стійкості, інноваціям та відновленню, гарантуючи, що кожна інвестиція сприяє створенню сильнішої, готової до майбутнього України.
Цільовий розмір інвестиції	5–20 млн євро
Географічний фокус	Україна/Польща/Центрально-Східна Європа
Досвід роботи інвестиційного менеджменту	Proven Track record of the Fund managers: ■ **Роман Нікітов**, генеральний партнер (GP): успішно реалізував угоди в металургії, сільському господарстві, логістиці. Здійснив масштабні реструктуризаційні ініціативи на українському ринку, включаючи реструктуризацію великої сільськогосподарської компанії на суму 1,5 млрд доларів США. Керував портфелем проблемних корпоративних боргів на суму 1 млрд доларів США, накопичених після початку війни в Україні у 2014 році та реструктуризаційних реформ у банківському секторі. Спільно керував венчурним фондом на суму 65 млн доларів США, розподіленим між двома різними стратегіями: глобальні SaaS-підприємства з зв'язками у Центральній та Східній Європі та фінтех-стартапи на ринках, що розвиваються. ■ **Arkadiusz Ignasiak**, генеральний партнер (GP): у 2003 році став співзасновником одного з перших польських приватних операторів вантажних залізничних перевезень. У 2016 році створив одну з найбільших європейських компаній з оренди рухомого складу, що налічує понад 220 локомотивів. Виконував роль консультанта у законодавчих реформах ринку логістики та залізничних перевезень у Польщі. ■ **Ігор Мельник**, генеральний партнер (GP): створив групу компаній, яка охоплює всі напрями роботи з нерухомістю, надаючи повний спектр послуг від консалтингу, проєктування, нагляду за девелопментом, брокерських послуг до управління нерухомістю. Загалом група має 22-річну історію, понад 5 млн м^2 орендованих площ, понад 1 700 розроблених концепцій нерухомості, понад 1 млн м^2 реалізованих проектів та понад 140 відкритих торгових центрів.
Статус	■ Поточні інвестиції: 1 млн євро ■ Проєкти в розробці: 600 млн євро ■ Зобов'язання: 6 млн євро ■ Активний збір коштів